

CIRCULAR
Nº. GENERAL: 694
Nº. ANUAL: 82/2020

Madrid, 29 de diciembre de 2020

Estimado presidente:

El pasado lunes, 21 de diciembre, tuvo lugar una nueva Asamblea General de CEEES. Se trató de la última de este 2020 para olvidar y que afortunadamente ya toca a su fin. De hecho, una vez más la Asamblea se celebró de forma telemática como medida de precaución ante la todavía difícil situación sanitaria. No sabemos cuándo volveremos a la normalidad y precisamente por ese motivo uno de los puntos del orden del día de nuestro encuentro consistió en la propuesta de modificación de los estatutos de la confederación para poder mantener reuniones telemáticas tanto de la propia Asamblea General como del Comité Ejecutivo de CEEES, sin limitaciones temporales como la que ahora reconoce la legislación vigente. La propuesta fue aprobada por unanimidad por todos los participantes en la Asamblea.

Durante el tradicional informe del presidente, expliqué a la Asamblea las labores realizadas tanto por el Comité Ejecutivo como por el personal de la confederación y por nuestros asesores externos. Un trabajo que, te aseguro, ha sido y es incansable.

Buena parte de nuestros esfuerzos se centran en el **plan de transformación energética y digital** en el que estamos embarcados. Se trata de un proyecto sumamente ambicioso, para el que **necesitamos toda la fuerza de CEEES**, que no es otra cosa que la **suma de toda la fuerza de nuestras asociaciones y federaciones**. Te animo a que dediques **todo tu esfuerzo a explicar a tus asociados la necesidad de que se inscriban en [el formulario de manifestación de interés](#)** que hemos elaborado desde CEEES para que las estaciones de servicio de tu territorio tengan la capacidad de **optar a las ayudas europeas** a las que nos postulamos. **Necesitamos una masa crítica de al menos 1.200 estaciones y las necesitamos con urgencia** si queremos ser receptores de esos fondos.

En el seno de la confederación ya trabajamos intensamente para optar a esa línea de ayudas. En este sentido, ya estamos muy cerca de cerrar un acuerdo con una consultora que nos ayudará en la redacción, presentación y promoción de nuestro plan de transformación dentro de la Administración. La consultora en cuestión se encargará de hacer lobby al respecto en el ámbito estatal, pero te recuerdo que es imprescindible que esta labor tenga su reflejo también a nivel autonómico, toda vez que **el 50% de los fondos europeos que recibirá España se gestionarán a través de las Comunidades Autónomas**.

Este reto de la transformación energética y digital es sólo uno de los muchos que los empresarios de estaciones de servicio tenemos sobre nuestras mesas y que, en muchos casos, la pandemia ha acelerado. Así, el pasado 9 de noviembre trasladé a la Asamblea la petición de plantear en el seno de las **[asociaciones y federaciones que componen CEEES](#)** la conveniencia de optar por un modelo mixto

atendido/desatendido como una manera de adaptarnos al escenario que se dibuja en el sector tras la crisis de la Covid-19.

Ya os dije en su momento que quien no conoce su historia está condenado a repetirla. Y la pandemia nos ha dejado una serie de dolorosas lecciones. Una de ellas es que la Administración ha preconizado el modelo desatendido frente al atendido pese a que las estaciones de servicio con empleados son las únicas que pueden garantizar efectivamente el cumplimiento de las medidas de prevención y seguridad para evitar la propagación del coronavirus. Además, nuestras ventas están lejos de recuperarse, con confinamientos perimetrales y demás limitaciones a la movilidad que hacen que la demanda de carburante esté muy lejos de lo habitual. Sin embargo, dado lo explicado anteriormente, el modelo desatendido en algunos tramos horarios podría hacer mejorar la rentabilidad de nuestras instalaciones. Sabemos que es un paso complicado, pero los comentarios efectuados tanto por el Ministerio de Transición Ecológica y Reto Demográfico como por la CNMC nos están obligando a tomar esta dirección.

En la Asamblea del pasado lunes, las asociaciones y federaciones integradas en CEEES pusieron en común con el resto de los integrantes cuál ha sido la respuesta de sus asociados a este planteamiento que os pedí que hicierais. La traslación hacia un modelo mixto ha sido la opción mayoritariamente elegida por las organizaciones que conforman la confederación.

Si viviéramos en un mundo ideal, desde CEEES consideramos que el modelo atendido es el que más garantías de seguridad y servicio ofrece. Desgraciadamente, la situación de crisis que ha traído la Covid-19 ha hecho que muchos de nuestros asociados ya se hayan decantado por el modelo mixto o híbrido y todo parece indicar que a medio plazo serán muchos más quienes lo hagan.

En la anterior Asamblea, varios participantes en la reunión explicaron que muchas estaciones de servicio habían ya optado por poner sus instalaciones en desatendido en algunas franjas horarias, por lo que la decisión que hemos tomado en la Asamblea lo que hace es reconocer una situación que ya se venía produciendo con anterioridad y que se sigue produciendo a día de hoy.

No me quiero despedir sin antes mencionar la participación que en la Asamblea protagonizaron Carolina González y Noelia Puertos, de **Stylo3**, una empresa especializada en el diseño de tiendas. Nos mostraron algunos de los ejemplos de sus soluciones, que pueden ser proyectos nuevos, reformas integrales o renovaciones parciales. Pronto os enviaremos más información sobre este nuevo [proveedor recomendado](#), **que ofrece a los socios de CEEES un proyecto en 3D totalmente gratuito para que puedas imaginar a coste cero cómo podría ser la tienda ideal para tu estación de servicio.**

Durante la Asamblea intervino también nuestro asesor Josele Berenguer, de Fuel Marketing Consulting. Te adjunto a este resumen de la reunión un [informe redactado por él mismo](#) en el que aborda las principales cuestiones que trató durante su participación en el encuentro. Léelo con atención, porque incluye consejos muy útiles. Te apunto sólo uno: Si se tiene la posibilidad, comprar combustible en lo

que queda de año puede hacernos ganar una media de **70 euros/metro cúbico (siete céntimos/litro)**.

Y sin más, me despido, no sin antes desearte que pases unas muy felices fiestas navideñas y que 2021 venga cargado de salud y prosperidad para ti, tu familia y tu equipo.

Un abrazo



Jorge de Benito Garrastazu
Presidente