

A hand-drawn illustration of several interlocking mechanical gears. The gears are rendered in a sketchy, artistic style with black outlines and some areas filled with brown and orange colors, suggesting a metallic texture. They are positioned on the left side of the image, partially overlapping each other.

Te ayudamos a que todo encaje

fuel 
MARKETING
CONSULTING

**Consultoría Especializada
en el Sector Petrolífero**

¿QUIENES SOMOS?

ESPECIALIZACION

Especializados en el mercado petrolífero:

- Logística, Distribución, Compras de Producto
- Contratos de Petroleras
- Retail y Marketing
- Pricing y Formación
- Real Estate

CONOCIMIENTO

Expertos en el mercado de las Estaciones de Servicio, Centros de Distribución, Operadores petrolíferos y Biocarburantes

EXPERIENCIA

Experiencia profesional de más de 30 en el mercado en compañías multinacionales y en el área de consultoría

A nivel internacional presencia en el mercado LATAM desde hace 6 años

CEES ALCANTE



Estación

CEES ALCANTE

Combustible

GOA

Fecha

07/05/2024



1,559

PVP Día

0,977

PVP Competencia

1,559

PVP Estrategia

1,559

PVP Max

1,347

PVP Min

(En bla...

0,582

PUCompra

Dif Competencia

0,000

Dif Estratégico

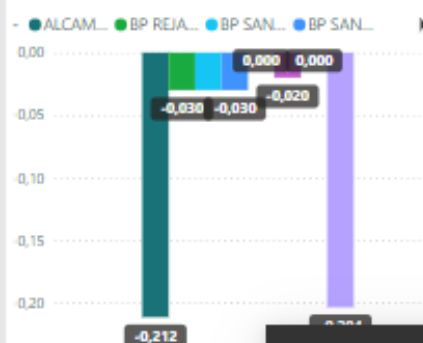
0,000

Dif MAX

0,212

Dif MIN

DIF-DIA COMPETENCIA



DIF-DIA ESTRATEGIA



Origen

ALCAMPO

CEES ALCANTE

Competencia

ALCAMPO

BP REJAS VERDES

BP SANDOVAL MD

BP SANDOVAL MI

GOTETA

REPSOL AV JIJONA

REPSOL AV NOVELDA

PVP Dia

1,559

Cambio D-1

0,020

Dif - Día

-0,212

PVP 7D

1,545

Dif - 7D

-0,212

PVP 30D

1,562

Dif - 30D

-0,175

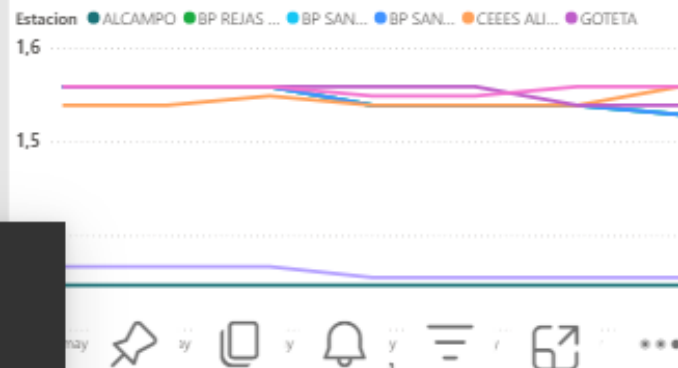
PVP 60D

1,571

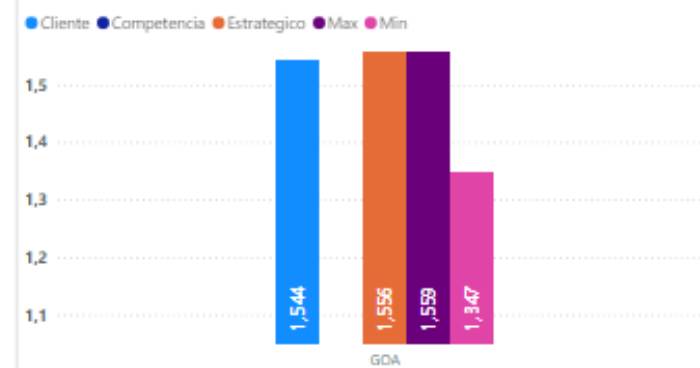
Dif - 60D

-0,176

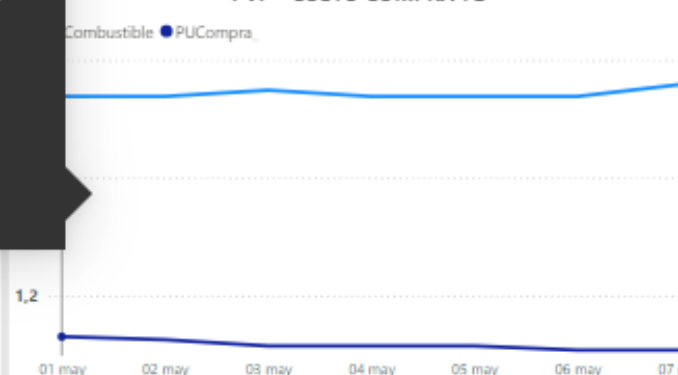
PVP COMPETENCIA 7D



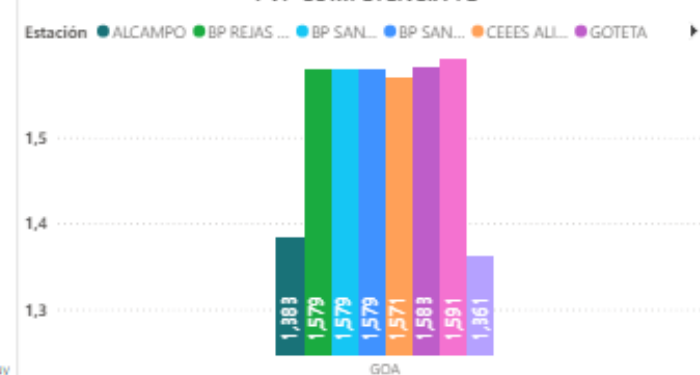
PVP ESTRATEGIA 7D



PVP - COSTO COMPRA 7D



PVP COMPETENCIA 7D



01/05/2024

PVP Combustible 1,539

PUCompra_ 1,131

VAB UC 0,141

SOLUTIONS

Decisión paso a Low Cost

❖ Condiciones para pasar a Low Cost desde el modelo tradicional

- 1.- Planificación de ingresos.
- 2.- Definir la estrategia si va a ser atendido o desatendido.
- 3.- Prever inversiones (despidos) necesarias.
- 4.- Estimar potencial de ventas para **igualar/mejorar mi beneficio.**
- 5.- Conocer las nuevas tareas a realizar:
 - Gestion de compras.
 - Gestion de precios mas dinámica.
 - Emisión de medios de pago/comerciales propios.
 - Definición de marca y marketing/comunicación.

Colaboración con CEEES en la creación de una Central de compras:

- ☐ Facilitar los temas administrativos, recepción de ofertas selección de proveedores, lo que supone un ahorro en los costes del punto.
- ☐ Selección del día de compra para obtener el mejor precio en función de la evolución de los mercados internacionales.
- ☐ Optimización del precio al aglutinar un volumen importante de compras por zonas y una gestión profesionalizada de las mismas.
- ☐ Gestion de formas de pago y crédito con los operadores.
- ☐ Propuesta de transportistas.
- ☐ Gestion de los pedidos.

fuel
MARKET
SOLUTIONS

fuel
PRICE REPORT ES

fuel
PRICE Pro

fuel
PRICE DYNAMICS



Contacto comercial

JOSE ANTONIO BERENGUER

✉ jab@fuelmc.es

☎ + 34 639 20 47 65

🌐 Fuelms.com

ANTONIO PEREZ

✉ aperez@fuelms.com

☎ +34 646 98 04 48