

A hand-drawn illustration of several interlocking mechanical gears. The gears are rendered in a sketchy, artistic style with some areas colored in shades of brown and orange, while others are in grey. They are positioned on the left side of the image, partially overlapping each other.

Te ayudamos a que todo encaje

fuel 
**MARKETING
CONSULTING**

**Consultoría Especializada
en el Sector Petrolífero**

¿QUIENES SOMOS?

ESPECIALIZACION

Especializados en el mercado petrolífero:

- Logística, Distribución, Compras de Producto
- Contratos de Petroleras
- Retail y Marketing
- Pricing y Formación
- Real Estate

CONOCIMIENTO

Expertos en el mercado de las Estaciones de Servicio, Centros de Distribución, Operadores petrolíferos y Biocarburantes

EXPERIENCIA

Experiencia profesional de más de 30 en el mercado en compañías multinacionales y en el área de consultoría

A nivel internacional presencia en el mercado LATAM desde hace 6 años



1,589

PVP Día

1,612

PVP Competencia

1,609

PVP Estrategia

1,689

PVP Max

1,579

PVP Min

(En bla...

-0,022

Dif Competencia

-0,020

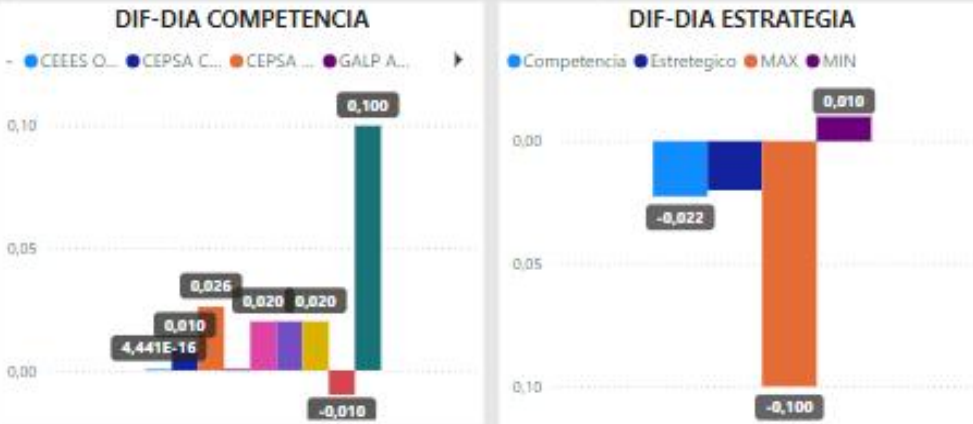
Dif Estratégico

-0,100

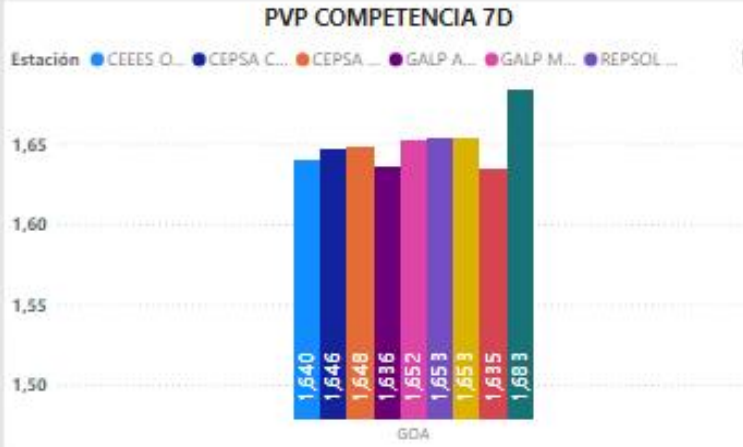
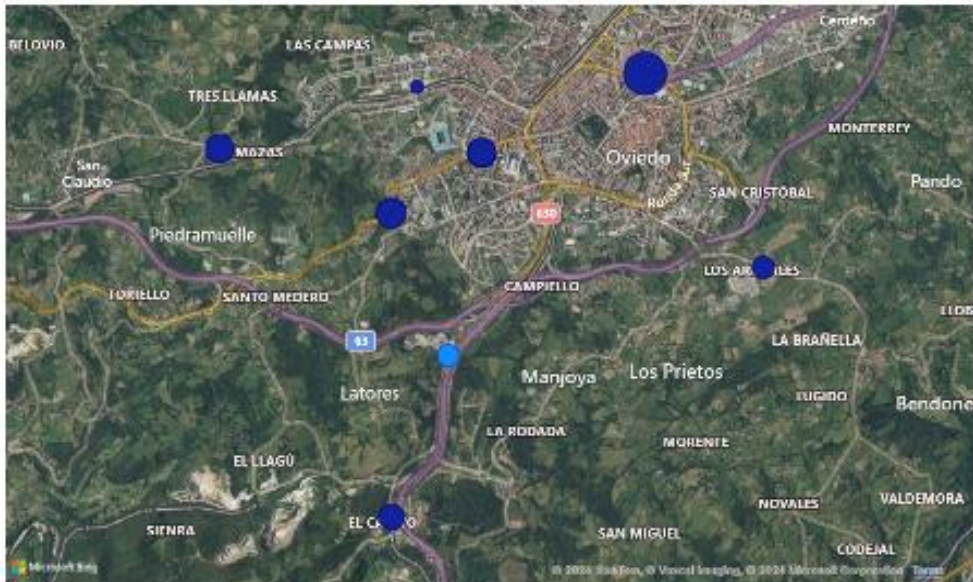
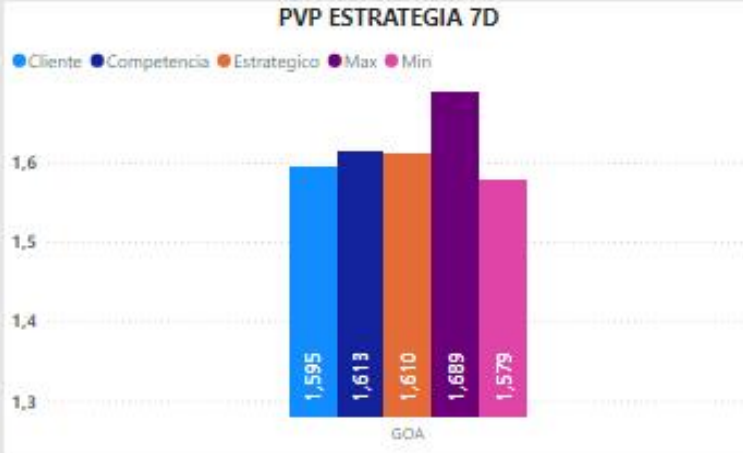
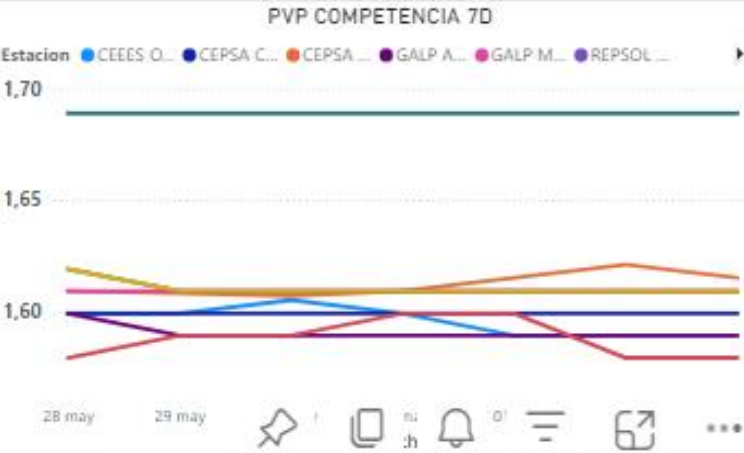
Dif MAX

0,010

Dif MIN



Origen	PVP Dia	Cambio D-1	Dif - Día	PVP 7D	Dif - 7D	PVP 30D	Dif - 30D	PVP 60D	Dif - 60D
CEES OVIEDO	1,589	0,000		1,595		1,610		1,640	
Competencia									
CEPSA CALEYU	1,599	0,000	0,010	1,599	0,010	1,620	0,031	1,646	0,057
CEPSA N-634	1,615	-0,006	0,026	1,611	0,022	1,624	0,035	1,648	0,059
GALP AS 242	1,589	0,000	0,000	1,592	0,003	1,605	0,016	1,636	0,047
GALP MAZAS	1,609	0,000	0,020	1,609	0,020	1,623	0,034	1,652	0,063
REPSOL AV BUENAVISTA	1,609	0,000	0,020	1,612	0,023	1,624	0,035	1,653	0,064
REPSOL C	1,609	0,000	0,020	1,612	0,023	1,624	0,035	1,653	0,064



Decisión paso a Low Cost

❖ Condiciones para pasar a Low Cost desde el modelo tradicional

- 1.- Planificación de ingresos.
- 2.- Definir la estrategia si va a ser atendido o desatendido.
- 3.- Prever inversiones (despidos) necesarias.
- 4.- Estimar potencial de ventas para **igualar/mejorar mi beneficio.**
- 5.- Conocer las nuevas tareas a realizar:
 - Gestion de compras.
 - Gestion de precios mas dinámica.
 - Emisión de medios de pago/comerciales propios.
 - Definición de marca y marketing/comunicación.

Colaboración con CEEES en la creación de una Central de compras:

- ☐ Facilitar los temas administrativos, recepción de ofertas selección de proveedores, lo que supone un ahorro en los costes del punto.
- ☐ Selección del día de compra para obtener el mejor precio en función de la evolución de los mercados internacionales.
- ☐ Optimización del precio al aglutinar un volumen importante de compras por zonas y una gestión profesionalizada de las mismas.
- ☐ Gestion de formas de pago y crédito con los operadores.
- ☐ Propuesta de transportistas.
- ☐ Gestion de los pedidos.

fuel
MARKET
SOLUTIONS

fuel
PRICE REPORT ES

fuel
PRICE Pro

fuel
PRICE DYNAMICS

Contacto comercial

JOSE ANTONIO BERENGUER

✉ jab@fuelmc.es

☎ + 34 639 20 47 65

🌐 Fuelms.com

ANTONIO PEREZ

✉ aperez@fuelms.com

☎ +34 646 98 04 48