

A hand-drawn illustration of several interlocking mechanical gears. The gears are rendered in a sketchy, artistic style with black outlines and some areas filled with brown and orange colors, suggesting a metallic texture. They are positioned on the left side of the image, partially overlapping each other.

Te ayudamos a que todo encaje

fuel 
MARKETING
CONSULTING

**Consultoría Especializada
en el Sector Petrolífero**

¿QUIENES SOMOS?

ESPECIALIZACION

Especializados en el mercado petrolífero:

- Logística, Distribución, Compras de Producto
- Contratos de Petroleras
- Retail y Marketing
- Pricing y Formación
- Real Estate

CONOCIMIENTO

Expertos en el mercado de las Estaciones de Servicio, Centros de Distribución, Operadores petrolíferos y Biocarburantes

EXPERIENCIA

Experiencia profesional de más de 30 en el mercado en compañías multinacionales y en el área de consultoría

A nivel internacional presencia en el mercado LATAM desde hace 6 años

CEES PONTEVEDRA



Estación

CEES PONTEVEDRA

Combustible

GOA

Fecha

04/06/2024



1,559 1,554 1,539 1,569 1,279

PVP Día

PVP Competencia

PVP Estrategia

PVP Max

PVP Min

1,087 0,005 0,020 -0,010 0,280

PUCompra

Dif Competencia

Dif Estratégico

Dif MAX

Dif MIN

DIF-DIA COMPETENCIA



DIF-DIA ESTRATEGIA



Origen

PVP Día Cambio D-1 Dif - Día PVP 7D Dif - 7D PVP 30D Dif - 30D PVP 60D Dif - 60D

Clientes

CEES PONTEVEDRA 1,559 0,010 1,555 1,572 1,605

Competencia

CARREFOUR 1,519 -0,020 -0,040 1,534 -0,025 1,548 -0,011 1,585 0,026

CEP ITA

1,558 -0,014 -0,001 1,578 0,019 1,591 0,032 1,624 0,065

CEP LUG

1,568 -0,004 0,009 1,578 0,019 1,592 0,033 1,624 0,065

ERE

1,439 0,000 -0,120 1,442 -0,117 1,465 -0,094 1,488 -0,071

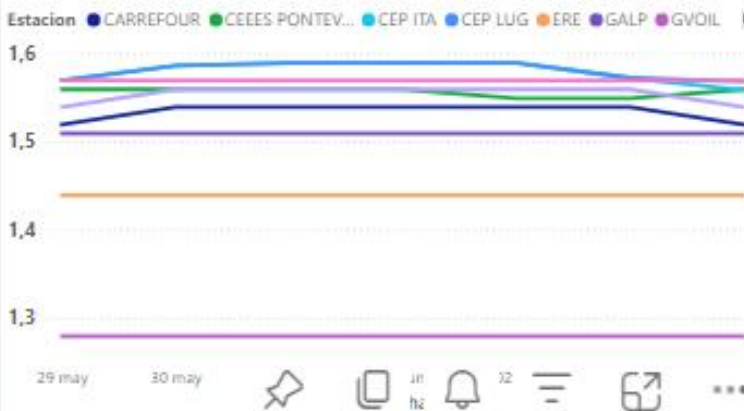
GALP

1,509 0,000 -0,050 1,509 -0,050 1,521 -0,038 1,545 -0,014

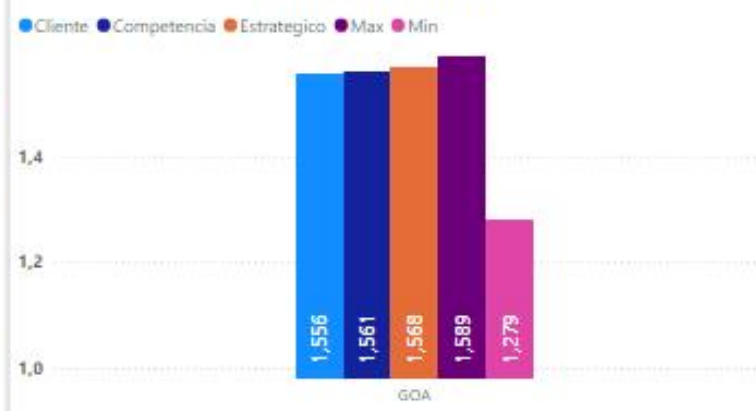
GVOIL

1,279 0,000 -0,280 1,279 -0,280 1,302 -0,257 1,343 -0,216

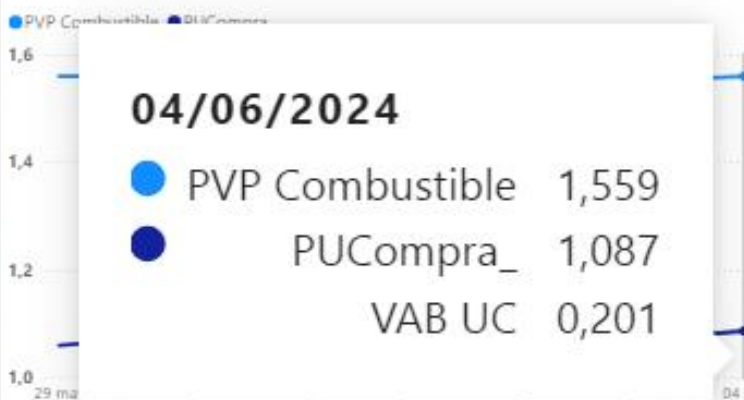
PVP COMPETENCIA 7D



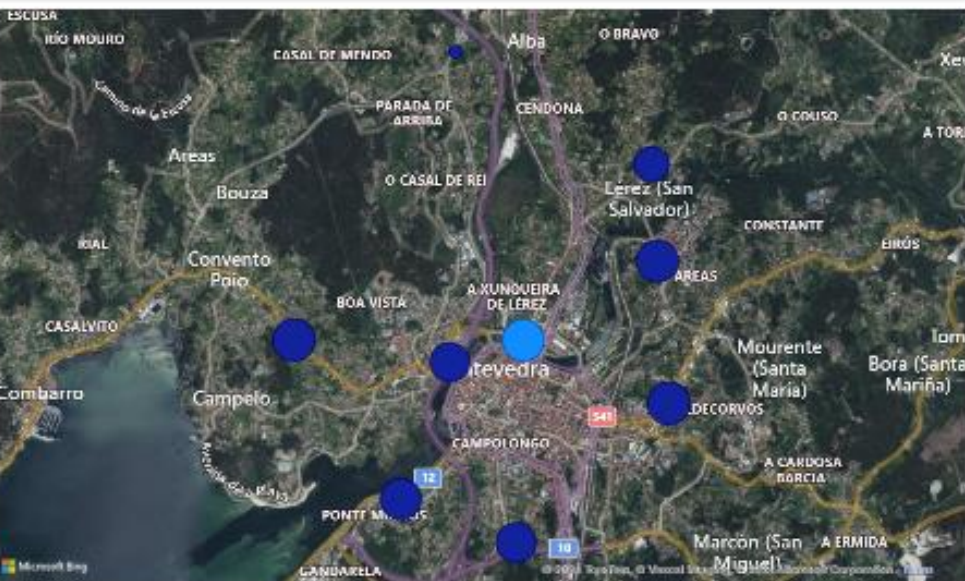
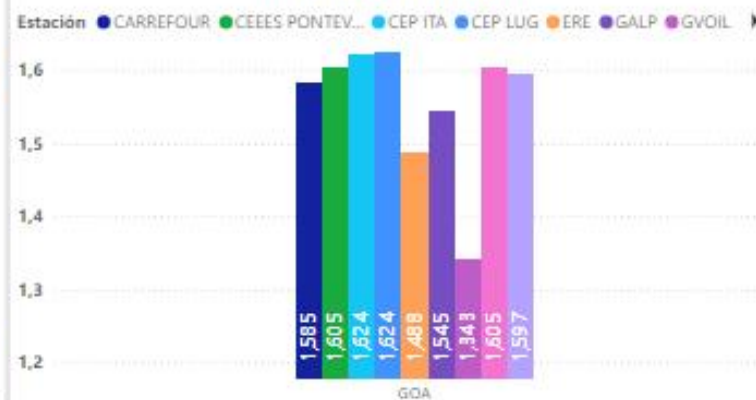
PVP ESTRATEGIA 7D



PVP - COSTO COMPRA 7D



PVP COMPETENCIA 7D



04/06/2024

PVP Combustible 1,559

PUCompra_ 1,087

VAB UC 0,201

Decisión paso a Low Cost

❖ Condiciones para pasar a Low Cost desde el modelo tradicional

- 1.- Planificación de ingresos.
- 2.- Definir la estrategia si va a ser atendido o desatendido.
- 3.- Prever inversiones (despidos) necesarias.
- 4.- Estimar potencial de ventas para igualar/mejorar mi beneficio.
- 5.- Conocer las nuevas tareas a realizar:
 - Gestion de compras.
 - Gestion de precios mas dinámica.
 - Emisión de medios de pago/comerciales propios.
 - Definición de marca y marketing/comunicación.

Colaboración con CEEES en la creación de una Central de compras:

- ☐ Facilitar los temas administrativos, recepción de ofertas selección de proveedores, lo que supone un ahorro en los costes del punto.
- ☐ Selección del día de compra para obtener el mejor precio en función de la evolución de los mercados internacionales.
- ☐ Optimización del precio al aglutinar un volumen importante de compras por zonas y una gestión profesionalizada de las mismas.
- ☐ Gestion de formas de pago y crédito con los operadores.
- ☐ Propuesta de transportistas.
- ☐ Gestion de los pedidos.

fuel
MARKET
SOLUTIONS

fuel
PRICE REPORT ES

fuel
PRICE Pro

fuel
PRICE DYNAMICS



Contacto comercial

JOSE ANTONIO BERENGUER



jab@fuelmc.es



+ 34 639 20 47 65



Fuelms.com



ANTONIO PEREZ

aperez@fuelms.com



+34 646 98 04 48