

CEPYME

CONFEDERACIÓN ESPAÑOLA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA EMPRESA

06/08/2024

REVISTA MULTIMEDIA

Judios ultraortodoxos se enfrentan a la policía al negarse a ser reclutados por el Ejército, ayer en Tel Aviv



FOTO: OREN ZIV / AFP

Tensa calma en Israel: «Estamos acostumbrados a vivir en alerta»

La población se prepara para un ataque inminente con drones y misiles desde los países vecinos. «Sabemos que Hizbolá y Hamás responderán con fuerza»

PÁGINAS 16 A 18

Cataluña ya ha reducido con Sánchez un 14% su aportación a los servicios básicos comunes

Las transferencias para garantizar la Sanidad o Educación caen 200 millones. Madrid las aumenta en 1.000

ERC se revuelve contra Puigdemont: «Incita al odio y la división» en el independentismo

EDITORIAL Y PÁGINAS 10-11 Y 24

EL MUNDO

Martes, 6 de agosto de 2024. Año XXXV. Número: 12.647. Edición Madrid. Precio: 2 €



PAPEL VERANO

GALICIA Un día con la meiga coruñesa Clara y sus rituales para quitar el 'aire': «Me da igual que creas o no, yo sólo intento ayudar» **Págs. 33 a 35**

MADRID El alcalde de Boadilla defiende a la 'influencer' María Pombo ante las críticas a su festival de la «izquierda censora» **Pág. 17**



El CNI se inhíbe y no controla la vuelta de Puigdemont a España

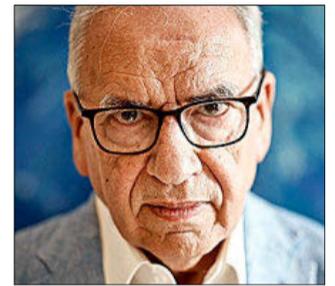
«Ya no estamos en eso», dicen desde el Centro, y remiten a la decisión del Gobierno de sacar al independentismo de la directiva de Seguridad Nacional • El Estado se arriesga a otro «patinazo», como el de la fuga, mientras el prófugo amenaza con plantarse en el Parlament **POR F. LÁZARO Y M. PINA**

Los vecinos del huido: «Viene tarde, pero puede dar el golpe»

POR PALOMA H. MATELLANO (ENVIADA ESPECIAL A GIRONA)

Las juventudes de ERC dicen 'sí' a Illa en plena guerra con Junts

POR CRISTINA RUBIO Páginas 6 a 12



ALFONSO GUERRA
EXVICEPRESIDENTE

«El socialismo no debe apoyar un latrocinio que elimina la solidaridad de los españoles»

«La investidura de Illa en Cataluña es un camino a la confederación, no al federalismo, un paso hacia la independencia»

POR JORGE BUSTOS Página 7

La mediación intenta forzar la repetición electoral en Venezuela y Machado se opone

El ex presidente colombiano Iván Duque confirma esta posibilidad mientras crecen los apoyos a la oposición

POR DANIEL LOZANO Págs. 18 y 19

PALABRA DE SÁNCHEZ

Listas de espera con 850.000 pacientes, el reto infinito para las CCAA y Sanidad

POR PILAR PÉREZ Págs. 14 y 15

El temor a que EEUU entre en recesión golpea las Bolsas y el Ibex cae un 2,3%

POR L. DE LA QUINTANA Pág. 26



DE LA CANASTA DE ESPALDAS A LA PLATA OLÍMPICA

A España se le escurre el oro ante Alemania en la última posesión del baloncesto 3x3 / Duplantis roza el cielo de París con su récord mundial de 6,25 mts. en pértiga **POR LUCAS SÁEZ-BRAVO SUPLEMENTO 8 Páginas**

La Guardia Civil halla 3 millones sin justificar ingresados en cuentas de la mujer de Negreira

Los depositó entre 1992 y 2023 y fue retirándolos en talones hasta dejar el saldo final a cero

ESTEBAN URREIZTIETA MADRID
El informe definitivo de la Guardia Civil sobre el caso *Negreira* presentado ayer ante el juez concluye que el Barça pagó durante casi dos décadas al número dos de los árbitros 7,5 millones

por asesorías que no han sido halladas y desvela que la mujer del ex dirigente arbitral ingresó en sus cuentas 3 millones entre 1992 y 2023, los cuales fue retirando mediante talones hasta dejar el saldo final a cero. **Página 31**



EL PAÍS

Fundado en 1976
Año XLIX
Número 17.176

EL PERIÓDICO GLOBAL

Edición Madrid
2,00 euros
Martes
6 de agosto de 2024

DÍAS DE VERANO



Un libro póstumo sobre cómo acabar bien un libro —P40

Sacudida en las Bolsas mundiales por temor a la recesión en EE UU

● El dato del paro de julio y la posibilidad de que la Reserva Federal no baje los tipos de interés hasta septiembre desatan una tormenta global ● Japón sufre un desplome del 12,4%

Laura Salces
Madrid

El miedo a una recesión en Estados Unidos encendió ayer la mecha del pánico en los mercados financieros globales, propicios a las sacudidas en agosto. Los datos del mercado laboral estadounidense conocidos el viernes apuntan a

una desaceleración de la primera economía mundial: eso bastó para que las Bolsas asiáticas arrancaran con fuertes caídas y provo-

caran una tormenta global, con pérdidas de menor calibre en EE UU y Europa (el Ibex se dejó poco más del 2%). El revés más

serio se lo llevó la Bolsa japonesa, con un batacazo del 12,4%, el mayor desde 1987. El nerviosismo de los inversores presiona a la Reserva Federal, el banco central de EE UU, para que no retrase la rebaja de los tipos de interés, como parece, a la antesala de las elecciones de noviembre. —P22 Y 23

Claves del nerviosismo: de las dudas sobre las tecnológicas a la presión a los bancos centrales



Mondo Duplantis, tras rebasar el listón con su salto de 6,25 metros con el que batió el récord del mundo. Julio Muñoz (EFE)

PARÍS 2024

Duplantis desafía los límites de la pértiga

El saltador sueco bate su récord del mundo con 6,25m y logra su segundo oro olímpico

Baloncesto 3x3

El equipo femenino español deslumbra con la plata

Gimnasia

Biles rinde tributo a la brasileña Andrade —P30 A 38



Israel prepara a su población ante la inminente represalia iraní

Las autoridades alertan de cortes de luz, agua y comunicaciones

Antonio Pita
Haifa

Israel está adiestrando a su población ante el inminente ataque de Irán y sus aliados en represalia por el doble asesinato del número dos de la milicia libanesa Hezbolá, Fuad Shukur, en Beirut y del líder de Hamás, Ismail Haniya, en pleno Teherán. En Haifa, ciudad de 280.000 habitantes situada a 40 kilómetros de Líbano, las autoridades tienen listos 110 refugios, y alertan de cortes de luz, agua y telefonía. —P2

Las juventudes de ERC apoyan investir a Illa como presidente

Marc Rovira
Barcelona

Luz verde para la investidura de Salvador Illa como *president* de la Generalitat. Las juventudes de Esquerra Republicana respaldaron ayer el acuerdo cerrado por la dirección de ERC con el PSC para que Illa sea avalado en el Parlament, en un pleno que se puede celebrar este mismo jueves. El presidente del Parlamento autónomo, Josep Rull, inicia hoy la ronda de contactos con los grupos para la elección. —P14 Y 15

Bangladés

La primera ministra huye del país tras las protestas que han causado más de 300 muertos —P9

Educación

Las universidades privadas ofertan el 63% de las plazas para los másteres —P27

pressreader PRINTED AND DISTRIBUTED BY PRESSREADER PRESSREADER.COM +34 904 272 604 COPYRIGHT AND PROTECTED BY APPLICABLE LAW

LA RAZÓN ^{25 años}

DIARIO INDEPENDIENTE DE INFORMACIÓN GENERAL · MARTES 6 DE AGOSTO DE 2024 · AÑO XXVI · 9.333 · PRECIO 2,00 € · EDICIÓN MADRID

LRDV

La cultura «woke» enfurece a los espectadores londinenses P.35



«El conde de Montecristo» vuelve al cine el viernes con una nueva adaptación P.36-37

Giro en el caso de Daniel Sancho: cubrió de plásticos el suelo de la habitación P.42



Las juventudes de ERC cierran filas en el «sí» a la investidura de Illa

Tras un tenso debate de varias horas apoyaron la decisión impulsada por Marta Rovira

ERC y Junts se enzarzan en una pelea por la cuenta atrás del regreso de Puigdemont

La organización juvenil de ERC decidió ayer, tras un tenso debate que duró varias horas, apoyar la decisión del partido de apoyar la investidura del candidato socialista Salvador Illa

como presidente de la Generalitat. Esta decisión rompe definitivamente la unidad de acción dentro del independentismo y despeja la duda sobre que haría la diputada

Mar Besses que forma parte de la organización juvenil. Con el fin de justificar la polémica decisión, ya que causa división en el partido, dijeron que sería un «sí» crítico. P.6 a 9



Un agente durante la sesión de la Bolsa de Nueva York

El temor a una recesión en EE UU provoca el desplome generalizado en las bolsas

Los analistas desestiman una crisis profunda y apuestan por una «simple corrección» P.20-21

Los españoles dan solo un 6 a la sanidad pública por su deterioro P.26

Starmer crea un «ejército» policial para hacer frente a la violencia P.14

El CGPJ se marcha de vacaciones sin presidente, ya que los progresistas quieren imponer a Teso o Ferrer P.10



Felipe VI, talismán en la plata del baloncesto 3x3

La selección femenina, en su debut en unos Juegos Olímpicos, sube al podio P.51 a 59

Sandra Ygueravide saluda a Don Felipe en la cancha instalada en la Plaza de la Concordia

La selección de fútbol supera a Marruecos (1-2) y vuelve a la final de los Juegos

Craviotto lidera el «Dream Team» del piragüismo español a la búsqueda de medallas





Pequeños gigantes
Arkadia Space: motores verdes para revolucionar el espacio
—P10-11

Tecnología
Bruselas cierra la investigación a TikTok
—P25

'El hormiguero'
La productora de Pablo Motos y Jorge Salvador gana un 55% más
—P7



CincoDías

www.cincodias.com

Tormenta bursátil por temor a la recesión en EE UU

Bolsas. El Ibex llega a bajar el 3% y el Nasdaq el 6% en un lunes negro

Japón. El Nikkei vive su peor sesión desde 1987: se desploma un 12% ante la subida del yen

El índice Nikkei se desploma casi un 20% en las tres últimas sesiones



Análisis. El frágil equilibrio de los tipos de interés, en riesgo por el enfriamiento de EE UU

Claves. Qué ha pasado para que los mercados entren en pánico

—P12 a 15. Editorial P2



Petr Novotny Consejero delegado de Skoda Group

“Skoda evaluará una oferta sobre Talgo cuando tengamos la información”

Industria. El grupo checo, sorprendido por el rechazo del consejo de la española a analizar una integración

Opa. La firma desvincula su propuesta del recelo del Gobierno ante la húngara Ganz-Mavag —P4-5

La compra de casas cae un 5% pero los expertos ya ven el cambio de ciclo

—P20

Las farmacéuticas cotizadas reparten 170 millones en dividendos

—P6

Cataluña está mejor financiada que la media, según Fedea

—P21

Telefónica, Masorange y Vodafone compartirán fibra

—P8

La punta del Iceberg
Radiografía de la sorpresa económica del trimestre
Por Manuel Alejandro Hidalgo
—P22

Marruecos elige a la francesa Egis sobre Ineco para su AVE

Infraestructuras. El concurso se adjudica a la compañía gala después de semanas de retrasos y pese a la mejor oferta de la española

Geopolítica. La decisión llega apenas días después del giro del Gobierno de Macron sobre el Sáhara Occidental —P3



La producción industrial baja un 4,1% lastrada por los bienes de equipo PÁG. 27



La economía de la zona euro, al borde de estancarse en julio PÁG. 28

La bolsa europea borra el alza anual y abre una oportunidad

La renta fija ya deja ganancias en 2024 tras un gran trasvase

El euro sube frente al dólar y el mercado baraja que la Fed intervenga

PÁGS. 16 a 19

Evolución del EuroStoxx 50, en puntos



LOS EXPERTOS VEN UNA CAÍDA SANA PESE AL RIESGO DE RECESIÓN

Los analistas señalan que se está produciendo una sobreacción y consideran saludable la corrección después de las altas valoraciones. PÁGS. 16 a 19

Eurostoxx 50

Variación año
1,11%
Caída ayer
-1,45%

Ibex 35

Variación año
3,18%
Caída ayer
-2,34%

S&P 500*

Variación año
9,37%
Caída ayer
-2,42%

Nasdaq 100*

Variación año
7,12%
Caída ayer
-2,68%

* Datos a media sesión

El Impuesto de Patrimonio se sitúa en el nivel más elevado del mundo

La tasa es del 3,5% y solo tres países tienen vigente este gravamen

España tiene una carga fiscal sobre el patrimonio que puede llegar al 3,5% en muchos casos. Del conjunto de países de la OCDE, solamente Suiza, Noruega y Colombia mantienen este tipo de gravámenes sobre el patrimonio, pero muy alejado del porcentaje es-

pañol. Los expertos aseguran que este impuesto ha resultado ser totalmente "ineficiente" y por eso los países lo suprimen. En el caso español, solamente representó el 0,54% de los ingresos totales de la Hacienda pública, lo que supone el 0,19% del PIB. En el caso norue-

go, el ingreso tributario representó el 1,06% de los ingresos totales, es decir, el 0,75% del PIB. En Suiza, por su parte, las arcas cantonales recaudaron el 4,35% de los ingresos fiscales totales del país helvético con esta tasa, es decir, el 1,19% del PIB del país. PÁG. 24

Pfizer amenaza las ventas del medicamento estrella de Almirall

La americana lo vende un 20% más barato

Almirall consiguió la aprobación de su fármaco estrella para la dermatitis y Sanidad le otorgó un precio de 1.211 euros. Sin embargo, Pfizer tiene otra solución que cuesta 960 euros pero que tenía menos op-

ciones de uso que el fármaco de la firma catalana. Sin embargo, en una reciente reunión con Sanidad, la americana consigue igualar en posibilidades de uso al fármaco de Almirall con menor precio. PÁG. 5

Los Amodio seguirán en OHLA como primeros accionistas

Se aseguran la posición pese a la llegada de Elías y Holzer y tras la ampliación PÁG. 7



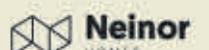
Acciona se impone en Croacia con el mayor proyecto solar

Es el gran ganador de las ayudas croatas a la generación valoradas en 257 millones PÁG. 10



Neinor y Avenue se alían para construir viviendas en Mijas

La promotora supera los 500 millones de coinversión en año y cinco meses PÁG. 11



Illa se asegura los votos para la investidura

■ Cataluña aporta 2.000 millones a la caja de las CCAA

■ ERC carga contra Puigdemont y le acusa de azuzar el odio entre independentistas

ANÁLISIS

■ Perjuicios económicos del ilegal e insolitario 'cupó' catalán

P18-19/EDITORIAL

VidaCaixa dispara su beneficio un 15%, hasta 602,3 millones P15

Eysa y Empark: CNMC investiga prácticas anticompetitivas P4

Burger King España compra las tiendas de su mayor franquiciado P7



Jon Riberas: 180 millones en dividendos para su patrimonial P6/LA LLAVE

Mars negocia la compra del dueño de Pringles P8/LA LLAVE

L'Oréal entra en cosmética inyectable con Galderma P8/LA LLAVE

La UE, a favor de los aranceles al coche eléctrico chino P17

Oriente Próximo se prepara para el ataque inminente de Irán a Israel P20

DIRECTIVOS EN VERANO Colonial refuerza su núcleo con Criteria



Juan José Brugera preside Colonial.

Banco Santander: una ciudad financiera con sala de arte



Toyota RAV4, el pionero de los SUV

EL TEMOR A LA RECESIÓN EN EEUU PROVOCA FUERTES CAÍDAS

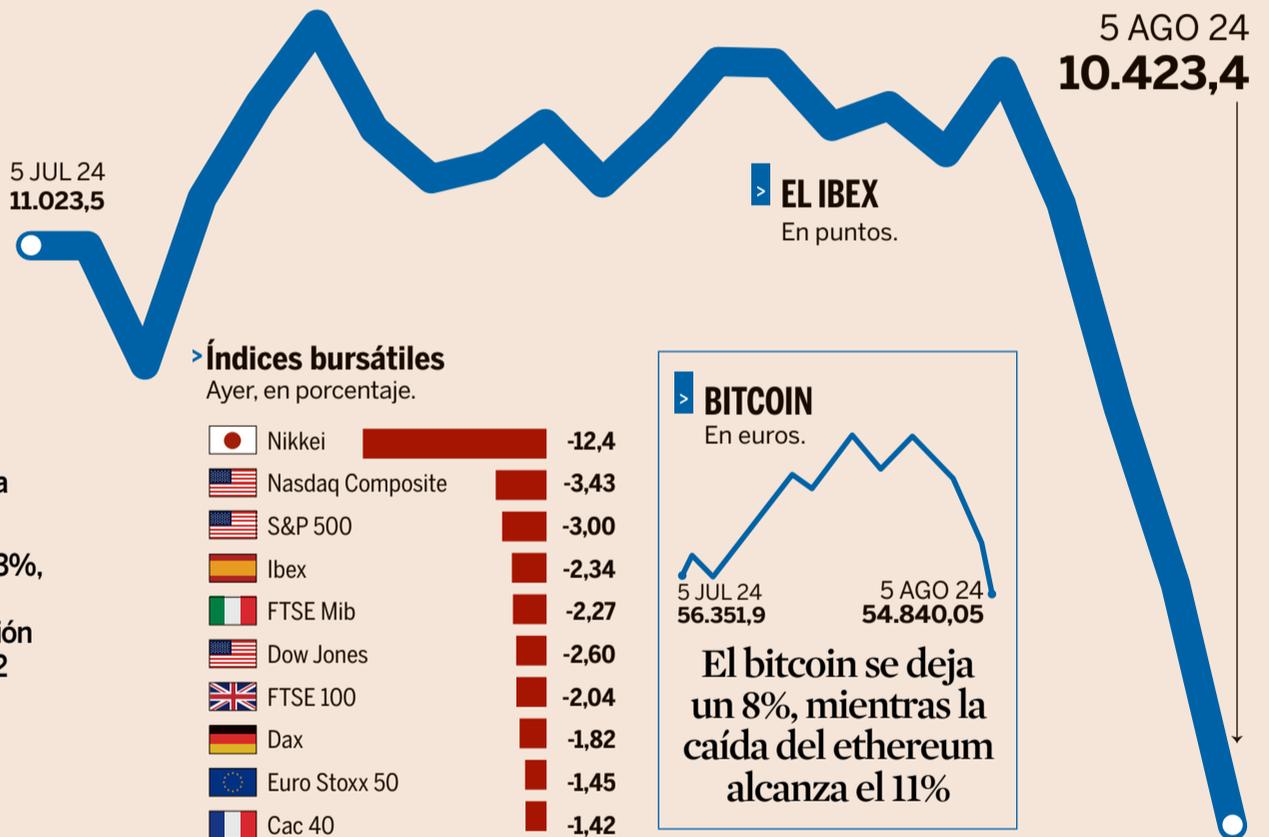
Miedo en las Bolsas

Lunes negro en los mercados bursátiles de todo el mundo. El temor a una posible recesión en EEUU desató el miedo entre los inversores y provocó la pérdida de más de 2 billones de euros en las Bolsas. El Nikkei japonés sufrió el mayor desplome de su historia (-12%) y los índices europeos y americanos cayeron entre el 1,4% y el 3,43%. El Ibex perdió un 2,3%. P9 a14/EDITORIAL

■ El Ibex pierde un 7% en las últimas cuatro sesiones y deja la ganancia anual en el 3%

■ El Nasdaq se deja un 3,43%, mientras el Dow Jones y el S&P viven su peor sesión desde septiembre de 2022

■ El índice japonés Nikkei se desploma un 12%, la mayor pérdida de su historia



Tecnológicas y bancos han sido los valores más castigados

La Fed podría bajar un 0,5% los tipos para impulsar la actividad

MAÑANA
MENSUAL DE BOLSA

La economía europea se ralentiza por el frenazo de la industria

ENTREVISTA CON LUIS GALLEGO, CEO DE IAG

IAG quiere reflotar British Airways y comprar TAP

■ "Iberia perdía un millón de euros al día, ahora es rentable y se ha convertido en la aerolínea más puntual de Europa" P5



Aluvión de inversiones en compra de centros comerciales P3/LA LLAVE

Ránking: Meliá, Barceló y RIU, entre las mayores hoteleras del mundo P4

ECONOMÍA / POLÍTICA

La economía europea se ralentiza y roza el estancamiento por el frenazo industrial

ÍNDICE DE GESTORES DE COMPRAS/ Los servicios se ven arrastrados por la contracción del sector manufacturero y los márgenes de beneficios se hundan ante la debilidad de la demanda. La desaceleración se extiende a toda Europa.

Pablo Cerezal. Madrid

La economía europea parece estar dando un giro de 180 grados en el paso de la primera mitad del año a la segunda. Si el primer semestre de 2024 se caracterizó por un pequeño crecimiento de la actividad que ponía fin a más de un año haciendo equilibrios entre el estancamiento y la contracción, ahora parece estar volviendo a esta tónica que parecía ya superada. El Índice de gestores de Compras (PMI, por sus siglas en inglés) de S&P Global señala que la economía de la eurozona roza el estancamiento en julio debido a la fuerte caída de la producción industrial y al deterioro de la demanda interna. Y, lo que es peor, prácticamente todas las economías se están ralentizando, incluyendo la española.

El PMI compuesto de la eurozona cayó en julio a 50,2 puntos, siete décimas por debajo de los datos del mes anterior y dos enteros por debajo de las cifras de mayo. Con ello, el indicador se sitúa en mínimos desde febrero y roza los 50 puntos que marcan la frontera entre el crecimiento y la contracción económica. “La economía de la zona euro creció muy lentamente en julio. El sector servicios no está ganando velocidad como había hecho a principios de año, mientras que la caída industrial ha continuado sin cesar”,

señala Cyrus de la Rubia, economista jefe del Hamburg Commercial Bank y responsable del estudio. Todo ello ha lastrado el PMI hasta el punto de rozar el estancamiento, a pesar de que “las cifras oficiales de crecimiento económico en el segundo trimestre fueron sorprendentemente buenas”, añade.

Servicios e industria

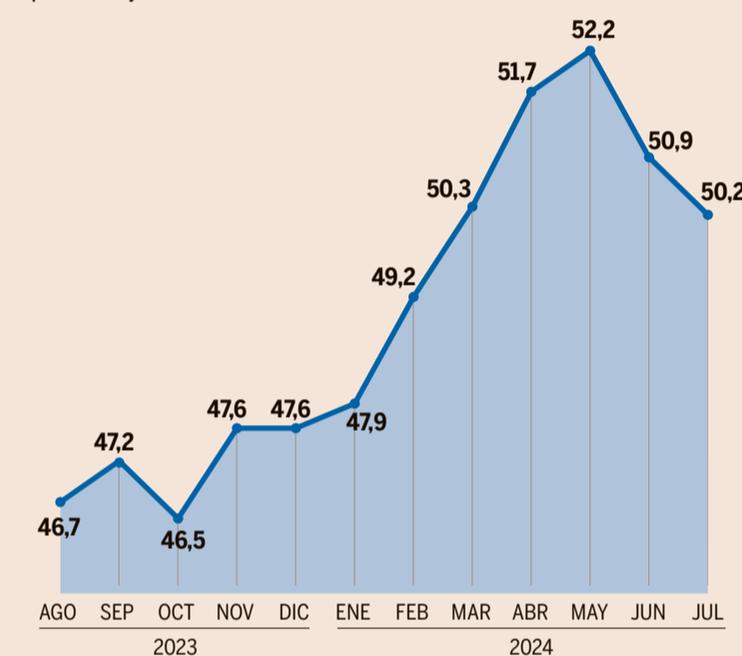
A pesar de que el empeoramiento el último mes no haya sido muy significativo en términos cuantitativos (apenas siete décimas, la mitad que un mes antes), sí lo es en términos cualitativos. Así, si en junio había una economía a dos velocidades, con una industria en contracción y un sector servicios en expansión que, en conjunto, llevaban a un crecimiento de la actividad a medio gas, ahora la situación de la industria manufacturera se ha agravado y está pasando factura también al sector terciario. Y eso, a pesar de los efectos positivos extraordinarios que podrían haber surtido la Eurocopa de fútbol en Alemania, o los Juegos Olímpicos en Francia, según el analista. Por lo tanto, “el sector servicios probablemente no nos dará un gran impulso en la segunda mitad del año”, advierte De la Rubia.

Además, cuando se desciende a los subíndices más

UNA DESACELERACIÓN GENERALIZADA

Índice de Gestores de Compras (PMI) de la eurozona

Un dato por encima de 50 puntos indica expansión económica; por debajo, contracción.



Expansión

específicos, saltan numerosas señales de alerta. Por ejemplo, aunque el sector servicios sigue en positivo, el empleo en estas ramas está estancado porque “las empresas se muestran más reticentes a contratar personal y los nuevos pedidos apenas están aumentando”. Y la situación fue bastante peor en el sector manufacturero, donde “los pedi-

dos pendientes se redujeron agresivamente”, debido a la “pronunciada” caída de los nuevos encargos y al exceso de capacidad productiva en muchos subsectores. “Puesto que las ventas, los pedidos pendientes y la confianza disminuyeron en julio, el empleo del sector privado de la eurozona prácticamente se estancó a principios del ter-

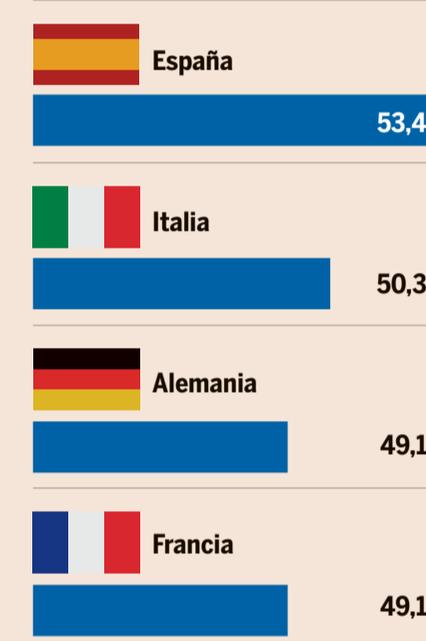
cer trimestre. Esto contrasta notablemente con la primera mitad del año, cuando la tasa promedio de crecimiento del empleo fue relativamente sólida y coincidió en términos generales con el promedio histórico de la encuesta”, señala De la Rubia.

Sin embargo, quizá los datos más preocupantes para las empresas aparecen cuan-

do se miran tanto los precios de venta como los costes de producción. “Los precios de venta están aumentando al ritmo más lento en treinta y ocho meses”, si bien la inflación sigue siendo inusualmente alta dada la debilidad de la economía. “En los últimos veinticinco años, los precios de venta generalmente se han mantenido estables

Desglose por países

En julio.



Fuente: S&P Global

Las manufacturas españolas crecen un 0,6% anual, con los bienes de equipo en retroceso

P. Cerezal. Madrid

La producción industrial nacional no consigue levantar el vuelo, a pesar del crecimiento económico de la de primera mitad del año. El Índice de Producción Industrial apenas creció un 0,6% anual en junio, de acuerdo con los datos corregidos de efectos estacionales y de calendario publicados ayer por el Instituto Nacional de Estadística (INE), lo que supone un pequeño acelerón de dos décimas respecto a los meses anteriores y de cuatro respecto a abril. A pesar de que los datos son algo posi-

tivos, su atonía llama la atención en un contexto en el que el conjunto de la economía nacional está creciendo a un ritmo del 2,9% anual en el segundo trimestre del año.

La actividad manufacturera viene impulsada fundamentalmente por la producción de bienes de consumo (2,5%), seguida de la de bienes intermedios (1,6%), mientras que la energía se encuentra completamente estancada y la de bienes de equipo, en retroceso, con un deterioro del 3% respecto al mismo mes del año pasado. Por sectores, la si-

tuación todavía es más heterogénea, ya que la fabricación de productos farmacéuticos se incrementa un 12,7% respecto a junio de 2023, seguida de la de productos informáticos (12,4%) y, a bastante distancia, de la industria química (5,8%), pero al mismo tiempo más de la mitad de las ramas industriales están en negativo, con duros retrocesos en el caso de la confección de prendas de vestir (que pierde un 21,7%), el cuero y el calzado (13,9%), fabricación de maquinaria y equipo (7,8%) y artes gráficas y grabados (7,1%).

Por regiones, el avance de Castilla-La Mancha (6,8%) y Extremadura (2,5%) contrasta con el retroceso de las otras quince comunidades autónomas, si bien en este caso hay que tener en cuenta que los datos no están corregidos por estacionalidad, lo que arroja distorsiones.

Razones

La debilidad de la industria se debe a varios factores. Por un lado, el estancamiento de la demanda en la eurozona, adonde se dirigen la mayoría de las exportaciones naciona-



Los bienes de consumo lideran el crecimiento, con un 2,5% anual.

les, y la pérdida de competitividad de la industria electrotintensiva respecto a los países extracomunitarios lastiman las ventas del sector en los mercados exteriores; por

otro, el lento despliegue de los fondos europeos y la falta de confianza de las propias empresas en el futuro ahogan la compra y la producción de bienes de equipo.

El Brent vuelve a ceder y se sitúa en 76 dólares

El precio del petróleo volvió a ceder ayer, después de un semana muy negativa, con una caída del 0,6%, hasta los 76,3 dólares por barril. De esta forma, el Brent roza los mínimos anuales y acumula un descenso del 13,5% en un mes. Este descenso se produce en un contexto incierto para el mercado, ya que los grandes exportadores han amenazado con recortar todavía más la producción. Y a ello hay que sumar las crecientes tensiones bélicas en Oriente Próximo, con la amenaza de una escalada que pueda involucrar a Irán y al Líbano. Por todo ello, parece que solo hay un elemento que esté lastrando los precios y que tiene mucho mayor peso en la cotización que los dos factores ya mencionados: la ralentización de la demanda. Un freno que no solo se extiende a Europa, sino también a otros grandes actores del crudo, como Estados Unidos y China.

cuando el índice PMI de actividad estaba en el nivel 52 o por debajo, e históricamente, los precios de los insumos aumentaron mucho más lentamente que ahora”, indica De la Rubia. Esto, sugiere que la mayor parte de las compañías no puede repercutir los aumentos de sus costes (insumos y salarios) a sus clientes por la caída de la demanda, lo que redundará en una contracción de márgenes que, a su vez, resta capacidad para contratar e invertir.

Además, otro elemento muy negativo es que la actividad se está ralentizando en casi toda la eurozona, con la única excepción de Francia por los Juegos Olímpicos. Así, España lidera la actividad en Europa con un dato de 53,4 puntos, lo que supone un dato positivo pero el mínimo desde enero, bastante por debajo de los 56,6 puntos alcanzados en mayo, seguida de Italia, estancada (50,3 enteros), uno menos que en junio) y Alemania y Francia en una ligera contracción (49,1 enteros), si bien esta primera pierde 1,9 puntos y la segunda es la única que se anota una pequeña mejoría respecto al mes anterior, de apenas tres décimas.

La UE avanza un consenso a favor del arancel al coche eléctrico chino

COMPETENCIA/ Los Veintisiete, que opinan que los fabricantes chinos reciben grandes subvenciones de Pekín, respaldarán las medidas para ayudar a la industria automovilística de sus países a competir.

Andy Bounds. *Financial Times*
Es probable que los Estados miembros de la UE apoyen la imposición de aranceles a los vehículos eléctricos chinos en noviembre, según el Comisario de Comercio. Valdis Dombrovskis, Comisario europeo de Comercio, afirmó que los 27 países –que a menudo no llegan a un consenso en asuntos relacionados con China– respaldarán las medidas para ayudar a la industria automovilística de sus países a competir con las importaciones que, en su opinión, reciben grandes subvenciones de Pekín.

“Está claro que los Estados miembros son conscientes de la necesidad de proteger la industria automovilística de la UE porque el riesgo de perder terreno está ahí. La cuota de mercado de los vehículos eléctricos de batería chinos está creciendo muy rápidamente. Las subvenciones están ahí, así que sin duda es una cuestión que hay que abordar”, declaró a *Financial Times*.

A principios de año China reaccionó airadamente al anuncio de que Bruselas impondría aranceles de hasta el 37,6% a sus exportaciones.

Wang Wentao, ministro de Comercio chino, se ofreció entonces a negociar con la Comisión Europea, que establece la política comercial de la UE. Sin embargo, funcionarios de ambas partes afirman que las últimas rondas de negociaciones han sido técnicas y se ha debatido más la metodología que la forma de resolver el conflicto.



Coches eléctricos chinos preparados para ser exportados a Europa.

Votación en octubre

Es probable que los Estados miembros voten a finales de octubre la propuesta, que entrará en vigor en noviembre. Aunque Alemania ha criticado públicamente los aranceles, en julio se abstuvo en una votación consultiva en la que sólo cuatro Estados miembros votaron en contra. Otros nueve se abstuvieron –lo que cuenta como apoyo a la Comisión– y 11 votaron a favor. Para impedir que se impongan los aranceles se necesitan los votos de 15 países que representan el 65% de la población de la UE.

Los principales fabricantes alemanes de automóviles que

tienen una importante presencia en China se manifestaron hace poco contra la imposición de aranceles por temor a las represalias de Pekín.

Dombrovskis se mostró abierto “a una solución aceptable para las dos partes”, pero para ello sería necesario que China modificara su política industrial, que canaliza subvenciones a las empresas y da prioridad a los productos nacionales frente a las importaciones. “El mercado de la UE sigue estando más abierto a los productos y empresas chinos que el mercado chino a la UE. Por eso en nuestras conversaciones con nuestros homólogos chinos insistimos en abordar esas diversas barreras de acceso al mercado, para garantizar un comercio

más recíproco”, puntualizó Dombrovskis.

En su opinión sus “políticas y prácticas ajenas al mercado” contribuyeron a un superávit comercial de 293.000 millones de euros en bienes con la UE en 2023. “China es el segundo socio comercial de la UE. Y está claro que nos interesa el comercio y la inversión en China. Al mismo tiempo, hay que señalar que nuestra relación comercial no está nada equilibrada”, manifestó.

La cuota de las marcas chinas en el mercado europeo de vehículos eléctricos, incluidos Reino Unido y Noruega, aumentó hasta el 11% en junio de 2024, frente al 9% del año anterior, según el proveedor de datos Dataforce.

El Comisario de Comercio

discrepa con quienes sostienen que la UE debería abstenerse de imponer aranceles, ya que necesita vehículos eléctricos baratos para alcanzar sus objetivos climáticos.

“Ese argumento puede aplicarse a cualquier subvención que afecte al comercio. Pero la cuestión es que tenemos una importante industria automovilística en la UE y esta industria está en peligro si permitimos que no se opere en igualdad de condiciones”.

Muchos fabricantes de automóviles europeos, que dependen en gran medida del mercado chino, se han mostrado abiertamente en contra de los aranceles.

Las empresas chinas han empezado a abrir plantas en la UE para evitarlos. Pero Dombrovskis advirtió de que estas medidas sólo funcionarían si cumplían los requisitos de las normas de origen, que establecen que debe crearse un nivel mínimo de valor en la UE.

En caso necesario, añadieron los funcionarios, también podrían utilizar normas contra las empresas que intenten evitar el pago del derecho realizando operaciones básicas de montaje en la UE o en otros países.

Dombrovskis se preguntó qué parte del valor añadido se va a crear en la UE y qué parte de los conocimientos técnicos van a estar en la UE. “¿Se trata sólo de una planta de montaje o de una fábrica de automóviles? Es una diferencia bastante sustancial”, concluyó.

Navarra y Baleares, a la cola en compraventas de viviendas

Carlos Polanco. *Madrid*
Momento clave para el devenir del inmobiliario español: el arranque del año supone un punto de inflexión en el mercado después de un 2023 en ningún caso negativo pero sí bastante peor que 2022. Ayer, el Consejo General del Notariado lo confirmó: durante la primera mitad del año se firmaron algo más de 350.000 operaciones de compraventa, un 6% más que el mismo periodo del año anterior. Pese a esta notable recuperación respecto al periodo anterior,

los datos región a región muestran que algunas de ellas todavía se encuentra alejadas de los guarismos de 2023. En el primer semestre hubo tres con caídas: Navarra, con un 14,1%; Baleares, con un 8,6%; y Canarias, con un 2,9%, si bien su peso en el mercado inmobiliario no es destacado, ya que suman menos del 10% del total de operaciones firmadas.

En el extremo contrario de estas bajadas se encuentran algunas regiones con subidas de doble dígito. Son La Rioja (20,2%), Cantabria (17,8%) y

Extremadura (16,5%). Hay que irse a las posiciones intermedias de la tabla para ver aquellas regiones con muchas compraventas y que por tanto marcan el rumbo del mercado. Así, en la Comunidad de Madrid la evolución de las compraventas fue del 9,6%. Es la única de las cuatro regiones por encima de las 40.000 compraventas que mejoró los resultados de la media nacional. Mientras, tanto en Comunidad Valenciana como en Andalucía y Cataluña crecieron un 4,7%.

Todo queda ahora a expensas del desempeño del mercado en la segunda parte del año, aunque es de esperar que las cifras sean mucho más positivas, puesto que se está produciendo una mejora paulatina de las compraventas por unas condiciones hipotecarias cada vez más ventajosas. En todo caso, hay signos de preocupación en el mercado: los portales inmobiliarios vienen señalando que en los últimos años la oferta de vivienda en venta está cayendo claramente.

También ayer se publicaron datos algo más negativos por parte del INE para el mismo periodo de tiempo, que reflejan una caída en las compraventas del 4,5%. Es importante señalar que los datos del INE toman las operaciones anotadas por los Registradores, y registrar la casa no es obligatorio, mientras que el trámite del notario sí lo es. Además, hay 45 días de desfase en los datos del INE, por lo que en los próximos meses mostrarán una mejora clara en las compraventas.

Economía

España tiene el Impuesto de Patrimonio más alto del mundo con una tasa del 3,5%

Nuestro país, Suiza y Noruega son los únicos europeos que todavía mantienen este gravamen

Los ingresos fiscales a través de esta carga solo representan el 0,51% de la recaudación total

Carlos Asensio MADRID.

La gran mayoría de los países desarrollados han eliminado el impuesto sobre patrimonio neto. En el caso de España, todavía sigue vigente y es el gravamen más alto, con una carga que puede llegar al 3,5% en muchos casos. Del conjunto de países de la OCDE, solamente Suiza, Noruega y Colombia mantienen este tipo de gravámenes sobre el patrimonio, pero muy alejado del porcentaje español.

Según los datos publicados por la OCDE, en España el impuesto es progresivo y el tipo puede variar desde el 0,16% que aplica el régimen foral de Navarra hasta el 3,5% que se aplica a los bienes patrimoniales que sean superiores a los 700.000 euros.

Pero a esto hay que añadir el recientemente implantado "impuesto sobre el patrimonio neto". En 2022 el gobierno de Pedro Sánchez introdujo esta tasa que va entre el 1,7% al 3,5% sobre las personas con activos superiores a los tres millones de euros.

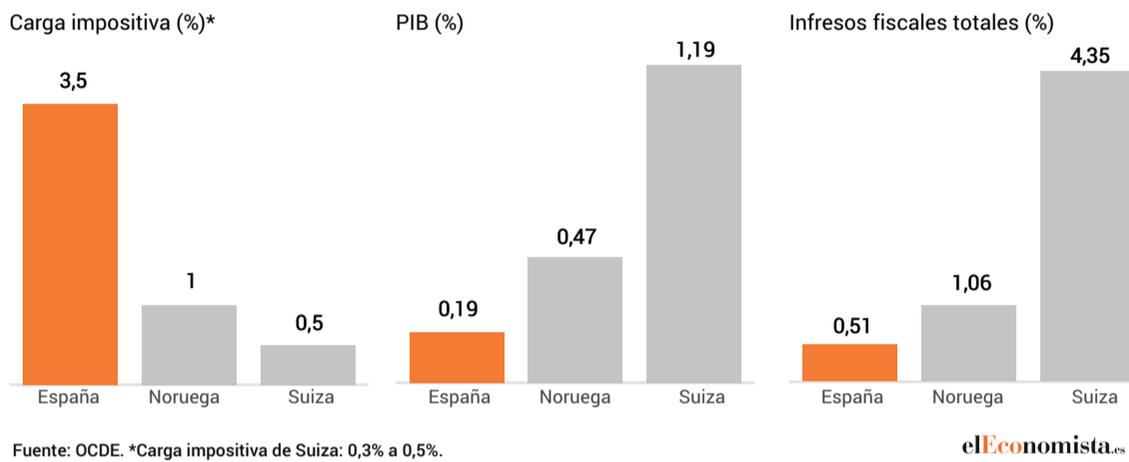
Este impuesto se aplica también a los residentes españoles que tengan activos en el extranjero, mientras que a los españoles que no residen en el territorio solamente se les aplica la tasa sobre los activos que están ubicados en España.

En el caso noruego, esta tasa es del 1% sobre las personas físicas que superen un patrimonio neto de 150.000 euros. El destino de dicha recaudación va para los municipios (0,7%) y al gobierno central (0,7%). En el caso de que el patrimonio supere los 1,74 millones de euros, esta tasa se amplía mínimamente hasta el 1,1%.

En el caso de Suiza, cuentan con distintos gravámenes al patrimonio que es establecen según el cantón en el que reside la persona física que tributa. El tipo de referencia oscila entre el 0,3% y el 0,5%, es decir, ocho veces más bajo que en España. La cobertura del impuesto sobre el patrimonio helvético establece una cobertura sobre el patrimonio neto nacional y cobre también los activos en el extranjero, eximiendo solamente los bienes inmuebles y los establecimientos permanentes ubicados en países extranjeros.

Ya de por sí, el gravamen español se alza como el más alto del mundo pero, si se ve el PIB per cápita de cada uno de los países, se aprecia que los grandes patrimonios en España hacen un esfuerzo fiscal mucho ma-

Ingresos por impuesto de patrimonio



yor que sus homólogos suizos o noruegos, ya que el PIB per cápita helvético casi triplica al español y el del país nórdico es 2,5 veces superior. Por tanto, tanto en uno como en otro país, los grandes patrimonios tienen menos constreñidos.

Los expertos aseguran que este tipo de impuestos al patrimonio son extremadamente ineficientes y que por eso, a lo largo de los últimos años, los países desarrollados fueron eliminando las tasaciones patrimoniales.

Según los datos de la OCDE, el impuesto sobre el patrimonio de

En el caso noruego este tributo supuso el 0,6% del ingreso total y en Suiza el 1,06%

España representó en 2022 el 0,54% de los ingresos totales de la Hacienda pública, lo que supone el 0,19% del PIB. En el caso noruego, el ingreso tributario representó el 1,06% de los ingresos totales de las arcas públicas, lo que supone el 0,75% del PIB del país. Suiza, por su parte, es el país con la tasa más eficiente, aunque igualmente los ingresos son bastante pírricos. En concreto, en 2022 las arcas cantonales recaudaron el 4,35% de los ingresos fiscales totales de Suiza. Esta cantidad representó el 1,19% del PIB helvético.

Ineficiencia

Los expertos aseguran que el planteamiento de este tipo de gravámenes es completamente ineficiente y es por eso que a lo largo de los últimos años los países desarrollados

empezaron a eliminar este tipo de tasas de sus sistemas fiscales.

La economista Cristina Enache aseguró en un artículo para el think tank estadounidense Tax Foundation, que los motivos por los cuales los países están suprimiendo el impuesto al patrimonio son porque "generan pocos ingresos, grandes costes administrativos e inducen a la salida de personas ricas y su dinero". Además, "el diseño defectuoso de estos impuestos", asegura, ha hecho que muchos países tuviesen problemas cuando los implantaron.

Sin ir más lejos, en 2021 el tribunal supremo holandés sentenció que el impuesto a la riqueza viola la justicia europea y en nuestro país, la Comunidad de Madrid, Galicia y Andalucía (las tres gobernadas por el Partido Popular) recurrieron el "impuesto solidario" de Pedro Sánchez ante el Tribunal Constitucional.

El alivio autonómico

El famoso impuesto temporal de "solidaridad", que grava a los patrimonios superiores a los tres millones de euros, se impuso ante la posibilidad de que las haciendas autonómicas empezasen a bonificar el impuesto sobre el patrimonio,

Andalucía, Madrid y Extremadura establecieron una bonificación del 100%

una de las muchas tasas que tienen cedidas. Con esta medida, el ministerio de Hacienda, encabezado por María Jesús Montero, se asegura que podrá recaudar tras las bonificaciones regionales.

Como consecuencia de esto, la Comunidad de Madrid, Extremadura y Andalucía modificaron el impuesto sobre el patrimonio, estableciendo una bonificación autonómica determinada por la diferencia entre lo que aplica el Estado con el impuesto de solidaridad. Además, está bonificado al 100% en estas tres regiones.

Por su parte, otras tres regiones como Cantabria o Baleares elevaron el umbral de excepción hasta los tres millones de euros y la Región de Murcia lo subió hasta los 3,7 millones de euros.



La ministra de Hacienda, María Jesús Montero. EFE

Cataluña aporta 2.000 millones a la caja común de las CCAA, 3,5 veces menos que Madrid

INFORME DE FEDEA/ Madrid inyectó 7.395 millones de euros al fondo de solidaridad interregional en 2022, frente a los 2.088 de Cataluña, que no está entre las comunidades infrafinanciadas, que son Murcia, Valencia, Andalucía y Castilla-La Mancha.

J. Díaz, Madrid

Ni infrafinanciación ni maltrato fiscal. Las cifras muestran, año tras año, que el mantra de los independentistas catalanes de que “España nos roba” no se corresponde con la realidad. Ni Cataluña es tan generosa con el resto de regiones españolas como pregona el discurso secesionista, ni está comparativamente infrafinanciada, dos de los argumentos esgrimidos por los separatistas para reclamar la soberanía fiscal que el Gobierno de Pedro Sánchez está dispuesto a concederles a cambio de la investidura de Salvador Illa como presidente de la Generalitat, cruzando así una nueva línea roja que, esta vez sí, ha provocado un serio malestar interno en el PSOE. Con este telón de fondo y el debate sobre la reforma del modelo de financiación de las CCAA en plena ebullición, la liquidación de 2022 del sistema de financiación territorial pone de relieve que Cataluña se sitúa por encima del promedio nacional en la recepción de recursos por habitante, al tiempo que su contribución a la caja común, aun siendo relevante, se encuentra muy lejos de la efectuada por Madrid.

Así lo refleja un informe publicado ayer por la Fundación de Estudios de Economía

Aplicada (Fedea) a partir de la liquidación de 2022, hecha pública recientemente por Hacienda, que muestra que el sistema inyectó ese año 24.141 millones de euros de fondos extra a las regiones con menor renta, de los que 14.313 millones fueron aportados por el Estado y los 9.828 millones restantes por apenas tres comunidades: Madrid, Cataluña y Baleares, con muy notables diferencias entre unas y otras (País Vasco y Navarra cuentan con su propio sistema foral y, por tanto, no aportan ni reciben nada del sistema de régimen común).

Madrid, región a la que desde las latitudes del secesionismo catalán y desde órbitas aliadas del Gobierno de Pedro Sánchez se acusa recurrentemente de insolidaridad y de hacer *dumping* fiscal, contribuyó con 7.395 millones de euros al fondo común interregional, con el que se busca garantizar un nivel mínimo de servicios públicos en todo el territorio español. Esto es, más del 75% de lo inyectado por las tres autonomías que son aportantes netas y el 30,6% del total adicional que recibieron las CCAA (incluidos los 14.313 millones del Estado).

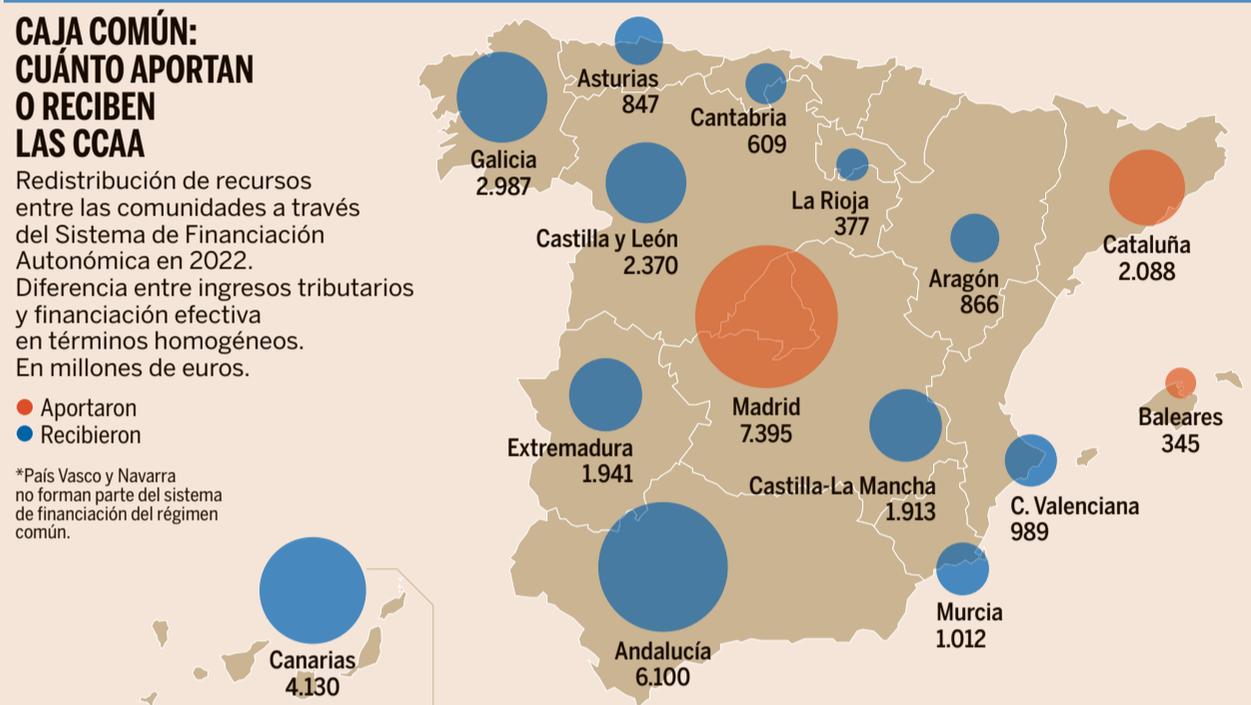
La cuantía aportada por Madrid multiplica por tres ve-

CAJA COMÚN: CUÁNTO APORTAN O RECIBEN LAS CCAA

Redistribución de recursos entre las comunidades a través del Sistema de Financiación Autonómica en 2022. Diferencia entre ingresos tributarios y financiación efectiva en términos homogéneos. En millones de euros.

- Aportaron
- Recibieron

*País Vasco y Navarra no forman parte del sistema de financiación del régimen común.



Expansión

Fuente: Fedea

ces y media la de Cataluña, que fue de 2.088 millones de euros, a pesar de que sus ingresos tributarios homogéneos son similares (28.000 millones en Cataluña en 2022 frente a 29.393 millones en Madrid). Esa cifra es ligeramente inferior a los 2.168 millones aportados por Cataluña en 2021, mientras que en el caso de Madrid la contribución creció un 17%, al pasar de los

6.313 millones entonces a los 7.395 millones en 2022. Las diferencias no acaban ahí. Mientras que Madrid destinó más del 25% de sus ingresos tributarios totales a la financiación del resto de regiones, en el caso de Cataluña ese porcentaje fue de apenas el 7,4%, muy similar al 7,09% de Baleares, que en 2022 sumó 345 millones a la caja común, 11 millones más que el año ante-

rior.

El análisis de Fedea, realizado por su director ejecutivo, Ángel de la Fuente, también evidencia que Cataluña no figura entre las regiones peor financiadas en el marco de un modelo que caducó hace una década, que ya en su mismo diseño y puesta en marcha, en 2009, no convenció a casi nadie y que muchas regiones vienen exigiendo reformar

desde hace tiempo. De acuerdo con los cálculos de Fedea, en 2022 Cataluña recibió 3.396 euros de financiación ajustada por habitante, 31 euros más que la media nacional (3.365 euros), mientras que Madrid se situó un euro por debajo: 3.364 euros. Ambas cifras se sitúan muy por encima de la financiación recibida por Murcia y la Comunidad Valenciana que, con 3.056 y

Illa se asegura los votos para la investidura en plena escalada de tensión entre ERC y Junts

R. Font, Barcelona

Salvador Illa se asegura los votos para ser investido como presidente de la Generalitat en medio de una creciente tensión entre Junts y ERC. Las Juventudes d'Esquerra (JERC), la organización juvenil de los republicanos, anunció ayer que votará a favor de su investidura.

PSC, ERC y los Comuns suman 68 diputados en el Parlament, la cifra exacta de votos que se necesitan para alcanzar la mayoría absoluta en la cámara catalana. Tras el sí de las bases del partido independentista al preacuerdo entre la ejecutiva del partido y los socialistas el viernes, la JERC

explicó que debatirían en el seno de su formación si dar apoyo al PSC y ya avisó que su diputada, Mar Besses, podría desoír el resultado de la consulta a las bases del partido y dejar al socialista sin suficientes votos. Finalmente, la formación juvenil opta por la disciplina de partido y dará su apoyo a Illa.

La JERC indicó en un comunicado que el preacuerdo contiene “elementos positivos”, aunque recaló que tienen una “clara desconfianza hacia el cumplimiento” del mismo. “Asumimos una oposición dura, clara y contundente”, añadió.

A falta de la convocatoria

oficial, lo más probable es que el debate de investidura se celebre este jueves. El presidente del Parlament, Josep Rull, realizará hoy la ronda de consultas previa a la formalización de la convocatoria de la sesión de investidura.

Los encuentros con el también diputado de Junts empezarán a las 9:30 horas con el grupo socialista, seguido de los partidos que apoyaran su investidura, ERC y los Comuns, y acabará con el resto de las formaciones de mayor a menor representación: Junts, PP, Vox, CUP y Aliança Catalana. Estaba previsto que la ronda de consultas se hiciera el lunes, pero finalmente Rull

postpuso iniciar el proceso un día después a la espera de la JERC.

El sí definitivo a Illa llega tras un nuevo cruce de reproches entre los partidos independentistas catalanes. Esquerra Republicana estalló ayer contra el expresident Carles Puigdemont y reclamó una “rectificación y una disculpa”, después de que el candidato de Junts publicara el sábado pasado una carta en redes sociales donde afirmaba que el sí de los republicanos a la investidura de Salvador Illa hace que su detención sea “una posibilidad real en muy pocos días”.

“Es obvio que el partido y el

entorno político de Puigdemont consideran que la decisión tomada por las bases de Esquerra el pasado viernes les es perjudicial para sus intereses electorales. Entendemos que esta decisión pueda ser objeto de crítica política, pero no pueden superarse determinados límites”, indicó ERC, después de una reunión de su ejecutiva.

En su carta, el expresident, sobre quien pesa una orden de detención nacional, tras no aplicársele la amnistía, dio por hecho que será arrestado cuando regrese a España, lo que ha prometido que hará cuando tenga lugar el debate de investidura en el Parla-



El president del Govern, Pere Aragonès.

ment. Además, acusó a los republicanos de haber emprendido “campañas de desprestigio” contra su figura y aseguró que un ejecutivo presidido por Illa sería “un Govern de carácter españolista”.



6 Agosto, 2024

España, segunda con mayor inflación de la zona euro

Inma Bermejo. MADRID

La inflación en el conjunto de la OCDE se redujo en tres décimas en junio respecto a mayo al 5,6%, el nivel más bajo desde octubre de 2021, aunque ya se había alcanzado una tasa similar varias veces desde principios de 2024, del 5,7%, comunicó ayer la OCDE. Mientras, en España la caída fue algo más suave, de dos décimas, pasando del 3,6% al 3,4%, y situándose como el segundo país

de la eurozona con la inflación más alta, teniendo en cuenta que forman parte de la OCDE 17 de los 20 países del euro.

La inflación general disminuyó en 24 de los 38 países de la OCDE y se situó por debajo del 2% en nueve países en junio, frente a seis en mayo. Solo Costa Rica tuvo una inflación nula. En cambio, la inflación se mantuvo por encima del 5% en Turquía (71,6%) -4,4 punto menos que en mayo-, Colombia (7,2%) -la misma que en mayo- y México, 5% -con una

subida de tres décimas-. Si se excluye el caso de Turquía, que se distingue claramente del resto de los países miembros con una inflación desde hace meses superior al 70%, la subida interanual de precios en los otros 37 Estados fue de media del 2,9% en junio, dos décimas menos que el mes precedente. Por lo tanto, España se situaría 0,5 puntos por encima de la media de la OCDE.

La menor inflación de junio se explica por la moderación del alza de los alimentos y de la ener-

gía, pero también por una menor inflación subyacente: cayó al 5,9%, dos décimas menos que en mayo y por debajo del 6% por primera vez desde marzo de 2022.

En la zona euro, la inflación interanual se colocó en el 2,5% en junio, una décima menos que en mayo. España, con una tasa casi un punto superior a la media de la eurozona, del 3,4%, fue el segundo de los cuatro países del euro en los que esa tasa superó el 3%, junto con Bélgica (3,7%), Países Bajos (3,2%) y Austria (3%).

¿Nuevos tiempos para la inversión?



Enestor Dos Santos

Uno de los grandes debates económicos hace aproximadamente una década era por qué la inversión en capital fijo seguía tan débil, al menos en los países desarrollados, a pesar de que los tipos de interés se encontraban muy próximos a cero. Y, aunque desde entonces el gasto en equipos, estructuras residenciales y no residenciales y en propiedad intelectual en general se haya recuperado, basta una rápida lectura de los informes económicos más actuales sobre el tema para darse cuenta de que el diagnóstico de la mayoría de los analistas continúa siendo de atonía de la formación bruta de capital fijo.

Sin embargo, un análisis cuidadoso de los datos recientes muestra que la inversión en general, y la privada no residencial en particular, ha crecido con fuerza en los últimos años en una serie de geografías. En Estados Unidos, por ejemplo, dicha inversión, conocida en inglés como *business investment*, alcanzó el 14,6% del PIB en 2023, más de dos puntos porcentuales por encima del valor observado hace diez años y el nivel más alto en más de dos décadas. La inversión ha aumentado tanto o más que en Es-

tados Unidos en países como Francia, Suecia, Lituania, Estonia, Serbia, Portugal y Nueva Zelanda.

El dinamismo del gasto en capital fijo se da pese al tono restrictivo de las condiciones monetarias y crediticias y del actual contexto marcado por una incertidumbre política, geopolítica y económica excepcionalmente elevadas. Está relacionado, al menos en parte, con el sólido crecimiento de la actividad económica observado en los últimos años, que ha sorprendido positivamente a la gran mayoría de los analistas. Principalmente en Estados Unidos, y en menor medida en otras regiones, la tendencia positiva reciente está en línea con una reducción estructural del precio relativo de la inversión. Y, aunque es pronto para hacer afirmaciones definitivas, hay señales de que el aumento de la inversión en capital fijo refleja el incremento del gasto en inteligen-

cia artificial y en otras tecnologías digitales, así como las políticas de transición energética crecientemente adoptadas.

Asimismo, la fortaleza de la inversión no es generalizada. En varios países, el gasto en capital fijo ha crecido poco, o incluso se ha estancado en los últimos años. En España, por ejemplo, pese al crecimiento económico elevado desde el fin de la pandemia, la formación bruta de capital fijo de las empresas privadas es de alrededor de 12% del PIB según los datos más recientes, muy por debajo de los niveles observados en los años anteriores a la pandemia (entre 2017 y 2019, su promedio fue de casi 14% del PIB). La debilidad comparativa de la inversión en España es particularmente evidente en algunos de los segmentos más vinculados a la revolución digital

actualmente en marcha, como el de tecnologías de información y comunicación y el de propiedad intelectual.

Más allá de España, hay bajo dinamismo en la inversión en capital fijo en otros países desarrollados, como Alemania, Canadá y Australia, y especialmente en buena parte de las economías en desarrollo (con la principal excepción de México, donde la inversión parece beneficiarse de la cercanía con Estados Unidos, además del aumento del gasto antes de las elecciones de este año). La desaceleración del crecimiento y de la inversión en China en los últimos años está probablemente teniendo

un efecto negativo sobre la de estas regiones. Además, al igual que en España, la inversión en nuevas tecnologías digitales parece ir más rezagada en estos países.

Con todo, las tendencias recientes indican, aunque de manera preliminar, que las tecnologías digitales como la inteligencia artificial y la transición energética van a ayudar a sostener, e incluso acelerar, el gasto en inversión en los próximos años. Adicionalmente, el contraste entre el dinamismo de la inversión en algunos países desarrollados, sobre todo en Estados Unidos, y la atonía observada en muchas economías emergentes, incluyendo China, podría ser también una consecuencia inicial de las políticas proteccionistas adoptadas de forma creciente en los últimos años.

BBVA Research



La batalla de los convenios



Fabián Márquez

La negociación colectiva es el cauce fundamental a través del cual se dilucidan todos los años las diferencias de intereses entre trabajadores y empresarios, representados por los sindicatos y las patronales. La última información disponible es de junio, y a tenor de los datos que ofrece el Ministerio de Trabajo, los convenios suscritos en lo que va de año son 294 y afectan a 103.244 empresas y 798.983 trabajadores. La estadística oficial debe sumar a los datos anteriores los convenios registrados hasta el pasado mes, procedentes de años anteriores y que afectarían a 1.250.877 empresas y a 9.810.396 trabajadores. Habitualmente los prescriptores políticos y sociales aluden a una cifra global de convenios colectivos de más 5.000, sin duda exagerada, ya que las reales nos permiten deducir que el número de convenios colectivos se ha reducido al respecto de los datos que exhibíamos hace algunos años, probablemente porque han desaparecido convenios de ámbito menor, correspondientes a centros de trabajo o a empresas, hoy inexistentes, o simplemente ámbitos negociales absorbidos por la acción política de subida del SMI, que como recordaremos, elevó el mínimo garantizado en más de un 54% desde 2018 hasta ahora, lo que ha restado inevitablemente necesidad a los convenios colectivos con salarios más bajos.

Hemos de recordar que, en relación al ámbito de los convenios de empresa son 1.917, pero afectan a poco más de 400.000 trabajadores y los de ámbito superior, es decir, sectoriales, provinciales, autonómicos y nacionales son 806 pero afectan a 8.481.746 trabajadores. En los últimos años tienden a aumentar los convenios de empresa y grupos de empresa detraídos de viejos convenios sectoriales. La negociación salarial se muestra prudente y moderada, de ahí la media del 2,98% de aumentos salariales.

Computados los convenios vigentes solo el 34,10% de los trabajadores afectados han recibido incrementos salariales superiores al 3%, cifra próxima pero inferior a la inflación prevista para este año. A nadie debe de extrañar que el empresario deseoso de subir salarios para evitar conflictos, se encuentre inquieto y preocupado por la incidencia que en

la negociación de los convenios colectivos tendrá inexcusablemente la reducción de jornada prevista por el Gobierno, ante la enorme cuantía de pasar de una máxima de 1.826 horas a otra de 1.711, aunque hemos de reconocer que la media se encuentra en 1.762 horas, pero sectores nutridos de plantilla como hostelería, comercio y otros, frecuentan las jornadas máximas y el Gobierno añade el dato de que resulta excesivo el fraude en materia de horas extraordinarias no pagadas hasta el extremo de desear ponerle coto de manera inmediata agravando las sanciones, y la actuación de La Inspección de Trabajo. Si añadimos a los datos anteriores la escasa propensión empresarial a garantizar los salarios pactados en convenios colectivos a la cuantía del IPC correspondiente, asumiendo la carga de abonar, con posterioridad la diferencia entre los salarios pactados y la suma de los precios, el dato apenas excede del 20% de los convenios del 33% de los afectados, por lo que hemos de concluir que la negociación de convenios colectivos discurre por los cauces de la moderación. Los sindicatos han amenazado, una vez más, con un otoño caliente, rechazando pues el argumento dialéctico empresarial de la excesiva injerencia del Gobierno en las relaciones laborales y el propósito patronal de "tocar el tambor".

El Gobierno español está convencido de que las subidas del SMI, la reducción de jornada previsible, y otras medidas laborales proyectadas que afectarán al coste del despido, y a la estructura de relación entre trabajadores y empresa, no sólo no afectarán al empleo, sino que contribuirán a su crecimiento. Nos encontramos ante un optimismo desaforado, contradicho por la evolución del crecimiento de la productividad, ya que la nuestra era el pasado año similar a la que tenía la UEM en el 98, y el Valor Agregado Bruto (VAB) por hora trabajada, ha aumentado en España solo el 18,9% entre 1995 y 2023, frente a un 29,7% en la eurozona. En definitiva, la productividad por ocupado a apenas ha crecido un 11,6%, mientras que en la UEM lo ha hecho un 19,4%. Sin embargo, a nuestro juicio el peor de los efectos de la voluntad expresa del mundo patronal de "tocar el tambor" y apearse de una concertación imposible, es atomizar la negociación colectiva y diversificarla hasta extremos hasta ahora desconocidos. Seguiremos.

Presidente de Analistas de Relaciones Industriales

Expansión

DIRECTORA ANA I. PEREDA

DIRECTORES ADJUNTOS: Manuel del Pozo, Iñaki Garay

Subdirector: Pedro Blurrún. Desarrollo digital: Amparo Polo. Corresponsal económico: Roberto Casado. Redactores jefes: Mayte A. Ayuso, Juan José Garrido, Tino Fernández, Javier Montalvo, Emelia Viaña, Clara Ruiz de Gauna, Estela S. Mazo, José Orihuel (Cataluña) y Miguel Ángel Patiño

Empresas Víctor M. Osorio / Finanzas/Mercados Laura García / Economía Juan José Marcos / Opinión Ricardo T. Lucas / Directivos Nerea Serrano Nueva York Sergio Saiz / Londres Artur Zanón / Comunidad Valenciana Julia Brines / Diseño César Galera / Edición Elena Secanella



EDITORIA

Unidad Editorial Información Económica, S.L.U.
Avenida de San Luis, 25 (28033 Madrid)
Teléfono de contacto: 91 443 50 00

ADMINISTRADORES

Marco Pompignoli
Laura Múgica

COMERCIALIZACIÓN DE PUBLICIDAD
Unidad Editorial, S.A.

DIRECTOR GENERAL DE PUBLICIDAD
Sergio Cobos