

CEPYME

CONFEDERACIÓN ESPAÑOLA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA EMPRESA

26/08/2024

REVISTA MULTIMEDIA

EL PAÍS

Fundado en 1976
Año XLIX
Número 17.196



EL PERIÓDICO GLOBAL

Edición Madrid
2,00 euros

Lunes
26 de agosto de 2024

Atletismo Doble récord mundial: Ingebrigtsen y Duplantis pulverizan marcas —P28



Columna de humo y fuego que dejaron ayer los bombardeos cerca de Tiro, al sur de Líbano, en la frontera con Israel. A. TAHER (REUTERS)

ESCALADA DE TENSIÓN EN ORIENTE PRÓXIMO

Los ataques cruzados de Israel y Hezbolá recrudecen el conflicto

- Un centenar de aviones israelíes bombardean Líbano y la milicia lanza 300 cohetes
- Se trata del mayor intercambio de fuego en la zona en dos décadas
- Netanyahu avisa a Hezbolá e Irán de que este choque "no es el final de esta historia"

ANTONIO PITA
Acre (Israel)

La tensión escala en Oriente Próximo. Israel lanzó ayer un ataque sorpresa contra Líbano: un centenar de aviones abrieron fuego contra "miles de lanzaderas" de cohetes en 40 zonas. El

movimiento, aseguró el primer ministro israelí, Benjamín Netanyahu, era un "ataque preventivo" porque Hezbolá preparaba una

Dos enemigos a punto de ebullición

Jesús A. Núñez Villaverde

ofensiva. Poco después, la milicia lanzó 320 cohetes y drones sobre 11 bases militares israelíes, como represalia por el asesinato el mes

pasado de su número dos, Fuad Shukur. El mayor intercambio de fuego entre Israel y Hezbolá en dos décadas se saldó, según Líbano, con tres muertos. Netanyahu advirtió a la milicia chií y a su valledor Irán de que este "no es el final de la historia". —P2 Y 3

Por decisión propia, precariedad o falta de apoyo, cada vez más mujeres renuncian a la maternidad

Y tú que puedes, ¿por qué no tienes hijos?

ISABEL VALDÉS
Madrid

Cada vez más mujeres deciden no ser madres, no por infertilidad, sino porque no lo desean o no pueden permitírselo. Una treintena de ellas explican sus razones, que van desde la decisión

consciente a la precariedad, priorizar su desarrollo profesional o la falta de parejas corresponsables. La respuesta no siempre es fácil. "Ya no sé si es que no quiero o no quiero porque no puedo ni planteármelo", cuenta Maru, de 39 años. —P22 Y 23

El supuesto autor de los apuñalamientos en Alemania se entrega

ELENA G. SEVILLANO
Berlín

El presunto autor de los apuñalamientos por los que murieron tres personas y otras ocho resultaron heridas el viernes en Solingen, en el oeste de Alemania, se entregó el sábado a la policía alemana. El hombre, de 26 años y origen sirio, vive en Alemania desde 2022 y tiene permiso temporal como refugiado. Es sospechoso de pertenencia al Estado Islámico. —P4

Un atentado yihadista causa más de cien muertos en Burkina Faso —P5

Financiación autonómica La disensión entre comunidades del PP complica el frente común

VIRGINIA MARTÍNEZ
Madrid

Alberto Núñez Feijóo reunirá el 6 de septiembre a sus presidentes territoriales en un cónclave para armar un "frente común" contra el Gobierno sobre financiación autonómica. Sin embargo, las disensiones entre las autonomías anticipan dificultades para cerrar una propuesta conjunta.—P12

El Banco de España se juega su futuro

XAVIER VIDAL-FOLCH
Barcelona

El Banco de España se juega su futuro. Y quizás su imagen de independencia. El Gobierno debe nombrar antes del 10 de septiembre al nuevo gobernador y expertos y académicos advierten del coste que tendría que el jefe del supervisor llegara de las filas del Ejecutivo. —P18 Y 19

Sigue la conversación

EL PAÍS ya está en WhatsApp.



EL PAÍS

Madrid | 2,00 euros
Año CXXI | Número 39.687

LUNES
26 DE AGOSTO
DE 2024

ABC

OPINIÓN
GUY SORMAN
**La economía
no miente**

Guerra en el sector progresista por presidir el Tribunal de Cuentas

Enriqueta
Chicano



Chicano busca la reelección, pero Genaro y Mauri le disputan el cargo de un organismo que está en el punto de mira por la información que solicita el Senado sobre el Covid y Koldo

EDITORIAL Y PÁGINAS 10-11



Agentes de la Policía Federal alemana conducen al sospechoso del ataque con cuchillo de Solingen

FOTO: RONALD WHITEK/EFE

**El terrorista de Solingen
tenía orden de deportación**

El sirio que asesinó a tres personas en Alemania se entregó con la ropa manchada de sangre **PÁGINA 19**

EL MUNDO

Lunes, 26 de agosto de 2024. Año XXXV. Número: 12.667. Edición Madrid. Precio: 2 €



DEPORTES Valverde, Brahim y Endrick brillan en el debut de Mbappé en el Bernabéu ante el Valladolid (3-0) **Pág. 30**

EN CAMISA DE ONCE VARAS Ana Rosa: «Los que no somos Sánchez, los independentistas o Bildu, ahora somos fachas. Un honor» **ÚLTIMA**



FERNANDO CLAVIJO
PRESIDENTE DE CANARIAS

«No podemos aguantar más, este otoño va a ser una hecatombe»



«El Gobierno no quiso sentarse con el PP para ponerse de acuerdo en la inmigración»
● «Las CCAA quieren colaborar, pero con las cosas claras»

Suspendidos los tres 'mossos' que ayudaron a Puigdemont a huir de España

ESTEBAN URREIZTIETA MADRID
Los tres agentes que participaron en la huida de Carles Puigdemont el pasado 8 de agosto han sido acusados por la dirección de los Mossos de «advertir» al líder de Junts del operativo para detenerle y de «colaborar» con su plan de escape, según los expedientes incoados. **Página 10**

MARTA BELVER

El presidente de Canarias, Fernando Clavijo, se enfrenta a una situación insólita con la inmigración. Con cifras récord de llegadas y tras haber conseguido reunirse con Pedro Sánchez el viernes, describe en EL MUNDO la dramática situación a la que se enfrenta: «Estamos a punto de colapsar, en los meses de otoño puede ser la hecatombe». Lamenta las dificultades de los partidos para pactar en un asunto tan sensible y afirma que, en julio, cuando el Gobierno quiso reformar la Ley de Extranjería, «no quiso sentarse con el PP para ponerse de acuerdo». **Página 6**



Agentes de la policía federal alemana trasladan, ayer, al autor confeso del ataque en Solingen. R. WITTEK / EFE

El terrorista sirio burló su deportación de Alemania



El país clama por un giro en la política de asilo tras conocer que el asesino de Solingen es un refugiado que debía haber sido expulsado en 2023 / La policía cree que fue entrenado por el IS **P. 22**

La amenaza de un Estado Islámico débil pero no muerto FELIPE SAHAGÚN

Rebelión en el Samur por dos trans que utilizan el vestuario femenino

Un centenar de trabajadores denuncia que «sus cuerpos masculinos quedan a la vista de todas» y ellas «pierden el derecho a la intimidad»

FERNANDO LÁZARO MADRID
Un centenar de trabajadores del Samur, Madrid ha presentado una carta a la directora general para denunciar que dos empleados que dicen ser mujeres trans están utilizando el vestuario femenino. En la misiva,

afirman que estas dos personas, que son hermanos, «tienen aspecto físico de hombres» y «sus cuerpos masculinos quedan a la vista de las compañeras, lo cual ha generado momentos muy tensos». También se quejan de que «hemos sido vis-

tas desnudas» y que «muchas de nosotras sentimos que hemos perdido nuestro derecho a la intimidad». Y advierten: «No estamos dispuestos a admitir la pérdida de los derechos de ninguna de las trabajadoras nacidas mujeres». **Página 12**

La escalada que no cesa: Israel y Hizbulá lanzan el mayor ataque en 18 años



Un centenar de cazas israelíes destruye miles de cohetes en el Líbano que la milicia tenía listos para disparar **Páginas 18 y 19**

Kafr Kila, la capital de los muertos en el Líbano POR JAVIER ESPINOSA **Páginas 20 y 21**

LA RAZÓN ^{25 años}

DIARIO INDEPENDIENTE DE INFORMACIÓN GENERAL • LUNES 26 DE AGOSTO DE 2024 • AÑO XXVI • 9.353 • PRECIO 2,00 € • EDICIÓN MADRID

LRDV



Daniel Sancho se enfrenta a su semana más decisiva P.37



Dos libros analizan la connivencia del alemán de a pie con el nazismo P.38 - 39

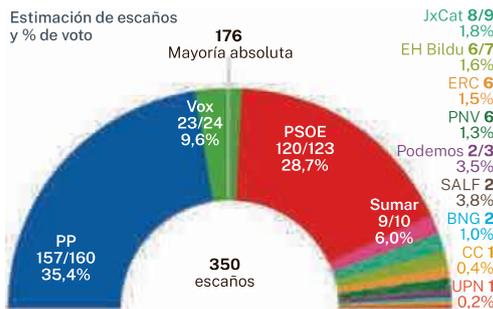


Los retos pendientes, aciertos y la sal de vida de Alfonso Arús P.42

El Partido Popular logra los 157/160 escaños y la izquierda se hunde

El bloque de centro derecha lograría la mayoría absoluta con los 23/24 diputados de Vox

La encuesta de NC Report indica que Feijóo arrebatara un millón de votos al PSOE y Sumar cae a 9/10 escaños P.8-9



Editorial: *Cambio político ante la emergencia democrática* P.3

oe

El Madrid resuelve con una goleada el debut de Mbappé

Los tantos de Valverde, Brahim y Endrick liquidaron al Valladolid en la segunda parte (3-0) P.53 a 55



Valverde celebra con Mbappé el primer gol al Real Valladolid

JESÚS G. FERIA

El nuevo Atlético supera con autoridad al Girona en el Metropolitano (3-0) P.57

Ben O'Connor refuerza su liderato en la Vuelta después de una victoria épica de Yates P.58 - 59

ENTREVISTA

Juan Bravo

Diputado y vicesecretario de Economía del PP

«Ha llegado un momento que ya no se fían de Montero ni los españoles ni sus socios» P.10-11



KIKO HURTADO

Israel golpea a Hizbulá en el peor ataque contra los terroristas desde 2006

El ejército israelí bombardea el sur de Líbano tras detectar una ofensiva a gran escala

Millones de israelíes se despertaron el domingo con la noticia de que más de cien cazas de la Fuerza Aérea israelí habían llevado a cabo ataques preventivos contra la or-

ganización terrorista chiita Hizbulá en el sur del Líbano, destruyendo unos 1.000 lanzacohetes y drones que apuntaban también hacia Tel Aviv y el centro de Israel. P.16-17

La factura económica del desastre de Podemos: pierde 12 millones en 5 años P.12

El terrorista de Solingen tendría que haber sido deportado en 2023 P.19

La fuerza laboral en España envejece: los mayores de 55 años crecen un 63% P.20-21

La vuelta al cole alcanza máximos históricos: 491,9 euros por niño P.26-27

Inversor

Las elecciones y la Fed lastran las salidas a Bolsa en EEUU **P10**

DIRECTIVOS EN VERANO

Ebro Foods, estabilidad y dividendo



Antonio Hernández Callejas.

¿Qué está pasando con la inteligencia artificial generativa en China?



OPINIÓN

Por Tom Burns

El polvorín inmigratorio **P31**



Antonio Garamendi y Yolanda Díaz.

CEOE advierte a Díaz de que el paro real supera los 3 millones de personas **P13/EDITORIAL**

Pastoret contrata a Arcano para buscar nuevos inversores **P5**



Pável Dúrov, fundador y CEO de Telegram.

Telegram: La Justicia francesa detiene al CEO de la red social **P8**

Cofares y Bidafarma refuerzan su liderazgo en logística de farmas **P2 y 6**

Oriente Próximo:

Israel bombardea a Hezbolá en Líbano **P15**

ACS, Acciona y Sacyr: obras de 20.000 millones en EEUU

Las constructoras logran varios de los contratos más emblemáticos de 2024

ACS, Acciona y Sacyr han dado un salto en Estados Unidos al hacerse con los dos mayores contratos de autopistas licitadas en el país y entrar en el faraónico proyecto ferroviario de Nueva York. Las tres constructoras españolas han ganado este año obras en EEUU valoradas en más de 20.000 millones. **P3/LA LLAVE**



Acciona y Sacyr han ganado el contrato para construir y operar el nuevo puente sobre el río Calcasieu en Luisiana (EEUU), que sustituirá al actual, en la imagen.

Ferrovial despegando en el aeropuerto más moderno de EEUU

P2-3 Directivos en Verano

BlackRock, CVC y Bridgepoint ganan peso en España al comprar fondos

Así son las subidas de sueldos en Mercadona, Carrefour, Dia, Supercor, Eroski y Lidl **P2 y 4-5**

Más de 2400 M€ gestionados



indexa

indexacapital.com



Ignacio de la Colina, presidente y CEO de JPMorgan España.



Juan Pedro Pérez Cózar, responsable de Evercore en Iberia.



Olaf Díaz-Pintado, responsable de Goldman Sachs en España.

Tres banqueros de inversión españoles en el 'top 30' europeo **P9**

CincoDías

FIN DE SEMANA
www.cincodias.com



Blanca Ochoa
"El capital riesgo no llega a proyectos de mujeres"
—P24-25

Brian Niccol
Un genio caro para Starbucks
—P31



Industria
La minería en Europa, un declive inoportuno
—P6-7

Inversión

Powell proclama el final de los tipos de interés altos

Mercados. El presidente de la Fed anuncia recortes del precio del dinero mientras Wall Street roza sus máximos históricos —P12-13

El presidente de la Fed, Jerome Powell, junto al gobernador del Banco de Canadá, Tiff Macklem, y el del Banco de Inglaterra, Andrew Bailey, el viernes, en Jackson Hole (Wyoming, EE UU). AP



Gestión de activos. Cómo blindar la cartera de escándalos financieros

—P14-15

Bolsa. España, terreno de caza para las operaciones corporativas

—P10-11. Editorial P2



Javier Caballero (Andbank WM): "Vendemos acciones y acumulamos efectivo porque vemos la Bolsa muy cara" —P16

El holding de Ortega gana 8.000 millones, un 21% más

Patrimonio. Las firmas controladas por el fundador de Inditex suman 100.000 millones en activos —P3



Amancio Ortega. GETTY IMAGES

El calor funde la excepción ibérica: la luz es más cara que en Europa del norte

—P5

La era del proteccionismo: hasta 27.000 nuevos aranceles desde 2019

—P20-21

Óscar Puentes presume en el Senado de red ferroviaria

—P4

El Gobierno de Scholz rescata a la naviera Meyer Werft

—P9

Decathlon gana 124 millones tras vender tiendas en España

—P8

Texas arrebató a Abertis y ACS su mayor autopista en EE UU

—P8

elEconomista.es

elSuperLunes

LUNES, 26 DE AGOSTO DE 2024
AÑO XVIII. Nº 5.688
Precio: 1,90€

EL DIARIO DE LOS QUE TOMAN DECISIONES



Los juristas avisan de que los despidos ligados a la Ley de Paridad serán válidos PÁG. 24



Detenido en Francia el fundador de la aplicación Telegram PÁG. 14

La productividad cae en España ya el doble que en la eurozona

Sufre aún un descenso de 5 puntos en el inicio de 2024 respecto al nivel preCovid

Bruselas advierte reiteradamente sobre la baja productividad laboral en España. Lo tilda de "problema endémico" y las últimas cifras de Eurostat lo avalan. Hasta el punto

que la senda descendiente que aún dibuja en España duplica a la del conjunto de los países del euro. En cifras concretas, la productividad por hora y empleado en nuestro pa-

ís se sitúa en 97 puntos, en el inicio del presente año, frente a la base 100 que marca el promedio de la UE-27. Ese registro no solo supone el menor resultado de los grandes

del euro. Además, implica un descenso de cinco puntos frente al periodo preCovid. En ese mismo plazo, la bajada para la media de la eurozona fue de 2,7 puntos. PÁG. 23

La gran banca sube plantilla en un 1% y alcanza 125.000 empleados

BBVA es la entidad que más personal fichó este año

La gran banca aumenta su plantilla en un 1,2% en el último año –con la comparativa entre junio de 2023 y junio de 2024– y supera los 125.000 empleos en España. PÁG. 5

LA CARA Y LA CRUZ DEL ARTE: EL PRADO EN CIFRAS RÉCORD Y EL REINA SOFÍA SIN CUENTAS

El triángulo de oro del arte en Madrid presenta resultados dispares. Mientras que el Museo del Prado presenta cifras récord y el Thyssen crece, el Reina Sofía alega falta de personal y deja sin formular sus cuentas. PÁGS. 8 y 9



MUSEO DEL PRADO
Ingresos totales **95,8**
Facturación propia **38**
Resultados **45,4**



MUSEO THYSSEN
Ingresos totales **34**
Facturación propia **26,8**
Resultados **4,7**



MUSEO REINA SOFÍA
Ingresos totales **No presentado**
Facturación propia **No presentado**
Resultados **No presentado**

Logista es la mejor recomendación del Ibex y de su sector en el mundo

Ofrece la mayor rentabilidad por dividendo con un 7,4% en 2024

Logista es la firma que tiene la mejor recomendación de compra del Ibex 35 y del sector del transporte. Además, se impone con el mejor consejo entre sus principales comparables, desde Deutsche Post (DHL) hasta la estadounidense United Parcel Service. PÁG. 20

Empresa	Potencial (%)	Rent. Div. 2024 (%)	PER 2024 (veces)	Rec.
Logista	15,8	7,4	11,0	🟢
UPS	13,8	5,1	17,3	🟡
DHL	18,2	4,9	12,9	🟡
FedEx	13,8	1,9	13,6	🟢

Recomendación del consenso de mercado: 🟢 Comprar 🟡 Mantener 🔴 Vender.

Kutxabank, Bankinter y Abanca, los bancos con menor perfil de riesgo

El BCE les exige la menor hucha de capital

La banca española sale, habitualmente, entre los sistemas financieros europeos con menor hucha de capital. Sin embargo, los diferentes exámenes que realizan el BCE, la JUR y la EBA dicen que hoy goza de

uno de los balances más robustos y, por entidades, Kutxabank destaca con un modelo de negocio o estructura menos complejo y con mejor perfil de riesgo; seguida por Bankinter y Abanca. PÁG. 6

El capital privado descarta el suelo en desarrollo

El problema del sector es la falta de suelo finalista apto para edificar PÁG. 10



Las grandes farmas nutren su cartera con las pequeñas

Adquieren a firmas menores el 44% de las terapias que más facturan PÁG. 13



Por qué el Barça no puede fichar después del Covid

Los problemas con los patrocinios y Barça Studios golpean sus cuentas PÁG. 17



ACTUALIDAD ECONÓMICA

La banca relanza su ofensiva por las empresas y las pymes

● Las entidades preparan estrategias y productos para ganar cuota en este segmento ante la recuperación de la demanda de crédito ● La OPA de BBVA por Sabadell abre una oportunidad para captar clientes

MARÍA HERNÁNDEZ MADRID

La batalla de la banca por las empresas está en marcha y la segunda mitad del año será decisiva. La OPA de BBVA por Banco Sabadell dio la primera señal de alerta. La entidad presidida por Carlos Torres quiere hacerse con el banco de Josep Oliu para quedarse, principalmente, con su negocio de pymes y empresas, «la joya de la corona», como lo define el consejero delegado vallesano, César González-Bueno. Pero BBVA y Sabadell no son las únicas entidades que tienen su mirada puesta en este segmento. El resto de los grandes bancos españoles ultimán sus estrategias y se preparan para relanzar su ofensiva para captar clientes entre las empresas y los autónomos aprovechando la incipiente recuperación de la demanda de crédito por parte de las compañías, pequeñas y medianas fundamentalmente.

La presentación de resultados del primer semestre del año ya dejó entrever un punto de inflexión en el sector después de varios trimestres con una demanda deprimida por el efecto de la subida de los tipos de interés. La mayoría de los grupos bancarios destacó un incremento de la inversión crediticia en esta área de negocio y confían en que el aumento de los volúmenes se mantenga en los próximos meses para compensar las rebajas de tipos que se esperan por parte del Banco Central Europeo (BCE).

Entidades como Bankinter presentaron una cartera de inversión en Banca de Empresas que alcanzó los 33.500 millones de euros hasta junio, un 7% más que en la primera mitad de 2023; en España, el crecimiento fue del 5,4%. CaixaBank, por su parte, avanzó un 2,3% y, tal y como destacó su consejero delegado, Gonzalo Gortázar, el crecimiento se produjo «básicamente» en el segundo trimestre del año. «Hemos tenido cierto punto de inflexión. Vimos buenas cifras de la economía española pero el ollato que tenemos es que aquí viene gradualmente una recuperación del crédito a empresas derivada de una mayor actividad y una mayor confianza», aseguró ante la prensa. Eso sí, Gortázar cree que será una recuperación sin prisas. «Llevamos un proceso de desapalancamiento larguísimo y lo lógico es que en algún momento crezca en línea con el PIB nominal. Debería dar cifras en torno al 4%, pero no esperamos que se produzca de la noche a la mañana. Esperamos una recuperación paulatina», explicó.

Mientras tanto, las entidades preparan sus planes para captar nuevos clientes en este segmento. Las em-



El presidente de Banco Sabadell, Josep Oliu (izquierda), saluda al presidente de BBVA, Carlos Torres, en un acto este verano. EUROPA PRESS

MOROSIDAD

3,43%

TASA DE MORA. La tasa de morosidad del sector bancario español se redujo al 3,43% en el mes de junio, según los últimos datos publicados por el Banco de España.

40.890

MILLONES DE EUROS. El volumen de créditos dudosos que mantenían los bancos en su balance a cierre de junio era de 40.890 millones de euros, 1.462 millones menos que en mayo.

1,192

BILLONES DE EUROS. En junio, el saldo total de crédito era de 1,192 billones de euros, 21.000 millones de euros más frente a mayo. En comparación con junio de 2023, el volumen de crédito de la banca se ha reducido en 13.000 millones.

presas son clientes que suelen trabajar con varias entidades en su día a día y no sólo buscan financiación, sino otro tipo de servicios y productos como asesoramiento, cobertura de riesgos o divisas, entre otros, lo cual abre el abanico de propuestas por las que pueden apostar los bancos para captar usuarios.

A esto se suma además el impacto de la OPA de BBVA por Banco Sabadell si finalmente sale adelante. «Si la operación cristaliza, abrirá una oportunidad a todas las entidades y nosotros estaremos atentos», reconoció el consejero delegado de Unicaja, Isidro Rubiales, en la reciente presentación de resultados del grupo. Todos quieren pescar en el río revuelto y en las últimas semanas se han agilizado las promociones, campañas y planes específicos dirigidas a este perfil de cliente. Se espera que el final del verano, los avances en el proceso de OPA y las bajadas de tipos del BCE animen más la actividad.

OPA DE BBVA

Las empresas son el objetivo principal de la ofensiva lanzada por Carlos Torres. «La idea es mantener y hacer crecer la franquicia de Banco Sabadell», admitió el CEO de BBVA, Onur Genç, en la última presentación de re-

sultados. Banco Sabadell es una de las entidades de referencia en banca de empresas y su absorción permitiría a BBVA crecer en este mercado y reducir su exposición a países en desarrollo como México o Turquía. «Respetamos y admiramos lo que hace Sabadell en ese segmento y nos gustaría acelerar y apalancar lo que ellos

Los resultados del segundo trimestre ya reflejan un punto de inflexión

El sector prevé un aumento de la demanda tras las bajadas de tipos

tienen y lo que ellos saben para poder competir mejor con los demás».

Los números de Sabadell en este sentido explican el interés del grupo vasco. Entre enero y junio, su producción de crédito a empresas en España, es decir, la financiación a medio y largo plazo más las líneas de crédito, ascendió a 8.674 millones de euros,

lo que supone un incremento del 35% con respecto al mismo periodo del año anterior. González-Bueno se mostró optimista respecto a la recta final de 2024. «Hay tendencia y demanda. Creemos que el tercer trimestre será mejor que el del año pasado, y lo vemos tanto en empresas y particulares como en todos los productos», señaló hace unas semanas. El banco aprobó a principios de año una línea de préstamos preconcedidos de 14.000 millones de euros a empresas clientes con facturación a partir de 2 millones de euros (frente a los 10 millones anteriores) y reforzó su equipo y su catálogo para ganar peso en este mercado.

Otras como Unicaja preparan un nuevo impulso para aprovechar el esperado auge de la demanda de crédito. El banco empieza a dejar atrás la crisis de gobernanza tras su fusión con Liberbank y se enfila hacia un nuevo plan estratégico con la vista puesta en el nicho empresarial. Tanto es así que una de las primeras decisiones de su nuevo consejero delegado fue desdoblarse la estructura organizativa de la entidad entre particulares y empresas. «La apuesta, sin querer ser un banco de empresas, es que el peso del crédito a empresas debe ser mayor», reconoció Rubiales.

ECONOMÍA / POLÍTICA

CEOE advierte a Díaz de que el paro real supera los tres millones de personas

INFORME DE LA PATRONAL SOBRE EL MERCADO DE TRABAJO/ CEOE eleva la cifra del paro registrado, desde los 2,5 millones a cerca de 3,1 millones. Incluye a quienes hacen cursos de formación o solicitantes de empleo con disponibilidad limitada para trabajar.

M.Valverde, Madrid

La patronal CEOE ha advertido al Gobierno de la necesidad de corregir los problemas estructurales que hay en el mercado de trabajo, para que no se detengan el crecimiento del empleo y el descenso del paro. Incluso, en esta última cuestión, los empresarios matizan las cifras oficiales del paro registrado en las oficinas del servicio público de empleo, y afirman que, en realidad, el paro registrado supera los tres millones de personas. Es decir, medio millón más de trabajadores que los que figuran en las listas del paro todos los meses.

Así lo recoge el último *Observatorio del mercado laboral*, de la CEOE, correspondiente al mes de agosto, y al que ha tenido acceso EXPANSIÓN. “Nos encontramos ante la cifra más baja de paro desde septiembre de 2008, aunque todavía hay 2.550.237 personas en desempleo”, según las cifras del paro registrado en los servicios públicos de empleo.

Sin embargo, el boletín de la CEOE recalca que “las cifras [del desempleo] superan los tres millones [de trabajadores] -3.089.167- si contabilizamos a los excluidos de las listas oficiales por estar realizando cursos de formación o ser demandantes de empleo con disponibilidad limitada o con demanda de empleo específica”. Por ejemplo, personas con disponibilidad limitada de aceptar un empleo son aquellos demandantes de un trabajo con un horario determinado, o que sea a distancia o también que pueda hacerlo fuera de España.

Especialización

Personas con una demanda de empleo específica son aquellas que sólo quieren trabajar dentro de su especialización del campo en el que se forman.

Aunque no se refiere a ellos la patronal, también hay demandantes de trabajo que ya están ocupados y que lo que buscan es un empleo que les convenga más.

Pero, en este contexto, la patronal se refiere a que en las cifras mensuales del paro registrado, el Gobierno, que re-



La vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, con el presidente de la CEOE, Antonio Garamendi.

La patronal protesta por la falta de seguridad jurídica

Una de las conclusiones más importantes del ‘Observatorio del mercado de Trabajo’, que ha publicado en agosto la CEOE es la protesta empresarial por los continuos anuncios de la vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, de cambios en el mercado laboral. Por ejemplo, el más reciente sobre el encarecimiento del despido o la regulación por ley de la subida del salario mínimo interprofesional hasta el 60% del salario medio. La patronal sostiene que esta práctica de Díaz ahuyenta la inversión,

porque recorta la confianza del sector privado en España debido a la inestabilidad regulatoria. Y, además, acusa al Gobierno de intervenir en la negociación colectiva, que corresponde a los empresarios y a los sindicatos. CEOE dice que “para estimular la inversión [privada] que todavía está un 1,3% por debajo de finales de 2019, consolidar los avances en el empleo y frenar su desaceleración, es imprescindible huir de los continuos anuncios de cambios normativos por el Ministerio de Trabajo”. Anuncios que “deterioran la

confianza, implican rigidez, mayores costes [laborales y sociales] y cercenan la capacidad de adaptación al entorno y de autogestión de las relaciones laborales entre las empresas y los trabajadoras a través de la negociación colectiva”. CEOE detecta que, por esta y otras razones, en los últimos meses, las microempresas, de menos de diez trabajadores, están perdiendo empleo. Cuanto más ruido normativo de orden laboral y fiscal se produzca peor para estos pequeños empresarios, que no tienen capacidad para

asimilar los cambios rápidamente. Así, el informe subraya que son las grandes y medianas empresas “las que están compensando la caída de trabajadores en las microempresas”. En estas últimas, el peso del empleo sobre el total ha descendido del 21,6%, en 2019, al 18,9% de los nuevos puestos de trabajo, en junio de 2024. Los crecimientos interanuales de la ocupación en las microempresas son de apenas el 0,08%, frente al 10,15% en las de más de 499 trabajadores.

coge los datos de las comunidades autónomas, debería tener en cuenta también a los desempleados, ya mencionados más arriba, que realizan cursos de formación o son demandantes de empleo con disponibilidad limitada o con demanda de empleo específica. A continuación, en su boletín,

la patronal hace referencia al problema que tienen muchas empresas para encontrar los trabajadores que necesitan. O la paradoja de que existe este problema en un país con un poco más de 2,5 millones de parados, según el SEPE. Según la Encuesta de Población Activa del segundo tri-

mestre del año el paro afecta a 2.755.300 personas, lo que supone el 11,27% de la población activa. Claro que hay que tener en cuenta que en la EPA figuran como parados, entre otros, los estudiantes que buscan trabajo, y los trabajadores eventuales agrícolas subsidiados. En el paro registrado, es-

tos colectivos son demandantes de empleo no ocupados, técnicamente conocidos con la abreviación *Denos*.

En todo caso, el gabinete técnico de la CEOE dice lo siguiente: “Resulta paradójico que a pesar de estar a la cabeza de la Unión Europea en las cifras del paro, existan en Espa-

Los empresarios recuerdan que faltan trabajadores, a pesar de los 2,5 millones de parados

CEOE llama la atención sobre el problema de la fuga de talento laboral fuera de España

ña dificultades de retención del talento y vacantes en distintos sectores y territorios que limitan el crecimiento de la economía y el empleo”.

Retención del talento

El informe de la patronal no lo dice, pero si hay un problema importante en España de retención de los trabajadores con talento, es porque éstos encuentran en el extranjero mejores condiciones laborales, salariales y de respeto. Es un problema que afecta a las administraciones, pero también a las empresas. Por eso, España está exportando a la UE y a Estados Unidos ingenieros de todo tipo, científicos, investigadores o profesionales sanitarios.

“Por todo ello —dice el informe de la CEOE— es necesario impulsar las políticas activas de empleo para que contribuyan al adecuado ajuste entre la oferta y demanda de empleo, solventando el déficit de talento que se produce en algunas ocupaciones. Para dar satisfacción a las necesidades presentes y futuras de las personas trabajadoras y de las empresas”.

En este punto, hay que recordar que fue precisamente la patronal la que, en la reciente reforma del subsidio por desempleo, planteó la compatibilidad, durante un tiempo, entre la prestación y el salario por un trabajo, con el fin de que el parado pueda comprobar que su nivel de vida es superior si acepta una oferta de empleo que esperando a que se le acabe la prestación para volver al trabajo. De hecho, está previsto que esta medida entre en vigor en abril del próximo año.

LA GOBERNABILIDAD, EN EL AIRE / EN SUS CONGRESOS, JUNTS EVALUARÁ EN OCTUBRE SU RELACIÓN CON EL PSOE Y ERC ELEGIRÁ A SU NUEVA DIRECCIÓN TRAS SU DESPLOME EN LAS URNAS. EL DESENLACE DE LAS DOS CITAS SERÁ DECISIVO EN EL CONGRESO, DONDE HAY DUDAS SOBRE QUÉ PASARÁ CON LOS PGE.

La legislatura, pendiente del independentismo

ANÁLISIS por David Casals

La estabilidad de la legislatura sigue de nuevo en el aire. Esta vez está amenazada por el desenlace de los dos congresos que celebrarán tras el verano Junts y ERC, que ya han lanzado varios avisos a los socialistas de que para ellos, seguir apoyándose en la Cámara Baja es un precio demasiado alto para sus bases, cada vez más desorientadas y cansadas tras doce años de *procés*.

A finales de julio, Junts rechazó la senda de déficit de 2025, un paso decisivo de cara a la aprobación de los Presupuestos Generales del Estado (PGE) de 2025. La negativa pilló desprevenido al Gobierno de coalición. Por su parte, en ERC hay una dura pugna abierta. ¿Ha hecho bien el partido independentista en facilitar la llegada a la Generalitat de un firme opositor a la secesión, Salvador Illa (PSC) tras su revés en las elecciones catalanas de mayo, o debería haber hecho todo lo posible para simular que el *procés* sigue vivo?

Las incógnitas en el Gobierno crecieron la semana pasada después de que ERC amenazase con precipitar el fin de la legislatura si el nuevo modelo de financiación para Cataluña no se iguala en resultados a las comunidades forales. El Ejecutivo dice que, pase lo que pase, agotará la legislatura, aunque varias voces ya han empezado a teorizar posibles escenarios en el caso de que se vea obligado por segunda vez consecutiva a una prórroga presupuestaria.

IU dijo el viernes que la legislatura seguirá teniendo vigencia. Sumar no contempla otro escenario que no sea la convalidación de las cuentas por parte del Congreso, donde los 14 diputados neoconvergentes y republicanos son indispensables.

¿Acuerdos en papel mojado?

Fue el pasado 16 de noviembre cuando la Cámara Baja reeligió al presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, con el aval de ERC y Junts. A cambio, se aprobó la ley de amnistía, aunque más allá de una referencia genérica a la “estabilidad”, ninguno de los dos partidos independentistas se comprometió a facilitar la convalidación de los PGE. Ante las elecciones catalanas que tuvieron lugar en mayo, Ejecutivo renunció a sacar adelante las cuentas de este año.

Pese al duro desgaste que le ha supuesto al PSOE la tramitación y aprobación de la norma que archiva las causas del *procés* y que podría acabar siendo impugnada por la justicia europea, Junts y ERC amenazan en dejar en papel mojado sus pactos. El Supremo acordó a principios de verano no aplicar la amnistía a la condena por malversación del expresidente de ERC, Oriol Junqueras.



El expresidente y dirigente de Junts, Carles Puigdemont.

Las contradicciones de Junts

“No volví a Cataluña para que me arrestaran”, proclamó Puigdemont, tras regresar a Cataluña el día que el Parlament votó la investidura de Illa. Huyó poco después para evitar su detención, lo que ha situado a uno de los bienes más preciados del catalanismo, la policía autonómica, en el ojo del huracán. Hoy la dirección de su partido, Junts, aprobará el reglamento de su próximo congreso.



El expresidente de ERC y aspirante al cargo, Oriol Junqueras.

Un adiós para intentar volver

Oriol Junqueras puso fin a sus doce años como presidente de ERC tras las elecciones europeas de junio, aunque con el objetivo de que la militancia lo sitúe de nuevo en el cargo en el próximo congreso. Su mayor defensor es el portavoz en el Congreso, Gabriel Rufián, junto a varios exconsellers y el exdiputado Joan Tardà. Este último es el principal rostro que defiende los pactos con la izquierda.



El presidente del Parlament y dirigente de Junts, Josep Rull.

Un Parlament muy dividido

En junio, ERC facilitó que la presidencia del Parlament recayera en Junts, aunque luego votó a favor de la llegada del PSC a la Generalitat, donde gobierna en minoría. Josep Rull preside una cámara altamente polarizada y se ha encarado con los Mossos d'Esquadra después de que en su informe sobre la huida de Puigdemont lamentasen que les fuera denegado el acceso al legislativo autonómico.

También sigue abierta la instrucción contra el expresidente y dirigente de Junts Carles Puigdemont. Según el tribunal, la medida sería contraria al derecho de la UE, que está totalmente comprometida en combatir la corrupción. Así lo prueba el plan que está negociando para igualar este tipo de penas en los 27.

Al frente judicial, Junqueras y Puigdemont también tienen abierto otro en sus respectivos partidos. Ambos aspiran a tomar el control en

sus cónclaves. El exmandatario catalán, que a efectos prácticos es el rey sol de Junts, cedió en 2022 la presidencia de la formación a Laura Borràs, y su partido “no descarta” que vuelva a ocupar el cargo. La cita, que tendrá lugar en octubre, también abordará su relación con el PSOE.

En este punto, fuentes socialistas recuerdan que el acuerdo de investidura establecía que Junts no pondría en riesgo la estabilidad. Sin embargo, se condicionaba a “los avan-

ces y cumplimiento” de un pacto que además de la amnistía, incluía un mediador extranjero, la mayor participación de Cataluña en organismos comunitarios e internacionales y una financiación “singular”.

Esta última demanda se reforzó tras el acuerdo que ERC alcanzó a cambio de apoyar la investidura de Illa y que negoció su secretaria general, Marta Rovira. Dejará el cargo en un congreso inicialmente convocado para noviembre.

ERC ya ha amenazado a Sánchez con forzar un adelanto electoral si no hay concierto

Tras la amnistía, la financiación de Cataluña será la gran batalla para el Ejecutivo de coalición

Según los republicanos, con el nuevo modelo, la Hacienda catalana recaudará todos los impuestos; la solidaridad interterritorial se reducirá hasta desaparecer a medio plazo, y la comunidad pagará al Estado por los servicios que preste mediante un cupo, como País Vasco y Navarra.

Los socialistas dicen que el texto únicamente hace referencia a una financiación “singular”, diferente a la del resto de comunidades de régimen común, pero que no habrá equiparación a las autonomías forales. Es una tesis que han defendido varios dirigentes del PSOE y del PSC, entre ellos la ministra de Hacienda y Función Pública y vicepresidenta primera del Ejecutivo, María Jesús Montero, cuyas palabras la semana pasada abrieron la caja de los truenos.

ERC no sólo desautorizó a Montero. En un duro comunicado, aseguró que sin concierto, “los socialistas deberán buscar otras alternativas o convocar elecciones”. Rápidamente, varios ministros y dirigentes del PSOE dijeron que cumplirán con su “palabra”, sin dar más concreciones sobre en qué consistirá el nuevo modelo. En su programa electoral, el PSC rechazó el concierto y abogó por cumplir con el Estatut de 2006, que nunca se ha puesto en marcha en este punto. Aboga por un consorcio participado al 50% por la Agencia Tributaria y la Generalitat.

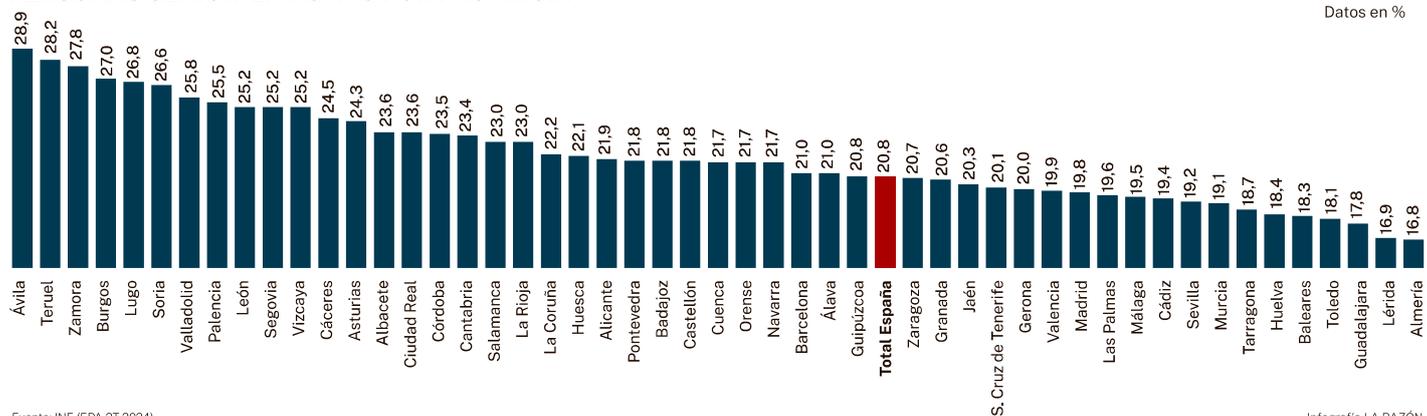
Guerra abierta en ERC

Mientras, en ERC hay una guerra total entre Oriol Junqueras —que aspira a ser reelegido— y Marta Rovira y alcanza incluso la fecha del cónclave. La dirección saliente lo situó en noviembre, pero un tercio de los consejeros nacionales afines a Junqueras —que integran el máximo órgano entre congresos— piden adelantarlo a septiembre.

Si se accede a esta petición, los dirigentes cercanos a Marta Rovira lo tendrían mucho más difícil para organizarse, ya que aún no han cerrado su candidatura. Son políticos que en los últimos doce años han ganado peso orgánico y visibilidad, como los exconsellers Roger Torrent y Laura Vilagrà; la secretaria general adjunta, Marta Vilalta, o la portavoz de la organización, Raquel Sans.

<p>El dato</p> <p>94,19 euros será el precio de la energía mañana</p> <p>160 euros será el precio máximo que marcará</p> <p>El precio medio diario de la electricidad en el mercado mayorista, el denominado «pool», retoma hoy las subidas y de media se pagará a 94,19 euros el megavatio hora (MWh), según los datos provisionales de OMIE.</p> 	<p>La empresa</p> <p>ENAIRES</p> <p>España ha consignado en Bélgica el importe de un laudo por el recorte a las renovables. La medida tiene por objetivo desbloquear el embargo de los ingresos que Eurocontrol transfiere a la entidad española Enaire.</p>	<p>La balanza</p> <p>Un informe de la firma Chainalysis asegura que los grupos de ransomware han obtenido durante la primera mitad del año 459 millones de dólares. El rescate medio pedido por estos delincuentes se ha incrementado de 199.000 a 1,5 millones de dólares.</p> <p>El paro bajará en 63.500 personas en la segunda mitad del año, lo que llevará el total de desempleados, medido en términos de la Encuesta de Población Activa (EPA), a cerrar el ejercicio en 2.691.800 personas, su cifra más baja en 16 años, según Adecco.</p>
--	---	---

PERSONAS SÉNIOR EN ACTIVO POR PROVINCIA



Fuente: INE (EPA 2T 2024)

Infografía LA RAZÓN

H. Montero. MADRID

En solo diez años, España ha visto cómo el peso de los sénior, los mayores de 55 años, ha pasado de representar el 13,6% de la población activa al 21%. Con ello, España cuenta por primera vez con nada menos que cinco millones de personas mayores de 55 años que o trabajan o buscan un empleo, es decir, son personas activas en términos del mercado laboral. El invierno demográfico al que se encamina la fuerza laboral española queda aún más claro si se pone la vista un poco más atrás. Así, mientras en este 2024 hay en España 5.089.500 personas activas mayores de 55 años, un 4,6% más que en 2023 (4.865.800) y un 63% más que hace diez años (3.114.300), el crecimiento es del 146% con respecto a hace dos décadas, ya que en 2004 había 2.071.900 personas mayores de 55 años en activo. Entonces, en 2004, los sénior apenas representaban el 10% de la población activa.

►El peso de los sénior se duplica: los mayores de 55 años suponen el 21% de los activos (cinco millones), frente al 13,6% de hace una década y el 10% de hace 20 años

La fuerza laboral envejece: los mayores de 55 crecen un 63%

Castilla y León (25,8%), Asturias (24,3%) y Cantabria (23,4%) son las regiones que presentan una fuerza laboral más envejecida, con una mayor proporción de personas sénior (mayores de 55 años) entre el total de la población activa, según un informe de la Fundación Adecco. En el lado contrario se sitúan las Islas Baleares (18,3%), la Región de Murcia (19,1%) y Andalucía (19,6%). Le siguen Madrid y Canarias (19,8%).

En cualquier caso, en todas las comunidades autónomas la proporción de fuerza laboral sénior va en aumento y roza el 20%, como en el caso de Cataluña (20,4%), de acuerdo a los datos extraídos del Instituto Nacional de Estadística.

Llama la atención el elevado envejecimiento de la población activa del País Vasco, cuarta región con un porcentaje más elevado, con el 23,1% de la fuerza laboral por encima de los 55 años, lo que

da una idea del complicado equilibrio de sus pensiones, con más de 3.700 millones de déficit contributivo en caso de que tuviera que pagarlas únicamente con el esfuerzo de los trabajadores residentes allí. Y es que el País Vasco triplica el agujero que genera a la Seguridad Social la Comunidad de Madrid con la mitad de pensionistas. Cada pensión vasca carga con 6.341 euros el déficit, el doble que las catalanas o andaluzas.

Por provincias, Ávila (28,9%), Teruel (28,2%) y Zamora (27,8%), todas ellas en la denominada «España vaciada», lideran el ranking nacional, donde la media se sitúa en el 20,8%.

Les siguen Burgos (27%), Lugo (26,8%), Soria (26,6%), Valladolid (25,8%), Palencia (25,5%), León (25,2%) y Segovia (25,2%). De nuevo se cuela una provincia vasca entre las más «envejecidas»: Vizcaya, con el 25,2% de la población activa mayor de 55 años.

Entre las más «jóvenes» figuran Almería (16,8%) y Lérida (16,9%), ambas muy vinculadas al trabajo agrícola, seguidas de Guadalajara (17,8%) y Toledo (18,1%), próximas a Madrid, y Baleares (18,3%) y Huelva (18,4%).

El envejecimiento de la fuerza laboral tiene varias derivadas. La más importante, por ser la más urgente en abordar, tiene que ver con su inclusión en el mercado laboral, como destaca el director general de la Fundación Adecco, Francisco Mesonero, pero también las perspectivas de reemplazo generacional.

Asimismo, esta situación provo-

Opinión

Paro, pensiones y deuda

Juan Carlos Higuera

España se enfrenta a una terna de desafíos económicos interrelacionados que generan preocupación: el elevado desempleo, el aumento exponencial de la deuda pública y la insostenibilidad del sistema de pensiones.

El paro estructural registrado supera el 11% si bien, para los más jóvenes, la cifra supera el 26% y para los mayores de 45 años, es aún peor, ya que casi el 60% del total de parados supera esa edad. El elevado desempleo no solo afecta a los ingresos de los hogares, sino que también tiene un impacto directo en las arcas públicas al reducir la base impositiva, al haber menos personas trabajando y contribuyendo, junto al aumento de la economía sumergida. Además, aumenta el gasto público en prestaciones, incrementando el déficit y, por tanto, la deuda pública.

El sistema de pensiones es insostenible y acumula una deuda superior a los 116.000 millones a pesar de las millonarias transfe-

rencias que recibe del Estado y el aumento de las cotizaciones, lo que, junto a la llegada de los «baby-boomers», también acelera el crecimiento de la deuda.

Como resultado, la deuda pública sigue creciendo sin que nadie pise el freno, acumulando un total 1,63 billones en junio, con un aumento mensual de casi 25.000 millones y un incremento de más de 400.000 millones desde 2020. La elevada deuda pública limita la capacidad del gobierno para invertir en crecimiento y responder a futuras crisis, además de que obliga a que una parte significativa del gasto se destina al pago de intereses, lo que deja menos recursos para otras necesidades, como educación o pensiones.

Estos problemas, que han sido persistentes en la economía española durante años, se agravan mutuamente, generando una espiral de insostenibilidad fiscal que pone en riesgo la estabilidad económica a largo plazo, así como la confianza de los inversores, aumentando la probabilidad de que, en un futuro, nuestra economía pudiese entrar en default, especialmente si Europa cerrase el grifo. Debemos poner freno a esta sangría silenciosa que nos pasará factura más pronto que tarde.

Juan Carlos Higuera es doctor en Economía y profesor de EAE Business School



La mayor parte del incremento del pluriempleo se produjo durante la pandemia

ca que se agranden los desajustes generados por el absentismo, ya que las bajas por incapacidad temporal se concentran en la horquilla sénior de la población activa.

El coste de las bajas por enfermedad y accidentes no laborales ha subido un 74% desde 2018 en España, hasta los 25.326 millones de euros. En 2023 se perdieron en España más de 396 millones de jornadas laborales como consecuencia de los procesos de inca-

En regiones motrices, como el País Vasco, el 23% de los «activos» tiene más de 55 años

pacidad temporal (IT), una cifra que supone elevar en un 62% las jornadas perdidas en 2018.

Este indicador de absentismo laboral muestra el impacto de las bajas laborales anuales y equivaldría a que 1,1 millones de trabajadores no hubiera acudido a su puesto de trabajo ningún día en 2023 o a una media de 20 días de ausencia al año por trabajador, tan solo por las bajas generadas por incapacidad temporal.

El pluriempleo se dispara un 43% en los últimos 10 años

► Los expertos lo achacan a motivos económicos y al abuso de los fijos discontinuos

S. de la Cruz. MADRID

El pluriempleo se mueve en cifras récord en España, con 585.800 ocupados que declaran tener al menos un trabajo secundario, de los que el 301.200 son mujeres y representan al 3% del total de ocupadas. Según los datos de la Encuesta de Población Activa (EPA), aunque el peso de esta pluriactividad es relativamente bajo, con 284.600 hombres y 301.200 mujeres que tenían un empleo secundario en el segundo trimestre del año, lo cierto es que ha experimentado incrementos del 43% en los diez últimos años. La mayor parte de ese aumento se ha dado durante la pandemia, cuando el número de ocupados pluriempleados creció un 30%, comparando con los datos de cierre de 2019.

Mirando el peso de las personas con empleo secundario sobre el total de ocupados, el recurso a un empleo secundario para completar la vida laboral es superior en el caso de las mujeres, ya que lo practican el 3% de las ocupadas, que entre los hombres, donde son el 2,4%. De forma global, suponen alrededor del 2,7% del total de 21,2 millo-

nes de ocupados, por debajo del peso que tiene de media esta situación en el resto de países europeos. El sector económico en el que más se da este tipo de pluriactividad es el de los servicios, ya que 513.400 personas con dos empleos tenían en ese sector su trabajo principal y 478.700, su trabajo secundario.

Los datos revelan que, en función de la situación profesional del trabajador, 486.600 personas ejercían su actividad principal por cuenta ajena y 99.500, por cuenta propia, en tanto que el segundo empleo lo tenían como asalariados 402.700 personas y como autónomos 178.700.

Para el investigador de Fedea Marcel Jansen, tras esta tendencia puede haber dos posibilidades. Por un lado, la pérdida de poder adquisitivo ante la inflación que ha obligado a buscar un trabajo adicional sobre todo a aquellos trabajadores con empleo a tiempo parcial, una situación en la que se encuentran más mujeres que hombres. Por otro, el mayor uso de la modalidad contractual del fijo discontinuo lleva a que en periodos de inactividad estos trabajadores ocupen otro puesto a la espera de llamamiento. «Realmente, solo están trabajando en un sitio pero a efectos estadísticos es pluriempleo». Según Infojobs, la mayoría de los que recurren al pluriempleo lo hace por cuestiones económicas: un 40% por necesidad, ya que el sueldo no es suficiente; y otro 32% para obtener ingresos extra.

Agricultura

Hace ya mucho tiempo que el mercado español de los cereales dejó de depender de lo sucediese con la cosecha en nuestro país y la tendencia viene dada por lo que pasa en el exterior y, fundamentalmente, por lo que acontece en las plazas claves, como Chicago, París y en menor medida Londres. La evolución de las cosechas en Estados Unidos, Argentina, Brasil o Australia, por lejos que estén, también influye en las cotizaciones que se fijan en Salamanca, Ciudad Real, Zaragoza, Córdoba o Sevilla. Y, en estos momentos, el mercado interior de los cereales se caracteriza por una clara tendencia a la baja para desesperación de los agricultores que se dedican a este tipo de cultivos, que ven cómo los precios están en líneas generales por debajo de los costes de producción a los que tienen que hacer frente. Esta situación se debe a la confluencia de una serie de hechos, entre los que destaca fundamentalmente la abundante oferta procedente del exterior. A su vez, en los mercados internacionales y de futuros la tónica general es la de cotizaciones claramente a la baja, con mucho producto a la venta, mientras que la demanda está en cierta manera paralizada esperando que todavía haya más recortes.

Abundancia

¿A qué se debe esa situación en los mercados exteriores de cereales? Pues, según los analistas consultados, hay una serie de factores relacionados con la oferta que se deben tener en cuenta. En primer lugar, han aumentado las previsiones de producción de trigo en Rusia, lo que ha provocado que este país tenga mucha mercancía para exportar. En segundo lugar, Ucrania también necesita vender trigo al exterior para hacer frente a sus necesidades económicas derivadas de la guerra; como los rusos bajan precios, los de Kiev también lo hacen. Francia dispone en la actual campaña de mucho trigo para pienso y uno de sus mercados más cercanos es justamente el español, lo que contribuye a bajar las cotizaciones. Suma y sigue: en Brasil están terminando de recoger la cosecha de maíz, y también tienen una cierta prisa por vender. Finalmente, en Estados Unidos, otro país clave, la

El análisis



César Lumbreras

Los cereales se hunden

► La abundante oferta mundial tira a la baja los precios. La tendencia también es similar en el mercado español

previsión de cosecha de este cereal es muy buena y en algunas zonas se estima que los rendimientos podrían situarse en nivel históricos. En resumidas cuentas, hay abundancia de oferta procedente del exterior. Mientras tanto, la demanda a nivel mundial no acaba de tirar todo lo que se esperaba, con los compradores a la espera de que todavía se produzcan más bajadas.

La situación anterior, resumida en oferta abundante con demanda más bien justa, hace que las cotizaciones bajen casi todos los días en los mercados de futu-

ros. La semana pasada no fue una excepción y, de viernes a viernes, en Chicago y para el vencimiento diciembre, se registró un recorte del 4%, mientras que en París la rebaja fue de 7 euros por tonelada; en el caso del maíz, en la plaza norteamericana se anotó una bajada del 1%, también para diciembre, mientras que en París la caída llegó a 4 euros tonelada para el plazo de noviembre. Mientras tanto, en los puertos españoles, las cotizaciones del cereal de importación bajaron una semana más: en el caso del trigo para alimentación ani-

Los precios están ahora mismo por debajo de los costes de producción en líneas generales

Las lonjas españolas se han contagiado de las mundiales

mal, entre 3 y 5 euros; para el maíz la caída se situó entre los 2 y los 4 euros y en cebada se quedó tan solo en un recorte de entre 1 y 2 euros en comparativa semanal. Esta situación de bajadas se viene repitiendo día tras día, con alguna excepción puntual desde hace varios meses.

Contagio

Después de todo lo anterior, es lógico que la tendencia dominante en el mercado interior sea de bajadas. Según los operadores comerciales, lo primero a destacar es que la actividad fue muy escasa, con los compradores dispuestos sólo a realizar adquisiciones si el cereal era más barato que la semana anterior; los precios bajaron para el trigo y la cebada de entre 2 y 4 euros. Si se analiza lo sucedido en las lonjas, en la mayoría de los casos abundaron los recortes, aunque también hubo repeticiones. Es lo que sucedió, por ejemplo, en Ciudad Real, con la cebada entre 173 y 179 euros por tonelada, muy por debajo de la barrera psicológica de los 200 euros; en ambos casos, la caída fue de 2 euros por tonelada. Los trigos que cotizaron en esta plaza repitieron, mientras que el maíz se pagó a 210 euros, con un descenso de 5 por tonelada. En Salamanca la cebada también retrocedió.



EFE

26 ECONOMÍA

Preocupación en las grandes empresas por las exigencias de paridad en la alta dirección

► Sí ven factible cumplir con las cuotas que exige la nueva ley para los consejos de administración

GONZALO D. VELARDE
MADRID

Los máximos asumidos por el Gobierno en la ley de Paridad, que transpone la Directiva Europea 2022/2381 para un mejor equilibrio de género entre los administradores de las sociedades cotizadas, están generando un caldo de incertidumbre y cierta preocupación entre los máximos órganos de dirección de las grandes empresas de nuestro país. El motivo está en que la normativa aprobada a comienzos de agosto lleva a cabo una extensión de los parámetros de paridad que se establecen dicha en directriz comunitaria elevando sus exigencias a los cuerpos de alta dirección, más allá de los consejos de administración. Y se aplica sobre las empresas cotizadas, pero también sobre aquellas consideradas de interés público -las que cuentan con más de 250 trabajadores y una cifra de negocio anual superior a los 50 millones de euros-, además de la Administración y empresas públicas.

La obligación principal que subyace de la norma es que, con diferentes plazos de adaptación, tanto las empresas del Ibex como el resto de las cotizadas y las grandes compañías (empresas de interés público) deberán contar en sus consejos de administración con una «representación paritaria» y «presencia equilibrada entre mujeres y hombres» entendida como la situación en que las personas de cada sexo no superen el 60% ni sean menos del 40% en un ámbito determinado. Estas cuotas parecen abordables en los casos de los consejos de administración, pero fuentes empresariales consultadas por ABC revelan que podrían no ser alcanzables en los casos de la alta dirección, a los que alude la normativa en la misma línea.

«Las sociedades cotizadas deberán velar por que la alta dirección tenga una composición que asegure la presencia, como mínimo, de un cuarenta por cien-



La ministra de Igualdad, Ana Redondo // JAIME GARCÍA

to de personas del sexo menos representado», señala el texto especificando que si el porcentaje de miembros del sexo menos representado no alcanza el 40% se proporcionará una explicación de los motivos y de las medidas adoptadas para alcanzar ese porcentaje mínimo «en el ejercicio económico inmediatamente posterior y sucesivos». Todo este esquema se amplía de forma total a las empresas grandes de nuestro país o de interés público.

Ahora bien, la primera indeterminación viene dada por la falta de definición concreta de lo que se considera alta dirección. «A la hora de aplicar el principio de presencia equilibrada en los puestos de alta dirección, no debemos olvidar que conforme establece el Real Decreto 1382/1985, de 1 de agosto, por el que se regula la relación laboral de carácter especial del personal de alta dirección, únicamente será considerado como tal aquellas personas que ejercitan poderes inherentes a la titularidad jurídica de la empresa, y relativos a los objetivos generales de la misma, con autonomía y plena responsabilidad sólo limitadas por los criterios e instrucciones directas emanadas de los órganos superiores de gobierno y administración de las empresas», explica a ABC el abogado laboralista y socio de Labor-matters Abogados, Alfredo Aspra, señalando, como es conocido, que a este colectivo se le priva de la aplicación del

Estatuto de los Trabajadores encontrando su regulación en dicha normativa.

Así, la incertidumbre que no despeja la norma es si esta consideración de alta dirección se extendería de forma transversal a todo el comité de dirección de la empresa, es decir, a los diferentes directivos de área, o si teniendo en cuenta las atribuciones funcionales que debe tener un alto directivo (Real Decreto 1382/1985) solamente es aplicable a la persona que tiene ese poder inherente a la titularidad jurídica, el director general de la compañía. Caso en el que la medida no tendría objeto de causa al tratarse de un sólo sujeto afectado.

Posibles sanciones y plazos

Con todo, la preocupación entre las grandes empresas a cuenta de la profundidad interpretativa de la norma que llevan a cabo los organismo encargados de vigilar su cumplimiento es contenida por el momento, teniendo en cuenta que se han establecido unos plazos de adaptación considerables en función del tipo de compañías, pero también por la salvedad incorporada en la norma que exige, en caso de no alcanzarse los parámetros de paridad establecidos, que permite una explicación de los motivos y medidas correctoras adoptadas para adaptarse a la norma.

La salvedad mencionada de poder justificar el cumplimiento de las cuotas impuestas en la norma debería de servir como una vía de escape, a ojos del vocal de la Junta Directiva de la Asociación Nacional de Laboralistas (Asnala), Juan Manuel Ortiz, que señala que «existe un margen» y que «otra cosa es acogerse a la pasividad». «Siempre y cuando la empresa sea precavida y esté bien asesorada» no debería de existir problemáticas en el ámbito de la alta dirección, señala.

«Los planes de igualdad, que abarcan desde la contratación a los salarios y que ya deben indicar cuál es el diagnóstico de la empresa, si se cumplen sumando las medidas que en ellos se propongan junto con los periodos transitorios que son suficientemente largos, deberían ser suficiente para que en el momento en el que acabe la transitoriedad se alcancen los porcentajes requeridos en la ley sin mayor problema», explica a ABC el vicesecretario general de Política Sindical de UGT, Fernando Luján. En este sentido, aclara que parece lógico que si no se ha logrado se deba de incluir la justificación de por qué en la memoria, si bien insiste en que esta circunstancia «debería de haberse detectado en el plan de igualdad y poner en marcha las medidas que procedan» para alcanzar las cuotas.

La ley establece dos plazos de adaptación para estos casos de consejos de administración y puestos de alta dirección. La cuota mínima del 40% en las empresas cotizadas en ambos órganos deberá alcanzarse antes del 30 junio de 2026 para las empresas del Ibex 35 y antes de junio de 2027 para el resto de empresas cotizadas. Mientras que en el resto de grandes compañías, las de interés público, el deber se amplía a junio de 2026 para llegar a un 33% y a junio de 2029 para situarse en el 40% exigido.

REDACCIÓN DIFUSA

Alta dirección

La ley de Paridad habla claramente de ampliar la cuota mínima de 40% de mujeres u hombres tanto para los consejos de administración como para órganos de alta dirección en empresa del Ibex, resto de cotizadas y compañías consideradas de interés público.

Poderes inherentes

El texto normativo no refleja de forma detallada el concepto de alta dirección, que según el Real Decreto 1382/1985 atribuye esta categoría únicamente a la persona que ejerza poderes ligados a la titularidad jurídica de la compañía. Por lo que la ley no expresa si es de aplicación transversal al resto del organismo de dirección.

Salvedad

En cualquier caso, la ley permite una vía de justificación de no alcanzarse las cuotas establecidas en los plazos determinados, en la que la empresa deberá de señalar las causas del incumplimiento y las medidas para la posterior subsanación de la circunstancia.

ANTIGÜEDADES COMPRO MUEBLES

Pinturas, espejos, relojes, monedas, joyería...Vacio pisos. Visito pueblos.

Muñoz 638 340 306



José Luis Escrivá y Pablo Hernández de Cos, durante la firma de un convenio en enero de 2022. J. J. GUILLÉN (EFE)

Expertos y académicos se muestran contrarios a que desde el Gobierno se pase al organismo. El Ejecutivo debe cerrar el nombramiento antes del 10 de septiembre

El Banco de España se juega su futuro

XAVIER VIDAL-FOLCHI
Barcelona

En pocos días el Banco de España se juega su futuro. Y quizás su independencia. O, más precisamente, la apariencia tangible de su independencia. Antes del 10 de septiembre el Gobierno debe nombrar a su nuevo gobernador. Pablo Hernández de Cos terminó su mandato el 11 de junio, y su vacante lleva casi tres meses sin cubrir, salvo temporal y accidentalmente por la subgobernadora, Margarita Delgado. "Este retraso de muchas semanas en el nombramiento resulta alarmante: en el mundo financiero y de banca central, el efecto reputacional es ya muy serio", advierte José Manuel González-Páramo, catedrático y exmiembro del comité ejecutivo del Banco Central Europeo (BCE) entre 2004 y 2012.

Ocurre que el Gobierno y el PP siguen sin alcanzar un acuerdo sobre los nombres del gobernador/a y subgobernador/a. El candidato más que oficioso —oficial pero sin ser públicamente reconocido— es el actual ministro de Transformación Digital, José Luis

Escrivá. Nadie discute su cualificación técnica, pues es antiguo funcionario del Banco de España (en su Servicio de Estudios) y, sobre todo, fue jefe de división de política monetaria del BCE en su despegue (1999-2004) y director para América del Banco Internacional de Pagos (BIS) entre 2012 y 2014.

Pero sí la conveniencia política de que un ministro en activo dé el salto al banco central. Un miembro de la cúpula del PP razona a este diario que eso "es inaceptable, porque pone en cuestión la independencia del Banco de España, lo politiza y ahonda la degradación institucional". Fuentes del Ejecutivo replican que el Gobierno Rajoy propuso a su ministro en activo Luis de Guindos como vicepresidente del BCE, con muchas menos calificaciones por el coste financiero del rescate bancario y su pasado como presidente en España de Lehman Brothers, mientras que Escrivá fue nombrado por aquel Gobierno presidente de la autoridad fiscal independiente (Airef): "¿Eres independiente si te nombra el PP pero inadecuado si lo hace el PSOE?", se preguntan. Y desde el Banco de España hay

quien se pregunta si la opción Escrivá "acabaría blanqueando la funesta operación Guindos", de "resultados lamentables", concluye un ministro. El propio Guindos se ha defendido alegando que su nombramiento pasó otros filtros, como el del propio consejo del Eurobanco.

Todos tienen argumentos, pero algunos son gaseosos. El fondo del debate no es si el trabajo en una Administración de un color (o de dos distintas) inhabilita, ni tampoco si se superan uno o más filtros, sino si el salto es directo desde el Gobierno, sin pasar cuarentena, al menos intelectual, para sortear conflictos de interés. Como sucede en el mismo Banco de España, cuyo gobernador/a debe guardarla dos años tras su cese.

Excepciones

Tampoco otros casos europeos que han resultado bien, como el de Mário Centeno, de ministro a gobernador del Banco de Portugal, son resolutivos, pues siempre puede haber excepciones. Estos saltos "no están bien vistos por los bancos centrales, así que

La independencia de los gobernadores forma parte de un debate más amplio

El problema de los bancos centrales es de legitimidad política de origen

pueden erosionar la influencia de quienes los emprendan sobre sus colegas, aunque claro, eso no excluye la posibilidad de que una vez el candidato llega al puesto lo haga muy bien", concede Páramo.

La independencia de los gobernadores forma parte de un debate más amplio que ahora resurge: la independencia global de los bancos centrales. Esta es un imperativo legal. "Ni el BCE ni los bancos centrales nacionales... podrán solicitar o aceptar instrucciones de las instituciones de la Unión, ni de los Gobiernos", manda el Tratado de la UE (artículo 130).

También resulta de una conveniencia monetaria derivada del problema de la inconsistencia temporal: "Un banco central cortoplacista, que decide de acuerdo a un horizonte temporal, por ejemplo, tiene incentivos" para desarrollar una estrategia expansiva que estimule "un crecimiento a corto plazo, aunque ello suponga perder credibilidad y una revisión al alza de las expectativas de inflación a medio y largo plazo", resumen Javier García Arenas y Adrià Morron (Caixabank Research, abril 2021). El ejemplo en caricatura es el Banco de la República de Turquía, cuyo nepotismo dispara este año los precios a cerca del 50%.

La independencia se desglosa y comprueba en varios baremos: el legal, el personal, el funcional, el financiero... Todos ellos componen el llamado índice de Davide Romelli, que resume la creciente

evolución de 154 supervisores internacionales hacia la autonomía.

El problema de los bancos centrales es de legitimidad política de origen: constituyen un poder no elegido. Para algunos, incluso "un poder no democrático que socava la base del Estado democrático moderno", como sostiene Juan Torres, catedrático de Economía Aplicada de la Universidad de Sevilla y autor del reciente *Más difícil todavía* (Deusto). Aunque, más exactamente, ese poder deriva de una elección de segundo grado, pues sus dirigentes son designados por los gobiernos y estos, por los legislativos. De modo que su legitimación económica depende de sus resultados: "la independencia solo es valiosa en tanto que ayude a mejorar los logros macroeconómicos", sostiene el profesor Christoph Weber, ahora en la francesa Escuela Superior de Ciencias Comerciales de Angers y entonces en la Universidad de Nüremberg (*ECB, Independence at risk?*, *Intereconomics*, 2014).

Análisis empíricos

Distintos análisis empíricos han demostrado que a mayor autonomía de la política, en general se han cosechado mejores resultados (véase el texto canónico *En defensa de la independencia de la banca central frente a sus entusiastas*, de González Páramo, en *Anales de la RACMP*, 2023; y *The case for central bank independence*, BCE, 2020).

En España, la tradición reciente asocia independencia del supervisor con trayectoria no partidista de los candidatos y con consenso en la elección de su cúpula (gobernador/a - subgobernador/a). Desde la ley de autonomía del Banco de España (1994) los tiquets encabezados por Luis Ángel Rojo, Jaime Caruana, Luis Linde y Pablo Hernández de Cos han sido consensuados en distinto grado, total o parcialmente, por los dos grandes partidos: el acuerdo abrazó a los dos principales cargos.

La excepción de Miguel Ángel Fernández Ordóñez, secretario de Estado de Hacienda en el Gobierno Zapatero, fue doble, por su origen y porque sus competencias fueron luego invadidas por el ministro Guindos, forzándole a anticipar el fin de su mandato.

En nuestro caso, en que "aumenta la polarización política también en el ámbito institucional, sería buenísimo y especialmente adecuado que la gobernanza se decidiese por acuerdo", apunta a EL PAÍS el profesor Xavier Vives, del IESE, uno de los españoles más escuchados en los foros de bancos centrales. "De lo contrario, la oposición tirará a dar contra el gobernador, poniendo en tela de juicio la institución", culebra un banquero central.

Académicos y expertos monetarios se manifiestan ampliamente contra la puerta giratoria de los gobiernos a los bancos centrales. "No estar marcado políticamente es importante, no ya para el candidato en sí, sino para la recepción pública del trabajo que

deberá hacer, porque además de la capacitación cuenta la apariencia. Lo malo de un salto de ministro a banquero central consiste en que afecta a esa apariencia", subraya Vives. "Puedes ser un gran economista y, en cambio, tener un pasado reciente que te haga inadecuado para el cargo: saltar directamente del Gobierno al banco central no es bueno. La vinculación reciente con la política y, especialmente, el activismo, no es recomendable", sintetiza Páramo.

Todavía más rotundamente se expresa desde EE UU el profesor Jesús Fernández-Villaverde, catedrático de Economía en la Universidad de Pensilvania y académico visitante en varios bancos de la Reserva Federal: "La historia económica nos enseña de manera aplastante que saltar de un consejo de ministros a ser gobernador de un banco central es total y absolutamente inadmisibles".

Villaverde recuerda la disfunción "brutal" del *counselor* (equivalente a ministro) Arthur Burns, nombrado presidente de la Fed por Richard Nixon: "Fue un desastre, sin lugar a dudas el peor dirigente de la Reserva Federal desde 1945". Lo fue, "y eso es lo peor, porque como le debía el puesto a Nixon torció la política monetaria en la dirección que le convenía al presidente". EE UU "salió tan trasquilado que, por dos generaciones, la mera idea de que un miembro del gabinete presi-

dencial saltase directamente al banco central fue anatema", remata. Y apostrofa: "No es el único caso: si quiere, le pongo dos docenas más...". A su juicio, "en un país como España, el vector personal, particularmente la carrera profesional pasada, es el más importante para la independencia, con mucha diferencia: así que es la voluntad del gobernador la que importa de verdad, ¿quiere ser independiente o no?".

En general, los académicos destacan que el ámbito más delicado para este tipo de saltos, en el territorio de la eurozona, "no es el de la política monetaria, porque el candidato se convertirá en uno más entre una veintena de gobernadores, sino en regulación y supervisión: como dar el visto bueno a un determinado consejo de un banco comercial; o gestionar la resolución y liquidación de un banco, entre otros asuntos que pueden tener impacto presupuestario", dice Páramo. Concluye Vives: "Es más relevante para las misiones de asesoría pública mediante la emisión de informes, que para la política monetaria y la supervisión de la gran banca, que eso corre a cargo del BCE".

Ese es precisamente uno de los debates de futuro de la institución: el necesario equilibrio entre organismo supervisor del sector financiero y emisor de opiniones sobre riesgos macroeconómicos a largo plazo. El último mandato de Hernández de Cos ha enfatizado

Varios análisis demuestran que, a mayor autonomía, mejores resultados

Un banquero privado: "Lo principal es la influencia en el BCE"

esta última función, algo que ha incomodado a algunos en el Ejecutivo.

Un banquero privado español de gran prestigio internacional apunta prioridades en positivo para el próximo gobernador/a: "Lo principal para un gobernador es conseguir influencia en Fráncfort, no es tarea fácil, porque es uno de veinte"; después, "evitar líos en la supervisión bancaria, pero es un flanco menor porque el grueso del sistema bancario español lo supervisa el BCE; y la tercera pata es "dominar los mercados monetarios".

El perfil ideal, continúa este banquero, es el de alguien que "domine al menos dos de esas tres carpetas". Ve, además, "preferible que no venga del sector político, porque otra de sus funciones es hacer un buen análisis sobre la economía española para aconsejar al Gobierno".

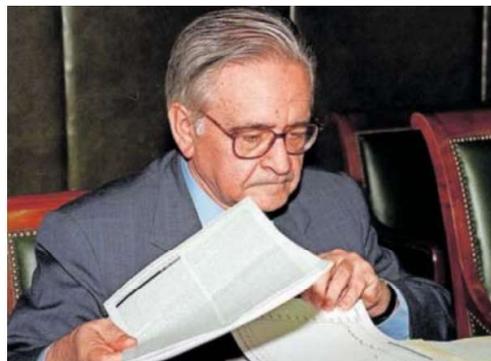
El más reconocido teórico de la unión monetaria, el profesor Paul de Grauwe, de la London School of Economics, especifica otros requisitos: "He abandonado mi vieja idea de que un gobernador debe ser un especialista en economía y política monetaria", escribe. "Claro que debe tener conocimientos, pero debe ser sobre todo un líder público y un buen comunicador. Sobre todo, esto último", plantea. Debe, además, "exhibir habilidades políticas, porque pese a la independencia política, es inevitable que los políticos intenten influir en las decisiones de política monetaria; esa capacidad puede desviar las presiones".

Un nuevo patrón

Frente al argumentario mayoritario de la academia, algunas ópticas políticas defienden la conveniencia de un pasado gubernamental. Así, fuentes del Gobierno actual subrayan que "en el Consejo de Gobierno del BCE se sientan ahora siete gobernadores que han sido ministros, y Austria acaba de anunciar el relevo de su representante también en favor de un ministro actual". Eso consagraría un "nuevo patrón", sostienen.

A saber, "haber tenido que gestionar políticamente crisis desde un Gobierno, curte mucho", eso sí, conceden, "siempre a condición de que los candidatos "tengan experiencia financiera o en el mundo de la banca central". También apelan a que los estándares fijados por el Banco Internacional de Pagos, de Basilea, "solo recomiendan evitar que el mandato de los gobernadores sea renovable, porque así se impide que el actual pueda trabajarse desde una posición de mando la reelección".

¿Y que espera el BCE? "Pablo [Hernández de Cos] ha sido un colega fantástico: todos lo echaremos de menos, yo la primera", manifiesta la presidenta, Christine Lagarde. "Espero que el Gobierno de España nombre a una persona que contribuya de una manera similar", (*Expansión*, 11 de junio).



Sobre estas líneas, Miguel Ángel Fernández Ordóñez, gobernador del Banco de España entre los años 2006 y 2012; y a la izquierda, Luis Ángel Rojo, que fue responsable de la institución bancaria central entre los ejercicios de 1992 y 2000. MANUEL ESCALERA / J. M. ESPINOSA (EFE)

El calor da la vuelta a la otra excepción ibérica: un verano con la luz más cara

La mayor demanda eléctrica en la Península por las altas temperaturas incrementa los precios en comparación con la UE ▶ Los países del centro y el norte consumen menos en julio y agosto

IGNACIO FARIZA
MADRID

El calor revierte las tornas en los mercados eléctricos europeos. Tras una primera mitad del año con precios sustancialmente más bajos en España y Portugal que en el resto del continente –una suerte de excepción ibérica bis, en alusión al mecanismo que abarató sustancialmente la factura en los meses más crudos de la crisis energética–, el verano ha traído consigo valores mucho más altos. El movimiento, con todo, tiene mucho de coyuntural: todos los indicadores de largo plazo apuntan a un precio de la electricidad notablemente más bajo en la Península que en la mayoría de países europeos; una enorme oportunidad para atraer industria de gran consumo y centros de datos, entre otras actividades.

En julio, España y Portugal promediaron algo más de 70 euros por megavatio hora (MWh) en el mercado mayorista, del que beben en gran medida los millones de abonados que optan por la tarifa regulada (o PVPC) y también algunos de los que se inclinan por el libre. La cifra contrasta con los 47 euros de Francia, los 54 de Bélgica, los 65 de Países Bajos o los 68 de Alemania. Solo el Reino Unido –fuera de los Veintisiete– e Italia –brutalmente expuesta a las centrales de gas, que encarecen su recibo mes tras mes– registraron valores más altos: 82 y 112 euros por MWh, respectivamente, según los datos del grupo ASE.

La tónica se repite en lo que va de agosto, en el que tanto España como Portugal promedian casi 90 euros por megavatio hora, lejos de los 50 de Francia, los 63 de Bélgica, los 77 de Países Bajos y los 82 de Alemania. Fuera del club, el Reino Unido también queda por debajo (algo menos de 69 euros por MWh, al cambio). Italia, por su parte, sube hasta rozar los 127 euros y queda lejos de la cota ibérica.

"Mientras que en el centro y el norte de Europa la

demanda de electricidad cae en verano, aquí la demanda crece, sobre todo por el mayor uso de aires acondicionados", explica Juan Antonio Martínez, consultor de ASE. Al factor calor, el fundamental, hay que sumar otro: la mayor afluencia de turistas, en su mayoría procedentes de otras latitudes europeas, que reduce el consumo de electricidad en sus países de origen y lo incrementa en los de destino. En este caso, en España y en Portugal. "Un hotel se convierte en una gran industria durante unos meses: climatización, depuradoras de las piscinas... Por supuesto que influye en el consumo eléctrico; no es ni mucho menos despreciable", remarca Martínez.

En lo que va de agosto, la demanda de electricidad en España acumula un aumento interanual cercano al 3%. Francia, en cambio, atraviesa estos días la fase de menor consumo de electricidad de 2024.

Variaciones en la oferta

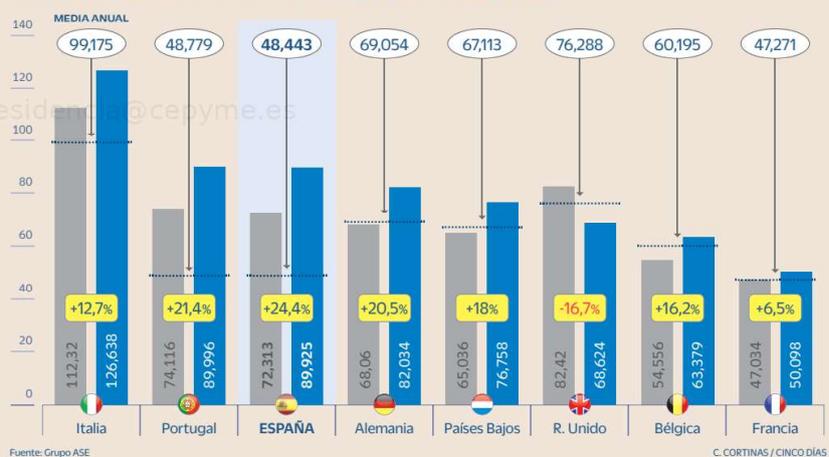
Hay, también, variaciones en la oferta que contribuyen a un cambio de tornas en el diferencial de precios que debería girar de nuevo con la llegada del otoño y, sobre todo, del invierno. "En España, la aportación de la eólica también disminuye más que en el resto del continente por el tiempo anticiclónico", ilustra Martínez por teléfono.

"El mix español está eminentemente gobernado por las renovables: cuando funcionan bien, los precios se desploman. Y, en cambio, cuando no cubren tanta demanda, bien por que generen menos, bien porque el consumo sube, los precios aumentan", completa Antonio Aceituno, director y fundador de la consultora Tempos Energía.

Más que una península, España y Portugal constituyen una insula en lo energético. Ese fue el argumento esgrimido por ambos países en el duro tira y afloja para que Bruselas y el resto de Gobiernos europeos diesen su visto bueno

Evolución de los precios medios del mercado mayorista de la electricidad por países

En euros por megavatio hora (€/MWh) ■ Julio ■ Agosto (hasta el 23 incluido)



Fuente: Grupo ASE

C. CORTINAS / CINCO DÍAS

no a la citada excepción ibérica. Y ese es, también, uno de los factores que están contribuyendo a que el precio de la luz esté siendo, en lo que va de verano, más alto que en la fracción central y septentrional del continente.

"Si la interconexión [eléctrica a través de Pirineos] fuese mayor, ambos podrían absorber excedentes de otros países, como Francia", sostiene Martínez. "Esta situación es un reflejo más de lo débil de la interconexión con el resto de Europa: cuando baja la generación renovable, España lo sufre más que el resto". La estrechez de cable entre ambos países –sobre todo por la reticencia a reforzarlo mostrada por los sucesivos Gobiernos franceses– impide, por ejemplo, que ese país pueda vender al sur su habitual electricidad sobrante en estas fechas. Lo que, además de revertir positivamente en sus exportaciones, reduciría la cotización de la luz en la Península.

Tras una primavera tan positiva para los consumidores de electricidad como aciaca para los dueños de plantas fotovoltaicas, con precios cero (y negativos) que han laminado sus in-

gresos, la reciente escalada está siendo un alivio para sus cuentas de resultados. Les permite, en definitiva, capturar un volumen extra de ingresos con los que ni soñaban hace unos meses. Frente a la proliferación

de horas de precios mínimos en marzo y en abril, en las últimas semanas estos han quedado encapsulados únicamente en las horas solares de los fines de semana.

Vertidos económicos

"Todas las tecnologías están aprovechando la menor oferta para casar más alto e ingresar más. También la fotovoltaica", apunta Martínez, del grupo ASE. A su juicio, una de las claves de este verano están siendo los vertidos económicos. "Sospecho que hay renovables que están ofertando parte de su producción a precios altos para que no case y que, así, el precio medio capturado sea más alto. Es algo legítimo, que no se puede medir con exactitud, pero que creo que está ahí".

El mercado eléctrico no es el único que está viéndose trastocado por las temperaturas más altas en el suroeste europeo. En el gasista, el calor se ha traducido en una mayor demanda ibérica por el aumento en el uso de las centrales de ciclo combinado (en las que se quema este combustible para obtener electricidad). Y esta ha hecho crecer, a su vez, su cotización a un ritmo

más alto que en el resto del continente.

El año empezó con precios más altos en el índice holandés TTF –el que se utiliza como referencia para los Veintisiete– que en su par ibérico Mibgas. "En febrero eso ya cambió, pero el diferencial se mantuvo estable en los meses siguientes. Hasta agosto, cuando se ha disparado en paralelo al mayor uso de los ciclos combinados", analiza Aceituno. El diferencial ahora es de algo más de un euro por megavatio hora, ya más cerca de la media histórica tras un periodo –el de la crisis energética– en el que las tornas se dieron la vuelta.

El llenado de los depósitos de gas, que hace aumentar la demanda, ya no es una explicación posible: España es el país de la UE que más rápido ha alcanzado el 100%, esta misma semana. "La clave es el calor: si no hiciese tanto, la fotovoltaica estaría produciendo más, porque su rendimiento cae a partir de los 25 grados; la eólica también porque haría más viento y la demanda para aire acondicionado caería. Y todo eso haría que la demanda de gas también fuese menor", cierra el jefe de Tempos Energía.

La afluencia de turistas es otro factor que aumenta el consumo

El carácter 'insular' de la Península en lo energético contribuye a elevar las tarifas

Economía

La nueva era del proteccionismo: 27.000 medidas intervencionistas desde 2019

Desde 2008 se han contabilizado alrededor de 58.000 actuaciones que atentan contra el comercio internacional, y la cifra sigue en aumento ▶ Los referentes indiscutibles son China y Estados Unidos, los más beneficiados por la globalización

DENISSE LÓPEZ
MADRID

En el mundo de la posguerra fría, cualquier presidente que prometiera aumentar los aranceles habría firmado su carta de despedida en la política. Hoy en día, y después de décadas de aperturismo y ventajas comerciales de todo tipo para atraer inversión, el proteccionismo ha vuelto. Y lo hace adaptándose a los nuevos tiempos, con el miedo a las crisis financieras en la retina. Desde noviembre de 2008, se han contabilizado alrededor de 58.000 intervenciones gubernamentales discriminatorias contra el comercio internacional, según Global Trade Alert, el principal repositorio mundial de cambios de políticas que afectan al comercio y la inversión globales. De este total, casi la mitad (27.000) se han registrado en los últimos cinco años. En cambio, el número de actuaciones que favorecen este intercambio se limita a poco más de 10.900.

Ningún país está exento de políticas intervencionistas que van desde barreras no arancelarias hasta subsidios locales, aunque destacan en la franja alta de la lista Brasil, Alemania, Canadá, Italia, Reino Unido, India, Francia y España.

Los referentes indiscutibles son, sin embargo, China y Estados Unidos: dos de los países que más se han beneficiado del libre mercado y la globalización.

La pugna comercial entre estos dos gigantes viene de años atrás, pero ahora se ha abierto un nuevo frente con Europa. Bruselas informó este verano —un mes después que EE UU— su decisión de imponer aranceles de hasta el 48% a las importaciones de coches eléctricos provenientes del país asiático.

La consecuencia ha sido que ambas partes se han enfrascado en una serie de golpes y contragolpes que parecen no tener fin: el 14 de agosto, Pekín presentó una queja formal ante la OMC por la investigación antisubvenciones de la Unión Europea, y esta semana la Comisión Europea puso sobre la mesa la posibilidad de imponer aranceles del 19% a los coches Tesla importados desde China, una tasa que prácticamente duplica a la actual.

Y aunque el Viejo Continente se plantea un ajuste levemente a la baja para el resto de coches eléctricos, es evidente que mantiene el pulso con su competidor por los controvertidos subsidios a este tipo de vehículos.

Los intercambios de bienes, en negativo

En 2023, los intercambios de bienes a nivel global ya fueron negativos, algo que solo ha ocurrido dos veces en casi 50 años, según detalla Raúl Minguez, director del servicio de estudios de la Cámara de Comercio de España. "Queda por ver en qué medida se articula una nueva línea comercial entre los distintos bloques, porque hay otra variable de por medio y es que en el último lustro el intercambio de bienes ha crecido a un menor ritmo que el PIB mundial, cuando lo usual era que duplicara esta tasa", detalla.

Para este año, las perspectivas de la OMC son que el comercio mundial de mercancías aumente este año un 2,6%, lo que supondría una recuperación del dinamismo después de la contracción experimentada el año pasado. No obstante, el analista admite que hay mucha incertidumbre y cabe la posibilidad de que los niveles vuelvan a ser inferiores al PIB global.



Xi Jinping y Joe Biden, en la cumbre de la APEC en Woodside (California) en 2023. AP

Más allá del motor, Pekín ha movido ficha en la escalada del conflicto y esta semana anunció una investigación antisubvenciones sobre los productos lácteos importados de la UE, entre los que destaca el queso fresco y azul, la leche y la nata. De los 20 programas que se investigarán, siete están bajo la Política Agrícola Común (PAC), mientras que 13 funcionan a nivel nacional en Austria, la región belga de Flandes, Croacia, República Checa, Finlandia, Italia, Irlanda y Rumanía.

En respuesta, Bruselas emitió un comunicado en el que ha prometido que "defenderá firmemente los intereses de la industria láctea de la UE y la Política Agrícola Común, e intervendrá según sea apropiado para garantizar que la investigación cumpla plenamente con las normas pertinentes de la OMC".

La evidencia habla de una nueva fase combativa que amenaza con profundizar las fracturas internacionales que se han abierto desde el estallido de la pandemia y desafiar décadas de ortodoxia de libre mercado. La ruptura de la cadena de suministros hizo a los países conscientes de la gran vulnerabilidad a la que estaban expuestos. La

invasión rusa de Ucrania y el retraso en la entrega de trigo y cereales alimentarios ese miedo hasta el punto de que algunos Gobiernos invocaron excepciones al acuerdo de la Organización Mundial del Comercio (OMC) que prohíbe restricciones cuantitativas a la importación o exportación de cualquier producto.

Reubicar la producción

Los Estados se han repuesto de la mayoría de golpes asestados por la covid y la guerra, pero sus efectos en los mercados energéticos y los patrones comerciales persistirán. "Hay una reorganización de las cadenas productivas debido a que muchas empresas han de-

cidido reubicar la producción más cerca de los lugares de consumo, y también se observa un auge del regionalismo con los llamados bloques comerciales y un debilitamiento de la OMC que se han acentuado desde la pandemia", explica Raymond Torres, director de coyuntura económica de Funcas. La propia presidenta del Banco Central Europeo, Christine Lagarde, ha reconocido estos cambios: "Nos enfrentamos a una división geopolítica cada vez más profunda y a una economía global que se está fragmentando en bloques competitivos", dijo el verano pasado durante un simposio en Estados Unidos.

Según explica Global Trade Alert en uno de sus informes, las restricciones comerciales americanas tienen un efecto dominó. "Hay amplia evidencia que demuestra que cuando Estados Unidos toma medidas para restringir las importaciones, la Unión Europea y varios miembros del G20 a menudo hacen lo mismo y aumentan los aranceles en el mismo sector", señala el documento, y recuerda que un año después de que la Administración de Obama impusiera aranceles a los paneles solares chinos (en 2012), Bruselas anunció de-

La ruptura de la cadena de suministros ha concienciado a los países de su vulnerabilidad

Lagarde ya avisó el año pasado de la fragmentación en bloques de la economía global

rechos antidumping provisionales sobre las importaciones del mismo material –la decisión fue el resultado de una investigación que duró nueve meses y que demostró que “el precio justo de un panel solar chino vendido a Europa debería ser un 88% más caro que el precio de ese momento”–.

Lo cierto es que China y Estados Unidos llevan años enfrascados en una guerra comercial que ha terminado por limitar sus importaciones provenientes del país contrario. La tensión se ha agudizado desde 2018, cuando el entonces presidente, Donald Trump, anunció la entrada en vigor de un arancel del 10% a una lista de 5.745 productos chinos valorados en 200.000 millones de dólares.

Fórmula más utilizada

Esta fue la segunda fase del cerco comercial impuesto por Washington, pues meses antes había impuesto aranceles adicionales a productos chinos por 50.000 millones, una medida que fue respondida por Pekín en la misma proporción. Lejos de quedar ahí, la batalla alcanzó un nuevo punto de inflexión en mayo de este año con el nuevo impuesto del 100% sobre los vehículos eléctricos chinos.

Las relaciones comerciales entre Bruselas y Washington también se han visto perturbadas en estos años, bajo el mandato de Trump y su polémica decisión de fijar aranceles del 25% al acero y del 10% al aluminio europeo. En respuesta a la medida, impuesta en 2018, la UE anunció aranceles de reequilibrio a las exportaciones estadounidenses por un valor de 2.800 millones de euros. La pugna duró hasta finales de 2021, cuando ambas partes alcanzaron un acuerdo que se mantiene hasta la fecha.

Más allá de estos gigantes económicos, los organismos internacionales creen que en los últimos años la política industrial se ha hecho más intervencionista tanto en los países desarrollados como en los emergentes. En un informe publicado a inicios de año, el Fondo Monetario Internacional señalaba que, tan solo en 2023, el 71% de las medidas implementadas en este ámbito distorsionaron el comercio.

La fórmula más utilizada por los Estados son los

subsidios a los productores nacionales; sin embargo, el segundo tipo de políticas más frecuente en las economías avanzadas son los incentivos a la exportación, seguidos de otras políticas de localización, como las adquisiciones públicas y los controles de inversiones. En las economías emergentes y en desarrollo, las barreras a las importaciones son el segundo grupo más frecuente.

El uso de estas políticas varía según el territorio. Por ejemplo, en materia de incentivos a la exportación, Canadá, Alemania, Japón y Corea son las jurisdicciones con el mayor número de intervenciones, mientras que Estados Unidos y la India son las que más dependen de medidas de localización. En el caso de las restricciones a las exportaciones, China, India y Rusia encabezan la lista.

En el caso europeo, hay dos factores que determinarán si las medidas proteccionistas se expanden en el medio plazo. “Por un lado, tenemos el lobby de empresarios europeos, cuyos intereses son distintos a los americanos”, detalla Luis Pinheiro de Matos, especialista en mercados internacionales de Caixa-Bank Research. En su opinión, el Partido Popular Europeo se ha erigido como el gran defensor de la industria europea, por lo que no hará nada que moleste al sector, con independencia de cómo se resuelva el puzle político que dejaron las elecciones europeas.

“Esto es clave porque la industria alemana no quiere un aumento descontrolado de aranceles hacia China”, añade. El otro punto a tener en cuenta es el posible segundo mandato en Estados Unidos de Donald Trump que, de concretarse, generaría más presión directa e indirecta a la UE para que se alinee a su política comercial.

A la espera de lo que ocurra en los próximos meses, los analistas y organismos internacionales prevén una fase de inversión por parte del sector privado y las administraciones públicas –necesaria en esta recomposición de las cadenas productivas– y mayores limitaciones de oferta que pueden presionar los mercados de materias primas, así como impactar en la evolución de los precios.

Entrevista Presidente del banco de desarrollo de Brasil (BNDES)

Aloizio Mercadante: “El proteccionismo es un problema, sobre todo para América Latina”

El economista brasileño critica la herencia fiscal del Gobierno de Bolsonaro y llama a abrir un “debate más transparente” sobre el acuerdo UE-Mercosur

IGNACIO FARIZA
MADRID

Entre los ideólogos de cabecera del Partido de los Trabajadores (PT, en cuya fundación participó) y muy cercano al presidente Lula da Silva –con quien llegó a compartir tique electoral (como vicepresidente) en 1994–, el economista Aloizio Mercadante es una figura esencial en la historia política de Brasil en los últimos años. Coordinador de varias campañas electorales del PT, lo ha sido casi todo de su mano: diputado federal, senador, ministro y jefe de gabinete de presidencia en tiempos de Dilma Rousseff. Hoy, al frente del BNDES, el mayor banco de desarrollo de América, habla con *El País* durante una reciente visita a Madrid.

¿Ha aprovechado su estancia para que vaya más inversión española a Brasil?

España es un país imprescindible para Brasil: es, con Portugal, la puerta de entrada de América Latina en la UE. Y es el segundo mayor inversor extranjero en Brasil, con empresas que llevan muchos años en el país y con un desempeño muy sólido: Santander, Telefónica... Son inversiones, además, muy diversificadas: en energía, infraestructuras... Y cada vez vemos más empresas brasileñas invirtiendo en España. Lo que sí podemos elevar mucho es el comercio.

¿En qué momento está la economía brasileña?

Hemos salido del pesimismo que se había instalado, sobre todo en los mercados financieros, que eran presos de un discurso muy marcado por la especulación. En 2023 el PIB

creció un 2,9%; el desempleo está en el 7,5%, la menor tasa de los seis últimos años, y el volumen de trabajadores con empleo está en máximos históricos. La capacidad de consumo de la población está en máximos.

En un país tan grande, fortalecer el mercado interno es clave.

Sí. Con las desigualdades que hay en Brasil, aumentar el mercado de masas también es promover la inclusión. Son varios factores los que lo han posibilitado: el fortalecimiento de Bolsa Familia [el icónico programa de ayudas del primer Gobierno de Lula], el aumento del salario mínimo, la renegociación de las deudas familiares... Es clave que crezca el consumo.

¿Cómo ve el debate sobre si los bancos centrales están yendo muy lento en la bajada de tipos?

La zona euro ya ha empezado a reducirlos, y es muy positivo. La Fed está optando por hacerlo más lento y en Brasil la inflación ha caído con fuerza. La relación con el banco central [brasileño] es un tema políticamente sensible... Y tenemos el gran desafío de coordinar las políticas monetaria y fiscal.

En esa relación entre ambas políticas, ¿se puede decir que la parte que está fallando es la monetaria?

No, tenemos problemas fiscales. La situación que heredamos del Gobierno anterior [el de Jair Bolsonaro] es difícil. Hemos mejorado bastante el desempeño, pero hay una parte del déficit fiscal que es estructural y que depende, sobre todo, del poder legislativo.

La UE y Mercosur cerraron un acuerdo de libre comer-



CLAUDIO ÁLVAREZ

cio antes de la pandemia, pero sigue sin ratificarse. ¿Cuándo llegará?

Hay que abrir un debate más transparente sobre sus implicaciones, para poder construir y avanzar. Hay intereses corporativos de la UE que dificultan mucho, como nosotros tenemos algunas cuestiones de compras públicas e inversiones. La polarización política, tanto en Brasil como en Europa, dificulta un debate constructivo sobre todo; también sobre comercio.

¿En qué posición queda Brasil en la disputa comercial entre EE UU y China?

Brasil debe construir una política exterior activa, que defienda nuestros intereses y que distensione relaciones. Son dos países muy importantes, tanto desde el punto de vista comercial como inversor. Me preocupan las medidas proteccionistas, tarifarias y de subsidios. Según el FMI, el 73% de estas medidas las pusieron en marcha EE UU, China o la UE.

¿En qué sentido le preocupan?

Afectan a la competitividad del sur global y de América

Latina. Son un problema, sobre todo, para Latinoamérica. Y dificultan la industrialización de los países en desarrollo. Hay que afrontar la crisis climática –el desafío central de nuestra generación– sin lastrar la competitividad del resto de economías y de la propia economía mundial. Toda intervención de nuestra diplomacia es en la búsqueda de diálogo y de la asociación. Situaciones en las que todos ganen.

Hay un regreso a los bancos de desarrollo como palancas de la inversión. ¿Se nota?

Hay 500 bancos de desarrollo activos en el mundo, que suponen el 10% de la inversión global. Y creciendo, porque la crisis climática los sitúa en el centro de la estrategia de descarbonización de la economía. Tienen un nuevo protagonismo en la política industrial, por ejemplo, en colaboración con los inversores privados. Tenemos que ir hacia una nueva relación entre el mercado y el Estado, y los bancos centrales deben estar en el centro de cualquier estrategia.



Economía

La productividad laboral desciende en España el doble que en la eurozona

- * *Presenta una caída de cinco puntos desde sus máximos previos a la pandemia, frente al retroceso promedio en el entorno del 2,5 de los países del euro*
- * *La Comisión Europea advierte de que se trata de un "problema endémico" de nuestra economía*





El comisario de Economía, Paolo Gentiloni, y el vicepresidente económico de la Comisión Europea, Valdis Dombrovskis.



Lidia Montes

Bruselas • 6:00 - 26/08/2024

Bruselas no ha dudado en advertir sobre la baja productividad laboral en España. Lo ha tildado de "problema endémico" en su análisis por países que hacía público el pasado junio. Los niveles del rendimiento del trabajo se alejan de los de la media comunitaria y es una preocupación para la Comisión Europea. De



La productividad laboral en nuestro país se quedó en niveles del 97 puntos (sobre la base 100 que marca el promedio del conjunto de la UE) en el cierre del año 2023, y ya inicio de 2024 y dibuja una caída desde el 101,9 que marcó el máximo de los años inmediatamente anteriores al Covid, según las cifras de la oficina europea de estadística, Eurostat. Lo que supone un recorte de cinco unidades **respecto a los niveles previos a la pandemia**. Tal bajada prácticamente duplica el descenso de la productividad que experimentaron los países de la moneda única. En ese intervalo de tiempo vieron caer este indicador 2,7 unidades, desde el 106,5% al 103,8%.

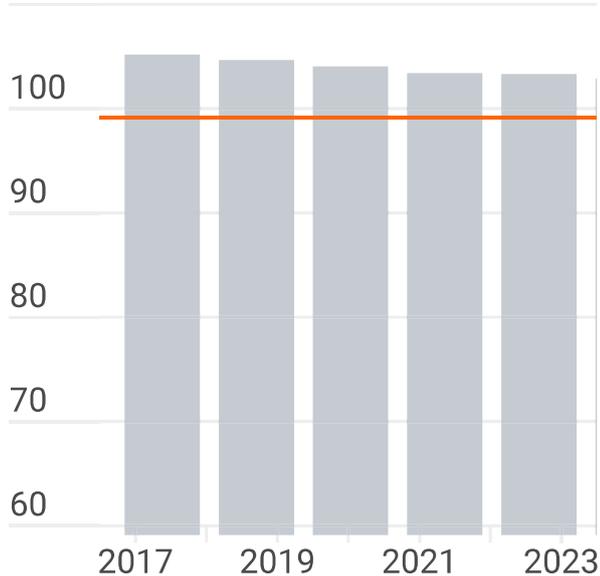
"La productividad laboral por hora trabajada continúa por debajo de los niveles prepandémicos, y **la diferencia con la media de la UE ha aumentado considerablemente**", indicaba la Comisión Europea en su análisis de junio. Los bajos niveles de inversión, la falta de innovación, la escasa transferencia de conocimientos de la academia a la industria y la fragmentación del mercado



En porcentaje

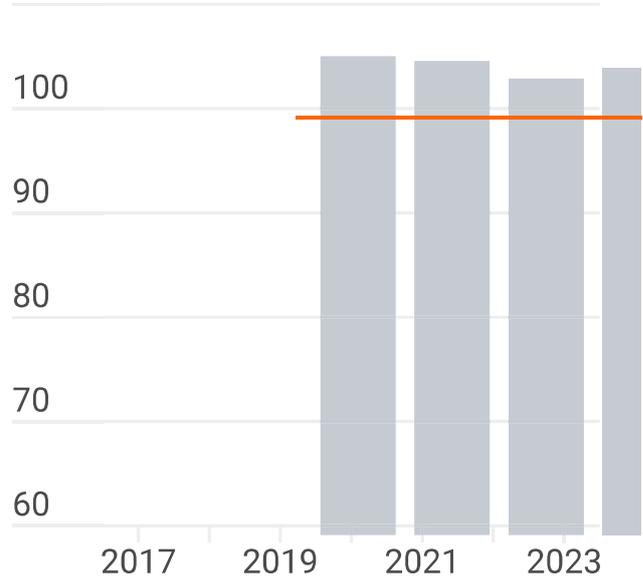
Zona Euro

110



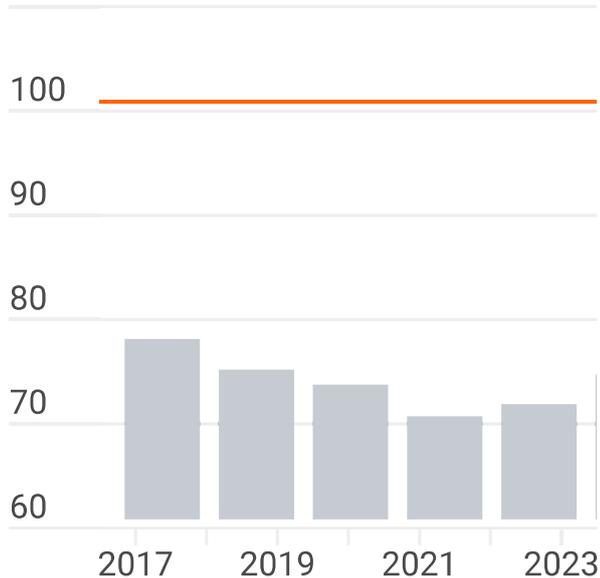
Alemania

110



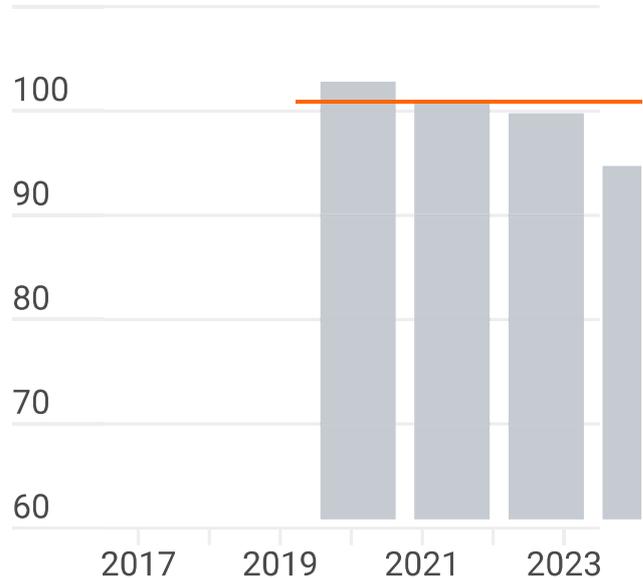
Grecia

110



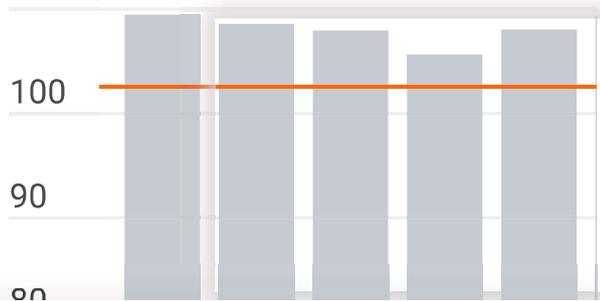
España

110



Italia

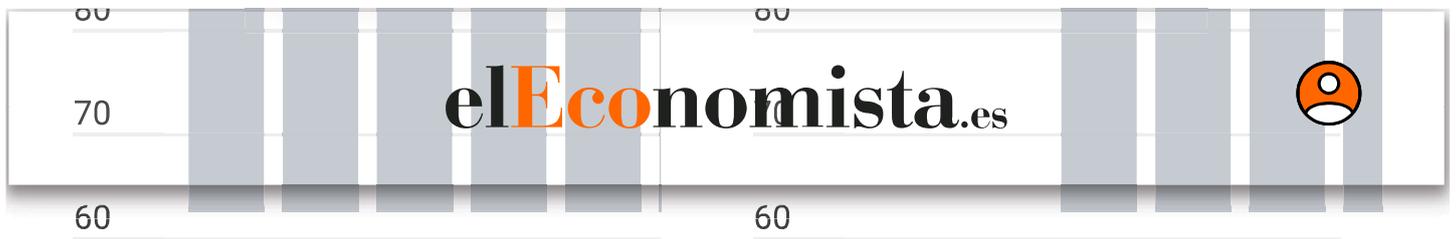
110



Países Bajos

110





Fuente: Eurostat.

eE

Aunque también apunta a una regulación demasiado estricta, las dificultades para que las pymes accedan a capital o deficiencias en el sistema judicial. La Comisión Europea explicaba en su análisis que parte de la baja productividad de la economía española radica, en parte, en **la dificultad de las pequeñas y medianas empresas** para escalar su negocio. Otras piedras en el camino apuntan, en consecuencia, a una escasez en innovación a nivel empresarial, limitaciones a la hora de exportar a otros mercados, implementar nuevas tecnologías o contratar personal cualificado.

El análisis del Ejecutivo comunitario muestra que el sector textil, minero, energético y de las comunicaciones han registrado un repunte en la **productividad laboral que supera niveles del 3%**.

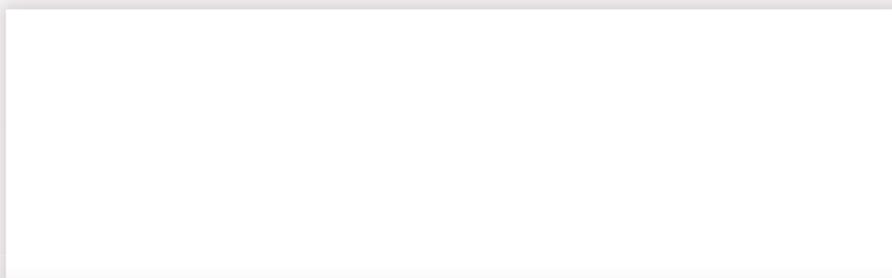
En otros sectores, entre los que menciona el suministro de agua, la construcción, el transporte o los servicios de alojamiento y



transporte y de alojamiento. Su descenso de la productividad se acerca al 2% y se trata de áreas con un gran peso en la economía.

Competitividad

La crisis financiera de 2008 ha sido punto de partida para la caída de la productividad en España que se prolonga hasta hoy. **En 2009 toca máximos de 105,7 puntos para iniciar una senda en picado.** Una tendencia que se replica a nivel de la eurozona aunque con una disminución menor, tomando como base 100 el nivel propio de la Unión Europea en la que se contabilizan 27 países. La coyuntura no es menor pues la falta de competitividad se articula como uno de los puntos débiles de la UE frente a potencias como Estados Unidos o China. También a la hora de atraer inversiones o empresas, así como talento.





competitividad industrial emerge como uno de los pilares del próximo ciclo legislativo comunitario y la UE deberá reforzar su estrategia para no perder la carrera frente a otros gigantes. Atraer y retener la inversión es clave pero, más allá de ello, **se trata de traer de nuevo a terreno comunitario** la producción empresarial y hacerla lo suficientemente competitiva como para que tales industrias puedan desarrollarse emplazadas en suelo comunitario al tiempo que compiten globalmente.

Por eso Bruselas apunta a la necesidad de mejorar de la dinámica empresarial para mejorar la productividad. Los bajos niveles de creación y desaparición de empresas y su tamaño inferior al de la media comunitaria va en detrimento de la productividad global. La Comisión Europea, en línea con las recomendaciones de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE) y el Fondo Monetario Internacional (FMI) sugieren a España **una revisión de la regulación por tamaños de compañías.**



distorsiones económicas", sugiere el Ejecutivo comunitario. Avisa, así, de que el plazo en el que se resuelven litigios civiles y mercantiles y la falta de renovación del Consejo General del Poder Judicial) provoca cuellos de botella.

La inversión en investigación y desarrollo es otra de las sugerencias de la Comisión Europea para impulsar la productividad. **Con niveles del 1,4% del PIB en 2022, la intensidad de I+D de** España se ha estancado en comparación con 2021 y se mantiene muy por debajo de la media de la UE, del 2,2%. Unas cifras que responden al bajo gasto privado en I+D, del 0,8% del PIB, frente al 1,5% de la media de la UE.



Te puede interesar

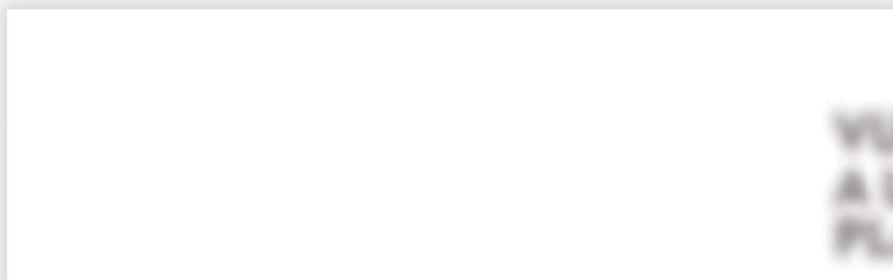




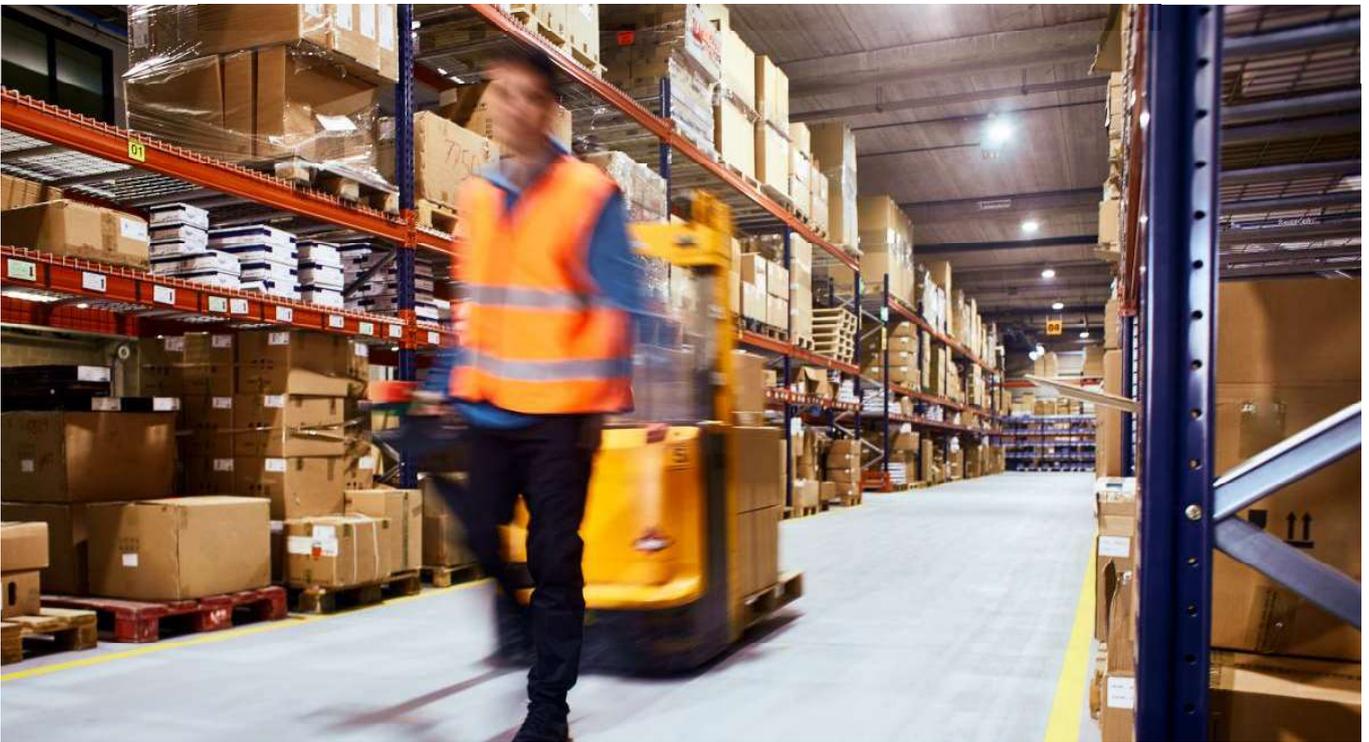
Opinión

Problema crónico en la productividad española

* *El crecimiento del PIB y del empleo no resuelven esta anomalía del mercado laboral*



VUELTA
A LA
PLATA



Un trabajador en un almacén de una fábrica española.



elEconomista.es

6:00 - 26/08/2024

El comisario Gentiloni sorprendió recientemente a los analistas cuando, en la misma comparecencia en la que felicitó a España por eludir este año un procedimiento por déficit público excesivo, incidía sobre el "mal endémico" que supone la baja productividad laboral española.

Las palabras del responsable comunitario de Economía chocan con los datos de Contabilidad Nacional del INE los cuales reflejan mejoras en esta variable, sobre todo en términos intertrimestrales. Ahora bien, la referencia que la Comisión considera más relevante en este ámbito es siempre la comparativa anual por países que elabora Eurostat. Y en esta estadística España sale mucho peor parada. Con un registro de 97 puntos, sobre la referencia de 100 unidades que marca el promedio de la UE-27, nuestra economía no solo es la única de las grandes del euro incapaz de superar la media comunitaria.

Además, ese registro implica que 2024 empezó con un rendimiento del mercado laboral español, por trabajador y por hora, todavía cinco puntos inferior a su máximo preCovid. **En ese intervalo, el descenso promedio de la productividad de la eurozona fue de solo 2,5 puntos.** Sorprende esta incapacidad de recuperar terreno de nuestro país pese a los crecimientos récord del PIB, y del mercado laboral, propios de 2022 y 2023.



Las cifras de Eurostat, sin embargo, delatan que gran parte de esos avances se basan en un incremento de puestos de trabajo que no compensa el descenso de horas efectivas de actividad, fruto del auge de la jornada parcial, el empleo público o los fijos discontinuos. **La baja productividad se cronifica así en la economía española** y es, como señala Bruselas, la principal amenaza, junto a la baja inversión empresarial, para el crecimiento futuro.

