

# CEPYME

CONFEDERACIÓN ESPAÑOLA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA EMPRESA

**21-23/09/2024**

REVISTA MULTIMEDIA

# ABC

## Los críticos se preparan para liderar Junts pese a asumir la victoria de Puigdemont

«El congreso de octubre servirá para coronarlo, pero fracasará pronto», aseguran. Su intención es tomar las riendas para dar un giro pragmático al partido

PÁGINAS 14-15



### Israel e Hizbolá intensifican los ataques y la ONU alerta de una «catástrofe inminente»

La milicia chií llega más lejos que nunca al alcanzar las afueras de Haifa y Netanyahu eleva su amenaza: «Si no han entendido el mensaje, lo van a entender»

PÁGINAS 22-23

Destrozos en la ciudad de Haifa, en el norte de Israel, tras un ataque de Hizbolá

FOTO: JACK GUEZ / AFP

SU VIVIENDA LE GARANTIZA LA MEJOR JUBILACIÓN

- ✓ RENTA VITALICIA INMOBILIARIA
- ✓ VENTA NUDA PROPIEDAD
- ✓ HIPOTECA INVERSA
- ✓ VENTA CON ALQUILER GARANTIZADO

Oficinas Centrales:  
Velázquez 16, 2º izq.  
28001 Madrid

GRUPO RETIRO Liberado desde 1996 gruporetiro@gruporetiro.com WWW.GRUPORETIRO.COM

25 AÑOS 1999-2024

INFÓRMESE AHORA: TEL. 91 577 42 40

# EL MUNDO

Lunes, 23 de septiembre de 2024. Año XXXV. Número: 12.695. Edición Madrid. Precio: 2 €



**LIGA** El Barça logra su sexta victoria, con dobles de Lewandowski y Raphinha, pero puede perder 8 meses a Ter Stegen



**CICLISMO** Evenepoel gana el Mundial de contrarreloj y tras los dos oros olímpicos aspira al cuarto en la prueba de ruta

## ALFONSO RUEDA

PRESIDENTE DE LA XUNTA DE GALICIA

# «Tenemos que rebelarnos en la calle contra el cupo singular de Cataluña»



«No voy a admitir que se le dé un solo euro extra a Cataluña a costa de que se lo quiten a Galicia»

«Sánchez tiene que transferirnos la gestión del litoral en la misma fecha que a Euskadi»

POR JUANMA LAMET  
FOTO CARLOS GARCÍA POZO **Págs. 6 y 7**

**El aluvión de recusaciones por la amnistía empuja al TC a un «colapso»**

POR ÁNGELA MARTIALAY **Página 12**

**Del «España ens roba» a ser alto cargo del Banco de España con lealtad al Rey**

POR CARLOS SEGOVIA **Página 26**



Begoña Gómez, en el centro de la imagen, en el encuentro 'online' con ministros africanos en 2020. EL MUNDO

# El Consejo de Ministros africano de Begoña Gómez

La Organización Mundial de Turismo (OMT), organismo favorecido por Sánchez, aupó a su esposa en la 63ª Comisión Regional para África de la entidad, celebrada 'online'

Gómez participó en calidad de directora ejecutiva del Africa Center del Instituto de Empresa; la relación con la OMT se afianzó a través de viajes y otros eventos

POR GEMA PEÑALOSA, MANUEL MARRACO Y MARÍA ALCÁNTARA **Página 8 y 9**

## AVANCE ELECTORAL DE ALTERNATIVA POR ALEMANIA EN BRANDEBURGO

# La ultraderecha roza la victoria y deja tocado al canciller Scholz

El SPD vence en su feudo con un 30,9% frente al 29,2% de AfD, según las proyecciones / La coalición del Gobierno se hunde en las encuestas



El Partido Social Demócrata alemán (SPD) de Olaf Scholz evitó ayer por la mínima el sorpasso de la ultraderecha en las elecciones regionales de Brandeburgo. Lo hizo gracias al can-

didato y ministro presidente de este land, Dietmar Woidke, quien se desligó del debilitado canciller. Los resultados de Alternativa para Alemania (AfD), liderada por Alice Weidel, son históricos para el partido, que ya venció en Sajonia y Turingia.

Al cierre de esta edición, apenas un

punto separaba a ambas formaciones. La exigua victoria del SPD pone contra las cuerdas a la coalición, para la que el propio canciller Scholz es un lastre, toda vez que las encuestas le sitúan como cuarta fuerza política, con un pobre 14,5% de apoyos, incluso por detrás de AfD. **Página 18 y 19**

crescenta

¿Te gusta invertir?

Private Equity en [crescenta.com](https://crescenta.com)

Fútbol

El Barça golea al Villarreal (1-5) y Ter Stegen se lesiona de gravedad —P32 Y 33

## El partido de Scholz vence por la mínima a la ultraderecha en Brandeburgo

Los socialdemócratas logran el 30,9% de los votos, frente al 29,2% de AfD

ELENA G. SEVILLANO

Berlín

Los socialdemócratas alemanes lograron ayer una victoria tan ajustada como preciada en las elecciones regionales de Brandeburgo, unos comicios que eran

una verdadera prueba de fuego para el canciller Olaf Scholz tras su derrota ante la extrema derecha de Alternativa por Alemania (AfD) en el Estado de Turingia hace tres semanas. Los socialdemócratas, con el 100% escrutado, sumaron el 30,9% de los votos, seguidos de AfD, con el 29,2%. Tanto los de Scholz como la formación de extrema derecha registraron avances de cerca de cinco puntos respecto a las elecciones de 2019.

El partido de Scholz logra así retener su mayor feudo y defenderse del avance de la extrema derecha, que hacía peligrar incluso el liderazgo del canciller en su partido. El tripartito formado por socialdemócratas, verdes y liberales se encuentra en cifras históricamente bajas de popularidad ante las elecciones federales previstas para septiembre del año que viene. La Alianza Sagra Wagenknecht, creada hace nueve meses y que tiene la llave de los gobiernos en Turingia y Sajonia, obtuvo un 13,5% de los votos que la reafirma como un actor a tener en cuenta. —P2 Y 3



**Óscar Puente**  
Ministro de Transportes

**“No tener Presupuestos no sería ningún drama para la legislatura”**

Asume que no se ha prestado “suficiente” atención al usuario de trenes ante las averías

J. FERNÁNDEZ MAGARIÑO  
J. MARCOS  
Madrid

El Gobierno afronta el jueves otra decisiva votación sobre la tramitación presupuestaria. El ministro de Transportes, Óscar Puente, defiende que, en caso de no aprobarse las Cuentas, ello no supondría “un drama”, y admite que a Adif le ha faltado una mejor atención a los usuarios en las averías ferroviarias. —P26 Y 27



Los bomberos trabajaban ayer en viviendas del norte de Israel dañadas por Hezbolá. SHIR TOREM (REUTERS)

## Israel redobla los ataques en Líbano sin frenar a Hezbolá

La milicia chií anuncia una “nueva fase” del conflicto y alcanza con sus misiles el punto más alejado de la frontera en un año

LUIS DE VEGA / ANTONIO PITA  
Kiryat Bialik/ Beirut  
Los bombardeos de Israel en Líbano ganaron intensidad ayer con el resultado de al menos tres personas muertas y un reguero de heridos que, sin embargo, no frenaron la ofensiva de Hezbolá, que al término de la

jornada anunció que el conflicto entra en “una nueva fase” de batalla abierta. La milicia chií lo comunicó tras disparar unos 150 misiles y drones hacia el sur, según contabilizaron las autoridades israelíes. Estos lanzamientos efectuados desde el sur del Líbano lograron penetrar unos 30 ki-

lómetros dentro de Israel, la mayor distancia registrada durante el último año. La milicia reconoció la muerte de uno de sus combatientes. “Si Hezbolá no ha recibido el mensaje, les prometo que lo recibirá”, advirtió desafiante el primer ministro israelí, Benjamin Netanyahu. —P6 Y 7

Neurocirugía que cambia vidas

IC INSTITUTO CLAVEL

Especialistas en cirugía de columna y cirugía cerebral

Descubre más y pide cita en: [institutoclavel.com](http://institutoclavel.com)

Barcelona: 936 09 07 77  
Madrid: 919 14 84 41

La abogada Gisèle Halimi abrió el camino en Francia a un cambio legal contra las violaciones

## La Gisèle que precedió a Gisèle Pelicot

ISABEL VALDÉS  
Madrid

“Lo escandaloso no es denunciar la violación, sino la violación en sí misma”. Con estas palabras televisadas, la abogada Gisèle Hamili logró en 1976 abrir una nueva era en la lucha contra las agresiones sexuales en Francia, país hoy conmovido por el caso de Gisèle Pelicot. —P30 Y 31



# LA RAZÓN <sup>25</sup> años

DIARIO INDEPENDIENTE DE INFORMACIÓN GENERAL • LUNES 23 DE SEPTIEMBRE DE 2024 • AÑO XXVI • 9.381 • PRECIO 2,00 € • EDICIÓN MADRID

**oe** El Atlético no puede pasar del empate en Vallecas (1-1) P.44



El Barça golea al Villarreal, (1-5), pero Ter Stegen cae lesionado de gravedad P.45



El Unicaja conquista su primera Supercopa Endesa P.47

## Guerra en Vox por usar los presupuestos autonómicos para debilitar al PP

Los dirigentes territoriales consideran que rechazarlos les puede conducir a la extinción

Lo que ocurrió en Madrid, con las mayorías absolutas de Ayuso y Almeida, está muy presente P.8-9

## Illa despeja el camino: sin oposición y con los socios en catarsis

«Cataluña ha vuelto para mejorar España», asegura en la Fiesta de la Rosa del PSC

Puigdemont tiene la legislatura de Pedro Sánchez en vilo. El viernes se reunió con él Santos Cerdán, secretario de Organización del PSOE, y a tenor del silencio de ambos interlocutores se deduce que el encuentro no fue bien. Fuentes socialistas se han limitado a decir que «nos vemos todos los meses como recogía el acuerdo. Este fin de semana fue una más». Puigdemont se queja de que el Gobierno no hace todo lo posible para dilucidar el camino de la amnistía, su camino, y se queja también de que Salvador Illa sea «el presidente más españolista de la historia» aupado por los «botiflers» de ERC, objeto de sus dardos más envenenados. P.12



El presidente de la Generalitat durante la Fiesta de la Rosa



Alberto Núñez Feijóo durante la entrevista

## Feijóo ve a Sánchez «acorralado» por el cerco judicial a su familia

El líder del PP cree que está «acabado» y critica su acoso a jueces y medios P.10-11

**Editorial:** *Alternativa para una legislatura que agoniza* P.3

Las recusaciones abren el primer frente en el Constitucional por la amnistía P.15

La victoria en Brandeburgo por la mínima da oxígeno a Scholz P.18-19





Sanidad retrasará un año la financiación del adelgazante de Novo Nordisk PÁG. 14



La alta velocidad vasca espera de Adif un impulso definitivo PÁG. 15

## La red eléctrica europea necesita invertir 100.000 millones anuales

El desajuste entre los precios de las renovables y la distribución amenaza con la congestión

“Las redes eléctricas europeas necesitan aumentar el gasto anual de capital a más de 100.000 millones de euros para frenar la congestión”. Standard & Poor’s pone de relieve

con esta advertencia los riesgos de un aumento precios negativos de la electricidad en muchas zonas, por el exceso temporal de oferta, así como por la creciente necesidad de

una generación flexible con bajas emisiones de carbono y de almacenamiento en baterías. Según S&P, los precios mayoristas de Italia se mantendrán con una prima de unos

10 euros por megavatio hora por encima de los de Alemania, mientras que los nórdicos y España mantendrán un descuento de entre 10 y 20 euros/MWh. PÁG. 5

### Los accionistas de Lar toman posiciones ante una contraopa

Entra Barclays y Simon Davis y BlackRock crecen

El baile de accionistas en el capital de Lar España a lo largo de los últimos días aviva los rumores en el mercado de una posible contraopa en la socimi especializada en ‘retail’. PÁG. 11

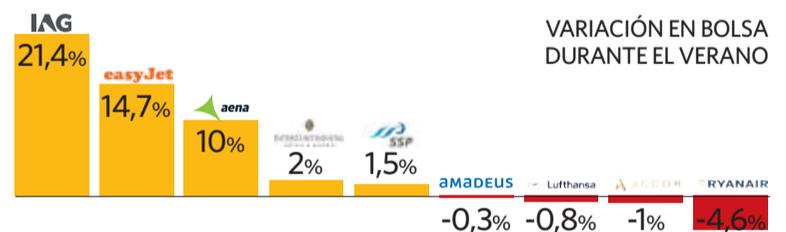


## Las cotizadas turísticas repuntan en septiembre y logran ‘salvar’ el verano

El sector presenta un recorrido alcista del 22%

Este domingo acababa oficialmente el verano. Hasta agosto, el sector turístico europeo registraba pérdidas en bolsa. Han sido las imponentes

subidas de este mes las que han salvado al turismo de vivir un verano bursátilmente débil. Y aún le queda potencial alcista. PÁG. 19



## La jubilación demorada sólo crece tres puntos en los asalariados desde 2021

Apenas el 6,4% de los trabajadores aplaza su retiro pese a los incentivos

La reforma de pensiones de José Luis Escrivá, exministro de Seguridad Social, endureció las penalizaciones para el acceso voluntario a la jubilación anticipada a la par que ofrecía bonificaciones para quien estirara su retiro más allá de la edad ordinaria. Unos com-

plementos para el progresivo aumento de la edad legal de jubilación, implementado la pasada década. Las jubilaciones anticipadas han caído por debajo del 30%, cuando antes eran casi la mitad de las altas del sistema. Y las demoradas se han duplicado hasta ron-

dar el 10%, pero apenas ha tenido efecto entre los trabajadores del sector privado por cuenta ajena, donde ha crecido has pasado del 3% a algo más del 6% de todas las altas. Por contra, casi un tercio de los trabajadores autónomos demoran su retiro. PÁG. 22

## La productividad española mejora menos del 1% pese a los ‘Next Generation’

Los retrasos en la ejecución lastran su efectividad

Los fondos *Next Generation*, diseñados para revitalizar las economías de los países europeos tras la pandemia, han propiciado mejoras anuales en la productividad española de apenas el 0,5%, por debajo de las ex-

pectativas iniciales. Entre los factores que lastran la reactivación destaca el peso de la burocracia y los retrasos en su ejecución, lo que ha impedido una rápida materialización de sus beneficios. PÁG. 23

Grenergy compra 1GW Solar a Repsol e Iberoeólica

Invertirá 128 millones en el proyecto Oasis de Atacama para producir baterías PÁG. 6



OHLA concurrirá por la ampliación del metro de Riad

Se adhiere a un consorcio coreano para competir con Acciona, FCC y Limak PÁG. 9



Orange ‘facturará por uso’ su Internet de Segunda Vivienda

El operador cobrará sçolo los días en los que los usuarios se conecten a la red PÁG. 13



**Investigación EXPANSIÓN EL PODER DE LOS GRANDES FONDOS EN LA ECONOMÍA ESPAÑOLA**

## Los fondos extranjeros tienen 1,4 billones en España

Una inversión equivalente al 100% del PIB nacional

EXPANSIÓN inicia hoy una serie informativa diaria que desvela el verdadero peso de los grandes fondos de inversión internacionales en las empresas y en el conjunto de la economía

española. En concreto, tienen el 45% de las acciones de las empresas en Bolsa, un 40% de la deuda del Tesoro español y un 62% de los bonos corporativos y bancarios. **Por Roberto Casado**

P4-5/LA LLAVE

ESTE MIÉRCOLES  
**QUIÉN ES QUIÉN**  
SUPLEMENTO, GRATIS

Expansión  
**Start Up**  
Las 'deep tech' buscan talento muy cotizado

 **TOM BURNS**  
Felipe VI, Illa y Cataluña **P39**

**Santander y BBVA repartirán más de 2.600 millones en dividendos** **P13/LA LLAVE**

El efecto de la bajada de tipos en los bancos españoles **P15**  
Por Salvador Arancibia

**Mapfre, Mutua y GCO** suman 1.800 millones en plusvalías inmobiliarias **P14**

**Apple** gana peso en el S&P500 tras la venta de acciones de Buffett **P16**

ESTE FIN DE SEMANA  
**CURSO DE FINANZAS PERSONALES**

**CARLOS CUERPO, MINISTRO DE ECONOMÍA, COMERCIO Y EMPRESA**

## “El impacto de la opa de BBVA a Sabadell me sigue preocupando”

“Revisaremos al alza el PIB de 2024 y 2025, la economía está más fuerte”

El ministro de Economía, Carlos Cuerpo, asegura que la opa de BBVA a Sabadell le sigue preocupando. En una entrevista con EXPANSIÓN fundamenta su preocupación en “el impacto que pueda tener en la competencia con un nivel de concentración ya elevado, que podría tornarse en excesivo con efectos potenciales negativos para los consumidores de servicios financieros”. **P18 a 20**

■ “42.000 millones de los fondos europeos han llegado ya a la economía real”



JMCadenas

**MERCADO INTERIOR**  
■ “En enero empezarán los cambios para tener un mercado único en las 17 comunidades autónomas”

**TELEFÓNICA**  
■ “Estamos ahora en el análisis de la ampliación de STC hasta el 9,9%”

**PRESUPUESTOS**  
■ “Si hay prórroga se puede hacer con ingeniería presupuestaria”

**Globant abre un centro de IA en Madrid e invertirá 250 millones**

■ España, mercado clave de la compañía argentina en Europa **P10**

**La fiebre de centros de datos desata una especulación en la luz**

El boom de los CPD ha provocado mucha especulación con peticiones de enganche a la red de 11.000 megavatios, 18 veces más que la demanda real. **P2 y 3**

**Grenergy compra la fotovoltaica de Repsol en Chile** **P6**

**Inditex lanzará Zara Streaming el día 25 de septiembre**

■ Permitirá comprar las prendas mostradas durante la emisión **P12**



Kaia Gerber y Cindy Crawford protagonizarán el Zara Streaming.



## GESTIÓN EMPRESARIAL Un complejo déficit

# El lento aterrizaje de las pymes en el prometedor territorio de los ODS

**Las dificultades para acceder a ayudas y a financiación y la falta de conocimiento exhaustivo de estos objetivos frenan las oportunidades de negocio y crecimiento**

Laura Sánchez

Los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) fueron adoptados por Naciones Unidas en 2015 como un llamamiento universal para poner fin a la pobreza, proteger el planeta y garantizar la paz y la prosperidad mundial en el horizonte 2030. Desde entonces, los ODS, condensados en 17 grandes objetivos y 169 metas, forman parte de la hoja de ruta sostenible de muchas corporaciones. Pero qué ocurre con las pymes. ¿Son capaces de incorporar estos objetivos a su gestión? ¿Cuentan con facilidades para ello? ¿Qué alternativas tiene para sacar sus proyectos adelante?

La cuestión es especialmente relevante en España, donde las pymes suponen el 99,8% del tejido empresarial español y generan el 70% del empleo. Por ello, en abril de 2019, *Cepyme* firmó un acuerdo de colaboración con la Red Española del Pacto Mundial, para unir esfuerzos en el impulso de la Agenda 2030 y en la difusión de los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) entre las pequeñas y medianas empresas, fomentando asimismo los acuerdos globales en materia de clima y sostenibilidad.

Durante los últimos años, la sostenibilidad ha ido evolucionando y, con ello, también la alineación de las pymes con la misma. Según la Consulta sobre desarrollo sostenible de 2024 impulsada por Pacto Mundial de la

ONU España, un 86% de las pymes y microempresas ya conoce los Objetivos de Desarrollo Sostenible, frente a un 81% que los conocía en 2022 y un 78% en 2020. Asimismo, existe una evolución en el grado de priorización de los ODS. Un 33% de las pymes encuestadas en 2024 priorizan los ODS y analizan su impacto en los mismos, un 10% más que en 2022.

Esta misma semana el Pacto Mundial de la ONU España organizaba un encuentro entre pymes y representantes del Gobierno, con el objetivo de establecer un diálogo con la sostenibilidad como eje central. Entre otros aspectos, Cristina Sánchez, directiva ejecutiva de esta institución, ilustra con datos la necesidad de una mayor formación en materia de sostenibilidad. «Aunque un 65% de las pymes ya ofrece algún tipo de formación a sus grupos de interés, aún queda un amplio margen de mejora. De hecho, 4 de cada 10 pymes forma a su equipo directivo en sostenibilidad, lo que deja un gran abanico de posibilidades para acelerar el camino hacia la sostenibilidad». En este sentido, Sánchez hacía hincapié en la necesidad de que la administración pública acompañe más a las pymes en este proceso formativo, facilitando recursos y herramientas adaptadas a cada sector.

Los ODS son para las pymes no solo un reto para alcanzar una gestión más sostenible, sino una oportunidad de negocio que les puede abrir las puertas de nuevos merca-

dos y mejorar su eficiencia y reputación, lo que por ende las llevaría a conseguir mejores resultados económicos. Sin embargo, en la práctica las pymes enfrentan problemas cuando tratan de aterrizar los ODS a su gestión. Por va-

rias razones: en primer lugar, por la dificultad que tienen a la hora de compartir los valores de sostenibilidad a lo largo de toda la cadena de valor, ya que, con frecuencia, las pequeñas empresas son incapaces de ejercer un control suficiente sobre proveedores y clientes de mayor tamaño, y no encuentran colaboradores que se alineen con su nivel de concienciación.

A esta dificultad, se añade una normativa poco amigable que, aunque en los últimos años ha creado un tupido marco legal favorable a la transición sostenible, aún adolece de un exceso de burocracia para acceder a las ayudas creadas para tal efecto. Un buen ejemplo es el programa

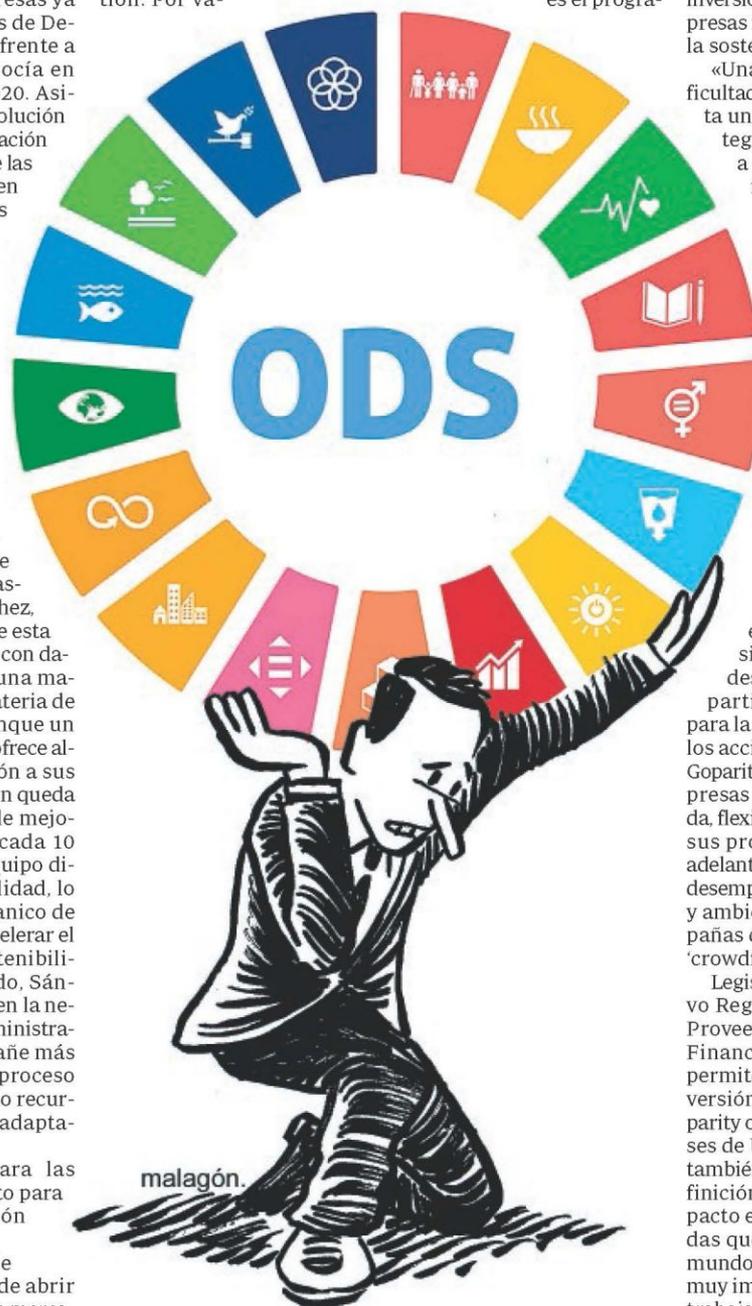
de la Comisión Europea InvestEU, que moviliza 650.000 millones de euros en inversiones en infraestructuras sostenibles; investigación, innovación y digitalización; pequeñas y medianas empresas, e inversión social (integración) y capacidades.

### Plataformas

De ahí que, ante tales dificultades hayan surgido plataformas de inversión en proyectos bajo el marco ODS que ayudan a las pymes a alcanzar sus objetivos. Es el caso de Goparity, una plataforma de financiación sostenible que se ha convertido en una alternativa a los modelos de financiación tradicionales, así como una atractiva fuente de inversión para personas o empresas interesadas en apoyar la sostenibilidad.

«Una de las principales dificultades a las que se enfrenta una pyme que quiera integrar los ODS es común a casi todas: el acceso a financiación -explica Nuno Brito Jorge, CEO y fundador de Goparity-. Mientras en algunos casos la financiación de proyectos para la actividad principal de la empresa es asequible, en una gran parte de las pymes, por sus estados financieros (no necesariamente malos) o para proyectos de sostenibilidad (por ejemplo, la instalación de paneles solares), esa financiación se consigue bajo condiciones desfavorables o contrapartidas muy exigentes, para la empresa y, a menudo, los accionistas». Lo que hace Goparity es ofrecer a estas empresas una alternativa rápida, flexible y sencilla, para que sus proyectos puedan salir adelante o puedan mejorar su desempeño económico, social y ambiental a través de campañas de inversionistas tipo 'crowdfunding'.

Legislaciones como el nuevo Reglamento Europeo de Proveedores de Servicios de Financiación Participativa, permite a plataformas de inversión sostenible como Goparity operar en todos los países de Unión Europea, como también la inclusión de la definición de inversión con impacto en el BOE. «Son medidas que en sí no cambian el mundo, pero crean un marco muy importante sobre el cual trabajar. Es con base en ellas



### MEJORA

**Un 86% de las pymes y microempresas ya asegura los ODS, frente al 78% del año 2020**



## BENEFICIOS EN EL HORIZONTE

que permitimos que cualquier persona o empresa pueda empezar a invertir con impacto a partir de tan solo cinco euros en estos proyectos que las pymes quieren sacar adelante». Eso sí, Nuno Brito Jorge advierte que aun así queda mucho camino por recorrer: «por ejemplo desde el punto de vista fiscal, donde se podrían crear incentivos fiscales de cara a promover la inversión de impacto o el apoyo a más plataformas como la nuestra, que permiten combinar la rentabilización del dinero con un impacto positivo en el planeta y la sociedad las entidades».

Hasta la fecha, Goparity ha financiado 14 proyectos en España. Entre ellos, Comunidad solar, una compañía que impulsa el autoconsumo remoto para ciudadanos y pymes que carezcan de superficie para instalar paneles solares en su vivienda o local. En concreto, esta compañía decidió abrir una campaña a través de Goparity para, entre otros objetivos, financiar una instalación solar que abastecería a todos sus clientes y que se ubican en Murcia. En solo 22 días, esta cam-

**Avanzar en los ODS permite a la pyme acceder a nuevos segmentos de mercado que serán claves en la economía del futuro. También puede traducirse en un ahorro significativo en costes. De hecho, según recoge un reciente informe de Cox Conserves, realizado a 2.500 pymes en todo el mundo, el 67% de las empresas implanta acciones de sostenibilidad con este objetivo. Estas políticas para cumplir con los objetivos de Naciones Unidas también permiten la genera-**

**ción de alianzas con otros actores y negocio con grandes empresas, socios de largo de recorrido en cadenas de valor sostenibles. Hay que recordar que la administración pública también tiene en cuenta criterios relacionados con la sostenibilidad a la hora de conceder subvenciones. Y otro factor a tener en cuenta es que las empresas que integren los ODS en su modelo de negocio encontrarán más fácil su adaptación a las nuevas normativas.**

paña -alineada con el ODS 11 y el ODS 13- alcanzó los 800.000 euros que se había propuesto (tras superar la primera cifra de 600.000 euros). En ella, participaron más de 3.800 inversores de 35 nacionalidades diferentes, como Portugal, España, Alemania o Países Bajos.

Estos inversionistas obtendrán un 6,3% de rentabilidad anual durante 10 años. Además, con este proyecto no solo se crea empleo (por parte del personal requerido para la planta), sino también se evita la emisión anual de 282,27 toneladas de CO<sub>2</sub> a la atmós-

fera y se generan 2.352,2 MWh de energía limpia.

Otro de los proyectos Goparity ha puesto en marcha en España fue el 'crowdfunding' de Kleta, una startup catalana que facilita e incentiva la movilidad verde en el día a día a través de una suscripción mensual para la obtención de una bici propia (nueva o reacondicionada), sin necesidad de realizar una inversión inicial, con los gastos de mantenimiento y reparación incluidos. En este caso, recaudaron 150.000 euros a través de 'crowdlending' para que la compañía pudiera abrir ocho

nuevas tiendas de cara a 2025. Un proyecto de grande impacto, que ofrece una rentabilidad anual del 7,3% a todos los inversores que participaron y además evita la emisión anual de 524,3 toneladas de CO<sub>2</sub> a la atmósfera.

Por último, también por su carácter disruptivo, el proyecto con Eco2Next, algo más pequeño que los anteriores. A través de Goparity se consiguieron 26.000€ de 369 inversores para financiar dos autoconsumos colectivos en plena ciudad de Barcelona, «lo que significa que hay dos comunidades de vecinos más

que, sin necesidad de inversión inicial, están produciendo y consumiendo su propia electricidad y ahorrando en los gastos del mes», explica Nuno Brito Jorge. Eco2Next genera 47,1 de energía limpia y evita 6,45 toneladas de CO<sub>2</sub> a la atmósfera.

### Un fenómeno global

Pero más allá de la financiación, el CEO de Goparity incide en que el principal problema es el desconocimiento. «¿Cuántas pymes habrá que estén haciendo las cosas muy bien y que desconocen el marco de los ODS? -explica-. Pero no es sólo un problema de España. Las pymes españolas pasan por el mismo tipo de dificultades que pasan las pymes de muchos otros países del mundo occidental. Aun así es posible observar una evolución significativa en lo que toca a la implementación de medidas de sostenibilidad, muy impulsadas por una percepción creciente de que la inversión en sostenibilidad aporta ventaja competitiva, ya sea por preferencia del consumidor, reducción de costes o longevidad de la empresa».

## Yolanda Díaz ofrece mediar si fracasa el nuevo convenio de Navantia

JUAN CRUZ PEÑA  
Madrid

La ministra de Trabajo y Economía Social y vicepresidenta segunda del Gobierno, Yolanda Díaz, ha mostrado su disposición a intervenir si fuera necesario en las negociaciones entre la dirección de Navantia y sus sindicatos, que llevan siete meses en conversaciones para la firma de un nuevo convenio colectivo. El actual marco de relaciones laborales que se aplica a sus 4.600 trabajadores lleva prorrogado desde 2021, año en que concluía la vigencia del anterior.

El comité intercentros y la dirección de la empresa pública reabrieron el procedimiento de negociación en febrero, pero aún no se ha logrado un acuerdo definitivo. En este periodo, se han producido protestas, manifestaciones, bloqueos y parones en Ferrol, Cartagena, San Fernando o Madrid, donde se encuentran los centros productivos de la compañía propiedad de la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (SEPI), dependiente del Ministerio de Hacienda.

Fuentes próximas a la empresa y responsables sindicales aseguran a este diario que la tensión de los últimos meses se ha reducido y ambas partes esperan que próximamente se pueda anunciar un acuerdo. Pero las alarmas ya han saltado a nivel político ante las complicaciones sociales que se pudieran generar en los territorios donde opera la firma industrial si no hay fumata blanca. Además, ni sindicatos ni empresa dan por hecho que el acuerdo esté asegurado.

Fuentes conocedoras de la negociación señalan que los representantes de los trabajadores quieren que el nuevo convenio colectivo sea acorde al prometedor futuro que vaticina la empresa. A finales de 2023, el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, aseguró que la construcción de fragatas para la Armada, enmarcado en el programa F-110, generaría hasta 9.000 empleos hasta 2032. A estos habría que añadir otros más de 1.000 para la futura Fábrica Digital de Bloques de Ferrol.

Encima de la mesa hay otros pedidos de buques. La principal incógnita está en saber si Arabia Saudí encargará otros cinco buques militares como prometió.

## Los sindicatos reclaman respeto a sus acuerdos y parte del legislativo se revuelve

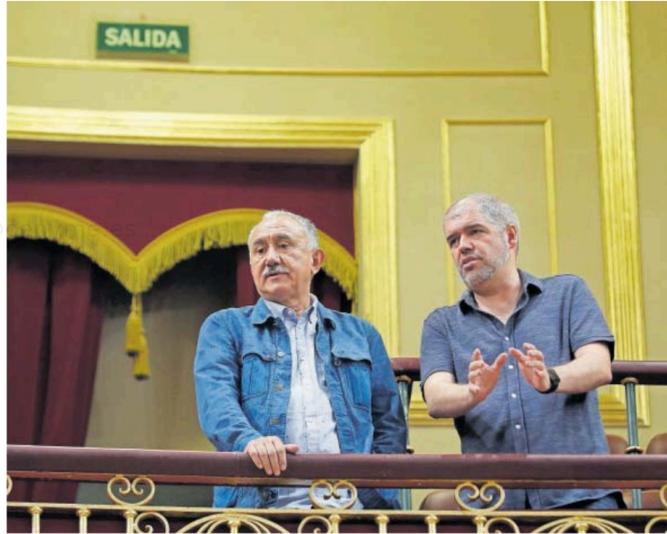
El rechazo de las izquierdas nacionalistas y el PP a la reforma de pensiones choca con el pacto entre el Gobierno y los agentes sociales

EMILIO SÁNCHEZ HIDALGO  
Madrid

El equilibrio de mayorías en el Congreso hace sufrir al Gobierno en muchas votaciones parlamentarias. Ese es el destino que ahora se cierne sobre la última parte de la reforma de pensiones si no cambian las posiciones anunciadas por los socios nacionalistas de izquierdas y también por el PP. Los primeros han protagonizado esta semana un choque con los sindicatos que refrendan el acuerdo. Lo dejó patente el lunes el diputado de ERC Jordi Salvador: "Vemos la intención de hurtar al legislativo el derecho de discutir. ¿No podemos opinar del modelo laboral y de pensiones?", aseguró. Y en términos parecidos se expresaron representantes de Bildu o del BNG. El debate que plantean va más allá de las pensiones. Es más profundo: ¿deben los grupos políticos aceptar sin más los acuerdos que alcanzan sindicatos y patronales? ¿cuánto margen hay para modificar esos acuerdos en el debate legislativo?

Los argumentos de la izquierda nacionalista encontraron respuesta en los jefes sindicales esta semana. "Cuidado con descartar la importancia de lo que hemos presentado", dijo Unai Sordo, el secretario general de CC OO. Pepe Álvarez, su homólogo en UGT, entró al fondo del asunto: "El Parlamento no puede secuestrar derechos de los trabajadores, que normas que han sido pactadas por los agentes sociales no vean la luz".

Toni Ferrer fue secretario de acción sindical de UGT de 1995 a 2016 y senador por el PSOE de 2019 a 2023. "Este es un problema antiguo, que ha sucedido más veces", recuerda. Es una opinión similar a la de Joan Coscubiela, abogado y profesor del Derecho del Trabajo, secretario general de CC OO en Cataluña de 1995 a 2008 y diputado de Iniciativa per Catalunya en el Congreso y el Parlamento de 2011 a 2017. Considera que "desde una perspectiva estrictamente jurídica no hay duda de que la última palabra la tienen las Cortes". Pero, a la vez, matiza: "Hay que tener en cuenta cuándo algo llega al Parlamento como fruto de la concertación social, en base a la legitimidad del artículo 7. No es razonable que, en una época en que cuesta tanto llegar a acuerdos, se rechacen de forma global. ¿Significa esto que no se pueda to-



Pepe Álvarez y Unai Sordo, en la tribuna del Congreso. EMILIO NARANJO (EFE)

car nada? Eso sería negar el papel del Congreso y el Senado, un error. Para eso están las enmiendas". Ferrer subraya el papel del Ejecutivo: "El Gobierno tiene que hacer un trabajo de comunicación con lo grupos, decirles de qué se está hablando y por dónde irá el acuerdo, para no pactar algo que luego no vaya a salir". Justo de esto se quejan habitualmente los partidos nacionalistas, que dicen enterarse de las novedades por la prensa.

Fuentes de CC OO insisten en la línea que plantea Ferrer: "Tenemos mucha experiencia en negociar y sabemos que se debe avanzar en dos carriles, que se hable con nosotros y las patronales y esto se acompañe de un espacio de contraste permanente con los grupos políticos. Nosotros podemos tratar de convencer a los grupos y acompañar, pero no podemos hacerle el trabajo [al Gobierno]. No queremos que nos usen como un ariete contra nadie". A la vez, expresan su "preocupación" por "un proceso de taticis-

**Sordo: "Cuidado con descartar la importancia de lo que presentamos"**

**Álvarez: "No se pueden secuestrar los derechos de los trabajadores"**

mo permanente, que se usen votaciones de calado para cuestiones ajenas, como lo que ha hecho Junts con los alquileres".

Fernando Luján, ahora en el rol que Ferrer ocupó durante años en UGT y principal negociador del sindicato, cree que España "debería avanzar hacia una ley de negociación colectiva que proteja el resultado del diálogo social, que sería lo más consecuente y coherente con la posición que la Constitución reconoce a los interlocutores sociales". Añade que ese paso acompañaría la normativa española con la europea.

Ferrer cree que, más allá del contenido, el rechazo de BNG y Bildu a la reforma de pensiones tiene "razones obvias". "No están a favor porque su espacio de intervención sindical no coincide con el de los firmantes del acuerdo; esto no aplica a ERC (Salvador fue secretario general de UGT en Tarragona), pero para BNG y Bildu es clarísimo", comenta en alusión a la afinidad de esos partidos con otros sindicatos de corte nacionalista.

Mon Fernández, diputado del BNG en el Parlamento de Galicia y exdirigente de la Confederación Intersindical Galega (CIG), dice "desconfiar muchísimo de la mesa de diálogo social". Cataloga como "un mantra ideológico" el hecho en sí, "pensando que empresarios y sindicatos sentados en la mesa y cogidos de la mano vamos a llegar a acuerdos porque sí, como si no existiese la conflictividad". Asegura que no acuden

a estas mesas porque no se les invita y, a la vez, porque su estrategia es otra, de "mayor confrontación". "Somos un hueso más duro de roer", señala. El 31% de los delegados sindicales gallegos son de CIG, seguidos del 26% de UGT y el 25% de CC OO.

"Es evidente que la apuesta de CC OO y UGT en su sindicalismo, de concertación y acuerdo, es diferente a la que representan ELA y LAB en Euskal Herria, que es más de confrontación", opina Sabino Cuadra, diputado de Amairu de 2011 a 2015 en el Congreso. "Si el Gobierno llega a unos acuerdos sabiendo de antemano que chocan con los programas de otros partidos es irresponsable". Los sindicatos nacionalistas suman más del 60% de los delegados en Euskadi.

En CC OO discuten estos planteamientos: "Los grupos parlamentarios tienen derecho a jugar su papel. Otra cosa es que acusen al diálogo social de adolecer de representatividad, cuando es la que es. No se excluye a nadie. Los [sindicatos] nacionalistas renuncian al marco del diálogo social, lo demonizan".

En conjunto, CC OO y UGT son los sindicatos más importantes de España. Según un informe elaborado por la central que dirige Sordo, CC OO cuenta con 104.000 delegados en España, el 35% del total, seguido muy de cerca por UGT, con el 32% y 95.000. Estos sindicatos, que además suman dos millones de afiliados, concentran el 65% de los delegados sindicales.

# Las bajas laborales de más de un año, en máximos tras crecer un 26%

- Las ausencias al trabajo tienen cada vez una duración más larga, superior incluso a la época del Covid
- Pese a las elevadas cifras de absentismo, el Gobierno niega a las mutuas dar altas

SUSANA ALCELAY  
MADRID

Más de dos años de pandemia dejaron cifras muy difíciles de digerir para la economía, como las relacionadas con el absentismo, el aumento de la duración de las bajas laborales, las largas listas de espera en la sanidad pública, el coste que suponen tanto para la Seguridad Social como para las empresas y el impacto que todo ello ha tenido para la salud de los ciudadanos y la competitividad de las empresas.

Pero pasado el Covid la situación no ha remitido y hoy las bajas laborales siguen siendo una amenaza para las finanzas públicas y para los negocios. Como ya informó ABC, la ejecución presupuestaria de la Seguridad Social hasta julio refleja que en el último año el desembolso en pensiones ha crecido un 7,3% y un 18% en bajas por enfermedad, partidas desbocadas que hacen que cada ejercicio sean precisos más recursos del Presupuesto para poder afrontar puntualmente los pagos, lo que ha provocado que el Gobierno haya consumido ya casi el 80% de los impuestos que dedica a pagar pensiones. Más de ocho millones de bajas por enfermedad el pasado año y un coste de 14.000 millones han convertido esta partida en la más elevada tras las pensiones. El coste de las ausencias al trabajo se ha disparado un 80% en los últimos cinco años y este 2024 las previsiones son que el absentismo, teniendo en cuenta el gasto más el coste directo para las empresas, roce los 30.000 millones.

Los datos que elaboran las mutuas a los que ha tenido acceso ABC constatan que las bajas están teniendo cada vez una duración más elevada. El último informe elaborado por AMAT refleja que el número de procesos de más de un año ascendió en julio a 118.190, lo que supone un 26,28% que en el mis-

**El coste de las ausencias al trabajo ha subido un 80% en cinco años y la previsión es una factura de 30.000 millones este año**

## Los autónomos se ponen menos enfermos

La evolución de las bajas por enfermedad es muy distinta cuando se compara el caso de los trabajadores por cuenta ajena y los autónomos. Los datos que manejan las mutuas apuntan a que estos últimos también se ponen enfermos, aunque la estadística dice que mucho menos. En el último ejercicio las ausencias por enfermedad de este colectivo crecieron un 3,82%, y registraron 9.444 casos más (256.889 en total) frente a un aumento del 10,36% que tuvieron las bajas laborales de los trabajadores por cuenta ajena, que sumaron 314.930 procesos más, hasta situarlos en el último ejercicio en 3.355.026.

mo periodo del año anterior, evolución que es la más elevada de la serie histórica.

Si bien el crecimiento en este año es el mayor, las ausencias al trabajo de larga duración crecen también a dos dígitos. Es el caso de la incapacidad temporal de más de 730 días. El pasado julio estos alcanzaron los 4.463 casos, con una duración media asociada de 802,62 días, lo que supone un alza del 24,49%.

El impacto económico de las bajas por enfermedad no se circunscribe únicamente a la cuantía de las prestaciones por incapacidad temporal que paga la Seguridad Social y la mutuas, también supone un coste directo e indirecto para las empresas en prestaciones, cotizaciones sociales y mejoras de la ayuda pactadas en convenio, añadido también factores

Procesos de incapacidad temporal por contingencia común (ITCC)  
En número de procesos en vigor de más de 365 días de duración



Fuente: AMAT

ABC

Elma Saiz,  
ministra de  
Seguridad  
Social // JAIME G



como la productividad o el coste de oportunidad. Así, el coste estimado de empresas por incapacidad temporal por contingencias comunes, que incluye prestaciones, cotizaciones sociales, además de complementos y mejoras, creció hasta julio hasta los 4.729,71 millones de euros, un 17,57% más respecto al ejercicio anterior.

El peso de las bajas por enfermedad en los balances de las empresas es significativo, teniendo en cuenta que en los supuestos de enfermedad común o de accidente no laboral, el abono del subsidio entre los días cuatro y 15 de baja en el trabajo corre a cargo del empresario. A partir del decimosexto día de baja la responsabilidad del abono recae en la Seguridad Social o mutua en su caso, aunque el pago lo siga materializando el empresario. Es decir, el empresario abona como si fuera una nómina y luego la Seguridad Social o la mutua le paga al empresario. De esta forma, el trabajador recibe este ingreso como si fuera una nómina, descontando del importe del subsidio la retención por IRPF y las cotizaciones a la Seguridad Social.

## Sombra de los abusos

La sombra de los abusos se cierne sobre el alud de ausencias al trabajo, lo que ha hecho seguimiento para destapar fraude el negocio estrella para el entorno de los 5.000 detectives que existen en España, por encima de investigar infidelidades, comprobaciones de paternidad o fraudes al seguro, como ya avanzó este diario. La patronal que dirige Antonio Garamendi ha transmitido a los gobiernos, de forma reiterada, su preocupación por la

situación generada por la gestión de las bajas laborales y lleva años ofreciendo el apoyo de las mutuas en los tratamientos y en los procesos de alta médica sin ningún éxito.

El único avance que se produjo fue incluido en la última reforma de pensiones. El Gobierno y los agentes sociales dieron el visto bueno a un acuerdo de colaboración con las comunidades autónomas que implicará más participación de las mutuas para frenar la escalada del gasto en las bajas laborales, pero que aleja la posibilidad de que estas entidades colaboradoras de la Seguridad Social puedan dar altas como si planteó en un primer momento el ministerio que dirige Elma Saiz. El fuerte rechazo sindical ha situado la colaboración en los procesos traumatológicos, los más frecuentes y de mayor duración. La hoja de ruta pactada establece que en todo el proceso monitorizarán los médicos de la sanidad pública, a los que se sigue reservando los procesos de alta y baja de los trabajadores, y que llevará como condición que el paciente dé su consentimiento para que la mutua supervise su caso.

Ahora, el acuerdo de pensiones que selló el presidente Pedro Sánchez con empresarios y sindicatos el miércoles pasado en La Moncloa, en el que se incluye esta pequeña concesión a las mutuas, deberá pasar el filtro del Congreso. Y Junts ya ha avisado al Ejecutivo de que no le gusta y reclama más participación de las mutuas.

### Exigencias de los socios

Con la evolución de las cifras desbordada, el partido Carles Puigemont reclama al Gobierno que las mutuas puedan confirmar las bajas por enfermedad, y también dar el alta a los trabajadores con una incapacidad temporal. Además reclaman un convenio marco de colaboración único para Cataluña por entender que los problemas sanitarios y laborales de esta región son diferentes.

# La factura electrónica se dispara antes de que sea obligatoria

► En 2023 en España se emitieron más de 460 millones, un 35% más que el año anterior

XAVIER VILALTELLA  
MADRID

Los empresarios y autónomos españoles se están adelantando a la entrada en vigor del real decreto sobre facturación electrónica, que obligará a todos a tramitar sus recibos mediante un 'software' especializado; muchos ya lo están haciendo. A falta de tres años -a más tardar- para que la norma esté aplicada al 100%, en 2023 en nuestro país ya se emitieron 460,3 millones de documentos de este tipo, un 35,39% más que durante el año anterior.

Los datos son de un estudio realizado por Seres (una empresa de programación) y fueron elaborados a partir de información obtenida de sus 6.500 clientes y 300.000 usuarios, además del cruce de cifras con otros proveedores de servicios informáticos. El informe, que solo incluye facturas entre privados -faltaría incluir las que se tramitan con la Administración-, revela que desde 2015 este tipo de facturación está viendo aumentos del 20% anual.

En el estudio hay una cifra muy reveladora, y es que según las estimaciones de Seres, en 2023 la factura electrónica permitió un ahorro de 3.572 millones de euros a las empre-

## LOS DATOS

3.572 millones

En 2023 la factura electrónica permitió un ahorro de 3.572 millones de euros a las empresas y autónomos españoles, según Seres. En papel supuso el equivalente a 25.000 pinos.

## El fin del PDF

La norma obliga a los que emiten y a los que reciben a tener instalado un 'software' de facturación. Quedarán prohibidos los documentos en papel y los PDF que se envían por correo electrónico.

## Ranking de facturación

Las empresas pequeñas emiten el 34,89% de las facturas electrónicas, las grandes el 23,48%, las medianas el 29,85% y las microempresas y autónomos el 11,78%.

sas españolas; en papel, por cierto, es el equivalente a 25.000 pinos. ABC ha contactado con los autores del informe, que explican que esa cifra de ahorro se deben en parte a la falta de necesidad de usar papel y demás materiales, pero sobre todo a que los 'software' de facturación -todas las empresas y autónomos deberán tenerlos instalados en tres años- hacen el trabajo que hasta ahora hacían los departamentos de contabilidad.

De hecho, Seres estima que en 2023 los programas de facturación permitieron el ahorro de cerca de dos millones de horas de trabajo en España.

Como ya se ha dicho, el decreto, que es una de las derivadas de la Ley Crea y Crece, que fue aprobada en 2022, debería entrar en vigor el año que viene. A partir de ahí, las empresas que facturen más de 8 millones de euros anuales deberán implementar los recibos electrónicos en doce meses como máximo. A los dos años les tocará a todos los demás; también a aquellos autónomos, por cierto, que prevean acogerse al sistema de IVA franquiciado que estará disponible en 2025 para aquellos que facturen menos de 85.000 euros al año.

Como explica José María Mollinedo, secretario general del Sindicato de Técnicos de Hacienda, estos últimos estarán exentos de realizar las liquidaciones trimestrales y anuales, «pero seguirán recibiendo recibos», de modo que tendrán que tener el 'software' instalado.

Según el estudio de Seres, parece que unos se están dando más prisa que otros. En 2023 las empresas pequeñas emitieron un 34,89% del total de las facturas electrónicas, seguidas de las medianas (29,85), las grandes (23,48%), y las microempresas y los autónomos (11,78%). Como siempre ocurre en estos casos, las sociedades con menos músculo financiero son las que más dificultades están mostrando para adaptarse al cambio. Sobre esto, Mollinedo nos recuerda que tienen a su disposición el Kit Digital, una subvención a las soluciones informáticas.

Por sectores, el 'retail' lidera el empleo de estos recibos con un 25,68%, seguido de la industria (14,62%) y las actividades sanitarias y servicios sociales (12,04%). Del lado contrario, los menos digitalizados son las industrias extractivas, las actividades inmobiliarias y la educación, que no alcanzaron ninguno de ellos el 1%.



## AJUSTE DE CUENTAS

JOHN MÜLLER

### Sancionar a Maduro ya

Mientras Europa discute si hay que reconocer a Edmundo González, el dictador se abanica en su palacio

El mundo está perdiendo un tiempo muy valioso con la dictadura venezolana, permitiendo que se asiente su pseudolegitimidad interna en vez de establecer ya severas limitaciones para la venta de petróleo, así como nuevas sanciones individuales a sus principales jerarcas. Mientras Europa pierde el tiempo discutiendo sobre el reconocimiento de Edmundo González, Nicolás Maduro se abanica en el Palacio de Miraflores. La doble legitimidad es un camino trillado e

inútil. Por mucho que se diga que González tiene siete millones de votos detrás suyo, los hechos son que la dictadura de Maduro, Cabello y los hermanos Rodríguez sigue actuando impunemente.

Lo que el chavismo ha roto fue su compromiso de celebrar elecciones libres y limpias, adoptado en la capital de Barbados, el 17 de octubre de 2023. Allí, los representantes de Maduro y de la oposición suscribieron dos acuerdos ante diplomáticos de Noruega, Barbados, Rusia, Países Bajos, Colombia, México y Estados Unidos sobre un proceso democrático con garantías, a cambio de los cuales se levantaron algunas sanciones económicas y personales. Una combinación de palo y zanahoria llevó al chavismo a esa negociación y a hacer esas concesiones.

También desde el principio mostraron su predisposición a incumplir. El artículo primero disponía que «las partes reconocen el derecho de cada actor político de seleccionar su candidato para las elecciones presidenciales de manera libre y conforme a sus mecanismos internos», pero a la semana de la firma, cuando la oposición celebró una primaria en la que arrasó María Corina Machado, el chavismo la vetó.

Como consecuencia de la firma, el 18 de octubre, el Departamento del Tesoro de EE.UU. alivió las sancio-

nes contra la industria de hidrocarburos, gas natural y aurífera de Venezuela. También se removieron obstáculos para la negociación en mercados secundarios de ciertos bonos soberanos venezolanos y deuda y capital de la petrolera estatal.

Estas disposiciones de alivio caducaron en abril de 2024 y el presidente Biden anunció un periodo de 45 días para su retirada con el fin de «no provocar incertidumbre en el sector energético mundial». El hecho es que durante ocho meses, Venezuela ha vendido libremente petróleo a EE.UU. Para Maduro, esto es clave, porque a pesar de la retórica antiimperialista, Venezuela, como Cuba, funciona con dólares. En estos meses, la economía experimentó una mejoría sustancial respecto de la época de auténtica miseria que se inició en 2017. Maduro se ha sentido tan seguro que ha sido capaz de anunciar que se anticipa la Navidad, periodo en el que reparte bonos y ayudas estatales.

El 12 de septiembre, Estados Unidos aprobó sanciones a 16 funcionarios del Gobierno venezolano. Son las únicas sanciones adoptadas tras el robo de las elecciones. A Maduro, Edmundo y el resultado electoral se la trae al paio. Lo único que ha sido capaz de resquebrajar al régimen han sido las sanciones y mientras más las retrasa, mejor para él. [jmuller@abc.es](mailto:jmuller@abc.es)

## Economía

# La jubilación demorada sólo crece tres puntos en los asalariados desde 2021

Apenas el 6,4% de los trabajadores por cuenta ajena aplaza su salida del mercado laboral

Moncloa pactó la semana pasada con los agentes sociales la reforma para atrasar la edad de retiro

José Miguel Arcos MADRID.

La mayor parte del esfuerzo dedicado a los bloques de reformas de pensiones de 2011-2013 y 2021-2024 ha estado orientado a elevar la edad de jubilación real, achicando el gasto provocado por las jubilaciones anticipadas para aprovechar el potencial de la mano de obra sénior e intentado aplacar el gasto a través de las jubilaciones demoradas. La reforma de José Luis Escrivá, exministro de Seguridad Social, endureció las penalizaciones para el acceso voluntario a la jubilación anticipada a la par que ofrecía bonificaciones para quien estirara su retiro más allá de la edad ordinaria. Unos complementos para el progresivo aumento de la edad legal de jubilación, implementado la pasada década. Las jubilaciones anticipadas han caído por debajo del 30%, cuando antes eran casi la mitad de las altas del sistema. Y las jubilaciones demoradas se han duplicado hasta rondar el 10%. Aunque el balance parece positivo, los asalariados no se están sumando y sus jubilaciones demoradas representan apenas el 6%, un leve aumento, y son los autónomos quienes verdaderamente están sumándose a la jubilación demorada. Pero el Gobierno quiere ir más allá con el último pacto con los agentes sociales.

La reforma que sacó adelante Escrivá ha tenido un doble efecto si se analiza el 'caso a caso' diferenciado por tipos de trabajador. Las penalizaciones pasaron de aplicar un recorte mínimo del 1,6% y máximo del 16% en la pensión a moverse entre el 2,8% y el 21%, según la carrera de cotización que acredite el trabajador. Antes no era un obstáculo para los autónomos, como tampoco lo ha sido tras el endurecimiento: las jubilaciones anticipadas de los autónomos rondan el 15% del total.

Sí ha provocado un importante descenso entre el colectivo de trabajadores por cuenta propia, donde ha caído 15 puntos en un lustro la proporción de asalariados que anticipan su jubilación (31% acumulado hasta julio). Esta tendencia entre los asalariados ha 'arrastrado' a la baja el promedio del sistema (28,5% acumulado hasta julio), tal y como presumía la ministra Saiz presumía la pasada semana ante el Congreso de los Diputados. Así, los recortes sobre la pensión por anticipar la salida del mercado laboral de forma

**65,2**  
AÑOS DE MEDIA

La edad de jubilación en España se sitúa en los 65,2 años, alcanzado un "máximo histórico", declaró la ministra Elma Saiz citando los datos mensuales que publica el Instituto Nacional de la Seguridad Social (INSS). El efecto de las penalizaciones sobre la jubilación anticipada, las bonificaciones para la jubilación demorada y el progresivo aumento de la edad legal de jubilación forma un 'cóctel' para que los españoles se jubilen cada vez más tarde.

voluntaria han funcionado como efecto disuasor.

En la jubilación demorada ha habido un efecto inverso. La jubilación demorada de los trabajadores por cuenta propia ya estaba muy presente en este grupo de trabajadores. Los incentivos funcionaron. Es decir, el 4% adicional en la pensión por cada año demorado o un 'cheque' al contado mientras cobras un porcentaje de

la pensión combinados con los ingresos por la actividad. El porcentaje de altas demoradas ha pasado de ser menos del 12% a superar el 27% de todas las altas.

## Unas cifras mejorables

Pero la tarea pendiente del Gobierno sigue siendo los trabajadores por cuenta ajena: ni los incentivos, ni la posibilidad de cobrar salario y pensión han calado a la hora de tomar la decisión de jubilarse. Si antes de la reforma las altas demoradas rondaban el 3%, hoy apenas superan el 6% del total. Este porcentaje es mejorable con el objetivo de limar el gasto en pensiones durante las próximas décadas, mientras quieren hundir aún más las salidas anticipadas.

El Ministerio de Seguridad Social ha recuperado este año los detalles que no tuvieron cabida en la reforma de la anterior legislatura, que quedó dividida en dos partes y que finalmente se aprobó con carácter urgente en marzo de 2023, al límite para recibir los fondos europeos designados por la Comisión Europea por este objetivo.

Una de las cuatro ramas ha sido la reforma de la jubilación parcial, con contrato de relevo para abandonar el trabajo paulatinamente o demorada, permitiendo cobrar salario y un determinado porcentaje de la pensión.

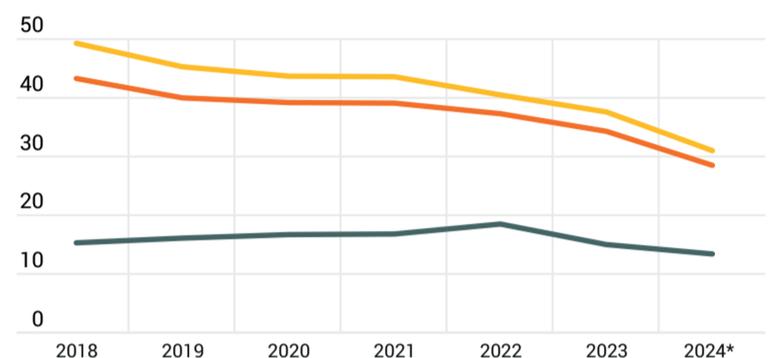
A su vez, flexibiliza la bonificación sobre la pensión, que ahora será del 2% extra cada seis meses y no del 4% por cada año demorado (a partir del segundo año de demora). En el caso de la jubilación activa, hace compatible los incentivos de demora acumulables y permite cobrar el 45% de la pensión el primer año... y el 100% de la prestación cuando el

## Distribución de jubilaciones por modalidades

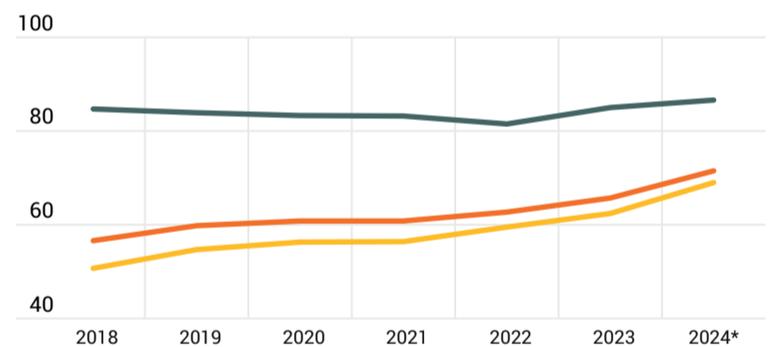
En el régimen especial de trabajadores autónomos, general y total del sistema. En porcentaje sobre el total de altas

■ Asalariados ■ Autónomos ■ Total sistema

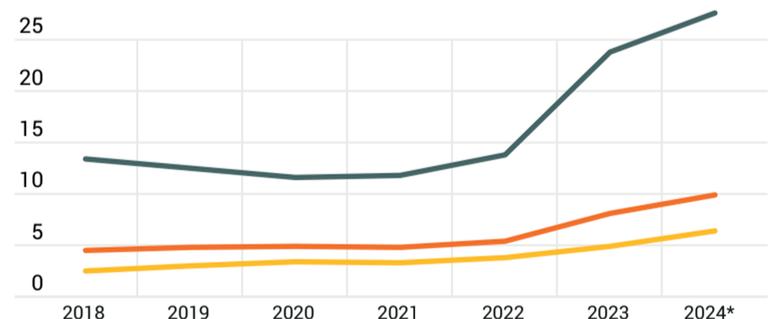
Evolución de la jubilación anticipada por regímenes tras la reforma



Evolución de la jubilación con edad ordinaria por regímenes



Evolución de la jubilación demorada por regímenes



Fuente: Ministerio de Seguridad Social. • Datos acumulados hasta julio. elEconomista.es

trabajador acumule cinco años postergando la jubilación total. Para los autónomos con trabajadores a su cargo, aunque aplica un recorte respecto a la legislación anterior, será más favorable: permite cobrar el 75% de la pensión, porcentaje que se incrementa en cinco puntos por cada año de actividad.

A la par, el Gobierno quiere evitar la salida abrupta de los trabajadores por cuenta ajena del mercado laboral con una nueva regulación de la jubilación parcial con contrato de relevo al que tendrán acceso todos los sectores y no únicamente la industria manufac-

ra. De esta forma, la Seguridad Social quiere erradicar aún más la jubilación anticipada: permitirá un recorte de la jornada del trabajador de entre un 20% y un 33% el primer año para aquellos que anticipen más de dos años la jubilación. A cambio, la empresa deberá crear empleo con un relevista con contrato indefinido a tiempo completo que deberá mantener en la empresa mínimo dos años.

En todo caso, el pacto consensuado por el Gobierno, patronal y sindicatos en el diálogo social aún debe pasar el trámite parlamentario. Es en el Congreso de los Diputados donde no tiene, hasta ahora, los apoyos necesarios para su aprobación.



Elma Saiz, titular de Seguridad Social. EUROPA PRESS

# La productividad se eleva menos del 1% anual en España pese a los 'NextGen'

Los retrasos en su ejecución real lastran desde el año 2021 la efectividad de las ayudas europeas contra la crisis

N. García. MADRID

El programa de fondos europeos Next Generation EU fue diseñado con el objetivo de revitalizar las economías de los países miembros de la Unión Europea, especialmente tras el impacto de la pandemia de COVID-19. Entre sus objetivos principales se encontraba el aumento de la productividad, elemento clave para asegurar el crecimiento económico sostenible a largo plazo. Sin embargo, los primeros análisis sugieren que el impacto de estos fondos ha sido más moderado de lo esperado, al menos en el corto plazo.

Según el Consejo General de Economistas (CGE) y la Fundación de Estudios de Economía Aplicada (Fedea), durante el bienio 2021-2022, la productividad real apenas creció un 0,5% anual. Este incremento modesto plantea interrogantes sobre la efectividad inmediata del programa y sobre los factores que están influyendo en la lenta mejora de la productividad. Si bien el efecto positivo de los fondos es innegable en ciertos sectores y regiones, el ritmo de crecimiento ha sido menor de lo anticipado.

Varios factores explican este desempeño limitado. Por un lado, la implementación de los proyectos financiados por los fondos europeos ha encontrado dificultades burocráticas y retrasos en su ejecución, lo que ha impedido una rápida materialización de sus beneficios. Por otro lado, el carácter estructural de muchos de los problemas que afectan la productividad en diversas economías europeas, como las rigideces del mercado laboral o las brechas en la digitalización, requiere más tiempo. Además, el estudio del Instituto Juan de Mariana (IJM), publicada recientemente, analiza el desarrollo del programa Next Generation EU en España entre 2021 y 2023, destacando importantes deficiencias en la gestión y ejecución de los fondos. España debía recibir 163.000 millones de euros, pero solo el 45,5% de los pagos se realizó en 2021, el 39,6% en 2022 y el 27,3% en 2023. Además, solo 20.000 millones han llegado efectivamente a la economía real, lo que representa un 75% menos de lo esperado, lo que evidencia una implementación por debajo de las expectativas.

Los datos de la Intervención

## Control de los costes laborales y mejorar la competitividad

Fedea y los expertos en economía han sugerido que las subidas del salario mínimo interprofesional (SMI) podrían vincularse, al menos en parte, a los aumentos sectoriales y a los avances en productividad. Esto permitiría controlar el crecimiento de los costes laborales por unidad y mejorar la competitividad. En cuanto a la educación, han propuesto una reforma profunda, con el objetivo de reforzar los contenidos curriculares y establecer evaluaciones que garanticen su correcta enseñanza, además de uniformar los estándares en todo el país. Por otro lado, en el ámbito del transporte, han planteado la creación de un sistema integrado de planificación de infraestructuras, con un enfoque global y mecanismos de evaluación rigurosos. Asimismo, han instado a alcanzar un acuerdo entre los principales partidos para asegurar la financiación de dichas infraestructuras mediante un pacto institucional.

General de la Administración del Estado (IGAE) muestran una disminución progresiva en las autorizaciones del Gobierno para el uso de los fondos europeos Next Generation EU, bajando del 91,4% en 2021 al 79,2% en 2023. Esto ha resultado en una reducción de los fondos comprometidos y de las obligaciones reconocidas, que también han descendido significativamente en ese periodo. El informe subraya varios problemas clave, como la ejecución ineficiente de los fondos, la falta de transparencia, el exceso de burocracia, el limitado impacto económico real, las distorsiones en la economía y la implementación de contrarreformas.

Los expertos también sugieren que el impacto de estos fondos podría variar según las regiones y los sectores. En aquellos que ya estaban más avanzados en términos de digitalización y sostenibilidad, los fondos Next Generation EU han podido acelerar las transformaciones necesarias, pero en otras áreas más rezagadas, el proceso de adaptación y absorción de estos recursos podría llevar más tiempo.

El presidente del Consejo General de Economistas, Valentín Pich, y el director de Fedea, Ángel de la Fuente, proponen en un documento conjunto medidas para revertir esta situación como impulsar la economía del conocimiento y fortalecer los pilares de la educación, la investigación y el desarrollo tecnológico.

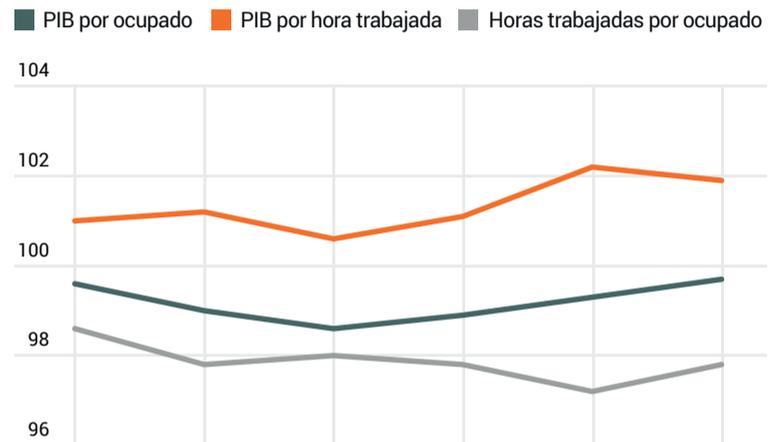
Ambos economistas coinciden en que no basta



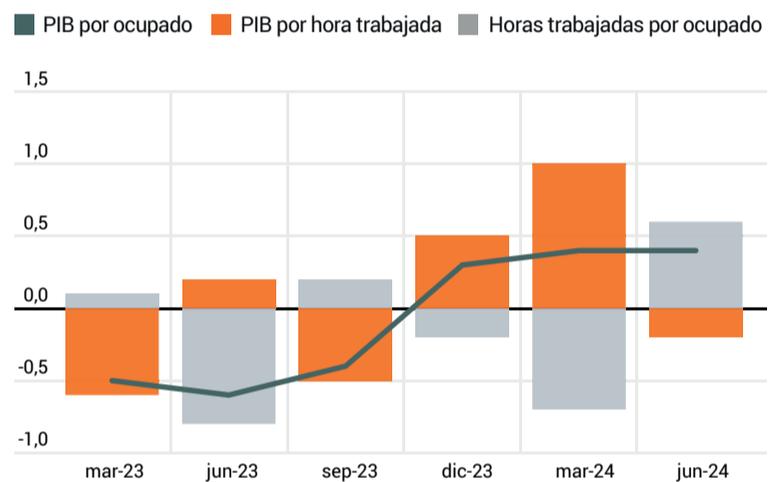
María Jesús Montero. EFE

## Productividad por ocupado

Cuarto trimestre de 2019 = 100. Datos CVEC



## Productividad aparente del trabajo real. Contribuciones al crecimiento trimestral



Fuente: INE.

elEconomista.es

con incrementar el gasto en relación con el PIB, sino que es crucial reorientar estos recursos hacia inversiones inteligentes en diferentes formas de capital, como el humano, tecnológico y social, tanto en su dimensión tangible como intangible.

Otro de los puntos destacados por Pich y De la Fuente es la relevancia de garantizar un entorno institucional robusto, con seguridad jurídica y estabilidad política, para atraer la inversión. En este marco, mejorar los canales de financiación para las empresas, especialmente las del ámbito tecnológico, se presenta como una prioridad clave.

Asimismo, los economistas hacen hincapié en la necesidad de fomentar una mayor transferencia de conocimiento entre universidades y empresas, junto con una estructura productiva que valore e incentive el capital humano. Proponen, además, fortalecer las titulaciones en áreas STEM y desarrollar programas de formación dentro de las empresas, con el fin de especializar a la fuerza laboral en sectores con alto potencial de crecimiento futuro.

## El sector público

La asignación de fondos públicos ha generado distorsiones en el funcionamiento del mercado, desplazando al sector privado y provocando un preocupante incremento en el gasto estructural. La intervención del Estado ha aumentado sig-

nificativamente, mientras que la inversión privada ha retrocedido, lo que plantea serias implicaciones para el modelo de crecimiento económico. La mayor parte de los fondos europeos se ha canalizado hacia el sector público, con un 80% de los recursos dirigidos a diversas entidades estatales, y menos del 20% a empresas privadas. En un escenario en el que se han comprometido cerca de 80.000 millones de euros en ayudas no reembolsables, el gobierno ha destinado 37.000 millones adicionales a gastos estructurales, subsidios y subvenciones.

Las reformas aprobadas para facilitar la liberación de estos fondos, como la Ley de Vivienda, los cambios en el sistema de pensiones y las nuevas metodologías para medir el empleo, han tenido consecuencias adversas en la economía española.

El Instituto Juan de Mariana sugiere frenar la ejecución de los fondos europeos que aún no han sido asignados y promover un amplio programa de incentivos fiscales para reorientar los recursos hacia el sector privado. Según el análisis de la entidad, hasta la fecha, el gobierno solo ha comprometido 483 millones de euros en una limitada línea de incentivos fiscales para I+D, lo que representa un escaso 0,6% del total de ayudas no reembolsables del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia.

# ECONOMÍA / POLÍTICA

## La inversión exterior cae un 3,7% y Madrid concentra dos tercios del total

**ENTRE ENERO Y JUNIO/** En el primer semestre del año, España captó 11.760 millones de euros en inversiones internacionales, de los que 7.940 millones se dirigieron a Madrid, más del cuádruple que a Cataluña (1.760 millones).

Pablo Cerezal, Madrid

A pesar de la buena marcha de la economía en la primera mitad del año, las inversiones extranjeras en el territorio nacional están flaqueando. Entre enero y junio, las empresas foráneas invirtieron 11.762,8 millones de euros en España, un 3,7% menos que en el mismo periodo del año anterior, de acuerdo con los datos publicados ayer por el Ministerio de Economía, Comercio y Empresa. Y las cifras resultan algo más preocupantes si se tiene en cuenta que se producen después de un retroceso de todavía mayor magnitud el año pasado, con lo que las inversiones son hoy un 15,7% inferiores a las de 2022. Además, el reparto de estas cifras es muy heterogéneo, ya que Madrid concentra más de dos tercios partes de esta cifra, cuadruplicando el dato de Cataluña y a mucha mayor distancia de todas las demás regiones.

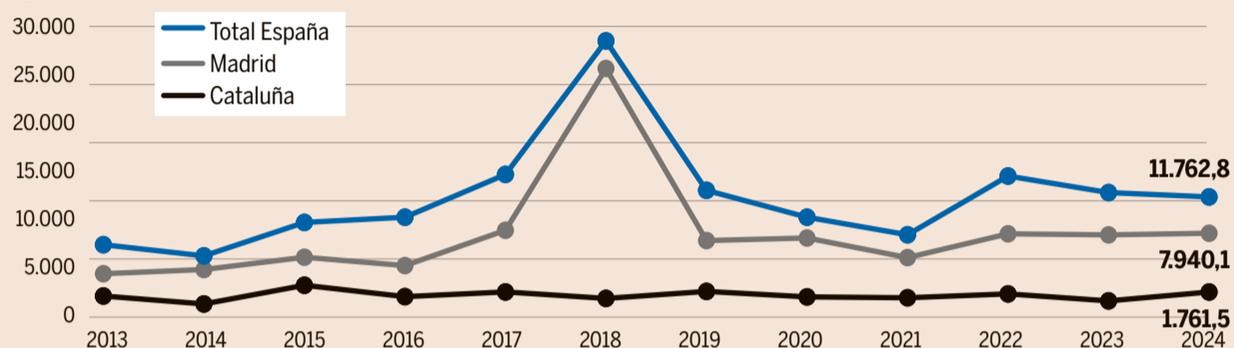
Las inversiones se han resentido en el primer semestre del año, cuando se han anotado una caída del 3,7% respecto a la primera mitad del pasado ejercicio. Con ello, la economía española ha pasado de atraer 12.219,2 millones de euros en 2023 a 11.762,8 millones de euros en el año actual. Este deterioro llama la atención en un momento de fuerte crecimiento de la actividad económica, pero hay que tener en cuenta que este avance se está concentrando en sectores muy concretos de la actividad, como es el caso de la hostelería y el turismo, mientras que está siendo mucho más suave en otras áreas donde la inversión tiene un peso más elevado, como la industria. Además, la contracción de los márgenes de beneficios y la incertidumbre jurídica y regulatoria también están lastrando las inversiones.

La distribución de las inversiones ha sido muy heterogénea, ya que más de dos terceras partes se concentran en Madrid, que cuadruplica la cifra de Cataluña; y ambas quedan a mucha distancia del resto. En concreto, la Comunidad de Madrid ha captado 7.940,1 millones de euros en inversiones procedentes del exterior (el 67,5% del total y un 2,2%

### RADIOGRAFÍA DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA

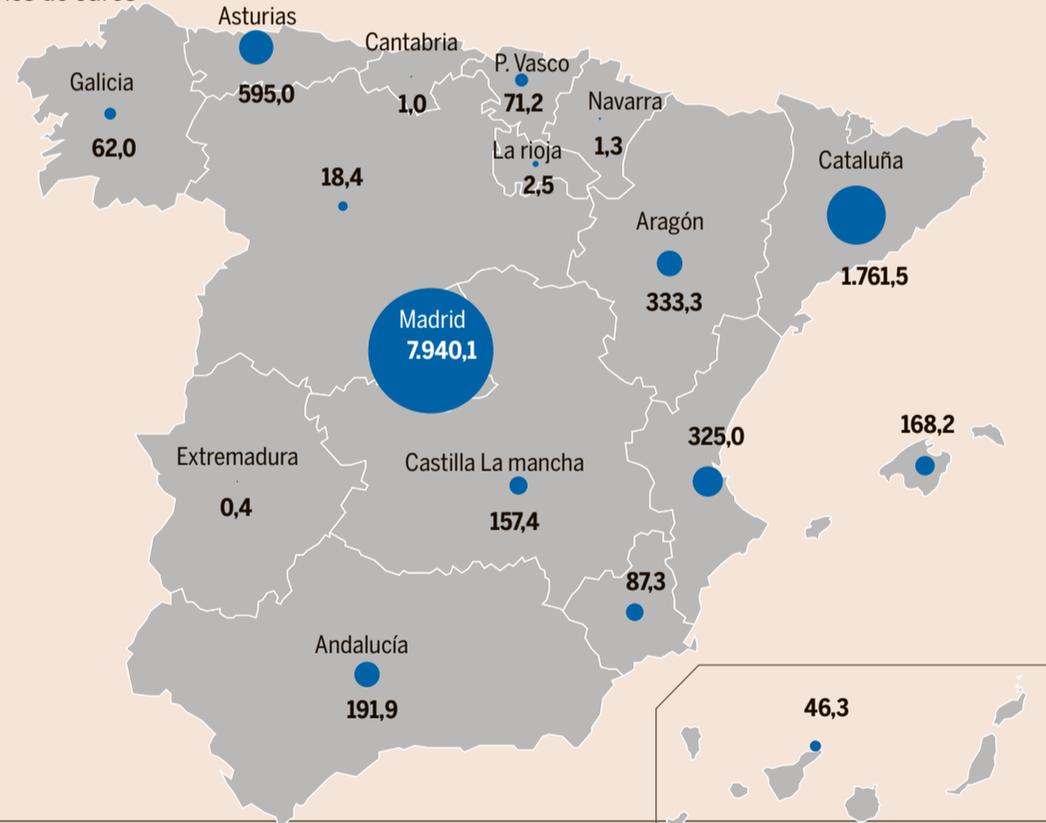
#### > Evolución de la inversión extranjera en España en el primer semestre de cada año

En millones de euros



#### > Distribución de la inversión extranjera en el primer semestre de 2024 por CCAA

En millones de euros



Expansión

Fuente: Ministerio de Economía

más que el año pasado), seguida de Cataluña (1.761,5 millones, más del doble que en 2023), Asturias (595 millones), Aragón (333,3 millones), Comunidad Valenciana (325 millones), Andalucía (191,9 millones), Baleares (168,2 millones) y Castilla-La Mancha (157,4 millones). En cambio, las otras nueve regiones, en conjunto, suman una inversión de 290,5 millones de euros. Para entender esta disparidad hay que tener en cuenta que muchas regiones pequeñas solo reciben inversiones extranjeras de forma puntual,

pero también que el Ministerio contabiliza las inversiones en la comunidad autónoma donde tiene su sede la empresa que las realice, aunque los proyectos reales se ejecuten en otra, por lo que es habitual que muchas inversiones contabilizadas en Madrid tengan lugar en otras provincias.

#### Madrid y Cataluña

La brecha entre Madrid y Cataluña ha existido siempre, y así ha quedado registrado desde que existen estadísticas en esta materia a partir de los años 90, pero la distancia en-

tre ambas regiones se ha incrementado en la última década a raíz del *procés* independentista, cuando la segunda región española por volumen de PIB (y, hasta hace pocos años, la primera) se ha llegado incluso a ver desbancada en la atracción de capitales en momentos puntuales por Comunidad Valenciana, Andalucía o País Vasco. Por un lado, la incertidumbre política y jurídica ocasionada por la amenaza soberanista provocó la paralización de numerosas inversiones en su momento, que se trasladaron en buena medida

a Madrid, Comunidad Valenciana y Aragón; por otro, el traslado de la sede social de numerosas empresas a otras regiones tras la declaración de independencia de 2017 ha llevado a que buena parte de las inversiones se contabilicen en otras comunidades y, en muchos casos, que también se ejecuten en ellas.

Por áreas de actividad, el grueso de las inversiones se concentra en el suministro de energía, que logró inversiones por valor de 1.823,7 millones de euros, seguido de los servicios técnicos de arquitectura e

**El retroceso este año tiene lugar después de una caída de mayor magnitud en 2023**

**La energía, el inmobiliario y los servicios financieros copan la llegada de capitales a España**

ingeniería, ensayos y análisis técnicos, que suman otros 1.708,8 millones, los servicios financieros y seguros (1.558,9 millones), la ingeniería civil (1.222,6 millones), las actividades inmobiliarias (755,3 millones), el comercio al por mayor (627,5 millones), la construcción de edificios (469,6 millones), las actividades sanitarias (389,2 millones), la programación y la consultoría informáticas (366,5 millones), la industria alimentaria (363 millones), las actividades administrativas (345,5 millones) y la minería (258,8 millones). Solo esta docena de subsectores, de los 74 en los que se desglosa la estadística, aglutinan seis de cada siete euros en inversiones en el conjunto de la economía en el primer semestre del año.

Por países, el grueso de la inversión proviene de Reino Unido (2.459,9 millones de euros), seguido de Estados Unidos (2.345,9 millones), Francia (1.210 millones), Alemania (1.188,8), Países Bajos (726,4), Italia (622,3), México (436,8 millones), Australia (303,1 millones) y Japón (258,9 millones). Precisamente estas cifras, con un elevado número de países europeos en los puestos de cabeza, también pueden explicar por qué la inversión exterior en España se ha resentido, ya que a los problemas propios del terreno nacional antes mencionados habría que sumar también la dura ralentización que azota al Viejo Continente en los últimos dos años, lo que ha provocado que Estados Unidos gane cada vez más terreno como primer país inversor en España.

# La exportación de bienes cae por primera vez desde el covid

España vende hasta julio un 0,9% menos, sobre todo por la débil demanda de la UE

**ALEJANDRA OLCESE MADRID**  
Las exportaciones de bienes de España han caído en los primeros siete meses del año un 0,9%, lo que supone la primera contracción en las ventas al extranjero desde el año 2020, cuando por la pandemia se hundieron un 14,7%, y el único descenso que se ha producido junto a este en toda la década.

Según el Informe de Comercio Exterior publicado ayer por el Ministerio de Economía a partir de datos de Aduanas, España exportó productos de enero a julio por valor de 228.375 millones de euros, un 0,9% menos que en el mismo periodo del año anterior, en un contexto además de subidas de precios, lo que supone que la caída en términos de volumen (unidades) fue aún mayor.

El descenso se ha producido sobre todo en la venta de productos energéticos –un 3% inferior a la del mismo periodo del año anterior, con un retroceso del 39,9% interanual en la exportación de gas y del 55,1% en la de carbón y electricidad–, pero también en otro tipo de bienes, donde se ha registrado un descenso del 0,7%. De hecho, la mayor caída en ventas se ha producido en productos químicos: hemos exportado un 10,5% menos que en el mismo periodo del año anterior, por la pérdida de fuelle de medicamentos (-27,5%) y otros productos farmacéuticos.

También hemos vendido un 5,1% menos de semifabricados no químicos, lo que va en línea con la desaceleración que está experimentado la industria. Este mismo viernes, el INE ha publicado que la producción industrial no ha crecido en el último trimestre, de hecho bajó un 0,8% intermensual en mayo, se mantuvo plana en junio y volvió a caer otro 0,8% en julio. En comparación con el año anterior, en julio se produjo un descenso del 1% corregidos efectos estacionales y de calendario, en junio repuntó un 0,4% pero en mayo había caído un 0,6%.

Dentro de las semifabricadas, ha caído un 15,9% la venta de hierro y acero, un 5,6% la de productos cerámicos y un 1,1% la de otras; mientras que se ha producido también un retroceso

so en la venta de electrónica de consumo (-15,7%) y otros bienes de consumo duradero. La compra de este tipo de producto también ha caído dentro de nuestro país, como alertó esta semana el Banco de España.

La razón principal de este menor dinamismo exportador está en la menor demanda de nuestro socios comerciales por la ralentización –e incluso contracción– económica en algunos casos. La UE, por ejemplo, nos ha comprado un 2,4% menos que entre enero y julio de 2023; América Latina ha recortado sus compras un 4,6% –bajan, por ejemplo, un 7,1% las ventas a Brasil–; y Oriente Medio, un 6,1%, con un retroceso de las ventas a China del 5,8% y a Japón, del 4,4%.

Dado el peso que tienen sobre el total, destaca la caída de las destinadas a Francia (del 1,3%) e Italia (-2%), mientras que Alemania ha importado un 0,5% más de productos españoles, en términos monetarios.

España sí ha conseguido mantener el pulso en la venta de automóviles, que se incrementó un 0,4% interanual; en textiles (+0,8%) y calzado (+6,1%); y en alimentos, bebidas y tabaco (+7,3%). Dentro de este grupo

sólo baja la venta de productos pesqueros (-3,3%) y de tabaco (-0,8%), mientras que lo que más crece es la de aceites y grasas (+37,5%) debido también a la subida de los precios; el azúcar, café y cacao (+14,9%) y las frutas, hortalizas y legumbres (+6%).

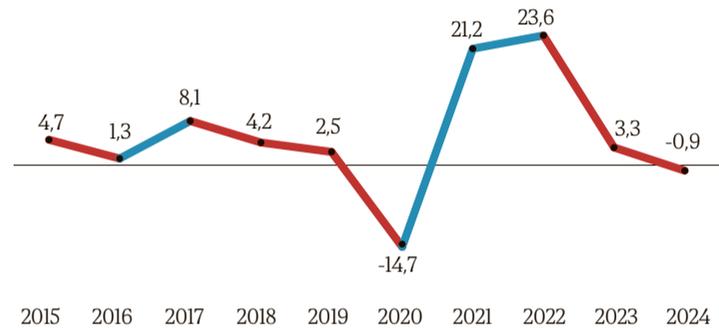
Por su especialización sectorial, las comunidades cuyas exportaciones han caído más este año en los primeros siete meses del ejercicio son la Comunidad de Madrid (-12,7%), el País Vasco (-6,2%), el Principado de Asturias (-5,1%), Cataluña (-3,3%), Comunidad Valenciana (-2,2%) y la Comunidad Foral de Navarra (-1,3%).

La caída de las ventas en España está en línea con la que han sufrido otros países de nuestro entorno: las alemanas han bajado un 0,6% en el mismo periodo; las francesas, un 1,1%; y las de la media de la UE, un 1,6%. Sin embargo, las exportaciones de Estados Unidos han crecido un 2,7% en este tiempo; las de China, un 6,7%; y las de Japón, un 9%.

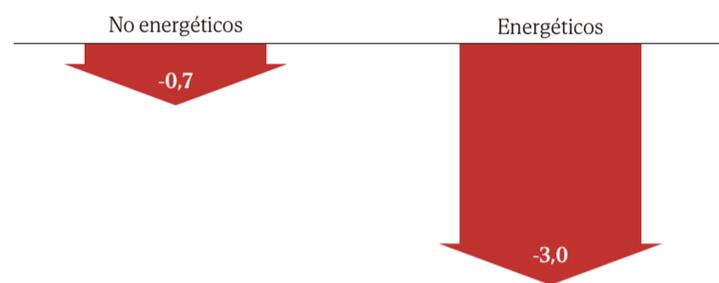
## LA DESACELERACIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR EN ESPAÑA

Tasa de variación interanual. Acumulado de enero a julio.

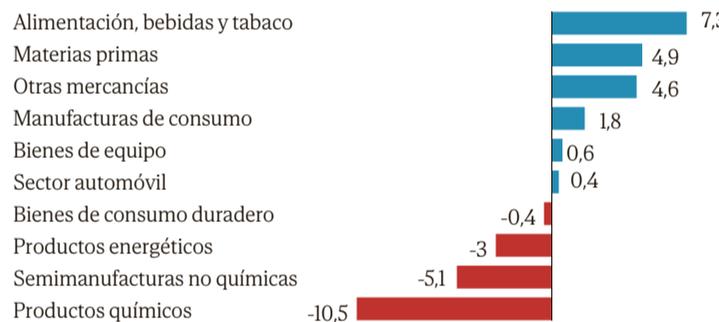
EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES EN LOS PRIMEROS SIETE MESES DEL AÑO EN LA ÚLTIMA DÉCADA



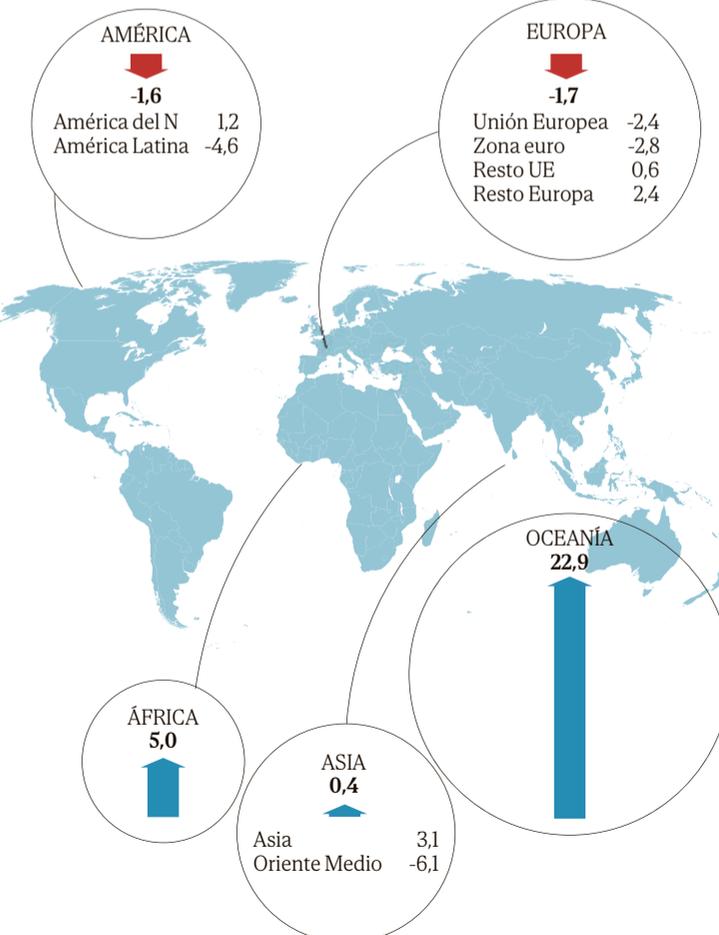
## CAÍDA INTERANUAL ESTE AÑO POR TIPO DE PRODUCTO



## VARIACIÓN DE LAS EXPORTACIONES POR SECTOR



## VARIACIÓN POR ZONA GEOGRÁFICA



FUENTE: Ministerio de Economía, Comercio y Empresa a partir de datos de Aduanas

ISABEL G. / EL MUNDO

# CEOE tumbará la reducción de la jornada de Díaz pese a la ayuda a pymes

**CRISTINA ALONSO MADRID**  
Los empresarios no van a morder el cebo de las bonificaciones a la contratación, la última oferta del Ministerio de Trabajo para intentar atraer a las patronales a un pacto tripartito para la reducción de la jornada laboral. Pero tampoco se van a levantar de la mesa, sino que van a esperar a conocer el detalle de las ayudas que plantea Yolanda Díaz antes de asestar el golpe final a la negociación.

El pasado 9 de septiembre el equipo negociador de Díaz puso sobre la mesa un plan para bonificar los contratos indefinidos derivados de la reducción de jornada en las empresas de hasta 10 trabajadores. Pero el Ministerio no concretó la letra pequeña y se comprometió a llevarla negro sobre blanco a la siguiente reunión.

Inicialmente, el Gobierno había fijado el encuentro para el pasado jueves, pero modificó la convocatoria por «problemas de agenda». Detrás de este cambio estaría la gira que la vicepresidenta Díaz desplegó durante dos días en Barcelona para intentar arrancar el apoyo de las patronales catalanas a la reducción de jornada y, de paso, el beneplácito de Junts para garantizar su eventual convalidación en el Congreso, según apuntan fuentes conocedoras de este movimiento que añaden, además, que el Ministerio estaría experimentando «dificultades técnicas» para concretar las prometidas bonificaciones.

Lo que trasladaron en la última reunión fue que las empresas de menos de 10 trabajadores podrían beneficiarse de rebajas en las cuotas si realizaban contratos fijos para cubrir las necesidades productivas derivadas de la reducción de la jornada de los empleados en plantilla. Pero justificar específicamente una contratación por este motivo no resulta sencillo, según cuestionan fuentes tanto de la patronal como de los sindicatos.

Ambas circunstancias (la gira catalana de Díaz y los problemas para concretar las ayudas a las pymes) habrían postergado la convocatoria de una nueva reunión que, finalmente se celebrará el martes, día 24. En cualquier caso, y a la espera de conocer el detalle, la patronal se mantiene en el 'no'. Los sindicatos, por su parte, ya dan por hecho que los empresarios no firmarán el acuerdo y han iniciado una campaña de movilizaciones contra CEOE en paralelo a una ronda de contactos para convencer a los grupos políticos de que apoyen un eventual pacto bipartito en el Congreso.



Máquinas trabajando en la construcción de la estación intermodal de Lugo (Galicia). P. E. A. T. (EFE)

## 265 constructoras se quedan fuera de la obra pública ante los requisitos de la Administración

La patronal CNC urge una reforma del sistema de clasificación de las empresas en favor de la competencia

JAVIER F. MAGARIÑO  
Madrid

Decenas de concursos de obra impugnados, y todo un rosario de empresas con dificultades o incluso la imposibilidad de ofertar, han hecho que la Confederación Nacional de la Construcción (CNC) reclame una reforma de la contratación pública, especialmente en lo que toca al sistema de clasificación de las compañías para trabajar con el sector público. Se trata de los requisitos que deben cumplir las constructoras a ojos de la Administración para tener acceso a las licitaciones, entre los que la patronal ve como principal barrera la exigencia "a ultranza" de medios personales y materiales a disposición de cada proyecto.

Según cifras que maneja el colectivo que agrupa a asociaciones de la construcción y sectores afines, como Seopan, Anci, Andimac, Acex o Cepco, hasta 265 constructoras han sido excluidas entre mayo de 2023 y el mismo mes de 2024 al no haber conseguido la citada clasificación. En ese periodo fueron denegadas directamente 84 solicitudes; 79 resultaron revocadas por cuestiones de solvencia económica y financiera, y 102 empresas no pudieron justificar los medios técnicos

y profesionales necesarios. Es decir, la mayoría tenían experiencia en proyectos de obra pública, incluso holgura económica, pero el hecho de no tener maquinaria en propiedad puede haberles impedido entrar en concursos.

Además de quejarse por un sistema que considera demasiado rígido, la CNC alerta de "continuos errores" en la exigencia de clasificaciones "incoherentes con la naturaleza de las obras licitadas". La patronal que preside Pedro Fernández Alén defiende, por tanto, el diseño de un nuevo sistema de clasificación "que no atente contra la competencia entre constructoras en el acceso a las obras", explican fuentes internas. Los problemas, aseguran, alcanzan tanto a pymes como a grandes corporaciones.

La petición remitida a la Junta Consultiva de Contratación del Estado, adscrita al Ministerio de Hacienda, es que rebaje o elimine exigencias. En concreto, se aboga por volver al texto normativo anterior a 2015, en el que se primaba la prueba de experiencia, y no casi en exclusividad la existencia de los medios, para dar por probada

**No tener maquinaria en propiedad puede haber impedido entrar en concursos**

**Los problemas afectan tanto a pymes como a grandes corporaciones**

la capacidad de una empresa para acometer una obra. Solo de este modo se reforzaría, a juicio de las asociaciones de la construcción, la ejecución presupuestaria o de los fondos europeos del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia.

Al respecto, no pocos en la Administración ven cualquier cambio como un posible coladero de empresas poco solventes. La Junta Consultiva de Contratación, de la que depende el Registro Oficial de Licitadores y Empresas Clasificadas del Sector Público, tiene potestad para adoptar las normas o medidas que crea oportunas para mejorar el sistema de contratación en los terrenos administrativo, técnico y económico. También puede lanzar recomendaciones a los órganos de contratación una vez que queda acreditado que son beneficiosas para la Administración, y vela por el cumplimiento de las directivas comunitarias sobre contratación pública. En su reclamación, la CNC subraya que la Ley de Contratos del Sector Público y la Directiva de Contratos de 2014 otorgan el referido mayor protagonismo a la experiencia y no tanto al personal y a la maquinaria en manos de las empresas.

Otra de las urgencias que ha trasladado la CNC al Gobierno es que se permita a las constructoras ampliar el histórico evaluable, en términos de experiencia, para obtener la clasificación de contratista. La Directiva de Contratación permite hasta 10 años de validez para los proyectos realizados como garantía de capacidad, frente a los cinco años que prevé la normativa española.

XAVIER VIDAL-FOLCH

## El elefante del BBVA en la opa

El elefante en la habitación de la opa bancaria sale a la palestra. Valiente —o arriesgado—, el presidente del opante BBVA, Carlos Torres, se metió el martes en la boca del lobo ante accionistas del opado Sabadell. En Esade menudearon las críticas por la ecuación de canje, que consideraron deficiente. Torres no se arredró. Pero la novedad fue otra: afloró al debate (hasta ahora) tabú, la sombra judicial sobre el banco de origen vasco. "Dudo que los accionistas cambien de banco cuando hay riesgos reputacionales por la imputación del BBVA en el tema Villarejo", planteó Joan Corominas, hijo del que fue presidente de la entidad vallesana (*Ara*, 18/9). A eso, Torres calló.

Difícilmente ese silencio podrá perpetuarse. Porque desde el 20 de junio el banco que preside no está solo investigado, sino propuesto como entidad jurídica para juicio por el juez de la Audiencia Nacional. Es un salto. Y además, un directivo, el de auditoría —tema clave en el asunto—, Joaquín Gortari, está imputado desde el 24 de junio. Fuentes de la entidad defienten enérgicamente su inocencia. Atribuyen su involucración a un "azar colateral", el intento de abuso por un tercero por aparecer citado en el correo de un implicado directo. Pero incluso así, el BCE está obligado a realizar "su propia evaluación desde una perspectiva prudencial" (*Guía para la evaluación de idoneidad*, BCE, 2021, punto 3.2). Fráncfort ya ha dado el *nihil obstat* a la opa, pero no consta públicamente que en este caso se haya cumplido, en su segundo considerando, la promesa de Luis de Guindos: "Haremos una valoración basada en principios de solvencia, en principios prudenciales" (*Cinco Días*, 8/6).

Por el contrario, la guía es exigente: "El simple hecho de que una persona esté procesada es relevante para la idoneidad", indica, y la evaluación del BCE "no es un ejercicio de comprobación rutinaria". Con más razón cuando no solo un directivo, sino la entidad entera, está en entredicho judicial. Curiosamente, este manual obligatorio de la supervisión enfoca lo menos —el encausamiento de una persona— pero no expresamente lo más: la persona jurídica colectiva. Además, a Fráncfort le impele Basilea. Debe obligar a los bancos a tener un "proceso integral de gestión del riesgo", incluido el "de reputación", reza el principio 15 de los *Principios básicos para una supervisión bancaria eficaz* (2012) del Banco de Pagos Internacionales. ¿Cómo? Mediante una "función de auditoría interna, independiente, permanente y eficaz" (principio 26): falló, y se externalizó al gabinete habitual contratado, Garrigues.

El banco reconoció en su rendición de cuentas sobre el ejercicio 2022, en otro ámbito, la Securities Exchange Commission de Estados Unidos (SEC), las incertidumbres provocadas por la investigación incluso cuando no había "acusación formal": "Es imposible ahora predecir el alcance de la duración de este procedimiento [...] o los eventuales resultados o implicaciones para el grupo, incluyendo cualquier multa, daño o perjuicio para su reputación". Ese redactado obvió concreciones que sí ofreció a la CNMV: "No hay ningún tipo de implicación de los actuales consejeros ni del actual presidente ejecutivo", según "la investigación interna", cuando esta ex-



Carlos Torres Vila, presidente del BBVA. DAVID ZORRAKINO (EPA)

cluyó... ¡al presidente! Esos olvidos, azarosos o voluntarios, podrían tener implicaciones a los ojos de estos reguladores.

Otra cuestión concomitante de gobernanza que puede influir en la opa es la separación de figuras entre la del presidente del banco y la de primer ejecutivo, ahora acumuladas por Torres. Hasta hoy urgida oficiosamente por el BCE, desde el próximo día 16 de octubre se obligará oficialmente a esa división de funciones: "El presidente debe ser un consejero no ejecutivo, carente de cualquier competencia ejecutiva", postula (punto 3.3.4. de la *Draft guide on governance and risk culture*). Y además, el BCE "recomienda como mejor práctica que también sea un miembro [del consejo] independiente".



# “La economía está más fuerte: vamos a revisar al alza el PIB de 2024 y 2025”

**ENTREVISTA CARLOS CUERPO** **Ministro de Economía, Comercio y Empresa** / “Es inexcusable revisar al alza nuestras previsiones tras la revisión del INE y los buenos datos macro. Tenemos más renta per cápita, menos deuda, más empleo y mayor PIB”.

Juanjo Garrido / Juande Portillo.  
 Madrid

“La economía española ha crecido más de lo anticipado, de manera más equilibrada y responsable. Tenemos más renta per cápita, menos deuda y más empleo, además de mayor PIB” tras la revisión que el Instituto Nacional de Estadística (INE) ha realizado de la contabilidad nacional, subraya el ministro de Economía, Comercio y Empresa, Carlos Cuerpo, que considera que con los nuevos datos es “inexcusable revisar al alza” las previsiones de crecimiento económico “para 2024 y 2025”. En paralelo, Cuerpo (Badajoz, 1980), que recibe a EXPANSIÓN en el despacho de su Ministerio, negocia con las comunidades para derribar las barreras autonómicas que enfrenta la empresa española.

**– ¿Qué objetivos y calendario se marca para la implantación de un mercado único nacional para las empresas?**

Los objetivos son muy ambiciosos. Gran parte de la reunión [del miércoles con comunidades y ayuntamientos] fue poner en común un diagnóstico que todos compartimos: la necesidad de conseguir un mercado único genuino en el conjunto de España que abarque a las 17 comunidades autónomas, a Ceuta y Melilla. Por eso le hemos cambiado el nombre al “régimen 20”. Ya tenemos 5 sectores preidentificados, y vamos a ir bastante rápido en esta etapa inicial de diagnóstico sobre qué barreras se están detectando con la ayuda del sector privado, tanto de la Cámara de Comercio como de las patronales. En la siguiente reunión, en diciembre, queremos tener ya esa hoja de ruta para empezar con las modificaciones necesarias a partir de enero de 2025.

**– ¿Qué impacto potencial tendría sobre la economía?**

El impacto potencial positivo es enorme en términos de productividad para nuestras empresas al liberar horas improductivas para el reto de la competitividad, en particular de las pymes, que es donde tenemos que enfocarnos.

**– ¿Qué barreras y en qué sectores se eliminarán antes?**

“De fondos europeos tenemos buenas noticias: más de 42.000 millones han llegado ya a la economía real”

“Cuanto mayor sea la mejora de nuestra economía, menor será el esfuerzo para cumplir las reglas fiscales”

Hemos hecho un análisis de las más de 1.100 consultas que nos llegan de las empresas al Ministerio y el 85% se concentran en sectores como comercio, hostelería, colegios profesionales o infraestructuras, como las instalaciones de vehículo eléctrico. De inicio son los sectores donde nos vamos a concentrar. Si surgen nuevos sectores, por supuesto es una lista ampliable. Y vamos a hacer una lista de todas las barreras, ya sea de reconocimiento de licencias, de heterogeneidad de papeles, en materia por ejemplo de desechos o de reciclaje. Hay que ver en qué podemos conseguir mayor impacto y qué nos demandan las empresas

**– ¿Qué garantía de éxito tiene su plan después de que el mismo intento de su antecesor Luis de Guindos fuera tumbado por el Constitucional por invadir competencias regionales?**

Estamos dando la vuelta a esa aproximación, que no fue exitosa. No proponemos una Ley de Mercado Único de arriba a abajo, que efectivamente se cayó por el elemento competencial de las comunidades. Proponemos ir de abajo a arriba, con la coordinación entre todas las administraciones, lo que nos va a permitir mayor posibilidad de éxito en la consecución del mercado nacional.

**– Madrid propone como alternativa replicar su Ley de Mercado Abierto en todas las regiones, ¿lo contempla?**

Hay varias comunidades en esta línea de reducción de las cargas y las barreras administrativas, pero creo que el enfoque conjunto y coordinado es lo que maximizará el impacto positivo de esas iniciativas individuales.



El ministro de Economía, Comercio y Empresa, Carlos Cuerpo.

**– ¿Y para cuándo el mercado único con Portugal?**

La idea es que una vez que consigamos un mercado español único integrado aprovechemos las sinergias con Portugal para ampliarlo al conjunto de la península y que luego esto pueda servir de ejemplo para un primer “distrito 28” a nivel europeo, que es la gran propuesta del informe [del ex primer ministro italiano Enrico] Letta, bajo una casuística genuinamente española o ibérica. A mi homólogo portugués le avanzamos la iniciativa y es un objetivo compartido, pero vamos paso a paso. Haremos los deberes en casa y luego nos podremos plantear si hay algún sector donde se esté yendo más rápido empezar con casos piloto a nivel peninsular.

**– En paralelo ha prometido una herramienta de Inteligencia Artificial que ayude a las empresas, ¿en qué trámites y para cuándo?**

Trabajamos en una solu-

ción digital para que mucha carga regulatoria de las empresas pueda aliviarse en el corto plazo. Para un sector puede ser una combinación de solución tecnológica, armonización de normativa y guías de actuación. Estamos avanzando en dar acceso a las herramientas e instrumentos de ICO, de ICEX, o de las ayudas del Plan de Recuperación, trabajando en una plataforma a la que puedan acceder las empresas de manera sencilla aprovechando la IA. Luego se le pueden ir añadiendo capas, de gestión del día a día en términos presupuestarios, de interacción con la administración, y ayudar a las empresas a liberar carga administrativa. Esperamos tener ya un planTEAMIENTO específico para desarrollar las distintas aplicaciones para finales de este año o principios del próximo.

**– Más allá de sus beneficios, ¿qué destrucción de empleo puede conllevar la irrupción de la Inteligencia Artificial?**

Es una discusión que está todavía abierta. Hay profesiones que se están viendo ya más afectadas por los desarrollos de Inteligencia Artificial, un caso paradigmático es el de los programadores, que hasta hace poco eran de las profesiones más demandadas y están bajando por el desarrollo de la IA. Pero un elemento importante para el caso español es que la IA puede beneficiar más a aquellas pymes o trabajadores menos productivos que tienen mayor recorrido de mejora gracias a ella, en casos como el sector servicios.

**– Se ha marcado el pleno empleo como objetivo para esta legislatura, ¿en qué tasa de paro se habría logrado?**

En el 8% estamos hablando de pleno empleo. Serían cifras récord, pensando en un crecimiento equilibrado, con empleo sostenible, no en cifras que hayamos conseguido a través de una burbuja o de un sobrecalentamiento de la economía, para conseguirlo de

forma duradera. Hemos bajado ya la tasa de desempleo a cifras cercanas al 11% y cada vez cuesta más porque estamos llegando a niveles considerados estructurales históricamente en la economía española, y de ahí seguir avanzando en casar mejor la demanda y mejorar la formación.

**– Los Presupuestos son la gran hoja de ruta económica del Gobierno, ¿qué prioridades se marcan en estos y qué harán si no se aprueban?**

Tenemos que seguir trabajando en que los Presupuestos se aprueben. No va a ser una negociación sencilla, pero tenemos que intentarlo hasta el final y ser optimistas. Los Presupuestos tienen un elemento de señalización de las prioridades muy importante, ponemos negro sobre blanco, en millones de euros, dónde queremos que estén los esfuerzos de gasto. Si puedo señalar un elemento prioritario dentro de la inversión es continuar con la implementación de

nuestro Plan de Recuperación. Son líneas de inversión en numerosos ministerios, desde la pata industrial, de telecomunicaciones, chips, en transformación digital, o descarbonización.

– **¿Cómo avanza la ejecución de las ayudas europeas? ¿Darán tiempo a agotarse antes de agosto de 2026?**

En ejecución de fondos europeos tenemos buenas noticias: más de 42.000 millones han llegado a la economía real. Avanzamos con más de 1.500 millones al mes de nuevas ejecuciones y es el ritmo al que queremos seguir con el objetivo de aprovechar al máximo todos estos fondos.

– **¿Cómo se garantizaría esa inversión sin Presupuestos?**

Ahora mismo estamos ya con los Presupuestos prorrogados de 2023 y lo que estamos haciendo es conseguir que las prioridades se puedan llevar a cabo a través de esfuerzos de ingeniería presupuestaria, trasvasando cantidades o líneas presupuestarias de aquellos ministerios donde sobre a aquellos donde queremos poner más énfasis.

– **¿Complicaría la falta de Presupuestos el ajuste que exigen las reglas fiscales europeas?**

Estamos trabajando con la Comisión Europea para poner sobre la mesa el 15 de octubre este plan fiscal estructural con los objetivos del 3% de déficit de este año; 2,5% en 2025; 2,1% en el 2026 y 1,8% en 2027. Este es el marco que nos permitiría seguir avanzando en ese esfuerzo de reducción de déficit e ir cumpliendo las exigencias de las reglas fiscales.

– **¿Por qué se ha retrasado de septiembre a octubre la presentación de ese plan?**

La propia Comisión Europea permite flexibilidad en la presentación con una fecha inicial, que es el 20 de septiembre, más un margen hasta el 15 de octubre, que es el día que tenemos que presentar el Plan Presupuestario. Nosotros juntamos la presentación de ambos documentos, no es que haya ningún tipo de retraso. La mayoría de Estados miembros se van a ir también al 15 de octubre.

– **¿Cómo y en qué plazo se acometerá el ajuste fiscal?**

El punto de partida es ir bajando el déficit hasta el 1,8% [para 2027]. Las nuevas reglas fiscales europeas lo traducen todo a una sola variable que es el crecimiento del gasto y ese es el punto en el que estamos ahora mismo trabajando con la Comisión Europea y era importante esperar a conocer la actualización que ha hecho de los datos de contabilidad nacionales Instituto Nacional de

## Barreras burocráticas

“Las modificaciones para tener un mercado único en las 17 CCAA empezarán en enero, luego se probará con Portugal”

## Inteligencia Artificial

“Estamos ultimando una Inteligencia Artificial que ayude a las empresas a pedir ayudas europeas o líneas ICO”

## Presupuestos

“La prioridad es completar el Plan de Recuperación. Si hay prórroga se puede hacer con ingeniería presupuestaria”

# “La independencia del Banco de España está garantizada con Escrivá”

J. Portillo / J.J. Garrido. Madrid  
– **El Banco de España ha elevado su previsión de crecimiento de 2024 al 2,8%, pero advierte sobre el empleo y el consumo. ¿Qué parte hay de efecto contable y cuál de fortaleza de la economía?**

Lo que hace la revisión del INE es cambiar el punto de partida, pero además conforme ha avanzado el año hemos visto sorpresas positivas. La mayor fue el crecimiento del segundo trimestre, muy por encima de lo esperado. Hay efecto arrastre, pero también tiene mucho que ver con que la economía está más fuerte. El Banco de España ha actualizado al 2,8%. La media de analistas está en el 2,6%, pero todos apuntando a una mayor fortaleza en 2024 y para mí es muy relevante que se revise al alza el crecimiento de 2025. Supone que hay una expectativa muy positiva a futuro, no sólo fruto de lo ya pasado. Se revisará también al alza 2025, se mantiene el pulso de crecimiento. Espero buen comportamiento de la inversión, y en cuanto al consumo hay varios determinantes, como es el cambio de ciclo en los tipos de interés –que aliviará a los hogares hipotecados en más de 600 euros anuales–, y que los salarios se siguen recuperando por encima de los precios. Es un sustento muy fuerte para una recuperación del consu-



Carlos Cuerpo, titular de Economía, en su despacho del Ministerio, en un momento de la entrevista.

mo privado. El mayor elemento de incertidumbre viene por el contexto geopolítico y cómo afectará a nuestros principales socios.

– **La oposición no tardó en replicar que la mejora de previsiones del Banco de España obedece al nombramiento del exministro José Luis Escrivá como gobernador. ¿No queda en cuestión con él la imagen de independencia del Banco de España?**

La independencia del Banco de España está garantizada al 100%. Hubiéramos puesto a quien hubiéramos puesto, la mejora de las previsiones se hubiera interpretado como algo sesgado en favor del Gobierno. A mí lo que me gustaría es que ese tipo de críticas fueran acompañadas de un análisis riguroso y de una alternativa. ¿Cuál es la previsión de crecimiento que tiene el señor [líder de la opo-

sición, Alberto Núñez] Feijóo? ¿En base a qué supuestos se critica la previsión del Banco de España? Para mí eso es lo interesante. Podemos entrar a discutir si tiene una previsión alternativa. CEOE tiene una previsión del 2,7%; AFI, del 2,8%... ¿Son instituciones controladas por el Gobierno? No lo creo. Podemos discutir las previsiones del Banco de España y de quien haga falta pero con to-

tal transparencia y con críticas que tengan fundamento, pero no simplemente decir que no me gustan las previsiones porque son favorables al Gobierno, con lo cual se critica al Banco de España como también al INE. Ahí es donde se hace un flaco favor a nuestras instituciones.

– **¿Con qué independencia se puede leer un análisis que haga Escrivá sobre la reforma de las pensiones que él mismo firmó como ministro y que curiosamente fue muy cuestionada por el Banco de España en la etapa de su antecesor Hernández de Cos?**

En el tema de pensiones tenemos una institución independiente, la Airef, que es la encargada de hacer una valoración de la reforma de pensiones y en su caso, en 2025, si considera que es necesario introducir medidas adicionales, proponerlo. Entre las labores del Banco de España está la de asesorar en las decisiones de política monetaria del BCE, supervisar nuestro sector financiero y asesorar al Gobierno en materia económica a través de sus análisis. Estoy totalmente convencido de que cuanto más independiente sea el análisis que me llegue del Banco de España más útil me resultará al elaborar mis medidas de política económica y así es como acogemos cualquier tipo de análisis que venga del señor Escrivá.

Estadística para que tengamos la imagen más fiel del crecimiento de nuestra economía, porque dependiendo de nuestro punto de partida el esfuerzo que tengamos que hacer será mayor o menor. La revisión al alza juega a favor. Cuanto mayor sea la mejora estructural de nuestra economía, menor será el esfuerzo necesario para reconducir nuestras finanzas públicas.

– **¿En qué términos revisará**

**ahora sus previsiones de crecimiento?**

Tenemos previsión de actualizar nuestro cuadro macroeconómico sobre la base de los buenos datos macro y de la revisión de la contabilidad nacional que ha hecho el INE. La economía está más fuerte. Es inexcusable revisar de nuevo al alza nuestras previsiones de crecimiento económico [en julio ya se subieron del 2% al 2,4% para 2024 y

del 1,9% al 2,2% para 2025] al igual que han ido haciendo el resto de analistas en las últimas semanas, y no solo para 2024 sino para 2025. Para mí, el hecho de subir las previsiones para 2025 es más importante que 2024, que ya está casi todo vendido... Y que haya coincidencia de que se va a seguir con este buen pulso económico hacia adelante es muy buena señal.

– **¿Cuál es el impacto retros-**

**pectivo de la revisión al alza del INE?**

Tiene impacto en muchas dimensiones. Hemos crecido más de lo que se había dicho en 2021, 2022 y 2023, y esto cambia en qué momento hemos recuperado el nivel precovid. Nos hemos recuperado de manera más fuerte y antes. Tenemos una economía 36.400 millones más grande en términos nominales, y esto afecta directamente a nuestro nivel de

deuda respecto a PIB: estaríamos casi tres puntos por debajo en 2023, ya en el 105% que era nuestro objetivo para 2024. Esto es una señal muy positiva para los mercados. Nuestro PIB per cápita ha subido en 2,5 puntos pese al incremento de la población que hemos tenido muy por encima de otras grandes economías europeas. Tenemos 160.000 ocupados nuevos como consecuencia de esta revisión.

## Depósitos bancarios

“Seguimos a la espera de que la CNMC revise la remuneración de depósitos de la banca en línea con la política monetaria del BCE”

## Financiación autonómica

“No puede haber mayor autonomía en términos financieros sin corresponsabilidad, también en la condonación de la deuda”

## Telefónica/STC

“Estamos ahora en el análisis de la ampliación de STC hasta el 9,9% en Telefónica y ninguna otra operación para una ampliación mayor”

# “Sigo con la misma preocupación por el impacto de la opa de BBVA a Sabadell”

J.J. Garrido / J.Portillo. Madrid  
– El Banco Central Europeo ha dado recientemente su visto bueno a la opa de BBVA sobre Sabadell. ¿Esto condiciona de alguna manera el planteamiento inicial del Gobierno en tanto que podría replantearse su posición de rechazo?

Cada institución tiene unas competencias muy tasadas en cuanto al análisis de este tipo de operaciones. El BCE evidentemente tiene que velar por los elementos de estabilidad financiera, la CNMC tiene que velar por el impacto en la competencia y CNMV por el impacto en cuanto a los mercados. Hay que respetar la valoración de cada una de estas instituciones en el marco de sus competencias y en eso estamos, con un proceso que sigue su curso. Yo he manifestado mi preocupación por el impacto en la competencia que pueda tener esta operación con un nivel de concentración ya elevado que podría tornarse en excesivo. Con efectos potenciales negativos para los consumidores de servicios financieros. Ya estamos viendo por ejemplo que la remuneración de los depósitos no ha au-

mentado en línea con la subida de tipos del BCE. El propio Banco de España ha señalado que en parte se puede deber a una ausencia de competencia en el mercado. Esto para nosotros es fundamental, por-

que se trata de una situación actual, antes de una posible opa; imaginen el impacto adicional en la concentración tras la opa. Eso, asociado además al impacto negativo que tendría en inclusión financie-

ra después de más de dos años de pelear por conseguir ese elemento de inclusión en el conjunto del territorio para nuestros mayores, el impacto en cuanto a cohesión territorial, servicio de crédito a las

pymes, impacto en el empleo... El análisis va mucho más allá de lo que haya mirado en base a sus competencias el Banco Central Europeo. Tenemos que esperar a lo que digan el resto de instituciones. No ha habido ninguna novedad desde que me pronuncié en su momento. Nuestra visión, por tanto, sigue siendo exactamente la misma de preocupación por el impacto que pueda tener en materia de concentración excesiva en el sector.

– ¿Cuál es el horizonte temporal que cabe esperar para una resolución definitiva del proceso?

Estamos pendientes del informe de la Comisión de Mercados y Competencia y esperamos a que lo haga. Dependiendo de si lo hace en primera fase o en segunda fase pues hay una diferencia de unos dos o tres meses. Aquí estamos a la espera.

– Se ha referido usted a la remuneración de los depósitos, que en España no se ha producido en línea con la subida de tipos del BCE. En ese sentido sigue pendiente el informe que el Gobierno encargó a la Comisión Nacional de los Mercados y la

Competencia para valorar esa situación, y se está dilando el resultado.

De momento seguimos a la espera. Nosotros encargamos a la CNMC que hiciera este análisis en el marco de un ejercicio que ya estaban haciendo, que era examinar la eventual traslación del gravamen de la banca a los clientes. Espero que en los próximos meses podamos tener un resultado.

– Se ha especulado recientemente con la posibilidad de que STC pretenda elevar su participación en Telefónica más allá del 9,9% al que aspira ahora hasta el entorno del 15% y curiosamente usted acaba de tener una reunión con el CEO de STC. ¿Hay novedades en ese sentido?

Ante todo hay que tener un elemento de prudencia a la hora de valorar cuestiones relacionadas con una cotizada como es Telefónica. Nosotros estamos ahora mismo en el análisis precisamente de la ampliación de STC en Telefónica desde el 4,9% que actualmente controla hasta el 9,9%, y es concretamente esa operación la que estamos analizando ahora en el marco de nuestros instrumentos, y ninguna otra.



Carlos Cuerpo: “El nivel de concentración en la banca es elevado y podría tornarse excesivo tras la opa”

# “España lidera los impuestos a las grandes fortunas”

J. Portillo / J.J. Garrido. Madrid  
“España está liderando el proceso de imposición a las grandes fortunas”, reivindica el ministro de Economía, Carlos Cuerpo, que recuerda que hay abierta una discusión global para establecer un impuesto del 2% a los patrimonios de más de 1.000 millones, y destaca que “los analistas que están estudiando este caso para el conjunto de la OCDE o del G20 se están basando en el caso español” tanto por su impacto como por “los avances en

materia de datos y recolección de información, no ya sobre renta, sino sobre la riqueza”. “Nuestra Agencia Tributaria está a la vanguardia”, añade. Cuerpo reconoce que los tipos del Impuesto de Patrimonio y el de las Grandes Fortunas ya superan ese umbral, y que el empeño del país está en extender una figura de consenso global que, como en el caso del tipo mínimo del 15% en Sociedades, desincentive la deslocalización de patrimonios a otros territorios. “Hay

cierto consenso en la necesidad de avanzar y discutir detalles prácticos, identificar la base imponible, qué se va a gravar, o los efectos distorsionadores y no deseados, como el arbitraje de las distintas jurisdicciones”, explica, subrayando que tras el impulso que le ha dado la presidencia brasileña del G20, el proyecto tendrá continuidad cuando coja el relevo Sudáfrica.

A partir de ahí, sin embargo, el ministro de Economía prefiere “no anticipar ningun-

na medida concreta” del paquete fiscal que acompañará al proyecto presupuestario de 2025, o de las peticiones de Sumar de dar una vuelta de tuerca al tributo a las fortunas y de armonizar el gravamen sobre las herencias. “Tenemos un acuerdo de Gobierno entre los dos partidos de la coalición que nos sirve de base para los Presupuestos”, aduce, asegurando que cuando el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, habló de gravar más a quien tiene “dinero en el banco pa-

ra vivir 100 vidas”, se limitaba a defender “un concepto genérico de introducir progresividad en el sistema”.

En cuanto a la negativa del Gobierno a deflactar el IRPF para adecuarlo al alza de precios y salarios, Cuerpo lo justifica por la bajada de la inflación al entorno del 2% y la mejora del poder adquisitivo de los españoles.

## La financiación singular

Finalmente, cuestionado sobre los riesgos para la sostenibilidad de las cuentas pú-

blicas y del sistema autonómico de régimen común de conceder a Cataluña una financiación singular (cesión del 100% de impuestos a cambio de un cupo por servicios estatales y una cuota solidaria), Cuerpo defiende que “la mayor autonomía en términos financieros para las comunidades no puede ser sin corresponsabilidad” en la tarea común de reducción de déficit y deuda que exige Europa, como pasa “también en la condonación de parte de la deuda”.

**Economía**

# Sánchez transferirá a Euskadi la gestión de la Seguridad Social y el paro en 2025

Pradales se muestra dispuesto a colaborar para que Junts apoye los Presupuestos del Estado

Rueda pide una conferencia de presidentes, pero Moncloa la limita a tratar la escasez de vivienda

**N. García** MADRID.

Una reivindicación histórica del nacionalismo vasco está más cerca de materializarse. El lehendakari, Imanol Pradales, en su encuentro de ayer con el presidente Pedro Sánchez en La Moncloa, pidió que se acelerara el traspaso de la gestión económica de la Seguridad Social, lo que incluye el pago de las pensiones. Y el Gobierno central movió ficha. Sánchez reconoció que la transferencia de competencias sobre la Seguridad Social a Euskadi, prevista para 2025, enfrenta “dificultades”, pero confía en cumplir con los plazos acordados con el Ejecutivo vasco.

Durante la reunión, se acordó convocar a la Comisión Bilateral de Transferencias a finales de octubre para cerrar siete nuevas competencias en las que ya se está trabajando y que incluye la transferencia de la gestión del régimen económico de la Seguridad Social, las prestaciones de paro, el Fondo de Garantía Salarial (Fogasa), gestión de puertos y aeropuertos, gestión del litoral y ordenación de la costa, o temas relacionados con salvamento marítimo y meteorología, entre otros.

En cuanto al concierto fiscal pactado para Cataluña entre el PSC y Esquerra Republicana, Pradales expresó su respeto por cualquier pacto al que lleguen ambas partes, afirmando que no le gusta interferir en asuntos ajenos, aludiendo al concierto económico vasco. Además, aseguró que el PNV “jugará a favor de la estabilidad del Estado”, reflejando la disposición del presidente a mantener una legislatura prolongada. Pradales no descartó la posibilidad de que se aprueben los Presupuestos y se mostró dispuesto a facilitar el diálogo con Junts, subrayando que su partido siempre ha buscado promover la estabilidad política, esencial para avanzar en cuestiones como los presupuestos vascos, que dependen de un marco de déficit y techo de gasto.

Otro rechazo en los presupuestos generales forzaría al Gobierno a utilizar la senda presupuestaria vigente de años anteriores, lo que implicaría una reducción de 12.000 millones de euros para las administraciones territoriales.

Pradales también discutió con Sánchez la urgencia de acelerar los procesos técnicos necesarios para avanzar en la construcción del Tren de Alta Velocidad en Euskadi. El presidente del Gobierno se com-

“El PNV jugará a favor de la estabilidad porque es buena para la mejora del autogobierno”

**Imanol Pradales**  
Lehendakari del País Vasco

“Se debe cortar de raíz la posibilidad de acuerdos singulares en financiación, como el concierto para Cataluña”

**Alfonso Rueda**  
Presidente de la Xunta

“Me voy con las manos vacías. Este tipo de reuniones tienen que tener un sentido, un orden del día y un objetivo”

**Juanma Moreno**  
Presidente de la Junta de Andalucía

prometió a intervenir con el Ministerio de Transportes para acelerar este proyecto, que ha experimentado importantes retrasos en los últimos años.

**“Pocas concreciones”**

“Muchas palabras, pero escasas concreciones”. Con estas palabras, el presidente de la Xunta de Galicia, Alfonso Rueda (PP), sintetizó su reunión de más de una hora con Pedro Sánchez. “Muy pocos compromisos”, lamentó.

El dirigente gallego aprovechó la oportunidad para trasladarle una serie de demandas en nombre de su comunidad, entre ellas la necesidad de abordar cuanto antes la reforma del sistema de financiación autonómica. Según Rueda, este asunto debe ser tratado en un foro multilateral como la Conferencia de Presidentes, evitando acuerdos bilaterales como el pactado con Cataluña, sobre el que no recibió una



Pedro Sánchez y el lehendakari, Imanol Pradales. EP



El líder socialista junto al presidente de la Xunta de Galicia, Alfonso Rueda. EP



Sánchez recibe al presidente de la Junta de Andalucía, Juanma Moreno. EFE

respuesta concreta. “Queremos un marco estable de financiación, y que se haga sin quitas de deuda ni fórmulas singulares”, insistió el presidente gallego.

El dirigente del PP también reclamó más inversiones en infraestructuras esenciales para Galicia, como la línea de alta velocidad con Portugal, que avanza a mayor velocidad en el país vecino. Otro de los puntos destacados en la agenda de Rueda fue la transferencia de la autopista AP-9, que conecta Vigo y A Coruña. “Es una infraestructura vertebradora para Galicia, y no hemos recibido ninguna respuesta clara por parte del presidente”, afirmó. Esta queja se enmarca en la preocupación de Rueda por lo que considera un trato preferente hacia otras comunidades autónomas, como el País Vasco.

**“Ningún tipo de compromiso”**

“Me voy con las manos vacías”, advirtió el presidente de la Junta de Andalucía tras su reunión con el jefe del Ejecutivo. Juanma Moreno no logró arrancarle a Sánchez ningún compromiso, a pesar del

El líder andaluz pide más fondos para la red ferroviaria, energética e inmigración

catálogo de peticiones con el que acudió ayer al Palacio de La Moncloa. Moreno demandó más fondos para hacer frente al “encarecimiento” de los servicios públicos. “¿Cuál es la razón de que el Estado ponga el 50% de los costes de dependencia en País Vasco o Cataluña, y no en Andalucía?”, afirmó. También reclamó más inversión en la red eléctrica andaluza, cooperación económica para afrontar el reto migratorio, y más fondos para la red ferroviaria.

El andaluz trasladó además su rechazo al desarrollo del concierto económico catalán. “Yo no estoy de acuerdo con que Andalucía tome decisiones que afecten al resto de los españoles, por eso no estoy de acuerdo con que Cataluña tome decisiones que nos afectan al resto”, denunció. Moreno pidió a Sánchez convocar la Conferencia de Presidentes, para abordar la reforma de la financiación autonómica.

## Economía



La ministra de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, Elma Saiz. EFE

## La cesión del Gobierno al PNV exigirá modificaciones en la Constitución

Una sentencia del TC blinda la competencia del Estado para gestionar y pagar las pensiones

José Miguel Arcos MADRID.

El Gobierno reactiva el traspaso de la gestión económica y financiera de las pensiones al País Vasco, una reclamación de más de cuatro décadas de Euskadi. La cesión de la Seguridad Social a esta (y a cualquier otra) región implicaría la ruptura efectiva de los principios básicos de solidaridad entre territorios en base a una caja única que ingresa las cotizaciones sociales y abona las pensiones públicas sin importar el territorio, a modo de redistribución de los beneficios y los desequilibrios del sistema. Es por ello que implicará retoques en la Constitución.

El Gobierno, en esta tesitura, admite que será un proceso difícil. El terreno legislativo juega en contra de su proyecto de traspasar las pensiones a esta Comunidad. La modificación de ley general de la Seguridad Social y la Constitución se da por hecho que sería necesaria, pues actualmente se establece que la gestión económica de las pensiones y

Los letrados de la Seguridad Social critican la ruptura de la solidaridad del sistema público

las cotizaciones sociales están reguladas a nivel estatal. Hay una sentencia del Tribunal Constitucional en la que se apoyan los letrados de la Seguridad Social que estableció lo siguiente: el Estado debe reservarse como competencia exclusiva no solo la regulación jurídica en materia de Seguridad Social, sino todas las competencias de gestión y ejecución que garanticen la efectiva aplicación de criterios unitarios y unificados en todo el territorio nacional, en referencia a los actos de encuadramiento, liquidación y recaudación de recursos y el reconocimiento y pago de prestaciones.

Existe una salvedad que ya se da en algunas regiones, y es la admi-

nistración de las prestaciones no contributivas, como el Ingreso Mínimo Vital (IMV), pues la competencia asistencial está en manos de las CCAA.

La Asociación Profesional del Cuerpo Superior de Letrados de la Administración de la Seguridad Social destaca que esa unidad e igualdad se garantizan mediante los principios de caja única y solidaridad financiera, que implican, no solo la titularidad y competencia estatal exclusiva sobre la gestión de recursos económicos y financieros del sistema, sino también sobre el reconocimiento y pago de las prestaciones, “cuyos criterios de gestión deben ser únicos y uniformes en todo el territorio”.

Otros expertos consultados apuntan a que la ruptura de la caja única implicaría importantes modificaciones legislativa y que el favor a los vascos podría ser incluso inconstitucional. Antes de dar el siguiente paso, el Gobierno espera informes técnicos que implican el apoyo de la cartera de la Seguridad

Social que dirige la navarra Elma Saiz, así como del departamento de Hacienda, que encabeza la vicepresidenta María Jesús Montero. Este ministerio siempre tiene la llave de cualquier reforma de contenido económico.

Fuentes del equipo de Seguridad Social descartaron el pasado noviembre que el acuerdo con el PNV supusiera una ruptura de la caja única y apuntan a que este detalle tan destacado del acuerdo del PSOE y PNV ya figura como competencia autonómica en nueve Estatutos de Autonomía más, aparte del de Guernica: Navarra, Cataluña, Comunidad Valenciana, Baleares, Aragón, Galicia, Andalucía, Extremadura y Canarias.

El déficit de la Seguridad Social en la región vasca rondó los 4.000 millones en 2022, según Fedea. El coste de las transferencias del Estado a la Administración es un servicio estatal que “no parece” estar incluido en el cupo vasco, que está congelado desde hace décadas y no asume el déficit de las pensiones.

## El PIB de la Comunidad de Madrid crece un 2,9% hasta junio

Esta expansión se sitúa una décima por encima de la media nacional

Agencias MADRID.

La Comunidad de Madrid mantiene la senda de crecimiento de su economía en el segundo trimestre del año, tras anotar un incremento de +2,9% en su Producto Interior Bruto (PIB) respecto al mismo período del año anterior.

El viceconsejero de Economía y Empleo, Daniel Rodríguez, presentó ayer estos datos de Contabilidad Regional, que reflejan cómo la subida respecto a los primeros tres meses de este año ha sido de +0,9%, una décima más que la media nacional, acumulando 16 trimestres consecutivos en positivo.

**5,2%**  
DESDE 2019

Es lo que ha crecido el PIB desde el cuarto trimestre de 2019, año previo a la pandemia.

Desde el cuarto trimestre de 2019, el PIB madrileño ha aumentado +5,2%, frente al +4,7% estatal, medio punto más. En cuanto a los datos por sectores, en comparación con 2023, *Servicios* ha experimentado la mayor alza, con un +3,2%, seguido por la *Construcción* con un balance del +2,2%.

Entre las actividades terciarias, las relacionadas con la *Distribución y Hostelería* anotan un +4,2%; las dirigidas a *Sanidad, Educación y Servicios Sociales* un +3,2%, y *Empresas y Finanzas* un +2,6%.

Destaca también la demanda externa (+7,2%), mientras que la interna creció un 2,5%.

## Los sindicatos insisten en rebajar la jornada sin el apoyo de CEOE

UGT y CCOO instan a Díaz a legislar el recorte sin el apoyo de los empresarios

elEconomista.es MADRID.

Los sindicatos CCOO y UGT reclamaron ayer al Gobierno que se “atreva” a impulsar un proyecto de ley para reducir la jornada laboral hasta las 37,5 horas en caso de que el acuerdo con la Confederación Española de Organizaciones Empre-

sariales (CEOE) sea “inviable” y continúen con su “treta” de bloquear la mesa de diálogo. Consideran que las negociaciones están “estancadas” por el bloqueo de la patronal y presionan al Ministerio de Trabajo para abordar la reforma sin el apoyo de los empresarios.

Así lo señalaron los secretarios generales de CCOO y UGT, Unai Sordo y Pepe Álvarez, respectivamente, tras una asamblea informativa en Zaragoza sobre la reducción del tiempo de trabajo a 37,5 horas semana-

les. “CEOE está bloqueando y demorando injustificadamente las negociaciones sobre la reducción de jornada y queremos denunciar esta actitud”, ha apuntado Sordo, para reivindicar que “es el momento de reducir por ley la jornada de trabajo en España”. En este punto, ha criticado la “visión absurda” de la patronal al ampararse en canalizar la reducción de jornada a través de los convenios colectivos.

Unai Sordo advirtió de que aludir a los convenios colectivos como

mecanismo para reducir la jornada laboral es una “treta” de CEOE para intentar bloquear la mesa de negociación, sin embargo, “de lo que hablamos es de modificar la ley”. Al remarcar -la patronal- los convenios colectivos como única vía “o son muy torpes o quieren bloquear las mesas, y como no son tontos, es evidente que quieren un bloqueo”.

Por ello, ha hecho un llamamiento al Ejecutivo central a “atreverse” a promover un proyecto de ley si el acuerdo es “inviable”. No obs-

tante, el secretario general de CCOO ha apostado, en primer lugar, por seguir explorando la vía del acuerdo.

El secretario general de UGT, Pepe Álvarez, considera que la negociación está “francamente estancada, si no agotada”, puesto que “no hay absolutamente ningún tipo de movimiento”. Afirman que los empresarios están maniobrando con Junts para evitar que la reforma consiga los apoyos parlamentarios necesarios.