

CEPYME

CONFEDERACIÓN ESPAÑOLA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA EMPRESA

02/09/2024

REVISTA MULTIMEDIA

Festival de Venecia  Despliegue de glamur con George Clooney y Brad Pitt —P40

COMICIOS REGIONALES

La extrema derecha de AfD logra en Alemania su primer gran triunfo electoral

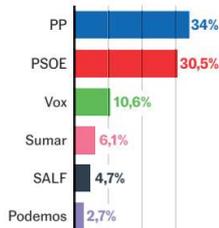
Los ultras ganan en Turingia, según los resultados preliminares

ELENA G. SEVILLANO
Erfurt
El partido ultraderechista Alternativa para Alemania (AfD) ganó ayer las elecciones que se ce-

lebraban en el Estado federado de Turingia con el 32,8% de los votos, según los resultados preliminares. Es la primera vez que la formación ultra gana unos comicios regionales. En Sajonia, el otro *land* de la antigua Alemania oriental que acudía a votar, acabó en segunda posición, a solo un punto de los democristianos de la CDU, el partido más votado con el 31,8% de los apoyos, en este caso según las proyecciones de la cadena pública ARD.

Que AfD sea el partido más votado en Turingia no significa que vaya a gobernar, ya que el resto de partidos mantiene contra ellos un cordón sanitario. Pero su victoria mella al Gobierno de coalición de Olaf Scholz y es una conmoción en un país que había conseguido mantener a la extrema derecha reducida a minorías. Por primera vez desde la II Guerra Mundial, un partido ultra tendrá el mayor número de escaños en un Parlamento regional alemán. Y aunque AfD no gobierne, su fuerza le permitirá bloquear cambios. —P2 Y 3

BARÓMETRO 40DB.



El PP amplía distancias con el PSOE tras el pacto catalán de financiación

J. MARCOS / P. CHOUZA
Madrid

La polémica que rodea a la financiación singular que el Gobierno negocia con Cataluña parece pasar factura al PSOE. El PP, según el barómetro de septiembre de 40dB., logra una estimación de voto del 34% para unas elecciones generales, 3,5 puntos por encima de los socialistas, que después de tres meses estrechando la distancia con el partido de Alberto Núñez Feijóo (en la encuesta de julio la brecha era solo de dos puntos), retroceden ahora al 30,5%. —P14 Y 15



Manifestación ayer en Tel Aviv para pedir al Gobierno que negocie la entrega de los rehenes. A. SULTAN (EFE)

La muerte de seis rehenes desata la indignación contra Netanyahu

El hallazgo de los cuerpos en Gaza provoca manifestaciones y la primera huelga general contra el Gobierno durante la guerra

ANTONIO PITA
Tel Aviv

La recuperación de los cuerpos de otros seis rehenes avivó ayer la llama de la indignación en Israel contra el primer ministro, Benjamín Netanyahu. Los cadáveres de seis de los secuestrados el 7 de octubre, cuatro hombres y dos mu-

jerres de entre 23 y 40 años, fueron localizados en un túnel en Gaza. Cientos de miles de personas se manifestaron ayer por la tarde en Tel Aviv y, desde primera hora de hoy, millones de ciudadanos están llamados a una huelga general convocada por la gran central sindical, la Histadrut. La organi-

zación hizo el llamamiento al paro, que afectará a los aeropuertos, tras meses de presión, después de reunirse con familiares de los secuestrados, que reclamaban acciones contra Netanyahu, al que acusan de bloquear un acuerdo de alto el fuego que permitiría el regreso de los rehenes. —P5



Marc Márquez celebraba ayer su triunfo en Alcañiz. J. CEBOLLADA (EFE)

Deportes

Márquez vuelve a la cima 1.043 días después

El ocho veces campeón del mundo logra en el GP de Aragón su primer triunfo en tres temporadas —P31 Y 32

El primer doblete de Mbappé da al Madrid la victoria frente al Betis —P33

Pablo Castrillo, una oda al ciclismo en la etapa reina de la Vuelta —P36

ENCUESTA SOBRE LA MONARQUÍA DE GAD3 PARA ABC | Y III

Crece la mayoría de españoles que se declaran monárquicos

Cerca del 60% de los encuestados creen que es el modelo de Estado preferible frente al 36% republicano

El Rey, la Princesa y la Reina Sofía son los mejor valorados de la Familia Real, con un 6,7 de puntuación

EDITORIAL Y PÁGINAS 14-15



«Asesinados a sangre fría por Hamás»

Israel recupera los cuerpos de seis rehenes ejecutados y se elevan las protestas en Israel contra Netanyahu

PÁGINAS 22-23

Protestas de familiares y amigos de los secuestrados por Hamás el pasado 7 de octubre de 2023

FOTO: AHMAD GHARABLI / AFP

EL MUNDO

Lunes, 2 de septiembre de 2024. Año XXXV. Número: 12.674. Edición Madrid. Precio: 2 €

GRAN MADRID



SUCESO Un kamikaze que venía de las fiestas de Pozuelo mata a 2 personas en la entrada de Madrid por la A-6

URBANISMO Luz verde al súper hotel teatro de Canalejas de Pescaderías Coruñesas con 10.000 metros cuadrados



PANEL EL MUNDO-SIGMA DOS

Feijóo inicia el curso con 36 escaños de ventaja sobre Pedro Sánchez

El PP casi duplica su ventaja desde junio y ya saca 6,6 puntos al PSOE ● Vox pierde 412.000 votos ante Alvisé, que adelanta a Podemos

El sector conservador ofrecerá a la juez Lamela como 'plan B' para el CGPJ

POR ÁNGELA MARTIALAY Pág. 8

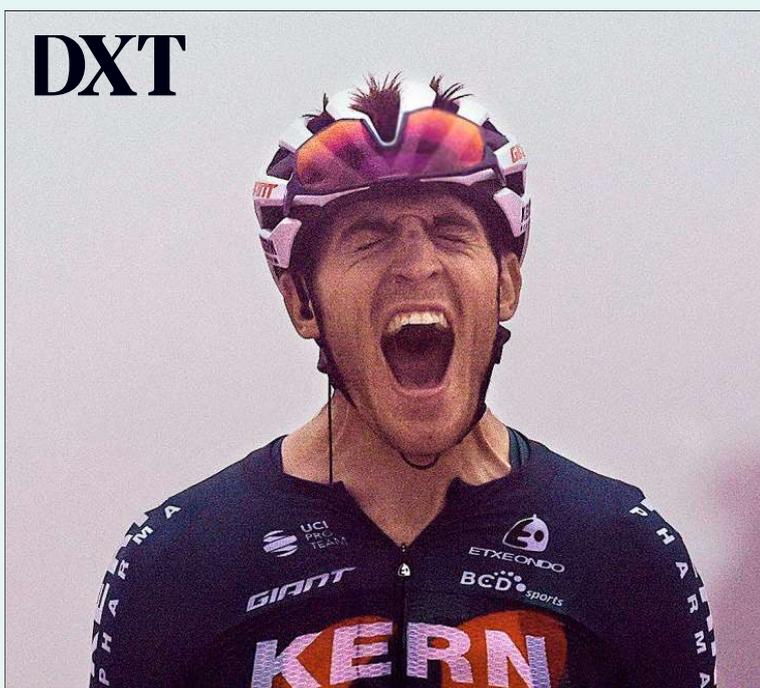
El juzgado rechaza ampliar las pesquisas al novio de Ayuso

POR Á. MARTIALAY Página 9

ÁLVARO CARVAJAL MADRID

La tormenta perfecta formada por el caso Begoña, el pacto fiscal en Cataluña y la crisis migratoria ha desgastado a Pedro Sánchez durante este verano: desde junio, pierde 1,2 puntos de apoyo electoral, que supondrían ocho escaños menos respecto a sus datos de junio. El gran beneficiado es Alberto Núñez Feijóo, que ya goza de un margen del 6,6% de la intención de voto y podría gobernar holgadamente con Vox: juntos suman 181 escaños. Mientras, el gran aliado del Gobierno, Sumar, se mantiene estable con el 6,8% de los sufragios, pero se consolida como el partido con la peor fidelidad de voto del Congreso. **PRIMER PLANO**

DXT



El escalador oscense, ayer a su llegada a la meta, donde ganó su segunda etapa en la Vuelta. JAVIER LIZÓN / EFE

EL CICLISMO ESPAÑOL TIENE UN NUEVO ÍDOLO

Pablo Castrillo, de 23 años, desafía rampas del 24% para llevarse la etapa reina en el infernal Cuitu Negro. «Es un puto sueño», exclamó **POR PABLO DE LA CALLE**



MBAPPÉ SE REIVINDICA CON SUS DOS PRIMEROS GOLES EN EL BERNABÉU **POR ABRAHAM P. ROMERO**

La ultraderecha gana sus primeras regionales desde la época nazi

AfD queda primera en el 'Land' de Turingia y segunda en Sajonia, aunque no gobernará

CARMEN VALERO BERLÍN

La formación de extrema derecha Alternativa para Alemania (AfD) se consolida en las urnas con un discurso antimigración y contra la política del Gobierno federal hacia Rusia. En los comicios celebrados ayer en el Land

de Turingia, AfD se convirtió, por primera vez en unas regionales, en la primera fuerza política, haciendo historia desde la Segunda Guerra Mundial. En Sajonia, al cierre de esta edición, se hallaba a décimas de los conservadores (CDU). **Página 20**



Maniobras con fuego real en el Donbás. A. ROJAS.

Con los defensores del frente de Chasiv Yar: «Ante las bombas rusas sólo podemos rezar»



ALBERTO ROJAS RONSANTINIVKA

EL MUNDO acompaña a oficiales del ejército ucraniano, responsables de no ceder un metro a los rusos en la batalla más dura del Donbás

TELEVISIÓN. «El Hormiguero» regresa a Antena 3 por todo lo alto P.60

LA RAZÓN ^{25 años}

DIARIO INDEPENDIENTE DE INFORMACIÓN GENERAL

LUNES 2 DE SEPTIEMBRE DE 2024 · AÑO XXVI · 9.360 · PRECIO 2,00 € · EDICIÓN MADRID

oe



Mbappé ya brilla: sus dos primeros goles en Liga dan el triunfo al Madrid ante el Betis (2-0) P.47 a 49



Marc Márquez renace por fin con una gran victoria en Aragón P.51

Vuelta: Castrillo corona primero el infierno del Cuitu Negro P.52-53

El PP arranca el curso con una oposición de guerra absoluta

Los recursos contra la amnistía entrarán en cascada en el Constitucional

La corrupción y la inmigración serán elementos para desgastar a Sánchez

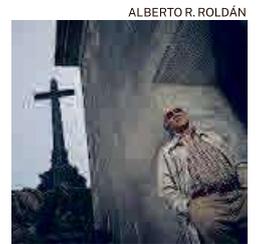
En los centros estratégicos de todos los partidos se siente que éste no es un curso político más. En los cimientos de la izquierda lo inauguran con la esperanza puesta en

que, a ver si con un poco de suerte, aguantan hasta verano del año que viene sin elecciones. Y el PP, que en teoría sigue teniéndolo todo de cara, se enfrenta también

a una prueba de alto voltaje porque sí, pese a que en el Gobierno está todo cogido por alfileres, no son capaces de consolidar su ventaja electoral sobre el PSOE, en

algunas instancias del partido comenzarán a dejar que trasciendan en público las dudas sobre algunas decisiones marcadas por el mando nacional. P.8-9

Editorial: *No hay más opción que defender la igualdad* P.3



ALBERTO ROLDÁN

ENTREVISTA

Juan de Ávalos Carballo Arquitecto

«Habrá mucha gente que, si se intenta volar esta cruz, la defenderá con su vida» P.16

La ultraderecha gana en Turingia y es segunda en Sajonia

Alternativa para Alemania tendrá muy difícil gobernar al no contar con el apoyo de ningún partido

El partido Alternativa para Alemania (AfD) ha sido la formación más votada en las elecciones celebradas este domingo en el estado alemán de Turingia, según sondeos a pie de urna, con lo que logra un resultado histórico que supone la primera victoria de la ultraderecha en un parlamento alemán desde la Segunda Guerra Mundial. La formación se impuso al conservador CDU, que sí logró mantener el primer puesto en las elecciones celebradas en Sajonia. El partido socialdemócrata (SPD) del canciller Olaf Scholz se ha hundido al cuarto y quinto puesto. P.18-19



El ganador de las elecciones en el estado de Turingia, Björn Höcke, ayer

Sánchez busca el blindaje interno ante una legislatura incierta

Se asegura el control del partido ante una coyuntura en la que «puede pasar de todo» P.10

Los «dedazos» a empresas públicas expulsan a las constructoras de la obra pública P.24-25

Ceuta llega a una sobreocupación del 477% con 508 menores migrantes acogidos P.13

ESTE MIÉRCOLES
MENSUAL DE
BOLSA

HOY
Expansión
Start Up



María Gutiérrez Peñaloza y Ana Carolina Mexía Ponce, de Nido Ventures.

Los jóvenes con más potencial de Silicon Valley

Claves para invertir en negocios difíciles



TOM BURNS

En el inicio del curso P39

Inversor

El riesgo de normalizar las amenazas en los mercados P14

Los fondos reactivan la venta de pisos de alquiler P6-7/LA LLAVE

Las 'telecos' alternativas despliegan el 62% de la nueva fibra P4/LA LLAVE

ALESSANDRO TENTORI
Director de Inversiones de AXA IM en Europa

"Los tipos acabarán el próximo año por debajo del 3%" P13

Mañana, suplemento Expansión JURÍDICO

Guía para las empresas de las nuevas normas laborales

P16-17

Las grandes fortunas españolas se lanzan a invertir en bancos

La banca atrae a las Sicav por su fortaleza del negocio, la retribución al accionista y el valor en Bolsa

Las Sicav de Alberto Palatchi, Ram Bhavnani, la familia Hernández Callejas, los March, Abelló, Fernández Somoza y Núñez Vela, entre otras, impulsan la inversión en banca, sector que lleva dos años disparado en Bolsa y con beneficios récord. P11-12/LA LLAVE

Algunos bancos españoles baten a los europeos por su potencial en Bolsa

La banca europea retribuirá al accionista con 50.000 millones



Alberto Palatchi.



Juan Abelló.



Juan March de la Lastra.



Ram Bhavnani.

En veinte provincias hay menos de dos cotizantes por pensionista

P15/EDITORIAL

Grifols: los fondos piden que la opa de Brookfield supere los 15 euros

Fondos con una participación relevante en Grifols han contratado asesores para que la

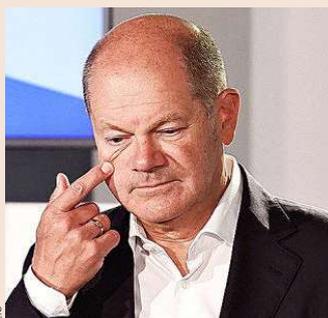
opa de exclusión de Brookfield y la familia fundadora suba de 15 euros. P3/LA LLAVE

El despacho Araoz & Rueda figura entre los asesores contratados por accionistas de Grifols

El inversor de Sabadell se juega un 10% del dividendo en la opa P12

La tutela del Gobierno pone a prueba el futuro de Talgo P8

Técnicas Reunidas negocia en Kazajistán una obra de 2.700 millones P9



La extrema derecha triunfa en Alemania

Alternativa por Alemania gana en Turingia y es segunda en Sajonia, un varapalo para el centro y la izquierda

Resultados desastrosos para los partidos de la coalición de Scholz. P18



María Jesús Montero

Montero tiene cinco semanas para llevar las Cuentas al Congreso y aprobarlas PÁG. 21



Javier Milei

Argentina saca oro por valor de 1.500 millones de su banco central PÁG. 24

Las renovables hundien un 80% sus ingresos por la caída de la luz

Alcanzan los 1.687 millones tras situarse los precios eléctricos en mínimos históricos

Los ingresos de los desarrolladores fotovoltaicos y eólicos han sufrido una notable caída de cerca del 80% entre el primer semestre de 2022 y la primera mitad de este año, de cerca

de 8.900 millones de euros a 1.687 millones, debido a la caída en vertical de los precios en el mercado spot. De este modo, el resultado de la generación de electricidad de los par-

ques renovables por los precios del mercado ha pasado de ser muy abultado cuando comenzó la guerra entre Moscú y Kiev a recortarse significativamente en la situación actual.

El motivo del desajuste ha sido una concatenación de eventos que han concluido en la caída de precios eléctricos hasta mínimos históricos en el primer semestre del año. PÁG. 5

Industria suaviza las condiciones para el nuevo 'Perte' alimentario

Tras el fracaso que se vivió en la primera convocatoria

El Gobierno ha suavizado las condiciones para acceder al Perte agroalimentario tras el fracaso de la primera convocatoria con el reparto de 180 millones de los 1.000 previstos. PÁG. 9

LOS MEXICANOS SE LANZAN A POR EL 'LADRILLO' MADRILEÑO

Una nueva ola de inversores mexicanos están invirtiendo en el último año en el sector inmobiliario madrileño. Empezaron por la vivienda de lujo y ahora entran hasta en el negocio de la deuda. PÁG. 7



Una de las principales calles del barrio Salamanca de Madrid. DREAMSTIME

Las grandes constructoras pulverizan el récord de obras con 242.000 millones

Incrementan su volumen de pedidos un 12,7%

ACS, Ferrovial, Acciona, FCC, Sacyr y OHLA impulsaron la cartera, en conjunto, hasta rozar los 242.000 millones de euros al cierre del primer semestre. Un nivel que impli-

ca un crecimiento del 12,7% con respecto a junio de 2023 (214.745 millones de euros) y del 10,7% en relación a diciembre (218.483 millones de euros). PÁG. 8

Los beneficiarios de la Renta Mínima crecen más de un 60%

PÁG. 19

Tesla y BYD encabezan el crecimiento de beneficios de los vehículos eléctricos

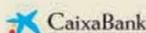
Esperan aumentos del 94% y 53%, respectivamente

Tesla o BYD presentan para los expertos las mayores perspectivas de crecimiento de beneficio en el trienio entre las principales compañías del sector automovilístico mundial gracias a su apuesta por los coches

eléctricos. Concretamente, los analistas esperan que Tesla casi doble sus resultados en tres años, mientras que en el caso de BYD el beneficio crecerá de forma estimada un 53% hasta 2026. PÁG. 16

CaixaBank fusiona sus filiales financieras Credifimo y CHM

La entidad inyecta 45 millones en la subsidiaria de Cajasal para reequilibrar su patrimonio PÁG. 12



Arcelor y Celsa ceden producción a las firmas chinas

Asia domina el mercado de nuevo con 18 de las 20 mayores siderúrgicas PÁG. 11



Los comercios son cada vez más restrictivos con las devoluciones

Acortan los plazos y empiezan a cobrar a los compradores por los productos devueltos PÁG. 13



CincoDías

FIN DE SEMANA
www.cincodias.com



Turismo

¿Una tasa diaria de 25 euros por viajar a Italia?

—P21

Motor

Los 50 años del Porsche 911 Turbo

—P28



Perfil

Nikolai Storonsky reta a los grandes desde Revolut

—P31

Inversión



Vista de varios bloques de viviendas en construcción en el barrio madrileño de El Cañaveral. EFE

Claves para comprar casa con los tipos más bajos

Radiografía. El mercado de la vivienda afronta el final del ejercicio con los precios al alza y más compraventas e hipotecas —P10-11

Bolsas. Las tecnológicas surfean los obstáculos sin miedo al mal de altura

—P14-15

Balance. El Ibex sube un 3% en agosto pese al lunes negro y el S&P roza máximos

—P12-13



Entrevista. Javier Pineda (Renta 4 Cripto FIL): “Muchas criptomonedas desaparecerán en los próximos años” —P17

La húngara Ganz-Mavag retira la opa por Talgo, pero no se da por vencida

Veto. Anuncia “todas las acciones legales a su alcance” y reclamará a la justicia medidas cautelares

—P3. Editorial P2



Andrés Tombor, representante de Ganz-Mavag. S. SÁNCHEZ

Los trabajadores retoman las huelgas como arma de protesta tras la covid

UE. Los paros en 2022 llegaron a niveles no registrados desde hace más de una década. La tendencia se consolida —P20

De McDonald's a Restalia: la justicia fijará la relación con las franquicias

—P4

Las eléctricas tiran de las redes de centrales de gas para instalar solar

—P5

La tormenta que se cierne sobre la inversión en los centros de datos

—P8

Golpe a Santander y Blackstone por los activos tóxicos de Banco Popular

—P6



2 Septiembre, 2024

Sector bancario

La gran banca de España es la segunda de la UE que gana más cuota desde 1999

► El incremento (29 puntos) es solo inferior al de Chipre (31 puntos) ► Las cinco mayores entidades del país copan ya el 70% del mercado y se acercarán al 75% si el BBVA acaba comprando el Sabadell

Marta Fernández Jara / Europa Press

PABLO ALLENDESALAZAR
 Madrid

El fantasma de un oligopolio pende sobre el sistema bancario español desde hace años y se ha intensificado tras la oferta de compra (opa) lanzada por el BBVA sobre el Sabadell. Españas, de hecho, el segundo país de los 27 que conforman la Unión Europea donde los cinco mayores bancos han ganado más cuota de mercado desde 1999. Así se desprende de la reciente actualización de una de las estadísticas con las que el Banco Central Europeo (BCE) mide la evolución del grado de concentración de la banca del continente desde el nacimiento del euro. Entre aquel año y el cierre de 2023, las grandes entidades españolas elevaron su cuota en 29,18 puntos porcentuales, del 40,3% inicial a copar actualmente el 69,48% de los activos.

El incremento es solo inferior al del sector financiero chipriota (31,22 puntos) y está por delante del registrado por el griego, irlandés, letón y portugués (entre 28,6 y 27,4 puntos). Salvo en el caso de Letonia, se trata de países que tuvieron que pedir el rescate comunitario durante la crisis de la deuda de hace algo más de una década. La ayuda fue condicionada a la reestructuración de sus sectores financieros, lo que explica en parte ese incremento de la concentración. Pero aunque en otros países que no pasaron por ese proceso también ha aumentado —en menor medida— la cuota de sus grandes bancos, no se trata de un fenómeno inevitable. Las cinco grandes entidades de ocho miembros de la UE redujeron su cuota en el mismo periodo, particularmente las de Malta, Finlandia y Estonia (en torno a 10 puntos).

En términos absolutos, es cierto que la cuota de las grandes entidades del mercado español está todavía solo un poco por encima de la media europea (68,5%). CaixaBank (en torno al 25%), Santander (por encima del 17%), BBVA (alrededor del 14%), Sabadell (rondando el 8%) y Bankinter (sobre el 6%) son las que suman ese 69,48% del cierre del año pasado. Hay países donde la gran banca controla mucho más el mercado (más del 90% en



Héctor Grisi, consejero delegado de Banco Santander, durante la presentación de resultados de la entidad el pasado mes de abril.

En el mismo periodo, en Malta, Finlandia y Estonia se dio el efecto contrario, con una reducción de 10 puntos

Grecia, Chipre y Lituania), si bien también hay otros en los que tienen mucho menos poder (menos del 40% en Austria, Alemania y Luxemburgo). Lo relevante son las perspectivas: si la opa del BBVA sobre el Sabadell sale adelante, la cuota de los cinco grandes bancos —a los que se incorporaría Unicaja— se elevaría hasta rondar el 74%-75%, según estimaciones del mercado a las que ha tenido acceso este diario.

Otra forma de medir la evolución del nivel de concentración de la banca española es a partir del otro indi-

cador que sigue el BCE: el índice Herfindahl e Hirschman, utilizado por los principales organismos de defensa de la competencia del mundo para analizar la situación de un mercado y aprobar o no operaciones de fusión. Se calcula elevando al cuadrado la cuota de mercado de cada empresa y sumando esas cantidades, con lo que se da más peso a las compañías más grandes. Un valor máximo de 10.000 implica un monopolio. Como regla general, el BCE estima que un nivel inferior a 1.000 supone una baja concentración, mientras que una cota de entre 1.000 y 1.800 la considera de concentración media, y por encima de 1.800 la ve de alta concentración.

Se puede interpretar como una especie de semáforo. En 1999, el sector financiero español estaba claramente en verde (427) y así seguía en 2007, antes del estallido de la gran crisis financiera (459). La consi-

guiente desaparición de decenas de entidades absorbidas por otras más fuertes provocó que el nivel de alerta pasase a amarillo en 2018, fruto en último término de la absorción del Popular por parte del Santander. Desde entonces, la integración de Bankia por parte de CaixaBank, y en menor medida de Liberbank por Unicaja, ha elevado dicho tono ambarino (1.331 al cierre de 2023).

En este indicador, la banca española es la cuarta que más se ha concentrado desde la llegada del euro (904 puntos desde 1999), solo por detrás de la chipriota, la griega y la letona. En cambio, ha habido ocho países donde el nivel de competencia ha disminuido desde entonces, particularmente Estonia, Finlandia y Malta. El nivel de concentración de la banca española está en torno a la media europea (1.338). Pero, de nuevo, lo relevante son las perspectivas: según las estimaciones consultadas,

la compra del Sabadell por el BBVA añadiría otros entre 200 y 300 enteros al indicador, que se acercaría al nivel rojo del semáforo.

Efectos en la competencia

La concentración en el sector español se disparó tras el estallido de la gran crisis financiera en 2008, a medida que el número de entidades relevantes se reducía de 45 a 10 fruto de las nacionalizaciones y fusiones. Españas es el país de la UE donde las cinco grandes entidades han ganado más cuota desde aquel año (28,48 de los 29,18 puntos de incremento desde 1999). El Banco de España apuntó el año pasado en un informe que es uno de los factores que explican que el tipo de los depósitos en el país haya subido en los últimos dos años menos de lo que hubiera sido razonable esperar en función de la experiencia histórica y en comparación con la media europea. ■

El dato

+4,3%

de vuelos en la «operación retorno» del verano

La red de aeropuertos de Aena operó este domingo 6.932 vuelos en el último día de la «operación retorno» del verano, que comenzó el viernes y que ha contado con 20.794 vuelos, un 4,3% más que en el mismo período de 2023.

20.794

vuelos en los aeropuertos españoles



La empresa



Turner, filial de ACS en Estados Unidos, ha sido seleccionada para construir un centro de entrenamiento para el equipo de fútbol americano Denver Broncos, en Colorado, valorado en 158 millones de euros.

La balanza



En las comunidades autónomas de Baleares, Madrid, Cataluña y Canarias los jóvenes destinan de media la totalidad de su salario al alquiler de una vivienda, según Pisos.com. Además, en País Vasco, Comunidad Valenciana y Cantabria apenas hay margen.



Repsol coloca 850 millones de euros en una emisión de bonos a diez años cuya demanda ha triplicado la oferta. La operación le permite alargar el vencimiento medio de su deuda. El éxito de esta emisión demuestra el apoyo de los inversores a la compañía.

► La media de licitadores a estos contratos cae a mínimos históricos por la falta de un mecanismo de revisión de precios y los «dedazos» a empresas públicas

Las constructoras, «expulsadas» de la obra pública

R. L. Vargas. MADRID

Nunca hubo tantos contratos para ejecutar procedentes de las administraciones públicas y, asimismo, menos empresas privadas compitiendo por los mismos. Según el último informe «Las cifras de la contratación pública», elaborado por la Oficina Independiente de Regulación y Supervisión de la Contratación (Oirescon), organismo dependiente del Ministerio de Hacienda, la media de licitadores a contratos de obra pública se hundió en 2023 hasta los 2,99 para 220.291 contratos públicos.

Se trata, según denuncia la Confederación Nacional de la Construcción (CNC) del nivel más bajo registrado nunca y contrasta, por ejemplo, con la media que había en el ejercicio 2019, y que alcanzaba las 4,09 empresas.

Para el sector constructor, el origen de este notable retroceso de pretendientes para realizar los proyectos públicos obedece a dos motivos: el encarecimiento de los costes y la, a su juicio, adjudicación cada vez más generalizada de

contratos a los denominados medios propios de las administraciones públicas.

La CNC asegura que, en un entorno de crisis inflacionista como el que viven las empresas constructoras prácticamente desde 2020, «la inexistencia de un mecanismo estable de revisión de precios ha provocado un incremento de licitaciones desiertas debido a las tensiones en los precios de contratos sin sistema de reequilibrio económico». En ese contexto inflacionario, muchas pequeñas y medianas constructoras, que representan el 95% del sector, prefieren no optar a este tipo de proyectos ante el temor de que los costes se disparen y, posteriormente, les resulte imposible asumir esos sobrecostes.

Junto al problema del incremento de los costes, la CNC culpa del retroceso de licitadores privados al que consideran abuso de las

Las adjudicaciones a los conocidos como medios propios se han disparado un 77%, según la CNC

administraciones en la adjudicación de proyectos a los denominados medios propios. Las administraciones pueden considerar como tales a compañías de las que solo poseen un 0,01% de su capital y recurrir a ellas para contratarlas de forma directa para realizar trabajos que se consideran urgentes o para los que no se quiere recurrir a un procedimiento de contratación competitivo al uso.

El importe sube un 350%

La CNC ha denunciado que de 2021 a 2022, el uso de medios propios por parte de las administraciones para ejecutar contratos públicos creció un 77% en lo que al número de proyectos se refiere. El importe, además, se incrementó casi un 350%, hasta los 2.631 millones de euros. Una práctica que, para la patronal de la construcción, no solo reduce la concurrencia sino que es perjudicial para las arcas públicas. Según la CNC, los medios propios ejecutan las obras «con unos presupuestos muy superiores y unas condiciones más favorables que los de la licitación original. Una práctica que, a fin de cuentas, supone un mayor coste para la Administración contratante, atenta contra la



Solo una media de 2,99 empresas se presentan a cada licitación pública

Opinión

Estás despedido

Juan Carlos Higuera

El mercado de trabajo tiene una importante asimetría que impide hacerlo competitivo y que es fuente de precariedad, elevada temporalidad y bajos salarios, lo que, junto a la baja productividad, genera una considerable inseguridad laboral y un fuerte miedo a perder un bien tan preciado como el empleo, algo que se agudi-

za en el caso de parados de larga duración. Por ello, el despido de un trabajador ha sido tradicionalmente un tema controvertido, pues hay que buscar un equilibrio entre el daño que sufre el trabajador y el coste que debe afrontar el empresario. Los trabajadores que son despedidos no sólo tienen que hacer frente a la pérdida de ingresos, aun cobrando la prestación por desempleo, sino que hay un fuerte impacto psicológico y emocional, es decir, es una fuente de estrés y ansiedad que comienza desde el inicio del contrato de trabajo. Por ello, una reciente directiva europea quiere obligar a que España incremente los costes de despido y las indemnizaciones como medida de protección de los trabajadores, disuadiendo

así la desvinculación por la vía rápida, como primera opción. Sin embargo, Europa no está teniendo en cuenta las características propias de nuestro mercado de trabajo, aparte de las citadas, desde los problemas de acceso al mercado, la elevada tasa de paro, pues no somos Alemania, donde la tasa de desempleo está en el 3,4% y el juvenil en el 6,6%, ni estamos tan industrializados junto a grandes empresas, pues nuestro tejido empresarial está muy fragmentado, donde los elevados costes laborales cercenan el crecimiento de la pyme, amén de otras medidas como la subida continua del SMI y la propuesta de reducción de la jornada laboral. Desde el punto de vista del trabajador, aparte del económico, el daño

moral será mayor cuanto menor sea la probabilidad de encontrar un nuevo empleo como es el caso de los 1,4 millones de desempleados de larga duración de los que el 40% tienen una edad +50 años y sufren de edadismo. El empresario no quiere despedir al trabajador productivo y si lo hace es por necesidades de su modelo de negocio asumiendo sobre sus hombros un coste de despido que ahora puede aumentar. La reflexión es si este sobre coste debería pagarlo la empresa o el Estado intervencionista cuyas reglas impiden crear un adecuado caldo de cultivo laboral.

J. C. Higuera es profesor del EAE Business School

JESÚS G. FERIA

competencia empresarial y podría terminar incrementando sensiblemente el número de disoluciones y de concursos de acreedores de constructoras».

El uso cada vez mayor de medios propios por parte de las administraciones ha sido ya puesto en conocimiento de la Comisión Europea por parte de la CNC. El presidente de la organización, Pedro Fernández Alén, mantuvo a finales de junio dos encuentros en Bruselas con representantes de la Comisión Europea para denunciar la cuestión.

Fernández Alén celebró sendos encuentros con representantes de los servicios jurídicos de la Comisión y de la Dirección General de Mercado Interior, Industria, Emprendimiento y Pymes.

Denuncia de la CEOE

La propia patronal empresarial, CEOE, había promovido semanas antes una gestión directa ante la Comisión Europea para denunciar la, a su juicio, «mala praxis y abuso de los encargos a medios propios» por las administraciones públicas españolas.

Fruto de esas gestiones, el presidente de la CEOE, Antonio Garamendi, ha dirigido un carta al Comisario del Mercado Interior, Thierry Breton, denunciando la situación y solicitando que se analice con rigor la situación y se estudien medidas para solucionar el problema existente.

El uso de medios propios no solo está siendo objeto de escrutinio por parte de las autoridades de Bruselas. En España, el Tribunal de Cuentas ha realizado un análisis de la actividad de una de las mayores compañías de este tipo, Tragsa, de los años 2021 y 2022, tal y como ha informado hoy LA RAZÓN. En el informe, el órgano fiscalizador detecta deficiencias e irregularidades en los expedientes analizados.

Habitaciones en piso compartido: la oferta se dispara un 29%

► El precio de estos alquileres ha subido un 3% en el segundo trimestre, hasta los 400 euros de media

Andrea Garrote. MADRID

El precio de la vivienda no da tregua, haciendo que tanto comprar como alquilar sea más caro que nunca. Por tanto, arrendar una habitación se convierte en la única alternativa que tienen muchos para encontrar un lugar donde vivir, lo que ha disparado el interés en este tipo de alquiler. En por ello, que la oferta de pisos compartidos se ha incrementado un 29% interanual durante el segundo trimestre del año, lo que ha provocado, a su vez, que el precio haya aumentado un 3%, hasta los 400 euros mensuales, según idealista.

Este incremento de oferta de habitaciones disponibles se ha visto reflejado en todas las capitales de provincia, a excepción de seis de ellas: Soria (-36%), Palma (-20%), Palencia (-15%), Bilbao (-3%), Lugo (-2%) y Segovia (que se mantiene igual). El mayor aumento de oferta se ha producido en Logroño, ya que de un año a otro ha subido en un 155%. A esta le siguen Castellón de la Plana (121%), Albacete (109%), Alicante (108%), Granada (106%) y Almería (100%), siendo las únicas capitales en las que la oferta disponible se ha más que duplicado en un año.

En lo que respecta a las subidas del precio del alquiler, estas han sido mayoritariamente alcistas en las capitales, sobre todo en Cáceres, que ha experimentado un ascenso del 27%, seguido por Badajoz, Ceuta y Palma, ya que el precio se ha incrementado un 25% en las tres ciudades. Por el contrario, en Teruel se ha reducido un 3%, en Las Palmas de Gran Canaria un 1%; mientras que en Sevilla se han mantenido estables.

Barcelona, la más cara

Barcelona es la ciudad con los alquileres de habitaciones más caros de España, ya que alcanzan los 565 euros mensuales de media. Le siguen Palma de Mallorca y Madrid con un precio de 500 euros en ambas ciudades, y en San Sebastián cuesta de media 450 euros. En un total de cuatro capitales, el precio está establecido en 400 euros mensuales: Pamplona, Málaga, Santa Cruz de Tenerife y Bilbao. En Valencia el precio queda establecido en 395 euros.

Jaén y Palencia son las ciudades más económicas, ya que sus residentes deben destinar al pago de la renta 210 y 217 euros al mes, respectivamente. Zamora y Ciudad Real, con 220 euros, ocupan la tercera posición.

La edad media de las personas que comparten piso en España se sitúa en los 30 años. A siete de cada diez inquilinos no les importa compartir la vivienda con estudiantes o personas trabajadoras, el 23% las ofertas son solo para trabajadores y el 8% solo para aquellos que estudian.





2 Septiembre, 2024



El nuevo Perte agroalimentario facilita la inversión de las pymes. ALBERTO MARTÍN

El Gobierno suaviza las condiciones del Perte alimentario para facilitar su acceso

La primera convocatoria se quedó muy lejos de los objetivos previstos por el Ejecutivo

Javier Romera MADRID.

Ante el nuevo perte alimentario

Bases definitivas de la convocatoria y presupuestos mínimos para que los proyectos sean elegibles

Tipo de proyectos	Presupuesto mínimo antes de la consulta		Presupuesto mínimo final	
	GE	ME y PE	GE	ME y PE
Investigación industrial	1.500.000	800.000	800.000	500.000
Desarrollo experimental	1.500.000	800.000	800.000	500.000
Innovación en materia de organización	1.500.000	800.000	800.000	500.000
Innovación en materia de procesos	1.500.000	800.000	800.000	500.000
Protección del medio ambiente	1.000.000	400.000	400.000	200.000
Eficiencia energética	1.000.000	400.000	400.000	200.000
Inversión PYME		400.000		200.000

Fuente: Ayming.

elEconomista.es

El Gobierno ha decidido suavizar las condiciones para acceder a la segunda convocatoria del Perte agroalimentario, por un importe total de 100 millones de euros. Ante el fracaso de la primera en marzo del año pasado, que se ha saldado con el reparto de solo 180 millones de los 1.000 millones previstos; un impacto en la economía de 700 millones sobre los 3.000 millones anunciados y la creación de solo 2.700 de los 16.000 nuevos puestos de trabajo que se habían proyectado, el Gobierno ha decidido tomar medidas para facilitar el acceso a los programas, especialmente por parte de las pequeñas y medianas empresas.

Manuel Mestre, director de Ayudas de la consultora Ayming, explica que “mientras que la primera convocatoria se se caracterizó por un enfoque más amplio, abarcando toda la cadena de valor del sector agroindustrial, la segunda se cen-

tra más específicamente en la industria agroalimentaria, con un énfasis particular en la sostenibilidad y la digitalización, simplificando el proceso de solicitud con un diseño que facilita el acceso a las pymes”.

Previo a la consulta pública, las condiciones sin embargo de la convocatoria eran mucho más altas.

Así, por ejemplo, en proyectos de investigación industrial, desarrollo experimental o innovación en ma-

teria de organización se pedían inicialmente 1,5 millones para las grandes empresas y 800.000 euros para las medianas y pequeñas y, finalmente, la exigencia se ha reducido a 800.000 euros en el primer caso

y 500.000 en el segundo.

Asimismo, en temas de eficiencia energética o protección del medio ambiente en un principio el presupuesto mínimo era un millón de euros para la gran empresa y de 400.000 euros para las pymes, pero ahora ha quedado reducido a 400.000 euros en el primer caso y 200.000 euros en el segundo.

En el caso de inversión orgánicas específica para las pymes, Manuel Mestre recuerda que inicialmente se exigía asimismo un mínimo ini-

La inversión mínima para las pymes se rebaja a la mitad, a tan solo 200.000 euros en este Perte

cialmente de 400.000 euros y al final ha quedado reducido a la mitad, a tan solo 200.000 euros.

Diferencias

El director de Ayudas de Ayming detalla, no obstante, que más allá de suavizar las condiciones esta segunda convocatoria del Perte agroalimentario trae consigo modificaciones muy significativas respecto a la primera. “Al margen del presupuesto, que ahora es de 100 millones y antes era de 1.000 millones de euros, el objetivo principal en esta ocasión es del fortalecimiento de la industria agroalimentaria y la mejora de los procesos productivos, mientras que antes lo que se perseguía era la transformación de la cadena de valor en su conjunto, algo mucho más complejo”, según dice. Al margen de los objetivos de sostenibilidad y transformación digital, la primera convocatoria marcaba como un objetivo transversal el reto demográfico, mientras que ahora no queda especificado en los resultados de búsqueda.

Y del mismo modo también, mientras que las ayudas lanzadas en el plan del año pasado los criterios de selección se basaban en una concurrencia competitiva, ahora ya no es así. “El primero que llegue y solicite las ayudas es el que se lo lleva”, asegura.

ECONOMÍA / POLÍTICA

En 20 provincias hay menos de 2 cotizantes por pensionista pese al récord de empleo

DIFÍCIL EQUILIBRIO/ Aunque las cifras de afiliación a la Seguridad Social se encuentran cerca de cotas históricas, con 21,38 millones de cotizantes a julio, en casi el 40% de las provincias españolas hay menos de dos ocupados por pensionista.

J. Díaz, Madrid

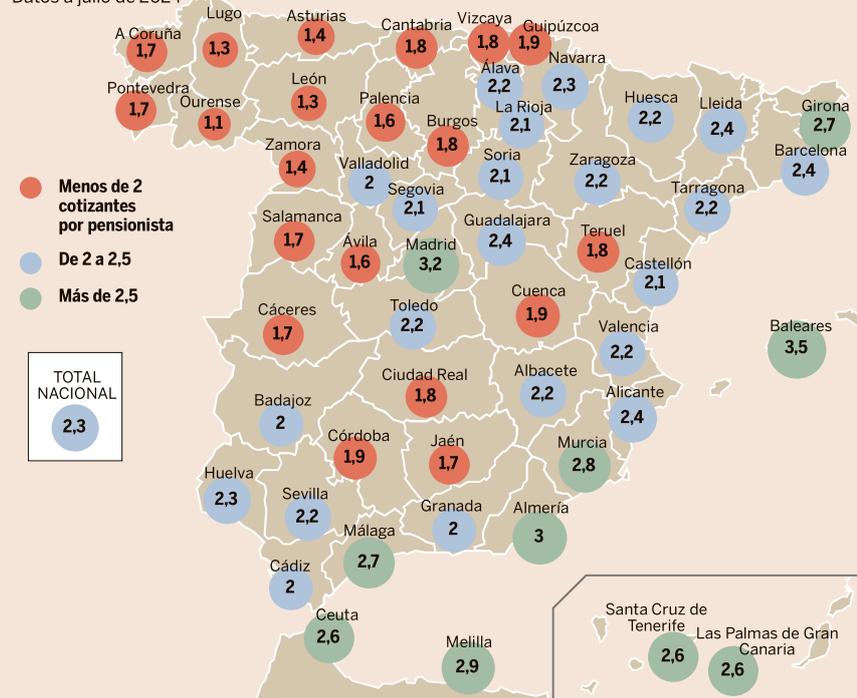
El sistema público de pensiones se debate desde hace años en un precario equilibrio entre unos ingresos que ya son insuficientes y unos gastos que no paran de crecer y que aumentarán con mayor fuerza en los próximos años por efecto del envejecimiento demográfico y la jubilación de la generación del *Baby Boom*. Después de dejar atrás el *shock* del Covid, la resiliencia mostrada por el mercado laboral durante la guerra en Ucrania y la crisis inflacionista ha permitido aupar y mantener las cifras de afiliación a la Seguridad Social en cotas históricas, por encima de los 21 millones de ocupados, pese a que empiezan a aflorar síntomas de cansancio. La buena marcha del empleo hasta ahora ha permitido mejorar el ratio de cotizantes por pensionista, que ha pasado de 1,97 en 2013 a 2,3 en julio de este año.

Sin embargo, esa mejora apenas supone una tiritita para un sistema que, según los expertos, precisa cirugía. Y es que si bien el mercado de trabajo ha ganado 4,6 millones de cotizantes en la última década, hasta situarse en los 21,38 millones de afiliados medios en julio, el número de pensiones y pensionistas también ha crecido con fuerza: hasta los 10,2 millones de prestaciones (hay personas que cobran más de una pensión), 0,9 millones más que en 2014, y 9,2 millones de pensionistas, casi 0,8 millones más que hace diez años, según se desprende de los datos de la Seguridad Social.

Además, si se contabilizan todas las prestaciones que afronta el sistema, el ratio de cotizante por pensión se reduce a 2,1, evidenciando que la frontera entre el equilibrio y el desequilibrio es muy delgada. Y ello sin olvidar que la nómina de este nutrido y creciente colectivo, ligada en los últimos años exclusivamente al IPC, ha crecido exponencialmente, al pasar de 6.867 millones de euros mensuales en 2010 a 12.828 millones en agosto pasado, casi el doble (+86%), sobrecargando la capacidad del sistema y obligando a la Seguridad Social a recurrir a préstamos del Estado para afrontar

COTIZANTES POR CADA PENSIONISTA EN LAS PROVINCIAS ESPAÑOLAS

Número de afiliados a la Seguridad Social por pensionista. Los datos de Asturias, Baleares, Cantabria, Madrid, Navarra, Murcia y La Rioja, al ser uniprovinciales, comprenden el conjunto de la región. Datos a julio de 2024



Expansión

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones

Reformas paliativas, pero insuficientes

Con la jubilación de las primeras cohortes de la generación del *Baby Boom* ya en marcha (los primeros cumplieron 65 años en 2023), que, según las estimaciones, llevarán los 9,2 millones de pensionistas actuales hasta el entorno de los 13 millones en 2035, el Gobierno ha pisado el acelerador para intentar mitigar la avalancha de

jubilaciones y paliar su impacto sobre el gasto. Así, ha reforzado los incentivos para retrasar el retiro más allá de la edad ordinaria, ha hecho compatible el cobro de salario y pensión, y premiará a quienes coticen de forma ininterrumpida, entre otros estímulos. En lo que atañe a los ingresos y ante el imparable aumento del gasto, su principal receta ha sido la

progresiva subida de las cotizaciones sociales para atenuar los males de un sistema deficitario (el déficit real de las pensiones contributivas rozó los 56.000 millones en 2023, según Fedea). Sin embargo, aunque estas medidas podrían, de un lado, ayudar a contener el gasto, y de otro, inyectar algo de oxígeno a los ingresos, organismos como el Banco

de España consideran que son insuficientes para apuntalar la sostenibilidad financiera del sistema. Primero, porque el alcance del ahorro derivado de las jubilaciones demoradas será limitado. Y segundo, porque el alza de las cotizaciones puede acabar lastrando la creación de empleo, con la consiguiente merma de contribuyentes al sistema.

tar el abono de las pagas extras de los jubilados. El resultado es una deuda superior a los 116.000 millones en la actualidad.

Con este telón de fondo y pese a las cifras récord de afiliación, el ratio cotizante/pensionista sigue cogida con pinzas, maquiada por los territorios con mayor poderío labo-

ral, como Madrid, Baleares o Cataluña, que elevan la media, porque en 20 de las 52 provincias españolas (incluyendo Ceuta y Melilla) la proporción sigue siendo inferior a dos cotizantes por cada pensionista. Es una ratio peligrosa, porque, como advierten los expertos, el equilibrio en los sistemas de reparto, donde las cotizacio-

nes de los trabajadores en activo sufragan las prestaciones de los pensionistas, es difícil de sostener cuando la relación entre afiliados y pensionistas es inferior a 2, situación que se produce en casi el 40% de las provincias españolas. Según recuerda el Instituto Santalucía, serían necesarios al menos 2,6 afiliados por pensionista

“para que desapareciera el actual déficit contributivo de la Seguridad Social”. Esto es, unos 3 millones de afiliados más que los actuales.

Envejecimiento

Ourense, Lugo, León, Asturias y Zamora, que figuran entre las provincias con una población más envejecida, no solo se

Los 21,3 millones de afiliados soportan 9,2 millones de pensionistas con 10,2 millones de pensiones

Baleares y Madrid tienen las ratios más altas, con 3,5 y 3,2 cotizantes por pensionista

sitúan muy por debajo de esa ratio necesaria, sino que ni siquiera llegan a 1,5 cotizantes por pensionista. Ourense, con una proporción de 1,1, ostenta el dudoso honor de ser la provincia en la que hay casi tantos pensionistas como trabajadores en activo: 127.964 afiliados frente 95.066 jubilados. Otros territorios se sitúan peligrosamente cerca de esa ratio, como Lugo y León, donde apenas hay 1,3 ocupados por cada pensionista, mientras que en Asturias y Zamora la proporción es de 1,4. Esta situación ilustra la gravedad del problema del envejecimiento demográfico sin suficiente relevo laboral.

En un informe reciente, la Fundación BBVA alertaba de que, según las previsiones, la tasa de dependencia demográfica (proporción de personas que dependen económicamente de la población en edad de trabajar) pasaría del 31% que rondaba en 2022 a casi el 54% en 2050, con lo que harían falta más de 6 millones de afiliados adicionales para lograr el déficit cero en el sistema de pensiones contributivas.

En el otro lado de la balanza, entre las provincias que elevan el ratio media sobresalen Baleares, con 3,5 afiliados por cada pensionista; Madrid, con una proporción de 3,2, y Almería, con 3 ocupados por cada retirado. Lejos de esa proporción está Barcelona, con 2,4, pese al tamaño de su mercado, uno de los mayores junto al de Madrid, que cuenta con 3,68 millones de cotizantes frente a los 2,86 millones de la Ciudad Condal. Mientras que los afiliados madrileños sostienen a 1,14 millones de pensionistas, los balearones sustentan a 1,17 millones.

Editorial / Página 2



2 Septiembre, 2024

Manu Mitru



Trabajadores en la obra de peatonalización de Consell de Cent.

Sector empresarial

La deuda morosa entre empresas aumenta un 20,5%

◉ Cepyme calcula que el periodo medio de pago cayó a 80,2 días, aunque permanece tres semanas por encima del plazo legal

PABLO GALLÉN
 Madrid

Las empresas españolas pagaron sus facturas, de media, en 80,2 días en el segundo trimestre de 2024, 20 días por encima del plazo máximo legal, según el Observatorio de Morosidad de la Confederación Española de la Pequeña y Mediana Empresa (Cepyme). Respecto al año anterior este plazo se reduce en 1,5 días, lo que supone la mayor reducción de los últimos ocho trimestres y el periodo medio de pago más bajo desde 2016.

A pesar de esta reducción, este retraso supone un incremento de la deuda comercial morosa, la que se paga por encima de los 60 días que marca la ley, entre empresas del 20,5% hasta los

1.270 millones de euros. En el caso de la deuda comercial dentro de plazo alcanza los 1.480 millones, un 16,9% respecto al mismo periodo del año anterior.

Este esfuerzo financiero se une al incremento de costes de todo tipo que sufren las empresas, lo que supone una menor disponibilidad de recursos y de liquidez. El esfuerzo financiero vinculado con la deuda comercial equivalió al 0,21% de las ventas de las pymes en ese mismo periodo, dos décimas más que el año anterior y la proporción más elevada desde 2015.

Incremento de 2,7 puntos

Un 32,2% de los importes facturados se pagó de forma puntual en el segundo trimestre de 2024. Esto implica un incremento interanual de 2,7 puntos porcentuales, de manera que se encadenan seis trimestres consecutivos con aumentos en esta variable. Además, esta proporción de pagos puntuales es la más alta desde junio de 2015.

Por tipo de empresa, el mayor recorte correspondió a las microempresas, que redujeron su periodo medio de pago en 4,7 días en términos interanuales hasta los 74,5 días. Es la cuarta reducción interanual consecutiva, algo que no sucede en ninguno de los otros tamaños de empresas. En cuanto a las pequeñas empresas, también reducen este plazo en 2,1 días hasta las 78,7 jornadas, su registro más bajo desde que Cepyme arranca con este informe en el año 2008.

Las medianas empresas incrementaron ligeramente el periodo medio de pago, en 0,9 días, situándolo por encima de los 85 días. Las grandes empresas anotaron en el periodo analizado el mayor aumento de los periodos medios de pago (3,5 días) y abonaron sus facturas de media a 90,5 días, es decir, 30 jornadas más respecto al límite marcado por la ley.

La industria fue el único sector empresarial que en el segundo trimestre del año incrementó el periodo medio de pago, en 3,2 días hasta los 80,7 días. Sin embargo, el sector que liquida con más retraso es la construcción y

llega a los 94,9 días, a pesar de reducir este periodo en 9,8 jornadas y ser el más reducido desde junio de 2017.

Servicios y agroalimentación

En los servicios, este periodo bajó en 2,7 días, hasta los 71,2 días y en el sector agroalimentario, la reducción del periodo medio de pago fue de 4,5 días, situándose en 68,7 días. El comercio minorista (62,6 días) y los vehículos de motor (64 días; 1,8 días más que un año antes) destacan por ser las ramas de la economía española que más rápido retribuyen a sus proveedores.

La Región de Murcia es la comunidad autónoma con un periodo medio de pago más prolongado, con 92,6 días. Le siguen Madrid (90,1 jornadas) y Galicia (88,6 días). En el extre-

Este esfuerzo financiero se une al incremento de costes de todo tipo que sufren las compañías

Las microempresas, con el mayor recorte, reducen su periodo medio en 4,7 días en términos interanuales

mo opuesto, solo hay una comunidad con un periodo medio de pago inferior a 70 días. Se trata de Aragón, con 68,1 jornadas. A continuación se sitúan Castilla y León y Baleares, con 70,5 y 71,2 días, respectivamente.

En el segundo trimestre, las comunidades que más recortan el tiempo de pago son Baleares (7,6 jornadas menos) y Andalucía (4,4 días menos). La Rioja ha pasado a ser la autonomía con la evolución menos favorable, ya que es la única que presenta tres trimestres seguidos de aumentos interanuales, el último de 6,5 días. Las otras dos comunidades cuyos plazos aumentaron fueron Cantabria y Castilla y León (0,9 y 0,2 jornadas, respectivamente). ■

la
ta,
es
, a
sío
ja-
la
/a-
un
del
ell.
ins
es
ixi
de
ta-
is-
n-
ta-
els
ns
a-
tol
la
ap
de
ss.
irá
ss-
la
a
sío
es
Je-
rs
os
ant
va,
les
sta
la



2 Septiembre, 2024

Las empresas españolas pagan con más de 20 días de retraso con respecto al máximo legal, de 60

Expansión. Madrid

Buenas y malas noticias en cuanto al periodo medio de pago de las empresas españolas: la buena es que en el último año ha bajado, aunque lo ha hecho de forma bastante tenue, 1,5 días; la mala, que aun así las compañías superan por más de 20 días el máximo legal de pago, establecido en la ley por la que se establecen medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales.

Así lo refleja la última edición del Observatorio de Mo-

rosidad de la Confederación Española de la Pequeña y Mediana Empresa (Cepyme), realizado con datos de Informa D&B y CESCE: en el segundo trimestre de 2024, el periodo medio de pago se situó en los 80,2 días.

Las empresas grandes son las mayores responsables en estos impagos, ya que de media pagan en 90,5 días, es decir, más de 30 días por encima del límite establecido por ley. Además, mientras las pymes redujeron su tiempo de pago en 2 días en el interanual has-

ta quedarse en los 79,5 días, el periodo de pago se acrecentó en las grandes en 3,5 días en ese mismo año.

El informe señala que la morosidad es un componente especialmente dañino para las empresas más pequeñas, dado que "se traduce en un esfuerzo financiero asociado a la deuda comercial de 2.750 millones de euros en el segundo trimestre, lo que detrae recursos de las pymes para la inversión o la creación de empleo. Este esfuerzo financiero supone un incre-

mento del 18,5% respecto al mismo periodo del año anterior. Del total, 1.480 millones se explican por el esfuerzo para financiar las ventas que se cobran dentro de los plazos acordados; y los 1.270 millones restantes, por el tramo moroso de la deuda comercial". La necesidad de realizar este esfuerzo financiero, además, se produce en un contexto de alza de otros costes, como de materias primas o de salarios, "lo que supone una menor disponibilidad de recursos y de liquidez".

Por autonomías, Murcia cuenta con el mayor periodo de pago medio, de 92,6 días; le sigue Madrid, con 90,1, y Galicia, con 88,6. Por contra, hay diez regiones por debajo de la media nacional. Sobresale el caso de Aragón, que es donde se paga con mayor celeridad pero que, paradójicamente, también sigue estando por encima del plazo establecido por la ley, con 68,1 días. Tras ella están Castilla y León, con 70,5 días; Baleares, con 71,2, y Cantabria, con 71,7 días.

El plazo de pago a proveedores baja a 80,2 días en el segundo trimestre, según Cepyme

Madrid, 2 sep (.).- El periodo medio de pago a proveedores de las empresas se situó en 80,2 días en el segundo trimestre, 1,5 días menos que en el mismo periodo de 2023 pero todavía 20 días por encima del plazo legal, según Cepyme.

De acuerdo al observatorio de la morosidad de Cepyme elaborado con datos de D&B y Cesce y publicado este lunes, las grandes empresas registraban en el segundo trimestre el periodo medio de pago más alto, con 90,5 días, 3,5 días más.

Tras ellas figuran las medianas empresas (85,2 días, 0,9 días más), las pequeñas (78,7 días, 2,1 días menos) y las microempresas (74,5 días, 4,7 días menos), todas ellas muy por encima de los 60 días de plazo legal.

Este retraso en los pagos se traduce, según Cepyme, en un coste financiero asociado a la deuda comercial de 2.750 millones de euros: 1.480 millones para financiar las ventas cobradas en plazo y 1.270 millones, por el "tramo moroso".

Por sectores, el mayor plazo de pago se dio en la construcción (94,9 días), aunque también se superó el plazo legal en la industria (80,7 días), los servicios (71,2 días) y el agroalimentario (68,7 días).

Las regiones con mayores plazos de pago fueron Murcia (92,6 días), Madrid (90,1 días) y Galicia (88,6 días), mientras que los menores se registraron en Aragón (68,1 días), Castilla y León (70,5 euros) y Baleares (71,2 euros).

El periodo medio de pago de las empresas se mantiene 20 días por encima de la legalidad

El periodo medio de pago (PMP) se situó en 80,2 días en el segundo trimestre de 2024, según el Observatorio de Morosidad de CEPYME, que la Confederación elabora trimestralmente con datos de Informa D&B y CESCE.

El periodo de pago se ha reducido en 1,5 días en el segundo trimestre según los redactores del informe por una cuestión estacional respecto del mismo periodo del año anterior y se coloca como el más bajo desde 2016, después de tres trimestres de estancamiento. Es la mayor reducción de los últimos ocho trimestres. Aún así, se mantiene 20 días por encima del máximo legal, de 60 días.

Las pymes se quejan de que esta morosidad eleva su esfuerzo financiero a 2.750 millones de euros por la deuda comercial durante el segundo trimestre; y que es un 18,5% más respecto al mismo periodo del año anterior. De este esfuerzo, 1.400 millones van a financiar las deudas que se cobran en los plazos acordados, y los restantes 1.270 millones por el tramo moroso, las que se cobran más allá de los 60 días.

El sector de la construcción es el que registra periodos más largos de pago, con 94,9 días en el segundo trimestre de 2024 aunque ha reducido estos plazos en 9,8 días de media. La industria incrementa sus plazos en 3,2 días, hasta rebasar los 80 días. El sector agroalimentario es el que menos tarda en pagar, 68,7 días y ha reducido su PMP en 4,5 días. Por su parte, el sector servicios registró un periodo medio de pago de 71,2 días y una reducción de 2,7 días.

El PMP se ha reducido en las micro y las pequeñas empresas, hasta los 74,5 y 78,7 días, respectivamente. Para las pequeñas empresas, es el periodo mínimo registrado para este tamaño de empresa de toda la serie de datos que comienza en 2008. Por su parte, las medianas empresas incrementaron ligeramente el periodo medio de pago, en 0,9 días, situándolo por encima de los 85 días. Las grandes empresas anotaron en el periodo analizado el mayor aumento de los periodos medios de pago (3,5 días) y tienen el PMP más alto (90,5 días), que rebasa en 30 jornadas el límite marcado por la ley.

El retraso en el pago de las facturas cuesta a las pymes 1.270 millones al trimestre

Las pymes tienen que hacer frente a un sobrecoste de financiación de 1.270 millones de euros al trimestre, según un informe dado a conocer este lunes por Cepyme. Legalmente, las facturas deben ser pagadas como máximo a los 60 días de su emisión, sin importar si el cliente es público o privado. Pues bien, según el informe, las facturas se liquidaron de media a los 80,2 días; es decir, 20,2 días más tarde de lo que marca la ley. Por ver lo positivo, la morosidad poco a poco va descendiendo, en concreto se paga 1,5 días menos que en el segundo trimestre de 2023 (91,7 días), y 1,3 días si se compara con el mismo periodo de 2021.

Los costes de financiación asociada a la deuda comercial exigen un desembolso global de 2.750 millones de euros, según el estudio trimestral de Cepyme: financiar los 60 días legales implica un desembolso de 1.480 millones de euros al tejido de pymes españolas, pero la morosidad, es decir la financiación de esos 20,2 días de retraso, implica un sobrecoste de 1.270 millones de euros.

El estudio de la patronal de pymes incorporada a la CEOE hace cierto el dicho de que el pez grande se come al chico, pues mientras mayor tamaño, más impunidad a la hora de abonar las facturas. Así, las micropymes pagan de media a los 74,5 días (4,7 menos que el mismo trimestre de 2023); las pequeñas 78,7 (2,1 días de reducción); las medianas 85,2 (0,9 días de aumento) y las grandes 90,5 días (3,5 días más que en el segundo trimestre de 2023).

Por territorios

Cataluña es de las comunidades con menor morosidad. Si en el conjunto de España se paga a 80,2 días, en Cataluña a 74,3 días (con una reducción de 0,6 días respecto al segundo trimestre de 2023). Con plazos más cortos están Asturias, Baleares, Cantabria, Castilla y León (la mínima, con 70,5 días de media), Extremadura y Navarra. El máximo plazo se da en Murcia, donde las facturas se pagan a los 92,6 días, y después Madrid, 90,1 días.

El período medio de pago se redujo en trece comunidades autónomas en el segundo trimestre de 2024, entre ellas Cataluña. Destacan los descensos en Baleares (-7,6 días), Andalucía (-4,4 días) y Murcia (-3,7 días). Entre los descensos del PMP también se encuentra el de Galicia, con un recorte de 1,9 días, superior a la reducción media de todo el país (1,5 días), poniendo fin a una serie de ocho trimestres consecutivos con incrementos.

Por el contrario, La Rioja registra tres trimestres seguidos de incrementos interanuales, el último de 6,5 días. Las otras dos comunidades cuyos PMP aumentaron fueron Cantabria y Castilla y León (0,9 y 0,2 días, respectivamente).

“Elevada morosidad”

El Observatorio trimestral de Morosidad de Cepyme considera que, pese a un “exiguo descenso estacional de 1,5 días respecto al año anterior”, el período medio de pago (PMP) se mantiene 20 días por encima del plazo máximo legal. Ante esta elevada morosidad, las asumen un alto esfuerzo financiero asociado a la deuda comercial. Un esfuerzo financiero se une al incremento de costes de todo tipo que sufren las empresas, lo que supone una menor disponibilidad de recursos y de liquidez. El esfuerzo

financiero vinculado con la deuda comercial equivalió al 0,21% de las ventas de las pymes en ese mismo período, dos décimas más que el año anterior y la proporción más elevada desde 2015.

Entre los cuatro grandes sectores económicos, el PMP solo subió en la industria, situándose en 80,7 días, 3,2 más que en el mismo período del año anterior. En la construcción, el periodo medio de pago se redujo en 9,8 días, aunque con 94,9 días, se mantiene en valores muy por encima de la media. En los servicios, el plazo de pago bajó en 2,7 días, hasta los 71,2 días, y en el sector agroalimentario, la reducción del período medio de pago fue de 4,5 días, situándose en 68,7 días.

Venta a plazos

En cuanto al índice de morosidad en ventas a plazo (IMFVP) del Observatorio de Morosidad de CEPYME, que analiza la tendencia de las empresas a recurrir a acuerdos de aplazamientos del pago de facturas en sus relaciones comerciales, este mantuvo la tendencia de descenso de los dos trimestres anteriores, situándose en 45,4 puntos, el nivel más bajo desde septiembre de 2022.

Por tamaño de empresa, el índice de morosidad en las ventas a plazo retrocedió por tercer trimestre consecutivo tanto en las empresas pequeñas (-15,3%, hasta 37,3 puntos) como en las medianas (-22,9%, hasta 58,4 puntos). En las microempresas, el IMFVP bajó un 10,6% interanual, rompiendo una serie de ocho aumentos consecutivos, situándose en 76,9 puntos.

En el caso de las grandes empresas, este indicador sufre una fuerte volatilidad que, unida a un efecto base, lo sitúa en 675,1 puntos. Otorgando un valor de 100 a la tasa de morosidad promedio del conjunto de España en las ventas a plazo, las grandes empresas muestran la peor situación relativa, con un índice de 466,4, según el estudio de Cepyme.

A mucha distancia, aunque también por encima de la media nacional, están las microempresas, con 152,5 puntos. En cambio, las empresas pequeñas sobrellevan una morosidad en las ventas a plazo que es un poco más baja que la media general (95,6 puntos), mientras que las firmas medianas presentan la mejor situación relativa con un índice de 74,6 puntos.

Los expertos descartan la subida automática del SMI de Díaz y apuestan por una comisión independiente

El plan de Yolanda Díaz de automatizar la subida del salario mínimo interprofesional (SMI) antes de finalizar el año no convence. La propuesta, que busca garantizar que el SMI se mantenga en el 60% del salario medio, es criticada por los expertos, al considerar que una subida automática podría ser contraproducente. Además, tampoco termina de gustar a los sindicatos.

A finales de julio, la vicepresidenta segunda adelantó que su departamento encargará a la Comisión Asesora del SMI la tarea de desarrollar un mecanismo que permita indexar el salario mínimo. Este plan forma parte del acuerdo de Gobierno entre el PSOE y Sumar, que establece que el SMI debe seguir creciendo a lo largo de la legislatura. Sin embargo, esta iniciativa levanta dudas sobre su efectividad y las implicaciones que podría tener para el mercado laboral.

Marcel Jansen, profesor de la Universidad Autónoma de Madrid e investigador de Fedea, expresa sus reservas sobre la automatización del SMI. "Si bien es posible establecer un mecanismo automático, la verdadera pregunta es si es aconsejable. Automatizar el SMI en función del 60% del salario medio podría llevar a situaciones problemáticas, especialmente en tiempos de crisis económica, cuando el empleo no cualificado sufre más", explica.

[Yolanda Díaz se pone manos a la obra para automatizar las subidas del salario mínimo antes de que acabe 2024]

Así, Jansen subraya que durante la crisis de 2008, cuando el salario medio aumentó debido a la destrucción selectiva de empleo, un sistema automatizado habría incrementado el SMI en un momento poco oportuno para el mercado laboral. Es decir, podría haber profundizado todavía más la destrucción de empleo.

El economista señala que la idea de vincular el SMI al 60% del salario medio es, en su opinión, una interpretación "arbitraria" de la Carta Social Europea. Además, indica que la directiva de la UE sobre salarios mínimos menciona el 60% del salario mediano, que es un umbral menos generoso. "El 60% del salario medio coloca el SMI de España en el tercio más alto en términos relativos, en un mercado laboral que sigue generando cifras de desempleo muy altas", explica Jansen.

Por su parte, Raymond Torres, director de Coyuntura de Funcas, también muestra cautela respecto a la automatización del SMI. Aunque reconoce que el Gobierno tiene la capacidad de implementar un mecanismo de actualización casi automático, Torres considera que no es la opción más deseable.

"Es mejor discutir cada año cuál va a ser el incremento, porque cada año la situación es distinta. Automatizar el SMI sin un análisis profundo del contexto económico podría llevar a decisiones desalineadas con la realidad del mercado", afirma Torres.

Comisión Asesora

Ambos expertos coinciden en que la actual Comisión Asesora del SMI, bajo la supervisión del Ministerio de Trabajo, no garantiza la

independencia necesaria para tomar decisiones informadas. En el sentido contrario, destacan la buena experiencia de las comisiones de expertos que funcionan en países como Reino Unido y Alemania.

Marcel Jansen critica que la comisión ha sido utilizada principalmente para calcular el valor nominal del 60% del salario medio, tarea que, según él, no requiere de un comité de expertos. "Llamarlo comisión de expertos es tergiversar lo que debería ser su verdadera función. Para calcular el 60% del salario medio basta con buenos datos y técnicos estadísticos del Estado", afirma.

[El SMI se cuele en la campaña electoral: PSOE y Sumar lo indexan y el PP lo lleva al diálogo social]

Raymond Torres añade que en otros países, como el Reino Unido y Corea del Sur, las comisiones encargadas de evaluar el SMI son organismos independientes, desvinculados del gobierno y presididos por académicos de prestigio. Estas comisiones, explica, son capaces de evaluar de manera rigurosa la situación del mercado laboral y emitir recomendaciones que el Gobierno puede seguir o no, pero que están fundamentadas en análisis serios.

"Es deseable tener en cuenta la situación del mercado laboral antes de tomar decisiones sobre el SMI. Una comisión independiente puede considerar el conjunto de parámetros relevantes y evitar que el debate se polarice cada año", argumenta Torres.

Además, el funcionamiento de la comisión también ha sido criticado por la falta de transparencia en el uso de estudios y análisis previos. Marcel Jansen menciona el caso del informe dirigido por la economista Sara de la Rica sobre el impacto de la subida del SMI en 2019, cuyos resultados negativos fueron supuestamente ocultados por el Ministerio hasta que el Consejo de Transparencia exigió su publicación.

"Este tipo de acciones debilitan la credibilidad de la Comisión Asesora del SMI y refuerzan la necesidad de un órgano verdaderamente independiente", concluye Jansen.

Lorenzo Amor: «A quien más afecta la reducción de la jornada es a las pymes y a los autónomos»

A punto de retomar la negociación por la reducción de la jornada laboral que impulsa el Gobierno, Lorenzo Amor advierte de que una imposición por ley haría saltar por los aires la negociación colectiva y todos los convenios firmados hace menos de un año. El líder de ATA asegura que cada vez es más difícil dar crédito en el cumplimiento de los acuerdos con el Ejecutivo. Amor traslada su preocupación ante la posibilidad de que el Gobierno de Sánchez no logre aprobar de nuevo los Presupuestos Generales del Estado y se vea obligado a prorrogarlos por segundo año consecutivo.

PREGUNTA.- Con la vuelta de las vacaciones tienen que retomar la negociación con el Gobierno sobre la reducción de la jornada laboral. Decía el presidente de la CEOE, Antonio Garamendi, que asistían a un «monólogo social». ¿Se sienten excluidos, ahora mismo, de la negociación?

RESPUESTA.- Nosotros vamos a estar en la mesa de negociación, como siempre: con voluntad de representar a los autónomos y a las empresas españolas y con la voluntad de buscar consenso y alcanzar un acuerdo. Ahora bien, el problema que nos hemos encontrado es que esto es un acuerdo entre dos partidos para conformar un gobierno, pues se quiere reducir la jornada máxima. Se habla de que la jornada máxima estaba en 40 horas y se quiere reducir ahora a 37,5 horas en el año 2025. Esto es muy lícito. Ahora bien, hay que pensar que se nos impone algo que habitualmente tratamos en la negociación colectiva: salario y jornada. Otros aspectos también, pero principalmente salario, jornada. Segundo, se habla de jornada máxima de 40 horas, cuando la jornada real en convenio, firmado ahora mismo en nuestro país, está ya cercano a las 38 horas, 38,2 aproximadamente. Todavía hay convenios firmados a 40 horas, pero también los hay a 34 horas. En determinadas compañías del Ibex, trabajan 35 y 36 horas. Y también los funcionarios. Luego están los autónomos, que de media trabajan más de 60 horas a la semana. No entendemos como diálogo social el hecho de que te llamen a negociar con un resultado final decidido. Por eso hablamos de monólogo social. Y el resultado es que ya han decidido que la jornada tiene que ser de 37,5 horas y que son lentejas, las tomas o las dejas... y nos dan un ultimátum. Los ultimátum no son buenos, ni para el diálogo social, ni para quien los plantea.

P.- Si en buena parte de sectores y convenios ya está implantada esa jornada e incluso más reducida, ¿a qué sectores les supone mayor problema desde el punto de vista de los empresarios esa reducción a 37,5 horas?

R.- A quien más afecta una reducción de la jornada máxima por ley es a las pequeñas empresas y a los autónomos, que son el 90%. Me refiero a los autónomos que tienen trabajadores. En España hay un millón de autónomos que tienen trabajadores asalariados. Una empresa con 500 trabajadores no tiene problema en aplicar la reducción de jornada, le puede suponer un coste, pero no tiene problema. Cuando tú llegas a un comercio de tres trabajadores, te dicen: ¿esto qué es?, porque tienen que abrir un turno para poder cumplir el horario. Lo que se está poniendo encima de la mesa supone de facto una subida de un 6,2% del salario y de las cotizaciones sociales, aquellos que tienen 40 horas en convenio. Pero en España lo importante es que la negociación colectiva depende de la actividad y el territorio donde se negocia. Es la importancia que tiene la negociación colectiva, que se firmó hace un año. Nadie daba un euro por ese acuerdo, que se firmó antes de las elecciones municipales y autonómicas. Pues los sindicatos y la patronal demostramos que nosotros, con diálogo social, conseguimos alcanzar un acuerdo que ahora salta por los aires.

P.- Si esa reducción de la jornada laboral dinamita la negociación colectiva, ¿qué ocurriría a partir de entonces?

R.- Condición sine qua non para que nosotros avancemos en la negociación es que se acepte el convenio firmado. Los convenios son un acuerdo entre las partes, entre empresa y trabajador, unos contratos donde tú en tres años marcas cuál es la subida salarial, cuáles son las condiciones de trabajo y de jornada. Insisto, es muy lícito que el Gobierno quiera cambiar la jornada masiva, pero hay que respetar los contratos que están firmados. Lo primero que pedimos es que se respete la vigencia de esos convenios y se aplique para esos sectores una vez hayan decaído esos convenios firmados.

«Si se impone la aplicación ahora de la reducción de jornada saltarían por los aires la negociación colectiva y los convenios»

P.- De no ser así, ¿estaría el Gobierno generando inseguridad jurídica?

R.- De no ser así saltarían por los aires la negociación colectiva y los convenios firmados. Esto es lo que nosotros llamamos la inseguridad jurídica que hay en nuestro país muchas veces. Y lo denunciemos. Cuando te dicen cuáles son las condiciones que vas a tener como empresario, como autónomo o como empresa, cuando contratas, para los próximos tres años y, de buenas a primeras, te cambian las reglas de juego eso se llama inseguridad jurídica. Hay que respetar las condiciones del contrato mientras esté vigente.

P.- ¿La CEOE no va a seguir negociando si el Gobierno no les garantiza que la aplicación de la reducción de la jornada no se aplica de forma gradual?

R.- El cambio de jornada es un cambio del paradigma de las relaciones laborales y de la negociación colectiva. Hay que respetar a las 4.500 mesas que negocian los convenios colectivos y reconocer que no afecta del mismo modo a una mediana o gran empresa, que a la pequeña empresa, ni a todos los sectores, ni a todos los territorios por igual. Por eso, hemos propuesto que se cree una bolsa de horas para que se pueda distribuir la jornada irregular.

P.- ¿Puede poner un ejemplo?

R.- En La Barrosa, en Chiclana (Cádiz) no es lo mismo noviembre y diciembre que el mes de julio o agosto. A lo mejor, en verano, un restaurante tiene que tener abierto 80 horas a la semana -no quiere decir un trabajador trabaje 80 horas – pero en invierno solo abren para dar desayunos a los operarios que están allí. El empresario, el autónomo, debe tener capacidad de poder distribuir la jornada. Lo mismo ocurre con el comercio. Cuando llega el invierno hay comercios en este el territorio que cierran a las 18:00 de la tarde y, sin embargo, en plena actividad de verano han abierto hasta las 00:00 de la noche.

«El 99% de los empresarios no explotan, pagan sus horas extraordinarias»

P.- ¿Y cómo evitar abusos en este sistema de bolsa de horas?

R.- En España hay 3.300.000 autónomos empresarios. Lo mismo que yo os digo que ni todos los políticos son unos corruptos ni todos los trabajadores son unos vagos, no se puede decir que todos los empresarios que hay en este país son unos demonios o unos estafadores. El 99% de los empresarios de este país cumplen con sus trabajadores, no explotan, pagan sus horas extraordinarias, igual que el 99% de los conductores que usan una autopista cumplen la norma de tráfico. Y porque haya quien va a 200 km/h no se suprimen las autopistas.

Lo que hay que hacer es aumentar las horas extraordinarias en determinados sectores que lo puedan necesitar. Y es bueno para el trabajador, porque hay trabajadores que quieren ganar más dinero y echar más horas extraordinarias, porque supone ganar más. Últimamente el pluriempleo está creciendo. El otro día me decía un camarero debajo de casa dice «yo necesito ahora ganar más dinero, pero en esta empresa no puedes ganar más que 40 horas, pero si me voy a la de al lado, no tengo problema». Permitamos que esos trabajadores puedan ganar dinero, voluntariamente, echando horas extraordinarias. Entiendo que hay trabajadores que tienen más necesidad y, a veces, se tienen que pluriemplear para poder llevar a su casa el dinero y cumplir sus compromisos. Otro de los aspectos de lo que no tiene sentido es que a un directivo se le marque también el horario, no la jornada, o el registro. Yo sé

que hablar aquí en España, tal y como está nuestro sistema de pensiones, de reducir cotizaciones, es complicado. Pero hay fórmulas, como bonificar los contratos nuevos a esas pequeñas empresas con una rebaja de cotizaciones. Otra: Las empresas, los autónomos, pagamos la incapacidad temporal y los primeros días el absentismo se ha disparado. Reduzcamos el tiempo que tiene que pagar la empresa. Hay fórmulas para buscar y compensar a esas pequeñas empresas, a esos autónomos, de lo que va a suponer un incremento salarial.

P.- Da la sensación de que esa reducción de la jornada tiene mucho impacto en las pequeñas empresas de autónomos y muy poco en las grandes... ¿Habría que pensar en una legislación de dos velocidades?

R.- El problema son esas pequeñas empresas que son el 90% del tejido empresarial. En España, tienen menos de cinco trabajadores y han subido las cotizaciones. Han puesto cada día más zancadillas, más trabas, más trámites. Los impuestos están subiendo. Los costes de producción están subiendo en muchos momentos que el empleo está creciendo. Y cuando hablan de beneficios empresariales, hablan de las grandes y medianas empresas, pero no de las pequeñas. En España 700.000 pymes que dieron el año pasado pérdidas. Aspectos como estos puede lastrar la actividad de muchas pequeñas empresas que a duras penas mantienen el empleo.

P.- No parece que vaya a haber un acuerdo de forma inminente, pero por lo menos han cambiado las posiciones...

R.- Nosotros siempre hemos tenido voluntad. Ahora, si lo que nos dicen es «esto o nada», nuestra respuesta es «no». Ahora bien, nosotros vamos a estar en la mesa con voluntad de diálogo social, de consenso y de poder alcanzar un acuerdo. Y seremos proactivos. Hemos presentado 16 propuestas diferentes, una detrás de otra, no por escrito, pero son propuestas... vamos a presentarlas por escrito.

«El diálogo social no es un diálogo de sordos ni un monólogo social»

P.- Y si la respuesta del Gobierno es «no», ¿se plantean ustedes abandonar la mesa de negociación?

R.- No, la Mesa nunca la abandonamos. Lo que diremos es que no es tan democrático... El diálogo social no es un diálogo de sordos, ni un monólogo social. Si decimos «no» a algo que consideramos que no es bueno, lo único que pido es que no ensucien el diálogo social con la batalla política.

«Cada día se hace más difícil creer que se cumpla lo pactado»

P.- ¿Qué ha quedado de aquella relación idílica Patronal-Gobierno-Sindicatos que llegaban a acuerdos continuamente durante la pandemia?

R.- Llegamos a un acuerdo, como la Reforma Laboral, que fue aplaudido por unos y censurado por otros y se aprobó por un voto. Pero había un acuerdo importante del diálogo social, que se han ido cargando con diferentes reformas. La última, la más grave de todas, por un acuerdo político implícito. Si tú tienes un acuerdo en los ámbitos del diálogo social, no eches por tierra lo que es la negociación colectiva, porque dar prioridad a los convenios autonómicos sobre los convenios nacionales es una moción de censura completa a la reforma laboral que se había acordado con patronal y sindicatos. El problema es que los acuerdos no se han cumplido y cada día se hace más difícil creer que se cumpla lo pactado.

P.- ¿Piensa usted, como el presidente de CEPYME, que Pedro Sánchez y el Gobierno legislan contra el empresariado?

R.- Pienso que cada vez tenemos más impuestos, más cotizaciones y más trabas. Yo represento a los autónomos, es decir, hay un millón de autónomos que tienen trabajadores, uno de cada tres. Y, para los autónomos que tienen trabajadores, emplear y mantener empleo, es mucho más difícil que hace diez años.

P.- ¿Qué ha supuesto para los empresarios la prórroga de los presupuestos 2024?

R.- No tener presupuestos es una mala noticia para las inversiones, pero sobre todo, porque el Gobierno de España no tiene una

hoja de ruta para realizar las inversiones que necesita el país. Sería incomprensible que una empresa no tuviese presupuestos ni una hoja de ruta para cada ejercicio. Eso es una mala noticia.

«Estamos muy preocupados ante la posibilidad de una nueva prórroga presupuestaria»

P.- ¿Les preocupa que, con la mayoría precaria que tiene el Gobierno y las represalias anunciadas por Junts, entre otros, pueda haber una segunda prórroga, en esta ocasión para las cuentas de 2025?

R.- Estamos muy preocupados ante la posibilidad de que pueda haber una nueva prórroga presupuestaria. Es verdad que unos nuevos presupuestos podrían disparar el gasto público, pero esperemos que España pueda tener presupuestos. No podemos permitirnos el lujo de tener un segundo año más con los presupuestos prorrogados, con los de 2023.

«Espero que el Gobierno de Illa sea capaz de frenar la fuga de empresas que sigue teniendo Cataluña»

P.- ¿Ha tenido ocasión de testar con el empresariado catalán y, en concreto, con el sector de los autónomos sus impresiones y expectativas del Gobierno de Salvador Illa?

R.- Salvador Illa es quien ganó las elecciones y con una mayoría sobre el resto de las fuerzas políticas. Ha conseguido acceder a la Presidencia del Gobierno de Cataluña pactando tanto con ERC como con los Comunes, con un pacto que es complicado, por lo que respecta al llamado concierto catalán, que rompe el principio de solidaridad. Es cierto que el cupo vasco está en la Constitución, porque lo votaron los españoles. Esto que se ha pactado no lo han votado los españoles. Esa es la gran diferencia. Aquí va a haber ciudadanos de primera y de segunda, dependiendo de la CC.AA. en la que viva. Desde luego, Cataluña necesita estabilidad. Estamos en 2024 y todavía hay empresas que están saliendo de Cataluña. Espero que este gobierno sea capaz de frenar la fuga de empresas que sigue teniendo Cataluña, pero estamos lejos de la estabilidad tan necesaria.

«Se le va a permitir a Cataluña tener una situación diferenciada sin que los españoles hayamos dado la aprobación»

P.- ¿Temen que haya tensiones entre el empresariado catalán y el del resto de España a cuenta de la exigencia del concierto económico para Cataluña?

R.- En el mundo empresarial hay preocupación, porque no es lo mismo ser empresario en Andalucía, Extremadura, Castilla-La Mancha, Murcia, Comunidad Valenciana... que serlo en Cataluña a partir de ahora, donde la propia agencia de calificación Fitch venía señalando que este acuerdo de financiación autonómica es bueno para Cataluña, pero malo para el resto de España. Y esto lo van a pagar vía impuestos las clases medias, porque unos van a salir con ventaja y otros perjudicados. Y tenemos el cupo vasco, sí, pero eso lo votaron todos los españoles. En este caso, se le va a permitir a Cataluña tener una situación diferenciada sin que los españoles hayamos dado la aprobación.

«Uno de cada cuatro autónomos en España sigue viviendo un calvario»

P.- El Gobierno asegura que la economía española va como un cohete y las previsiones de crecimiento se han revisado al alza por diversos organismos, pero según el barómetro hecho público por ATA, uno de cada cuatro autónomos no se ha ido de vacaciones, porque no se puede ir...

R.- Dice que las vacaciones solo las disfrutaban seis de cada diez autónomos, el 40% no se va. Ni las cosas están tan bien, ni en España está todo tan desastroso como lo pintan por la parte de la de la oposición, ya que va por barrios, va por sectores. Uno de cada cuatro autónomos en España sigue viviendo un calvario. En los últimos cinco años, 50.000 comercios cerraron en España. ¡Que le digan a esos comerciantes que España va como un cohete! Es indudable que el rendimiento neto declarado por los autónomos ha aumentado, pero la inflación también ha subido y eso hace que aumente el nivel de impuestos. Que la recaudación está subiendo muchísimo y la inflación también, que la economía va creciendo y se va generando empleo es cierto, sobre todo en medianas y grandes empresas. El problema es cuando llega el eslabón más débil de la cadena productiva, que son las pequeñas empresas, que aquí vemos que hay sectores que están perdiendo ritmo. Hay 42.000 autónomos más. Sí, gracias a Andalucía,

Comunidad de Madrid, Comunidad Valenciana, Baleares, Canarias y Cataluña. En el resto, hay descenso de autónomos. Por eso digo que va por barrios. Hemos visto que el turismo está tirando de esas seis comunidades, por ejemplo.

P.- O sea que seguimos siendo un modelo económico muy basado en el turismo, aunque se supone que, con los fondos que recibimos de la UE tras la pandemia, eso tenía que empezar a cambiar ¿no es así?

R.- En estos momentos el nivel de ejecución de esos fondos es muy bajo, no el comprometido, pero en el ámbito de los autónomos no ha llegado al 30% de los autónomos beneficiados...

«La inmensa mayoría de las empresas de nuestro país no saben lo que son los fondos europeos»

P.- El eurobarómetro dice que el 29,4% de los autónomos son los beneficiados...

R.-Exactamente. Y el 22%, son el llamado «kit digital». Si vamos al entorno empresarial, la inmensa mayoría de las empresas en nuestro país no saben lo que son los fondos europeos. Gran parte se ha quedado en la administración y otra ha ido a determinados sectores. Sí es verdad que son tractores. Pero nosotros echamos de menos el PERTE turístico, que es la principal industria que tiene nuestro país ahora mismo.

P.- Pues llevamos muchos años diciendo que no podemos depender del turismo...

R.- Si a mí, hace 20 años, cuando empecé a presidir ATA, me dijeran que los dos principales empresarios de este país iban a estar uno en el textil, con los problemas que tenía el sector, y el otro en el sector de la distribución alimentaria... No se puede fijar en el BOE el modelo productivo de un país, porque eso depende de muchas cosas, de sus emprendedores, de las capacidades y recursos que tenga ese país. Y España tiene unos recursos que, indudablemente, pueden estar viniendo del turismo. ¿Es que la gente va a dejar de ir a ese paraíso que es Fuerteventura, por ejemplo? Pues no, por mucho que queramos crear allí una industria del queso. Por mucho que queramos impulsar, el turismo seguirá siendo el principal recurso que tenga esa isla.

P.- Volviendo a los fondos y ese 29,4 de autónomos que son los únicos que han accedido a esos fondos, fundamentalmente a través del kit digital ¿cuál cree que es el problema? ¿Falta de fluidez? ¿De control? ¿Exceso de burocracia?

R.- Bueno, en estos momentos, hay un parón tremendo.

P.- ¿A qué cree que se debe?

R.- Es incomprensible. A la altura que estamos, por ejemplo, hay formación que depende de los fondos europeos que no hemos podido iniciar y tenemos que tener.

P.- ¿Y qué ocurre si no se ejecuta?

R.- Bueno, ha habido una ampliación del plazo de ejecución, pero de momento no han podido empezar. Creo que parte del problema es la gestión, También creo que parte de burocracia, que hace que muchos abandonen. Y creo que es el tema fundamental el que aunque no entendamos el kit digital, está llegando mucha gente esperando a que alguien con se le concede el kit digital, que son 2.000 €. Ahora se ha ampliado a 3000. Al final son muchos trámites, mucha burocracia.

Sobre los ERE de Andalucía: «Nadie va a cambiar mi pensamiento de lo que ocurrió»

P.- Por otra parte, no parece normal que el Gobierno afirme que los fondos están llegando a buen ritmo y la CEOE diga que no llegan a las empresas... ¿Qué está ocurriendo?

R.- Desde la CEOE, desde el BBVA y desde todos aquellos foros que están haciendo un análisis sobre los fondos. Se hablaba de un impacto importante de la ejecución de los fondos sobre el PIB. Y ahora mismo el nivel de ejecución que llevamos -y digo de ejecución- es muy bajo. De hecho, algunos sectores se han levantado en armas hace poco, como los representantes de los fabricantes de vehículos.

P.- Como andaluz y representante de los empresarios autónomos ¿Qué opina de la decisión del Tribunal Constitucional de modificar y/o suprimir las condenas por los ERES de Andalucía, que había dictado el Tribunal Supremo y la interpretación que ha hecho el ex presidente Manuel Chaves de que fue víctima de una cacería por ese caso?

R.- Creo que hay que respetar las instituciones y el Tribunal Constitucional es una institución. Yo, en la época de los ERE, viví en Andalucía. Y a mí la memoria no se me olvida. No me gusta ver ni a Chaves ni a ningún político en la cárcel y mucho menos por gestión política. Pero es indudable que hay casi 700 millones de euros que se han malgastado en Andalucía con el tema de los ERE. Que lo ha dicho el Tribunal Supremo. A partir de ahí, bueno, yo voy a respetar las decisiones, pero tengo mi propia decisión particular. Nadie me va a cambiar de mi pensamiento, de lo que ocurrió.



1 Septiembre, 2024

Radiografía del empleo foráneo

Las 10 nacionalidades más numerosas en el mercado laboral

Número de afiliados medios en el mes de julio y porcentaje sobre el total de afiliados

Nacionalidad	Número de afiliados	Porcentaje
Rumanía	342.251	11,5%
Marruecos	329.054	11,0%
Colombia	219.524	7,3%
Italia	200.395	6,7%
Venezuela	165.801	5,5%
China	119.499	4,0%
Perú	85.230	2,8%
Ecuador	74.757	2,5%
Ucrania	72.205	2,4%
Portugal	68.020	2,2%
Total extranjeros afiliados	2.982.763	56%

Los tres sectores en los que hay más afiliados por país

Las gráficas no están comparadas entre países

Nacionalidad	Sector	Número de afiliados
Rumanía	Construcción	50.315
	Hostelería	47.512
	Agricultura y ganadería	44.119
Marruecos	Agricultura y ganadería	93.304
	Construcción	46.763
	Hostelería	45.895
Colombia	Hostelería	47.207
	Actividades administrativas y servicios	29.185
	Comercio	28.521
Italia	Hostelería	49.261
	Comercio	32.006
	Actividades profesionales y científicas	20.848
Venezuela	Hostelería	41.214
	Comercio	27.808
	Actividades administrativas y servicios	21.860
China	Comercio	54.161
	Hostelería	44.661
	Otros servicios	6.595
Perú	Hostelería	14.255
	Actividades administrativas y servicios	11.193
	Construcción	10.434
Ucrania	Construcción	11.309
	Hostelería	11.245
	Actividades de organizaciones y organismos	9.186
Ecuador	Comercio	12.426
	Hostelería	10.822
	Actividades administrativas y servicios	9.220
Portugal	Comercio	9.998
	Hostelería	9.026
	Transporte	8.903

FUENTE: Ministerio Inclusión y Seguridad Social

LA VANGUARDIA

JAUME MASDEU
 Madrid

Los trabajadores extranjeros en el mercado español son muchos, con tendencia a aumentar su número, focalizados en unos determinados sectores y con algunas nacionalidades que muestran una clara especialización en un área determinada. Ellos están siendo una pieza clave en el buen crecimiento de la economía española de los últimos años, un proceso en el que, según todas las previsiones, continuarán siendo jugando un papel cada vez más esencial.

Los datos facilitados a *La Vanguardia* por el Ministerio de Inclusión y Seguridad Social permiten presentar una radiografía de cómo se distribuyen por sectores económicos los 2,9 millones de trabajadores extranjeros que en julio de este año estaban afiliados a la Seguridad Social. Se examinan los 10 países con más nacionales afiliados, la suma de los cuales supone 1,6 millones de afiliados, un 56% del total de trabajadores extranjeros. En esta lista aparecen cuatro países europeos, cuatro latinoamericanos, China y solo uno africano, nuestro vecino Marruecos.

De los diez países, son Rumanía y Marruecos los que aportan más afiliados, superando ampliamente los 300.000 cada uno según los datos de julio de este año. Les sigue un segundo grupo de colombianos e italianos, con más de 200.000 trabajadores por nacionalidad y, a más distancia, se sitúan los 165.000 venezolanos, los

Cuatro países europeos, cuatro latinoamericanos, Marruecos y China son los 10 con más afiliados

119.000 chinos y los 85.000 peruanos.

La referencia a la especialización se sustenta al observar como la mitad de los trabajadores chinos están en el comercio, y casi un tercio de los marroquíes en la agricultura. Caso distinto es el de italianos, ucranianos y portugueses, que se reparten de forma mucho más equilibrada entre los distintos sectores profesionales.

El caso más exagerado de concentración en solo dos sectores es el de China, donde más del 80%



MARC CARNICE

Hay 219.000 colombianos en el mercado laboral español

de trabajadores se focaliza en el comercio y la hostelería. Una situación única que contrasta con unos italianos y venezolanos que, aunque tienen como destino principal la hostelería, se reparten mucho más entre las otras actividades. Por lo que respecta a Rumanía, el país que más trabaja-

dores aporta al mercado español –superan el 11% del total de extranjeros–, reparte la mitad de sus afiliados en tres sectores: construcción, hostelería y agricultura, tres de las áreas que más trabajadores extranjeros necesitan. Los afiliados marroquíes, aunque la gran mayoría trabajan en el cam-

po, también tienen un número importante empleado en la construcción, la hostelería y el comercio. Por su parte, los 72.000 ucranianos están muy repartidos aunque con mayor presencia en construcción y hostelería.

Los trabajadores extranjeros son indispensables, pero se concentran en actividades de poco

Un tercio de los marroquíes trabaja en la agricultura y la mitad de los chinos en el comercio

valor añadido y esto tiene sus consecuencias. La parte positiva es que “la llegada de emigrantes con edad de trabajar rellena huecos y genera valor”, dice Manuel Hidalgo, economista y profesor de la Universidad Pablo de Olavide. Pero precisa que “es una fuerza laboral que llena huecos de bajo valor añadido, lo que provoca que nos especialicemos en sectores con menos valor”, añadiendo que lo que se necesitaría para elevar el nivel de renta es impulsar áreas de mayor valor añadido.●



1 Septiembre, 2024

El 60% del consumo en España ya lo realizan los mayores de 55 años

Son los mayores clientes para el turismo, la alimentación, la farmacia y la banca

ROSA SALVADOR
 Barcelona

El 60% del gasto en consumo en España lo realizan ya los mayores de 55 años, según un estudio realizado por el Centro de Investigación de Ageingnomics de la Fundación Mapfre, y el peso de este colectivo es especialmente relevante para sectores como el turismo, la alimentación, la farmacia, la banca y los seguros.

Juan Fernández Palacios, director de Ageingnomics y responsable del barómetro sénior, señaló que "poco a poco los agentes económicos van cambiando su percepción de los sénior", que internacionalmente se consideran los mayores de 55 años, porque es el momento en que suele empezar la transición entre la vida laboral y la jubilación.

El estudio destaca que los mayores gozan de "una situación económica saneada": el 81,8% son propietarios de su vivienda, el 55,8% viven en hogares con más de un perceptor de rentas y el 49% puede ahorrar cada mes.

"Tienen un poder adquisitivo mayor que la media, y no digamos que los jóvenes", señala Ana Isabel Jiménez Zarco, profesora de Economía y Empresa de la UOC, y un estudio de Oxford Economics situó su capacidad adquisitiva un 28% por encima de los menores de 50 años.

Por ello, señala el estudio de Ageingnomics, el 53% de los mayores ayuda económicamente a otros miembros de su familia, en general sus hijos o nietos, y un 12% de ellos les hace aportaciones económicas todos los meses. "Las personas mayores son un pilar fundamental de las familias españolas. Por la estabilidad económica que tienen, derivada de su pensión y de planes de pensio-



Son los nuevos viajeros, porque tienen más dinero y más tiempo libre

EMILIA GUTIÉRREZ

Apegados a la vivienda

■ Aunque el 80% de los mayores tiene una vivienda en propiedad, y un 66% ya pagada, la mayoría descarta utilizarla como fuente de renta: un 40% quiere dejarla en herencia a sus hijos. Ha bajado, sin embargo, el apego de las personas mayores a seguir en la vivienda en la que viven actualmente y solo el 45% no tiene ninguna intención de mudarse. Fórmulas financieras como la hipoteca inversa no acaban de conse-

guir su favor (solo el 26% las considera), pero tampoco les gustan fórmulas alternativas como segregar la vivienda (apenas un 6%), los pisos tutelados (13%), las residencias (21%) o el coliving (29%). "La fiscalidad, con un impuesto como la plusvalía al vender el piso o el impuesto de transmisiones al comprar otro, es un factor que frena la movilidad residencial que vemos en otros países", reconoce Fernández Palacios.

nes", que tienen un 24% de ellos.

Por esta razón, los mayores tienen una gran confianza en su situación económica personal, pese a que el 80% cree que empeorará la situación económica del conjunto del país y en el futuro tendrá que aumentar la ayuda financiera que prestan a sus familiares.

El principal problema de las personas mayores ha sido el aumento de la inflación, y su impacto en los gastos de la vivienda (los suministros) y de alimentación, sus dos mayores partidas de gasto. Para afrontar este aumento de los gastos cotidianos, las personas mayores han descartado reducir su gasto en sanidad o en vivienda, porque consideran que afectaría

su calidad de vida, pero consideran que podrían reducirlo en restauración, ocio y cultura, tecnología y alimentación.

Jiménez Zarco, autora de un estudio sobre la "economía plateada" señaló que las empresas están cambiando su percepción de este colectivo, porque crece con fuerza y es muy diferente que el de hace unos años: "Los boomers que se están jubilando tienen una pensión más alta, otros valores culturales y en general, hasta los 75 años, salud para llevar una vida activa normal".

Los sénior son hoy clientes clave para el sector turístico. "Son los nuevos viajeros, porque, además de tener más dinero, también tienen más tiempo libre" señala Zarco. Fernández Palacios destaca que valoran más la calidad y

El 93% tiene al menos un seguro y muchos son "inversores ávidos" que buscan productos financieros en la red

el trato personal y son clientes fieles cuando lo encuentran.

También son la mayor base de clientes del sector financiero: el 93% tiene al menos un seguro, con una media de 2,55 (los de hogar, automóvil y decesos son los más frecuentes). Además, según los datos aportados por Google, en el colectivo proliferan los "inversores ávidos" que buscan en la red información sobre posibles inversiones para sus ahorros, de manera que es un 31% más probable encontrar personas que buscan inversiones entre los mayores que en el resto de colectivos.

El estudio destaca que solo el 18,9% de los mayores de 55 años tiene interés en prolongar su vida laboral, un porcentaje que solo sube al 29% en quienes tienen estudios superiores. Fernández Palacios señala que esta situación se explica por la falta de fórmulas flexibles de cara a la jubilación, que permitan reducir paulatinamente la implicación laboral y podría cambiar con las medidas que ha aprobado el Gobierno. ●