

CEPYME

CONFEDERACIÓN ESPAÑOLA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA EMPRESA

18/03/2025

REVISTA MULTIMEDIA

El Fisco hará nuevas campañas de control de TPV en comercios y de transacciones con criptomonedas

“a la posible aplicación indebida del régimen de fusiones, escisiones, aportaciones de activos y canje de valores”.

En el ámbito empresarial, resultará especialmente relevante el incremento de la vigilancia de los concursos de acreedores. De hecho, la Agencia Tributaria pondrá en marcha el Equipo Nacional de Procedimientos Concuriales, desde el que impulsará la gestión de cobro de deudas tributarias en ese ámbito y la detección de concursos fraudulentos.

Del lado recaudatorio, el Fisco realizará seguimientos preventivos del riesgo de cobro asociado a delitos fiscales y de contrabando por ocultación de bienes o rentas con el objetivo de anticipar las labores de control a fases más tempranas de la investigación. También se prevé actualizar los procedimientos de embargo para “fijar unas reglas de periodicidad y tramitación más ágiles”, que respondan a la inmediatez de estos procedimientos.

Pagos digitales y tarjetas

Otro de los ejes centrales del Plan de Control Tributario para 2025 será el control fiscal de la actividad de los neobancos. El objetivo es evitar que los medios alternativos de pago funcionen como un mecanismo de elusión o fraude tributario o como herramienta para el blanqueo de capitales.

El Fisco también reforzará la vigilancia sobre la economía digital, aprovechando la nueva información recopilada de las grandes plataformas de comercio electrónico, y aplicando nuevas tecnologías para afinar la valoración de las mercancías y combatir las infradeclaraciones de IVA.

A su vez, se impulsarán actuaciones de control sobre contribuyentes que hayan “operado con monedas virtuales sin declarar las rentas o ganancias derivadas de su tenencia y transmisión”.

Por otra parte, en la lucha contra la economía sumergida, la Agencia Tributaria pondrá el énfasis en el control de las terminales de venta (TPV) para pago con tarjeta en comercios. A su vez, se elevará el control sobre ciertos colectivos como el de los empresarios o profesionales sin ingresos de tarjetas de crédito en sectores en los que lo habitual es tenerlos.

El salario medio alcanza el máximo histórico, 2.442 euros mensuales

SE ELEVAN LAS CARGAS/ Los costes laborales totales repuntaron un 3,6% en el cuarto trimestre de 2024, alcanzando los 3.258 euros al mes por trabajador, la cifra más elevada desde que se tienen registros.

Gonzalo D. Velarde. Madrid

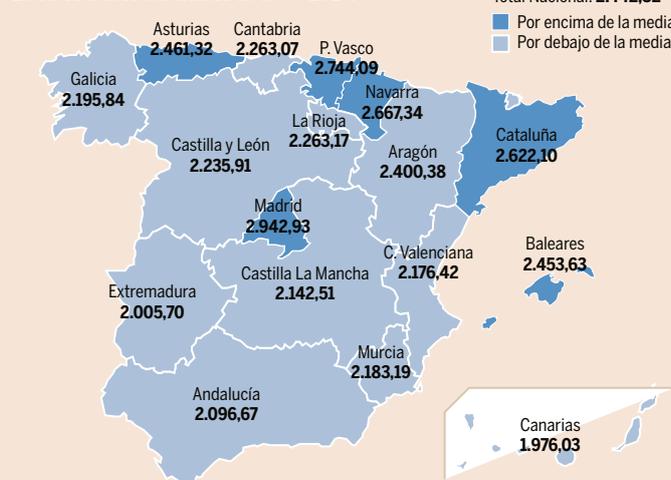
El impacto de las medidas aprobadas en los últimos años por el actual Gobierno de Pedro Sánchez ha incrementado sustancialmente las cargas que asumen los empresarios a la hora de contratar a trabajadores. Pese a que la coyuntura de incremento de costes está siendo acompañada por unas cifras de empleo que sustentan un positivo avance de la economía española, es igualmente perceptible el aumento del esfuerzo económico que están asumiendo los empleadores en este contexto. La Encuesta Trimestral de Costes Laborales que ofrece el Instituto Nacional de Estadística (INE) da buena cuenta de cómo han ido acelerándose los costes en los últimos años, en los que el crecimiento de la actividad ha sido aprovechado por la Administración para elevar las cargas por la vía regulatoria.

En el cuarto trimestre del pasado ejercicio, los costes laborales crecieron un 3,6% en España. Se trata de un avance más moderado que en el mismo periodo de anteriores años (-5% en 2023, 4,2% en 2022, 4,4% en 2021)-, pero el repunte ha llevado el coste laboral total al nivel más alto de los últimos veinticuatro años, hasta los 3.258 euros mensuales. La cifra es producto del incremento del 3,5% de los costes salariales, por un lado, hasta 2.442 euros al mes (contabilizando todas la remuneraciones tanto en metálico como en especie). Esta cifra, que hace referencia al salario bruto por trabajador, es también la más alta de la serie histórica. Mientras que el otro componente del coste laboral, los “otros costes” –donde el mayor peso relativo es el de las cotizaciones sociales-, avanzaron un 3,7%, hasta los 815 euros mensuales.

Como se ha mencionado, más allá de la resiliencia mostrada por el mercado laboral, el impacto de las cargas sobre el empleador es notable. Tanto, que el incremento experimentado es un 14% mayor al registrado por los propios salarios. Mientras que el sueldo creció ese 3,5% interanual en el último trimestre de 2024, las cotizaciones obligatorias a

DISTRIBUCIÓN AUTÓNOMA DEL COSTE SALARIAL POR TRABAJADOR

En euros brutos mensuales en el IVT 2024.



Expansión

Fuente: Encuesta Trimestral de Costes Laborales del Instituto Nacional de Estadística (INE)

El coste de las cotizaciones crece a un ritmo un 14% superior al de los sueldos

ros, Cataluña (2.622 euros), Asturias (2.461 euros) y Baleares (2.453 euros).

Por el lado contrario, junto a Canarias, los sueldos más bajos se encuentran en Extremadura (2.005 euros), Andalucía (2.096 euros), Castilla-La Mancha (1.142 euros), Comunidad Valenciana (1.176 euros), Murcia (1.183 euros) y Galicia (2.195 euros).

Hostelería, a la cola

Del mismo modo, la comparación entre las diferentes áreas de actividad muestra una fuerte disparidad en los niveles remunerativos. Los últimos datos del INE apuntan a una diferencia entre actividades de hasta casi 3.500 euros al mes. Como suele ser habitual, en el rango más bajo se encuentran la hostelería, la ocupación peor pagada de nuestro país con 1.444 euros al mes, seguida de las actividades administrativas (1.645 euros), actividades artísticas (1.799 euros), comercio (2.143 euros), construcción (2.317 euros), educación (2.360 euros) y transporte (2.416 euros), situándose por debajo de la media nacional.

Por encima de la media de 2.442 euros brutos mensuales se encuentran las actividades inmobiliarias (2.479 euros), suministro de agua (2.558 euros), actividades sanitarias (2.600 euros), industria manufacturera (2.782 euros), actividades profesionales científicas y técnicas (3.170 euros), administración pública (3.192 euros), industrias extractivas (3.573 euros), información y comunicaciones (3.680 euros), actividades financieras y de seguros (4.480 euros) y suministro de energía eléctrica (4.912 euros).

También en el cuarto trimestre de 2024 se registraron 148.018 vacantes de empleo, lo que supone 8.704 más que en el mismo trimestre de 2023, bajando de las 150.000 tras dos trimestres por encima de esta cifra.

Los empresarios pagan 755 euros al mes en cotizaciones

G. D. Velarde. Madrid

El impacto directo de las medidas aprobadas en los últimos años por el Gobierno de Pedro Sánchez entre aumentos del salario mínimo, bases máximas de cotización y de los tipos, con la aplicación del nuevo mecanismo de equidad intergeneracional, es un encarecimiento exponencial de los pagos que los empresarios deben realizar a la Seguridad Social cada mes.

Según el INE, el coste de las cotizaciones se había incrementado un 4% en el último trimestre del pasado ejercicio, hasta alcanzarse los 755 euros al mes de me-

diador. Mientras que en los diez anteriores el incremento había sido de un 7%. Uno de los reflejos de este alza de costes está en la distribución irregular del incremento de ocupación. Si bien en los últimos seis años el empleo ha crecido en 2,2 millones de ocupados, son las grandes empresas las que más han generado. Los empleadores apenas han crecido en 14.000 personas en este periodo y, de hecho, el nivel se ha reducido drásticamente hasta los 973.000 desde el máximo histórico de hace solo un año, cuando llegó a 1,03 millones.

Desde el cuarto trimestre de 2018, el incremento acumulado es del 25%, 154 euros más al mes por traba-

Los pagos a la Seguridad Social se encarecen un 25% durante la 'era Sánchez'

En el caso de los salarios, se llega a observar una diferencia de casi 1.000 euros mensuales entre las comunidades autónomas con mayores y menores niveles de remuneración de los asalariados (ver infografía). Es el caso de la Comunidad de Madrid, que registra el sueldo más alto en España con

2.942 euros al mes, y de Canarias, con la remuneración más baja, de 1.976 euros brutos.

Por encima de la media nacional de 2.442 euros al mes se encuentran también otras regiones como País Vasco (2.744 euros de media), que se sitúa en el segundo puesto del ranking, Navarra (2.667 eu-

la Seguridad Social lo hicieron un 4%.

En cualquier caso, además de la tendencia global, el INE ofrece una visión más segmentada de las cifras, en función del territorio y de los diferentes sectores de actividad, mostrando una importante heterogeneidad.

Fernando Jesús Santiago Ollero

¿Unidad? ¿Qué unidad?

«¿Alguien duda de que los problemas a los que se enfrentan las grandes empresas no son los mismos que afectan a los pequeños y medianos negocios?»

Opinión 18 de marzo de 2025 04:30



El presidente de la CEOE, Antonio Garamendi (dcha), y el presidente de Cepyme, Gerardo Cuerva. | Jesús Heñin (Europa Press)

En palabras del escritor alemán Thomas Mann, «la guerra es la salida cobarde a los problemas de la paz». Esa es la sensación que me deja la guerra que se abrió recientemente en CEOE y Cepyme, o entre Garamendi y Cuerva. Para quienes solo buscamos la mejor defensa de los intereses de los pequeños y medianos negocios y no percibimos sueldo de nuestras organizaciones, el problema era la paz. ¿Es que alguien duda de que los problemas a los que se enfrentan las grandes empresas no son los mismos que afectan a los pequeños y medianos negocios?

¿Se puede mantener una línea de paz cuando estamos viendo sufrir a decenas de miles de pequeños y medianos negocios? Y esto sucede en medio de una ruptura unilateral del diálogo social por parte del Gobierno. ¿Cuál es la razón para no contrariar al Gobierno? ¿Para regalarle la oreja con buenas palabras y carantoñas?

Parece, según los medios, que se rompe la cuerda entre Garamendi y Cuerva cuando éste último se decide a actuar, cansado ya de tanto ninguneo por parte de Gobierno y sindicatos, harto de ver sufrir a aquellos a los que defiende. Y lanza un manifiesto en el que denuncia los problemas de las pymes. El Gobierno se enfada. Garamendi pierde la confianza en Cuerva.



Cuerva asegura que recibe cientos de miles de apoyos mientras aparece un 'espía' en Cepyme

Carmen Obregón

Permítanme mostrar mi extrañeza sobre esta última afirmación. ¿Quién ha nombrado a Cuerva presidente de Cepyme? ¿Ha sido Garamendi? La verdad es que estas desafortunadas, en mi opinión, declaraciones del presidente de todos los empresarios, dejan en muy mal lugar la independencia de las organizaciones empresariales. Parece que quien levante la cabeza, a modo de periscopio, verá cómo se le corta.

¿Qué clase de democracia existe en la elección de los representantes empresariales? ¿Cómo vamos a darle lecciones al Gobierno si nuestro modelo de organización no resiste la prueba del algodón? Mi relación con Antonio, hasta hoy al menos, ha sido cordial. Pero le tengo que preguntar, de forma directa: ¿qué le hace suponer que está por encima de los que componemos las organizaciones empresariales y que él puede elegir a sus representantes, quitarlos y ponerlos cuando no piensen como él? Poco favor le hacemos a nuestra imagen.



Cuerva reula y propone a Cepyme dejar el voto delegado como antes del debate con CEOE

Carmen Obregón

Poco favor le hace también un reciente artículo donde se recoge que el presidente del Gobierno se ha puesto de su parte. **El mismo presidente que nombra y quita presidentes en algunas grandes empresas.** Grandes empresas que tienen un enorme peso en la gestión de la CEOE.

Leo también declaraciones de la candidata que ha comenzado la carrera electoral contra Cuerva. **¿Unidad? ¿Por qué?** Diálogo sí, consenso, sí, pero si la unidad supone hacer lo que diga el presidente de las grandes empresas, no. La unidad no es el reto, el reto es el consenso y el diálogo. **Y este ha quedado roto con el espectáculo de patio de vecinos que se ha ofrecido en los últimos meses.**



Garamendi respalda a Ángela de Miguel para disputar a Cuerva la presidencia de Cepyme

Carmen Obregón

Termino: ¿Qué miedo se le tiene a trasponer una norma que aprobó CEOE hace algún tiempo, en cuanto a la delegación de voto, a los estatutos de Cepyme? Se alega que lo quiere utilizar en beneficio propio Cuerva. ¿No será que Garamendi se cubrió en su casa y quiere dejar sin alarma la de Cepyme, para poder entrar en cualquier momento?

Todos deberíamos tener un objetivo común: **la mejora de las condiciones de los negocios, pequeños, medianos y grandes.** Lo que debería ser obvio para algunos es que el camino para conseguirlo debe ser distinto. Ojalá, este proceso electoral sea visto por quienes tenemos de verdad la capacidad para elegir a nuestros representantes como una oportunidad de reforzar la defensa de nuestros negocios, sin más intereses y con total transparencia.

ANTONIO GARAMENDI

CEOE

CEPYME

PYMES

¿Te ha gustado este artículo? [¡Apóyanos aquí!](#)



El mercado laboral cierra 2024 con la mayor tasa de subempleados de la UE

El total de activos que trabajan a tiempo parcial sin poder ampliar sus horas suma 1,1 millones

El problema se concentra en la franja de edad clave, de 20 a 64 años, de la fuerza laboral

Javier Esteban MADRID.

El mercado de trabajo español vuelve a cerrar 2024 como el que peor aprovecha su mano de obra disponible de toda la Unión Europea, según los datos de *holgura laboral* publicados por Eurostat.

La razón principal es que nuestro país mantiene el mayor porcentaje de desempleo, pero también es líder absoluto en otra categoría: la de personas que tiene un trabajo a tiempo parcial porque no encuentran uno a jornada completa. Sumaban 1,1 millones en el cuarto trimestre, un 4,5% del total de la fuerza laboral *extendida* entre 20 y 64 años, con una evolución estancada desde 2022 pese a la mejora del empleo en estos años.

La mencionada holgura laboral es una estadística que pretende analizar las debilidades de un mercado laboral más allá de las categorías habituales de parado y ocupado que refleja la Encuesta de Población Activa. Por ello incluye a personas *excluidas* del mercado laboral por no estar buscando activamente empleo o no tener disponibilidad inmediata, aunque quieran trabajar (lo que les convierte en *inactivos* que no cuentan como parados), y a ocupados obligados por la falta de oportunidades mejores a hacer trabajos por horas. Es decir, los subempleados.

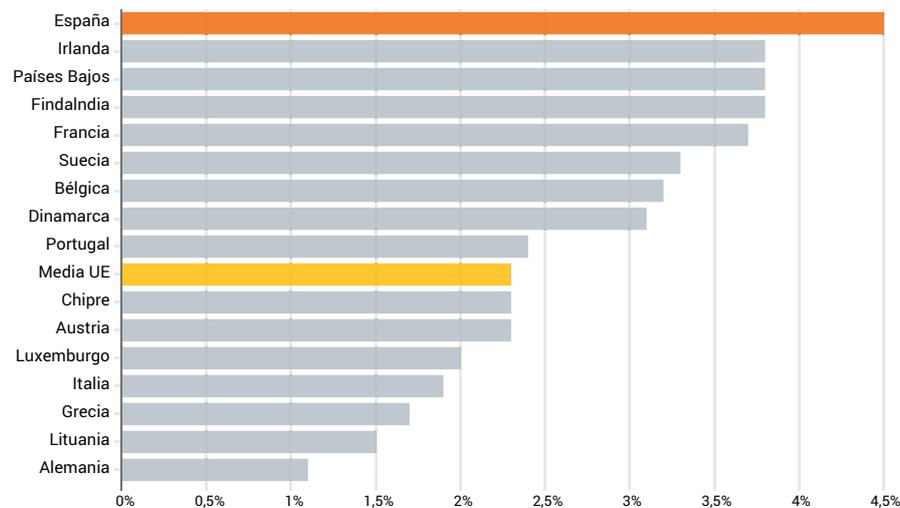
El dato expresa a cada uno de estos colectivos como un porcentaje sobre la suma de la población activa (parados más ocupados) y los inactivos que quieren trabajar, pero no se consideran parados (los subempleados sí están incluidos en la cifra de ocupación). De esta forma, los inactivos *no parados* un 3,7%, una cifra inferior a la de países como Italia, que llega al 7,4%. El desempleo, que supone un 10,1% y el subempleo, con un 4,5%, sí son los más elevados de la UE y llevan la holgura a total del 18,3%.

Un análisis en profundidad de las cifras de Eurostat revela además que el comportamiento del subempleo en España no sigue la tónica del resto de Europa. De hecho, España tiene unos datos de subempleo que no se corresponden con su tasa de empleo a tiempo parcial.

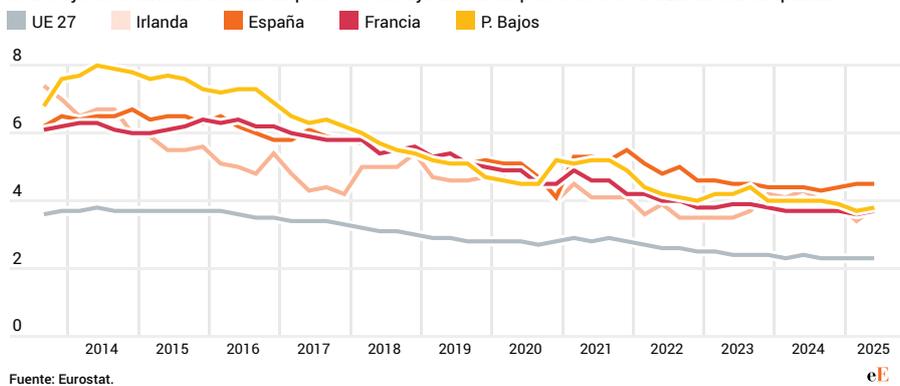
Según los datos de la Encuesta de Fuerza Laboral (LFS), un 14,1% de los ocupados españoles entre 20 y 64 años trabaja a tiempo parcial, un porcentaje inferior a la media

Tasa de subempleo de la UE (20-64 años)

Datos en porcentaje sobre la fuerza laboral extendida



Una mejoría estancada del subempleo. Porcentaje de subempleo sobre la fuerza laboral ampliada



Fuente: Eurostat.

El retroceso es menor que el registrado en la media de la UE

El análisis de la serie histórica muestra que el subempleo se ha reducido sustancialmente desde el 6,7% que llegó a registrar en 2014, si bien el descenso se ha frenado desde la pandemia. Aunque está por debajo del 5% anotado en el arranque de la serie histórica (en 2011), el retroceso es menor del registrado en la media de la UE y la mayoría de estados europeos salvo Países Bajos, donde el subempleo se disparó con la crisis financiera. Sin embargo, aquí hay que tener en cuenta que la regulación del

contrato a tiempo parcial es diferente a la española, y durante la crisis se operaron una serie de reformas laborales que impulsaron esta fórmula. En España, la reforma laboral de 2012 intentó seguir este camino fórmula, pero el contrato temporal no despegó. En parte porque ya existe la alternativa de los ERTes de reducción de jornada, pero sobre todo porque el contrato a tiempo parcial no es atractivo para la mayoría de los trabajadores, que buscan un salario a tiempo completo para subsistir.

Europea (16,6%) y por debajo de otros nueve países, pero que contrasta sobre todo con el 48% de Países Bajos.

Precariedad a tiempo parcial

Si en lugar de tomar como referencia los ocupados entre 20 y 64 años, los subempleados holandeses escalan del 3,8% al 4,8%, frente al 4,5% de los españoles, tasa que baja a segunda posición de la tabla. Un *mejora* que responde a que en nuestro país este problema se extiende por todas las franjas de edad, en lugar de concentrarse entre los más jóvenes.

Así, la tasa de subempleo de los menores de 25 años en España llega al 8,1%, frente al 13,3% de Países Bajos o el 12,5% de Irlanda. La

de la población a partir de los 55 años se sitúa en el 3,2%, porcentaje que empatara con Irlanda y queda por debajo del 4% de Francia, mientras en Holanda cae al 2,4%. Pero el grupo entre 25 y 64 años, es decir, la considerada franja de edad *prime* para la mano de obra llega al 4,4%, un punto por encima que su más directo seguidor, Francia (3,2%).

La lectura de estos porcentajes revela que, aunque se registran fluctuaciones en función de la edad, como en el resto de Europa, la debilidad *competitiva* del subempleo se sitúa en las personas en los años considerados más *activos* de su carrera profesional. Que son los que componen el grueso de la mano de obra.

El problema se ve con mayor intensidad si hacemos el ejercicio de cotejar el número de subempleados sobre el total de trabajadores a tiempo parcial entre 20 y 64 años. En España suponen el 41%, frente al 15,7% de la media de la zona euro. Se da la paradoja de que Portugal registra un 32,8%, pese a que su tasa de subempleo en términos de holgura laboral es del 2,4%.

Esto se explica porque el peso del teletrabajo sobre el conjunto de los trabajadores activos y potenciales es más reducido. Algo similar se producen en Grecia, donde el porcentaje de empleados a tiempo parcial subempleados llegan al 28%. Ambos son países en los que el empleo a tiempo parcial es un problema de alta de oportunidades laborales, si bien su impacto sobre el conjunto del mercado laboral es relativamente reducido.

Sin embargo, en Holanda, con la mayor tasa de empleo a tiempo parcial, las personas que lo hacen por no encontrar empleo a tiempo parcial sol ojean al 8,9%. Pero como los trabajos a tiempo parcial tienen más peso, la tasa de subempleo sobre la fuerza laboral ampliada es mayor.

España se aparta de ambos escenarios: el subempleo afecta a 4 de cada 10 trabajadores a tiempo parcial y estos son lo suficientemente numerosos para convertirse en un problema para el conjunto del mercado laboral mucho mayor que en el resto de Europa.

Una situación comparable, aunque a distancia, solo se da en Finlandia e Irlanda, ambas con un uso del tiempo parcial mayor que el nuestro y una tasa de subempleo superior al 3,5%.



CEPYME advierte sobre el aumento de costes para pequeñas empresas

21:33:49 Victoria Ballesteros Buenas noches, buenas noches. Las subidas de costes no impactan a todos por igual. Pequeñas empresas y autónomos siempre son los más perjudicados. A los costes laborales hay que sumar otros tantos otros tantos que no han parado de incrementarse desde 2019, como la energía, las materias primas y otros bienes soportan ya más de un 20% de subida, según la patronal CEPYME. 21:34:10 Diego Barceló es el director del Servicio de Estudios. Las pequeñas empresas son las que se llevan la peor parte desde antes de la pandemia hasta ahora, unos cinco años. Vemos que el conjunto de costes operativos de las empresas es un 25% más caro en el caso de las microempresas y de las pequeñas empresas, y es un poco más del 20% en el caso de las medianas. CEPYME alerta de que la reducción de la jornada laboral supondrá elevar todavía más esa curva de costes. Desde 2019 se han destruido 11.300 microempresas. 21:34:43



CEPYME alerta sobre el cierre de microempresas por aumento de costes laborales

13:15:33 Bueno, cuando hablamos de estas cosas no queremos desviarnos de lo que preocupa a todo el mundo, pero en el fondo estamos hablando de lo mismo. Cuando dice alguien se enfada porque le regalan un sueldo a Jéssica porque era la pareja y dice hombre, con las dificultades que yo tengo en el día a día. Aquí recogemos muchas veces la queja de los pequeños empresarios, que son la base de la economía de este país. Cuál es la queja? No le salen los números porque mantener el negocio se ha vuelto cada vez más difícil a medida que los costes laborales en los últimos tiempos han subido. 13:16:00 También ha subido los costes de los productos. Ahora hay un estudio de la patronal de las pequeñas y medianas empresas de CEPYME que recoge, como en los últimos años, en los últimos diez años. Por el camino se han quedado más de 11.000 microempresas. Se suben los costes laborales. De hecho, tenemos datos del INE que reflejan que el 4.º trimestre del año 2024 los costes laborales subieron un 3,6% respecto al mismo periodo del año anterior. Estamos hablando sobre todo que las pymes, las microempresas sobre todo, están notando esta subida de costes laborales hasta el punto de asfixiarla. Hay que decir que desde el año 2021 acumulan unas subidas de más del 25% en costes laborales. Algunas pequeñas empresas dicen no poder más. No tienen margen para subir a subir esas subidas y por lo tanto y por lo tanto muchos ya están pensando o en echar la persiana, o cerrar o traspasar porque dicen no les merece la pena. 13:17:08 Vamos a hablar con Tania. Buenos días, Tania. Buenos días. Qué tal? Estás aquí en tu restaurante, haciendo números hoy lunes, pequeña empresa. Y estáis notando esa subida de costes laborales? Sí, claro. Todo esto cada vez empieza a ponerse más insoportable. Para para los autónomos. Estamos echando más horas para ganar menos y pagar más. Así que estamos auspiciados realmente. Pero en qué medida afecta? Porque tú, por ejemplo, si que tenías varios trabajadores. Claro, suben todos los costes laborales que ello implica. Claro, vas sumando, pagas más aunque ingresas lo mismo o menos. Gente como nosotros no se lo podemos repercutir al cliente porque sino cliente que perdemos. Lo que estamos haciendo al final es contar con menos trabajadores ahora mismo. Y también preocupa preocupa, sobre todo en sectores como la hostelería, que también está ya está ya sobre la mesa el tema de la reducción de jornada, que también afectaría, no os afectaría? 13:18:10 Sí, claro. Es otro otro caso que nos preocupa bastante el tema de la reducción de jornada. Hemos visto que han cerrado desde hace unos años más de 11.000 microempresas. En algún momento te has sentado y has dicho No sé si voy a seguir. Sí, de hecho estoy ahora mismo en ese, en ese término. No sé si continuar, si me merece la pena continuar o echar la persiana porque son después de muchos años abiertos y ahora mismo es que ya tengo que se está poniendo la situación insoportable. Sobre todo no son las microempresas las que están absorbiendo estos estos costes que nos puede repercutir y que además ha sumado y más a la hostelería que estuvo cerrado durante la pandemia, se ha sumado a todos los otros costes otros costes que hay alrededor. 13:19:01 También hace que la situación sea ya de asfixia. Si, correcto. No para de subir todo. Exactamente todo eso. Y no, no vemos ganancia ahora mismo. Entonces estamos sobreviviendo, Sobreviviendo para pagar y ya está. Pero trabajando muchas horas. Y al final son los pequeños empresarios los que están metiendo horas para un poco para compensar. Pues eso, el tema de la subida de el IBI y el tema de la reducción de jornada que vamos a tener ahora mismo, que lo que va a hacer es eso, pues que podamos contratar a menos gente porque no llega para todos. Bueno Tania, muchísimas gracias. Como vemos, pues es el reflejo de lo que están viviendo, pues pequeñas empresas microempresas con menos de diez trabajadores que al final están haciendo cálculos, haciendo números para ver cómo pueden asumir esa subida de costes laborales ganando lo mismo o incluso en las situaciones menos y también asumiendo otras otra subida de costes y por lo tanto, como vemos, algunos ya han cerrado, otros se lo están planteando. 13:20:06



CEPYME firma acuerdo para mejorar formación en pymes de Zaragoza

20:58:00 Pequeñas y medianas empresas de Zaragoza podrán mejorar la formación de los empleados y acceder a cursos a un precio reducido. CEPYME, Zaragoza y Aragón han firmado esta tarde un acuerdo de colaboración para facilitar la renovación profesional de las plantillas y adaptarse a las necesidades del mercado. Han materializado este convenio que entra en vigor de forma inmediata antes de celebrar unas jornadas donde han hablado de los programas y herramientas que ofrece ESIC a los profesionales. La formación es básica. Sin formación, sin conocimiento continuo y continuo, no hay crecimiento ni consolidación de la pyme. Y eso lo están entendiendo muy bien también nuestro tejido empresarial. Todo lo que sea ayudar y contribuir al desarrollo y a la mejora de la competitividad de las empresas y de las pequeñas empresas aragonesas, para nosotros es evidentemente un tema de especial relevancia. 20:58:55



Estudio de CEPYME revela dificultades para las pymes

07:37:49 Y es que Hacienda debe devolver esos impuestos indebidamente. Cobrado en aplicación del triple alza fiscal en sociedades impulsada en 2016 por el entonces ministro perdón, ministro de Hacienda, Cristóbal Montoro, Por su parte, en cinco días. 07:38:04 No cuentan que Hollywood gana a Hacienda en su pelea judicial por la factura fiscal de las películas rodadas en España. Y es que la Audiencia Nacional avala deducciones de impuestos de más de 60 millones de euros que se aplicaron empresas como Banco Santander, Mediaset, Joyería Tous, Bankinter, MásMóvil y otros inversores que se aliaron con las productoras estadounidenses. En El Economista nos dicen que las comunidades autónomas crean más impuestos propios y suman casi 70 más en 2025. Y finalmente en invertía. Nos dicen que las pymes están en un callejón sin salida y se hacen eco del estudio de CEPYME, en el cual nos expresan que la rentabilidad de las pequeñas y medianas empresas cae un 11,7 de 2019 y sus costes se disparan. Nada más y nada menos que un 24 y medio por 100. 07:38:58



Funcionarios del Ministerio de Justicia se manifiestan en Logroño en julio de 2023. EUROPA PRESS

Los funcionarios salen a la calle por la subida salarial

Piden el 0,5% pendiente y alzas de más del IPC en otro acuerdo

CRISTINA ALONSO MADRID
 Se acabó la tregua. A punto de agotar el primer trimestre, los funcionarios sacan la artillería contra el Gobierno por no haberles abonado todavía la parte variable de la subida salarial que les debe de 2024 y por no haber convocado a estas alturas la mesa de negociación para abordar la senda de incrementos retributivos y de mejoras de las condiciones laborales para los próximos años. Una inacción en este ámbito por parte del ministro de Función Pública, Óscar López, que ha llevado a los sindicatos a dar el siguiente paso y desplegar desde esta misma semana un calendario de movilizaciones por todo el país.

El primer sindicato en dar el paso fue CSIF, que ya la semana pasada anunció la convocatoria de una protesta este miércoles a las puertas del Ministerio de Hacienda y avanzó que en las próximas semanas llevaría a cabo movilizaciones frente a las Delegaciones y Subdelegaciones del Gobierno en toda España. CCOO, que también lanzó una primera advertencia hace unos días, va a llamar a los funcionarios a manifestarse ante la negativa del Ejecutivo a abordar la situación con urgencia. El sindicato va a anunciar hoy mismo su propio calendario de protestas.

En UGT todavía dan una última oportunidad al ministro López. En una rueda de prensa celebrada ayer,

la secretaria de Acción Sindical de Servicios Públicos del sindicato, Isabel Araque, evitó hablar de movilizaciones por el momento. «Primero hay que sentarse en la mesa y saber qué vamos a comer. Si no nos gusta, usaremos las herramientas de las que disponemos y llegaremos a donde tengamos que llegar», deslizó la dirigente sindical.

Araque valoró positivamente el despliegue del último acuerdo marco, que firmaron junto a UGT en 2022 y que caducó el pasado diciembre, pero exigió al Gobierno que abone de inmediato la subida salarial del 0,5% adicional que aún debe por la parte variable de la horquilla que estaba vinculada a la inflación. En total, los sueldos de los funcionarios han subido en el periodo en torno a un 10%, lo que ha supuesto un gasto de más de 13.000 millones de euros. El 0,5% extra, que tendrá que abonarse con carácter retroactivo desde enero y se consolidará en la nómina, supondrá un desembolso de 700 millones, según UGT.

Ni en UGT, ni en CCOO ni en CSIF se explican por qué el Gobierno no ha activado todavía el abono de ese extra que les corresponde y que ya estaba consignado cuando se aprobó la subida de 2024. Tampoco entienden el motivo por el que el Ministerio de Función Pública no ha convocado hasta la fecha la mesa en la que debe negociarse el nuevo acuer-

MÁS ASUNTOS

GASTO EN DEFENSA.

En un escenario de previsible aumento del gasto en Defensa, UGT confía en que el «perfil social» del Gobierno «no se vea diluido por el tono belicista que puede verse concretado en un incremento de la partida del gasto en Defensa».

TEMPORALIDAD.

En la negociación, donde se abordarán otras mejoras laborales más allá de los sueldos, UGT exigirá un mayor control de la temporalidad para depurar responsabilidades e imponer sanciones en tre los gestores de recursos humanos de las administraciones públicas.

do marco. Bien entrado el mes de marzo, los empleados públicos siguen con sus salarios congelados y desconocen cuánto les va a subir el sueldo este año. En el departamento que dirige Óscar López guardan silencio. Ante las reiteradas consultas de este medio, se limitan a indi-

car que «la interlocución de este Ministerio con las organizaciones sindicales es continua».

Lo cierto es que López arrastra una crisis desde finales del pasado verano que no ha terminado de cerrar y a la que quiere dar carpetazo antes de abrir el melón de la subida salarial, según intuyen fuentes sindicales. Se trata de la renovación de Muface, que aún está pendiente de la adjudicación definitiva a Adeslas y Asisa, las dos únicas aseguradoras que se han presentado al concurso.

El ministro se ha visto obligado a disparar el presupuesto de la mutualidad un 41,2%, hasta los 4.808 millones de euros, para cumplir con las exigencias de las compañías de salud privadas y evitar dejar sin cobertura sanitaria a más de un millón de funcionarios. Y en ausencia de unas cuentas públicas para 2025, el encaje presupuestario ahora de la partida de mejora retributiva para los empleados públicos está en el aire.

Los sindicatos van a ir a máximos. Desde UGT ya han avanzado que van a reclamar un acuerdo plurianual con incrementos salariales superiores al IPC para «ganar y recuperar poder adquisitivo». Aunque Araque evitó cifrar una horquilla de subida, sí adelantó que van a apostar por la fórmula del anterior acuerdo, que contemplaba un aumento fijo y otro variable vinculado a elementos como la inflación o la evolución del PIB.

El responsable del Gabinete Técnico Federal del Sindicato, Paco Casado, presente en la rueda de prensa, indicó que, en un contexto de crecimiento de la economía española por encima de la UE, los funcionarios aspiran a que los beneficios lleguen a sus bolsillos. «No queremos ser privilegiados respecto a otros sectores, pero tampoco quienes paguen las consecuencias», sentenció.



Castilla-La Mancha

Page anuncia una inversión de 46 millones para formar a desempleados

► La comunidad encabeza el ranking de exportación, mientras que el conjunto de España, desciende

Javier Presas. TOLEDO

El presidente de Castilla-La Mancha, Emiliano García-Page, avanzó ayer que, «este mes de marzo», el Gobierno autonómico va «a seguir invirtiendo 46 millones de euros en recualificación, formación y en planes de empleo en colaboración con los ayuntamientos». El jefe del Ejecutivo regional hizo este anuncio en referencia a la puesta en marcha de acciones y programas de Formación Profesional en el ámbito laboral destinado a personas desempleadas.

Así lo anunció en Torija, antes de colocar la primera piedra de la nueva planta de reciclaje de aluminio que la compañía «Hydro» proyecta en esta localidad guadalajareña, oficializando así el inicio de estas actuaciones, que conllevarán una inversión millonaria y que generarán decenas de puestos de trabajo en el Corredor del Henares. Precisamente, García-Page celebró el desarrollo de esta zona castellanomanchega, en «un momento importante» gracias a un crecimiento económico basado en «criterios organizados, urbanismos organizados y legislaciones organizadas», resumió.

El jefe del Ejecutivo autonómico



El presidente de Castilla-La Mancha, Emiliano García-Page, ayer, en Torija

subrayó también que la comunidad castellanomanchega está encabezando «el ranking de exportación», a pesar de que «tengamos que lamentar que España ha bajado en enero» en dicho registro.

De igual modo, saludó que la región lidere otros indicadores, como el de «confianza empresarial en España», y con un peso notable de la «producción industrial» en el conjunto de la economía regional, que se encuentra «por encima de la media nacional», puntualizó.

Page incidió en la importancia de la «previsibilidad, la seguridad y la estabilidad que permiten centrarse en los problemas reales y arreglar los problemas de los demás», en el marco de un «clima político» que deja al margen «tantos dosis de sectarismo como abunda en la política española, en Europa y, en buena medida, en el mundo», reflexionó.

En su intervención de esta mañana, Emiliano García-Page ha reiterado su rechazo al reparto del impuesto nacional a la banca,

dado que «es muy dramático que ese dinero que se obtiene de los que más tienen no revierta en los que menos, sino que vaya directamente a los que más», lamentó.

Igualmente, señaló que el hecho de que esta medida la adopte «un Gobierno que se dice progresista me duele en el alma» y «contraviene con mucha claridad el planteamiento democrático y social que establece la Constitución Española». Recordó que la región recurrirá el reparto del tributo si así lo aconsejan los informes jurídicos.

JCLM



18 Marzo, 2025

La OCDE eleva al 2,6% el PIB de España pese a los aranceles

► Y al 2,1% para 2026 en un contexto marcado por la guerra comercial y la amenaza de la inflación

Inma Bermejo. MADRID

La economía española sigue destacando en la eurozona, con la OCDE elevando su previsión de crecimiento del PIB al 2,6% en 2025, tres décimas más que en su estimación de diciembre y en línea con la actualización del cuadro macro del Gobierno, y al 2,1% en 2026, una décima más, aunque menos optimista que la previsión del Ejecutivo (2,2%). Esto sitúa a España como la economía más dinámica del bloque del euro, que apenas crecerá un 1% en 2025 y un 1,2% en 2026. Asimismo, es junto con Turquía el único gran país miembro de la OCDE cuya previsión ha mejorado, mientras que el resto sufre recortes debido a la guerra arancelaria desatada por EE UU, que amenaza con disparar la inflación. La economía española, no obstante, también se verá salpicada por las tensiones comerciales y por la incertidumbre política y económica.

Pese a este sólido crecimiento, la OCDE advierte que la inflación en España será más persistente de lo esperado. Se prevé que alcance el 2,5% en 2025 -cuatro décimas más de lo anticipado en diciembre- y el 2,1% en 2026 -una décima más-, pero en cualquier caso será inferior al 2,9% de 2024 y se acerca al objetivo del entorno del 2% que marca el BCE. En el ámbito laboral, las últimas proyecciones de la

OCDE apuntan a que las tasas de paro de países del sur de Europa como Italia y España, así como en Turquía y Brasil, están siendo particularmente bajas en comparación con 2018-2019. En su previsión de diciembre, la OCDE estimaba que la buena marcha de la economía española permitiría seguir reduciendo el nivel de desempleo al 10,9% en 2025 y al 10,5% en 2026. Esta previsión es más pesimista que la del Gobierno, que prevé una tasa de paro del 10,4% en 2025 y del 9,7% en 2026.

Para el conjunto de la economía mundial, la OCDE estima un crecimiento del 3,1% en 2025, frente al 3,3% de su anterior previsión, y

del 3% en 2026, tres décimas menos de su cálculo anterior. Estados Unidos no se librará del ajuste: su crecimiento será del 2,2% en 2025, frente al 2,4% estimado en diciembre, y se moderará sustancialmente en 2026, hasta el 1,6%, medio punto porcentual menos de lo anticipado. En cambio, China crece-

A pesar de este sólido crecimiento, advierte de que la inflación será más persistente de lo esperado

rá este año un 4,8%, una décima más de lo previsto en diciembre, mientras que mantiene en el 4,4% su proyección para 2026.

Estos vaticinios tienen en cuenta el supuesto de que los aranceles bilaterales entre Canadá y Estados Unidos y entre México y Estados Unidos aumentarán en 25 puntos porcentuales adicionales en casi todas las importaciones de mercancías a partir de abril. En este sentido, la OCDE señala que una mayor «fragmentación de la economía global es una preocupación clave», ya que un aumento mayor y más amplio de las barreras comerciales afectaría el crecimiento a nivel mundial y agravaría la inflación. A su vez, una inflación superior impulsaría una política monetaria más restrictiva. De lo contrario, un entorno político más estable y acuerdos que reduzcan los aranceles podrían impulsar el crecimiento.

LA OCDE IMPULSA A ESPAÑA

	2024	2025	Dif. con diciembre	2026	Dif. con diciembre
		Previsiones		Previsiones	
Mundo	3,2	3,1	-0,2	3,0	-0,3
G20	3,3	3,1	-0,2	2,9	-0,3
Australia	1,1	1,9	0,0	1,8	-0,7
Canadá	1,5	0,7	-1,3	0,7	-1,3
Zona Euro	0,7	1,0	-0,3	1,2	-0,3
Alemania	-0,2	0,4	-0,3	1,1	-0,1
Francia	1,1	0,8	-0,1	1,0	0,0
Italia	0,7	0,7	-0,2	0,9	-0,3
España	3,2	2,6	0,3	2,1	0,1
Japón	0,1	1,1	-0,4	0,2	-0,4
Korea	2,1	1,5	-0,6	2,2	0,1
México	1,5	-1,3	-2,5	-0,6	-2,2
Turquía	3,2	3,1	0,5	3,9	-0,1
Reino Unido	0,9	1,4	-0,3	1,2	-0,1
Estados Unidos	2,8	2,2	-0,2	1,6	-0,5
Argentina	-1,8	5,7	2,1	4,8	1,0
Brasil	3,4	2,1	-0,2	1,4	-0,5
China	5,0	4,8	0,1	4,4	0,0
India	6,3	6,4	-0,5	6,6	-0,2
Indonesia	5,0	4,9	-0,3	5,0	-0,1
Rusia	4,1	1,3	0,2	0,9	0,0
Arabia Saudí	1,2	3,8	0,2	3,6	-0,2
Suráfrica	0,6	1,6	0,1	1,7	0,0

Fuente: OCDE

Infografía LA RAZÓN

La OCDE señala a España como la economía avanzada que más crecerá

El PIB nacional escalará un 2,6%, más de lo previsto, frente a una ralentización general

LAURA DELLE FEMMINE
Madrid

Cómo navegar a través de la incertidumbre. Con esa frase tan corta como elocuente, la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE) titula su último informe sobre perspectivas globales de crecimiento, en el que recorta su pronóstico para este año y el que viene y avisa de que las ansias proteccionistas están empujando la actividad mundial hacia un terreno minado con muchas aristas. España, pese a todo este torbellino, destaca en el sentido opuesto: es el país desarrollado que más crecerá, con un pronóstico mejorado en tres décimas para este año, hasta el 2,6%, en medio de una eurozona que arrastra los pies y que avanzará menos de lo previsto.

La OCDE lanza una advertencia clara: tras un 2024 relativamente sólido, el crecimiento económico mundial se debilita, las tensiones comerciales aumentan y la inflación, que se estaba desinflando, vuelve a suponer un riesgo. Según el informe de perspectivas de marzo de 2025, el PIB global crecerá un 3,1% este año y caerá al 3% en 2026, cifras inferiores a las de las anteriores previsiones y que reflejan una economía que pierde fuerza en la incertidumbre geopolítica y las medidas proteccionistas que amenazan con fragmentar el comercio internacional.

Estados Unidos, que experimentó una expansión robusta el año pasado, verá desacelerada su economía hasta un 2,2% en 2025 y un 1,6% en 2026, un recorte de dos décimas y medio punto, respectivamente, con respecto a las estimaciones de hace unos meses. China, con un mercado interno estancado, seguirá una senda descendente, con un crecimiento del 4,8% este año y del 4,4% el próximo. El recorte ha sido de dos décimas para el bloque del G-20 (que se apuntará un 3,1% en 2025 y un 2,9% en 2026) y de hasta tres décimas para la eurozona, que este 2025 apenas avanzará un 1%. España, en cambio, ve mejorar sus previsiones en tres décimas para 2025 y en una para 2026, ejercicio en el que se apun-

tará un 2,1% pese a la ralentización generalizada, un resultado que se explica por la resiliencia del mercado laboral y el consumo y la menor exposición a la guerra arancelaria.

Todas las grandes economías europeas, con la excepción de España, han sufrido de hecho un recorte en sus previsiones de crecimiento. Alemania, gran motor de la actividad comunitaria que ha entrado en crisis existencial, seguirá siendo el farolillo rojo del grupo: su economía seguirá en horas bajas después de entrar en terreno negativo en 2024. Este año solo avanzará un anémico 0,4% —tres décimas por debajo de lo estimado en noviembre—. El año que viene lo hará un 1,1%, una décima menos de lo previsto.

Italia también arrastra los pies. Su PIB crecerá un tímido 0,7% este año —lo mismo que en 2024—, un recorte de dos décimas, y se quedará estancada en el 0,9% el próximo. Francia tampoco brillará, aunque es la economía grande del euro que sufre menos ajustes: su actividad avanzará un 0,8% en 2025, menos que el año pasado. La estimación supone un recorte de una décima con respecto a las previsiones de noviembre y en 2026 avanzará un 1%.

Del otro lado del Atlántico, Canadá se tragará uno de los bocados más amargos. En pleno duelo comercial con EE UU, la OCDE ha recortado sus estimaciones de crecimiento en más de un punto, dejándolas en el 0,7% para este año. Pero será México el gran perdedor de la guerra arancelaria y la nueva época de incertidumbre. Sus previsiones de crecimiento se reducen en dos puntos y medio para este año: su economía se contraerá un 1,3% en 2025, según el organismo, y un 0,6% en 2026.

“Alemania está estancada”, según el instituto Ifo

La economía alemana no acaba de despegar. El instituto económico alemán Ifo rebajó su pronóstico de crecimiento del PIB para el año en curso hasta el 0,2% respecto al ejercicio anterior, lo que supone 0,2 puntos menos que en su pronóstico de invierno. La economía no logrará recuperarse ligeramente hasta el 2026, donde espera



Trabajadores de la construcción en Valladolid. NACHO GALLEGU (EFE)

Previsiones de crecimiento de la OCDE

En %	Previsiones		Diferencia con prev. anterior	
	2025	2026	2025	2026
Mundo	3,1	3,0	-0,2	-0,3
G-20	3,1	2,9	-0,2	-0,3
Australia	1,9	1,8	0,0	-0,7
Canadá	0,7	0,7	-1,3	-1,3
Zona euro	1,0	1,2	-0,3	-0,3
Alemania	0,4	1,1	-0,3	-0,1
Francia	0,8	1,0	-0,1	0,0
Italia	0,7	0,9	-0,2	-0,3
España	2,6	2,1	0,3	0,1
Japón	1,1	0,2	-0,4	-0,4
Corea del Sur	1,5	2,2	-0,6	0,1
México	-1,3	-0,6	-2,5	-2,2
Turquía	3,1	3,9	0,5	-0,1
Reino Unido	1,4	1,2	-0,3	-0,1
Estados Unidos	2,2	1,6	-0,2	-0,5
Argentina	5,7	4,8	2,1	1,0
Brasil	2,1	1,4	-0,2	-0,5
China	4,8	4,4	0,1	0,0
India	6,4	6,6	-0,5	-0,2
Indonesia	4,9	5,0	-0,3	-0,1
Rusia	1,3	0,9	0,2	0,0
Arabia Saudí	3,8	3,6	0,2	-0,2
Sudáfrica	1,6	1,7	0,1	0,0

Fuente: OCDE.

EL PAÍS

proyecciones de primavera publicadas ayer.

En su análisis económico, el Ifo destacó que existen claras diferencias entre los distintos sectores económicos. Mientras que la construcción de viviendas — donde las inversiones cayeron un 5% el año pasado por cuarto año consecutivo — y la industria se encuentran sumidas en una profunda recesión, la producción económica de los proveedores de servicios públicos ha experimentado una fuerte expansión.

“Los indicadores recientes de actividad han comenzado a indicar un debilitamiento de las perspectivas de crecimiento mundial”, señala la OCDE, subrayando cómo la confianza empresarial y del consumidor se ha debilitado en algunos países, a la vez que los indicadores de incertidumbre en materia de política económica han repuntado en todo el mundo. “Se han producido cambios significativos en las políticas comerciales que, de mantenerse, afectarían el crecimiento mundial y elevarían la inflación. Una mayor fragmentación de la economía global es una preocupación clave. Un aumento mayor y más amplio de las barreras comerciales afectaría el crecimiento a nivel mundial y aumentaría la inflación”, sentencia.

La OCDE advierte que si la guerra comercial se intensifica, el comercio global se contraerá en un 2% y la inflación podría aumentar en 0,4 puntos porcentuales anuales en los próximos tres años. El informe de la OCDE también alerta sobre un posible aumento en la volatilidad financiera, una mayor fragmentación de la economía mundial y una inflación que se mantenga elevada por más tiempo. Si los bancos centrales se ven obligados a endurecer sus políticas monetarias, la desaceleración podría ser más pronunciada. “Una inflación superior a la prevista impulsaría una política monetaria más restrictiva y podría dar lugar a una revalorización disruptiva de los precios en los mercados financieros”, destaca el organismo.

El impacto de los aranceles sobre los precios puede ser particularmente incisivo. En el conjunto del G-20, la inflación caerá del 3,8% en 2025 al 3,2% en 2026, pero el descenso no es suficiente para aliviar la presión sobre los bancos centrales. En España, la inflación se mantendrá en un 2,5% este año y bajará levemente al 2,1% en 2026. Sin embargo, los servicios siguen impulsando la presión inflacionaria.



OCDE: la guerra comercial de Trump frenará el crecimiento con más inflación

PERSPECTIVAS/ Revisa a la baja el PIB mundial, el de la zona euro y el de EEUU y avisa de que los aranceles lastrarán la economía y agravarán la inflación. Mejora en tres décimas su pronóstico para España, hasta el 2,6%.

J. Díaz, Madrid

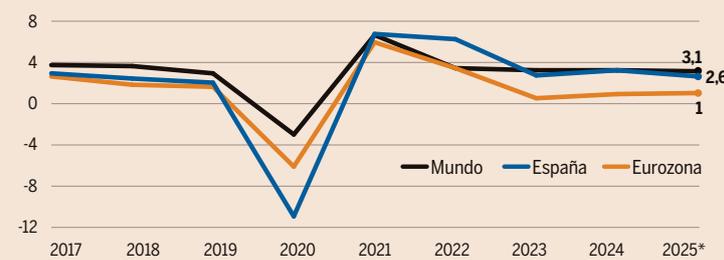
Las primeras consecuencias de la guerra comercial declarada por Donald Trump, que en su segundo mandato ha intensificado su órdago proteccionista, ya están aquí. La OCDE ha detectado un “cierto debilitamiento del crecimiento mundial en el primer trimestre de 2025”, según muestran los indicadores que maneja la Organización de los países más industrializados, que advierte de que se han producido “cambios significativos en las políticas comerciales que, de mantenerse, afectarían al crecimiento mundial y elevarían la inflación”. De momento, con los aranceles que ya hay sobre la mesa, la OCDE ha revisado a la baja su pronóstico de crecimiento mundial para 2025, que ahora se sitúa en el 3,1%, dos décimas menos que en el informe de diciembre, y ha aplicado la tijera aún con más energía en la zona euro, cuyo crecimiento mengua hasta el 1%, tres décimas por debajo de lo vaticinado tres meses atrás, fruto de “la mayor incertidumbre” que ahora envuelve el horizonte.

Así lo refleja el último informe de perspectivas de la organización internacional, publicado ayer, en el que resalta que la guerra arancelaria declarada por Trump constituye en estos momentos unas de las principales amenazas para la economía global. De un lado, porque “un aumento mayor y más amplio de las barreras comerciales afectaría al crecimiento a nivel mundial y agravaría la inflación”. Y de otro, porque el resurgimiento de la crisis inflacionaria no sería, ni mucho menos, inocuo: “Una inflación superior a la prevista impulsaría una política monetaria más restrictiva y podría dar lugar a correcciones disruptivas de los precios en los mercados financieros”. Sin duda, dos advertencias de gran calado.

En este complejo y turbulento escenario, que se complica por momentos, la OCDE ha revisado drásticamente a la baja sus previsiones para Canadá y México, dos de los países más amenazados por el torbellino arancelario de Trump. Para el primero apenas prevé un alza del PIB del 0,7% en 2025 y en 2026, 1,3 puntos porcentuales menos

TRAYECTORIAS ECONÓMICAS A DIFERENTES VELOCIDADES

Variación del PIB en tasa anual. En %.



¿Cuánto crecerán las economías avanzadas

Variación del PIB en tasa anual. En %.

	2025*	2026*
China	4,8	4,4
MUNDO	3,1	3,0
G20	3,1	2,9
ESPAÑA	2,6	2,1
Estados Unidos	2,2	1,6
Brasil	2,1	1,4
Australia	1,9	1,8
Reino Unido	1,4	1,2
Japón	1,1	0,2
EUROZONA	1,0	1,2
Francia	0,8	1,0
Italia	0,7	0,9
Canadá	0,7	0,7
Alemania	0,4	1,1
México	-1,3	-0,6

*Previsiones de la OCDE.

Expansión

Fuente: OCDE, Eurostat e INE

de lo que estimaba en diciembre para ambos años, mientras que para México ahora vaticina recesión (un desplome del 1,3%), tras aplicar la podadora y recortar en 2,5 puntos sus estimaciones anteriores, contracción que se mantendrá en 2026 con una caída del PIB mexicano del 0,6%.

Tampoco EEUU se libra del efecto bumerán de sus propias decisiones. Según la OCDE, la economía estadounidense crecerá un 2,2% este año, dos décimas menos de lo estimado tres meses atrás, y se desinflará hasta el 1,6% en 2026, cinco décimas por debajo de lo que se preveía en diciembre. La economía china, aunque resistirá mejor que otras los embates de la disputa

comercial, también irá a menos y crecerá un 4,8% este año, una décima por encima de lo anticipado hace tres meses, y un 4,4% en 2026.

España, una excepción

En un panorama internacional cuajado de revisiones a la baja, España representa una de las pocas excepciones a la regla, manteniéndose como el principal motor de impulso de una zona euro que renquea. La OCDE prevé que el PIB español crezca este año un 2,6%, tres décimas más de lo pronosticado en el informe de diciembre y más de dos veces y media que el conjunto de la eurozona, donde a las presiones inflacionistas se sumará el anunciado incremento multimillonario del gasto en defen-

sa, que si bien “podría impulsar el crecimiento a corto plazo”, potencialmente podría “aumentar las presiones fiscales a largo plazo”, avisa la Organización, que reclama disciplina fiscal frente a los aranceles y el mayor desembolso en seguridad.

En 2025, la economía española crecerá seis veces y media más que la alemana (+0,4%), casi el cuádruple que la italiana (+0,7%) y más del triple que la francesa (+0,8%). En los tres casos, el club de los países desarrollados ha revisado sus pronósticos a la baja: en tres décimas para Alemania; en dos para Italia, y en una décima para Francia. España se erige así en el sostén de la actividad en el bloque de la moneda única, cuyo PIB, no

Alerta de “correcciones disruptivas” en los mercados si la inflación obliga a una política monetaria restrictiva

obstante y pese al convulso horizonte que se divisa a medio plazo, crecerá un 1,2% en 2026, con Alemania, Francia e Italia avanzando ya a tasas de alrededor del 1% ese año.

No obstante, toda situación es siempre susceptible de empeorar, máxime si se produce una mayor escalada en la guerra comercial. En un ejercicio de simulación, la OCDE advierte de que si los aranceles bilaterales se incrementasen de media en 10 puntos porcentuales adicionales de manera permanente, el crecimiento mundial podría mermar en alrededor de 0,3 puntos en el tercer año de esa guerra; el comercio global se hundiría un 2% y la inflación se dispararía en 0,4 puntos anuales en promedio durante el primer trienio. Un shock cuya onda expansiva también alcanzaría a EEUU, cuyo crecimiento se reduciría un 0,7% al tercer año respecto al escenario base y sus precios se catapultarían una media del 0,7% cada año. Estas cifras ilustran los posibles efectos nocivos de la disputa iniciada por Trump y, por ende, lo mucho que está en juego a ambos lados del Atlántico.

De momento y solo con las medidas proteccionistas planteadas hasta la fecha, la OCDE ha revisado al alza sus estimaciones de inflación, que se elevan ahora al 3,8% en los países del G20, tres décimas más que en diciembre, y se disparan al 4,4% y al 3,1% en México y Canadá (1,1 puntos más que en el informe previo). En la zona euro, con la actividad muy debilitada, el aumento es de una décima, hasta el 2,2%, pero en el caso concreto de España el salto cuantitativo es importante: cuatro décimas, hasta el 2,5%, en línea con lo vaticinado por el Banco de España.

En Estados Unidos, los efectos de su propia guerra comercial se traducirán en una inflación del 2,8%, siete décimas superior a lo estimado a finales del año pasado.



18 Marzo, 2025

La OCDE solo salva a España del recorte de sus previsiones por la guerra comercial

Eleva el crecimiento español tres décimas hasta el 2,6% y rebaja el de EEUU hasta el 2,2%

Carlos Asensio MADRID.

La economía española es la única desarrollada del mundo que mejor caperá el daño de la guerra arancelaria de Donald Trump. En el informe de *Perspectivas Económicas de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE)*, publicado ayer, mejoran el avance del PIB en tres décimas hasta situarlo en el 2,6%.

Por otro lado, y como era de esperar, los países más afectados por los aranceles de EEUU serán México y Canadá. Concretamente, para el primero recortan dos puntos y medio, lo que aboca al país a una recesión del 1,3%. Para el segundo, vaticinan un magro desempeño del 0,7%, con un recorte con respecto a diciembre del 1,3%.

Por su parte, la economía estadounidense tampoco se librará de la guerra arancelaria. La OCDE prevé que seguramente crezca un 2,2% este año y un 1,6% el próximo. Frente a los pronósticos del 2,4% y del 2,1% que había hecho en el informe anterior.

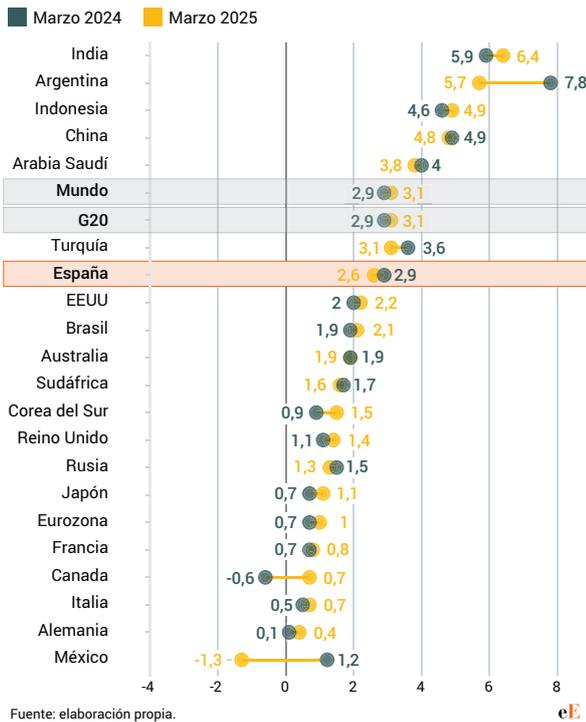
Asimismo, la enorme incertidumbre que generan las políticas arancelarias del magnate colocan al mundo entero en una senda de crecimiento más lenta y con una mayor inflación. Además, advierten que podría empeorar si las tensiones aumentan. Por tanto, el club de los 38 países más ricos del mundo apunta a un crecimiento mundial del 3,1% este año, es decir, un recorte de dos décimas con respecto a la revisión de diciembre.

En el caso de la zona euro, los expertos del organismo multilateral prevén una expansión del PIB en 2025 del 1%, frente al 1,3% anterior, mientras que en 2026 el crecimiento de la eurozona será del 1,2%, en vez del 1,5% de diciembre.

Este pesimismo también se refleja en las previsiones a la baja de

Previsiones de crecimiento de la OCDE

Datos en porcentaje



Fuente: elaboración propia.

Advierten del "sacrificio fiscal" que supone aumentar el gasto en Defensa

Esta revisión tan a la baja de las previsiones hace que desde la OCDE manden la advertencia a los países europeos. Reiteran que el hecho de que incrementen el gasto en Defensa "les está obligando a tomar decisiones difíciles sobre el ritmo y la composición del ajuste fiscal". En este sentido, dice a los países que "extremen el cuidado" a la hora de hacer sus cuentas, para evitar que el mayor gasto en Defensa no implique desafíos a futuro. España emplea actualmente cerca del 1,5% del PIB y el esfuerzo será mucho mayor, porque el Ejecutivo de Pedro Sánchez se comprometió a subirlo al 2% del PIB hasta 2029, esto implica incrementar la partida en 14.000 millones de euros.

las grandes economías del bloque. A Alemania le rebajan tres décimas hasta el 0,4% este año y recortan una décima el PIB de 2026 hasta el 1,1%. En el caso de Francia, empeora el pronóstico una décima para 2025 hasta el 0,8%, y fija un remonte muy flojo hasta el 1% en 2026. Finalmente, Italia crecerá un 0,7% en 2025 (-0,2%) y el año que viene cerrará en una expansión del 0,9% (-0,3%).

El economista jefe de la OCDE, Álvaro Pereira, dijo que "Alemania lleva mucho tiempo con un déficit de infraestructura. Sin duda, necesitan invertir más", dijo Pereira. En este sentido, el futuro Gobierno alemán, encabezado por el conservador Friedrich Merz, en coalición con los socialdemócratas, ya habría conseguido liberar un fondo de 500.000 millones en diez años para invertir en infraestructuras. "Alemania ha vuelto", aseveró el democristiano tras conocerse el apoyo de Los Verdes a esta iniciativa.

Pereira avanzó que "ya estamos observando una alta incertidumbre comercial y también en la política económica". El experto reitera que todo esto "ya está afectando a la confianza". Por ese motivo han rebajado las previsiones de todos los países, a excepción de España.

Estas previsiones están basadas en los aranceles de EEUU hoy vigentes. Los del 25% a México y Canadá el próximo mes, el incremento de 20 puntos a los productos procedentes de China y los mayores derechos (25%) sobre las importaciones de aluminio y acero.

Desde la OCDE recalcan que los aumentos de los impuestos a las importaciones seguirán recortando las perspectivas de crecimiento global y también las de las grandes economías. Añaden que un incremento de 10 puntos porcentuales en los aranceles que provocaran una respuesta bilateral reducirían el avan-

ce de la economía global en 0,3 puntos a partir de 2026.

El presidente Trump anunció posibles aumentos de aranceles, por los llamados 'aranceles recíprocos'. Por el momento, publicó que incrementaría la tasa de entrada al país al 200% de las bebidas alcohólicas procedentes de la UE y que incrementaría un arancel universal del 25% a los productos agrarios. Está previsto que haga su anuncio para el 2 de abril.

En este sentido, desde la OCDE recalcan que los aumentos de los impuestos a las importaciones seguirán recortando las perspectivas de crecimiento global y también las de las grandes economías. Añaden que un incremento de 10 puntos porcentuales en los aranceles que provocaran una respuesta bilateral reducirían el avance de la economía global en 0,3 puntos a partir de 2026.

La entidad de investigación ajustó al alza su previsión de crecimiento para China en 2025, pasando del 4,7% al 4,8%. Esta revisión se debe a la expectativa de que las medidas recientes del gobierno para impulsar la economía superen ampliamente el efecto negativo de los aranceles más elevados impuestos a las exportaciones chinas a EE UU.

Revisan en casi un punto el incremento del IPC de EEUU y lo sitúan a cierre de este año en el 2,8%

Los economistas de la OCDE también ven un claro incremento de la inflación a causa de los aranceles de Trump. En concreto, calculan que se incrementaría, a escala global. En concreto, revisan al alza el IPC global en tres décimas, hasta el 3,8%. En el caso de la Eurozona, el dato se incrementa un 0,1%, quedando a cierre de año en el 2,2%. Pero la revisión más al alza la hacen para EEUU. Las políticas comerciales tan restrictivas haría que los precios escalasen hasta el 2,8, es decir, un 0,7 más que lo que preveían a finales de 2024 para este año.



Los aranceles de Trump ya dañan la economía

La deriva proteccionista de Donald Trump, empleando los aranceles como un arma geopolítica para favorecer a Estados Unidos en detrimento de sus aliados comerciales, está impactando ya sobre la economía global, aunque sólo una mínima parte de los mismos ha entrado en funcionamiento. Pero la incertidumbre que provoca esa escalada arancelaria y las expectativas de un endurecimiento de las condiciones financieras en las principales economías debido a la inflación que pueden reavivar han llevado a un debilitamiento del crecimiento en las primeras semanas del año. De ahí que la OCDE haya rebajado drásticamente sus previsiones para las grandes economías, también para Estados Unidos, que no saldrá indemne del errático proceder de Trump en su segundo mandato con una progresiva pérdida de su dinamismo actual, aunque sin caer en la recesión que temen algunos analistas. En cambio, prevé un mejor desempeño de nuestro país, que lograría crecer un 2,6% a lo largo del ejercicio, tres décimas por encima de lo previsto en diciembre, si bien tanto el peor comportamiento de la zona euro como las presiones inflacionistas derivadas de las mayores barreras comerciales pueden ser un lastre muy pesado, sobre todo si provocan un giro de la política monetaria del Banco Central Europeo.



18 Marzo, 2025

Bruselas convertirá en permanentes las salvaguardas comerciales al acero

La decisión está motivada por los aranceles de Trump y la amenaza china

La Comisión prepara más medidas de protección

MARÍA R. SAHUQUILLO
BRUSELAS

En un mundo en repliegue y en plena turbulencia por la guerra comercial con EE UU, tras los aranceles a la siderurgia decretados por Donald Trump, Bruselas prepara nuevas medidas de protección para el acero y el aluminio europeos. La Comisión Europea prolongará las medidas de salvaguarda actuales para el acero que llega a la UE y plantea imponer nuevas fórmulas permanentes de protección, debido al efecto en el club comunitario de la sobreproducción de China y el impacto de los impuestos de un 25% al sector que lanzó Washington la semana pasada. Aranceles ante los que la UE ha prometido represalias a productos estadounidenses por valor de hasta 26.000 millones de euros. Bruselas anunciará esas nuevas medidas de salvaguarda en el tercer trimestre del año, detalló en un nuevo plan para el sector de los metales, al que tuvo acceso este periódico, y que el Ejecutivo comunitario presentará hoy.

Ya en 2018, con la primera guerra comercial con EE UU durante el primer mandato de Trump, Bruselas impuso salvaguardas a la siderurgia en forma de cuotas por productos que llegan al mercado europeo y, una vez superado ese cupo, aranceles. Esa medida de protección comercial expira en junio de 2026. El Ejecutivo comunitario cree que hay que ampliarla y hacerla más permanente.

"No es razonable asumir que el exceso de capacidad estructural mundial y su impacto negativo en el comercio para la industria siderúrgica de la UE, que activó el uso de la salvaguarda, desaparecerán el 1 de julio de 2026", dice el borrador del plan. "Por el contrario,



La presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, en una conferencia de prensa en Bruselas. EUROPA PRESS

es probable que los efectos negativos en el comercio se agraven, ya que un número cada vez mayor de terceros países están adoptando medidas destinadas a limitar las importaciones en sus mercados, lo que convierte el mercado de la UE en el principal receptor del exceso de capacidad mundial", señala.

Además, Bruselas, que habla de "situación excepcional" para argumentar la necesidad de introducir un "nivel adecuado y eficaz de protección fronteriza" para preservar una industria siderúrgica competitiva y sostenible, lanzará una nueva investigación sobre el mercado del aluminio para determinar el impacto de los aranceles. Ya en diciembre inició otra pesquisa sobre el sector del acero. El Ejecutivo

comunitario, liderado por la conservadora Ursula von der Leyen, remarca ahora que no dudará en activar medidas de protección adicionales.

Deterioro

Las importaciones de aleaciones a la UE han aumentado considerablemente en los últimos años, y la industria se ha visto obligada a paralizar gran parte de su capacidad, asegura la Comisión. La situación también se está deteriorando en el sector del aluminio. "Los productores de la UE perdieron una cuota de mercado considerable durante la última década y, además, alrededor del 50% de la capacidad de producción primaria sigue limitada desde 2021", apunta el documento.

Bruselas asegura que la producción no se ha recuperado desde la pandemia –en 2023, la fabricación de acero fue la más baja desde que hay registro, sin contar con los años de la crisis sanitaria– y que la situación se ha agravado por los altos precios de la energía y la escasa demanda. Además, cree también que los aranceles estadounidenses sobre el aluminio pueden empeorar aún más la situación, con una "amenaza significativa" de desvío comercial desde múltiples destinos. Es decir, que ante el cierre de

otros mercados, productores de distintos lugares deriven sus productos al club comunitario, un mercado de 27 países y 450 millones de ciudadanos. Así, la UE, uno de los bloques más abiertos desde el punto de vista comercial, podría convertirse en el principal receptor del exceso de capacidad global.

"La Comisión ha observado una tendencia creciente a que los productores exportadores intenten eludir las medidas de defensa comercial. Este comportamiento podría socavar la eficacia de nuestras medidas", dice el borrador. De hecho, para frenar que a través de terceros países Estados como China eludan las salvaguardas, Bruselas ha diseñado otro protocolo para trazar los productos que llegan. Se trata de evitar que la producción real se haga en un país sujeto a aranceles, pero se etiquete con otro que no lo está, en el que se complete parte de su producción.

Así, va a introducir lo que denomina una "norma de fusión y vertido", según la cual el origen del producto ya no se determina por las normas tradicionales, sino por una regulación específica según la cual el metal se considera originario del país donde se fundió originalmente, independientemente del lugar de transformación posterior.

La UE asegura que la producción no se ha recuperado desde la pandemia

La CE quiere introducir nuevas normas para evitar que se esquite la regulación



Las ventas españolas a EEUU solo suben un 0,6% en enero

Expansión.Madrid

Las exportaciones españolas, que acabaron 2024 al borde del estancamiento (apenas crecieron un 0,2% en el conjunto del año), han arrancado 2025 en negativo. En enero, las ventas totales al exterior menguaron un 1,2%, hasta los 29.780 millones de euros, mientras que las importaciones, por contra, aumentaron un 6,2% y superaron los 35.973 millones, arrojando un déficit de 6.192 millones para el comercio español. La pérdida de fuelle de las exportaciones nacionales se produce en un contexto de debilidad de los socios europeos, donde van a parar cerca del 64% de las ventas españolas al exterior, y de creciente incertidumbre por la guerra arancelaria desencadenada por Donald Trump. Precisamente, el desequilibrio en el comercio bilateral entre España y EEUU, tradicionalmente deficitario para nuestro país, se ha agudizado en el primer mes de año.

En enero, las exportaciones españolas de bienes al otro lado del Atlántico ascendieron a 1.288 millones de euros, apenas un 0,6% más que en el mismo periodo del año pasado, mientras que las importaciones de EEUU se dispararon casi un 25%, hasta superar los 2.814 millones. Este desfase entre ventas y comprar se tradujo en un saldo negativo de 1.526 millones para España, muy por encima de los 973 millones registrados en enero de 2024. El año pasado, el comercio bilateral entre ambos países arrojó un balance claramente deficitario para España: 10.013 millones de euros, también superior a los 9.363 millones de 2023.

En otras palabras, España compra a EEUU mucho más de lo que le vende, lo que, según la Cámara de Comercio de Estados Unidos en España (AmChamSpain), debería ser tenido en cuenta por la Administración Trump y eximir a nuestro país de su ofensiva arancelaria. Así se lo ha transmitido AmChamSpain al mismísimo Trump en una misiva fechada ayer, en la que subraya que EEUU registra superávit en su relación con España y en la que recuerda al Gobierno estadounidense la relevancia de las inversiones recíprocas, que generan miles de puestos de trabajo tanto en España como en EEUU.



El azulejo recuperará fuerza este año, según Solución

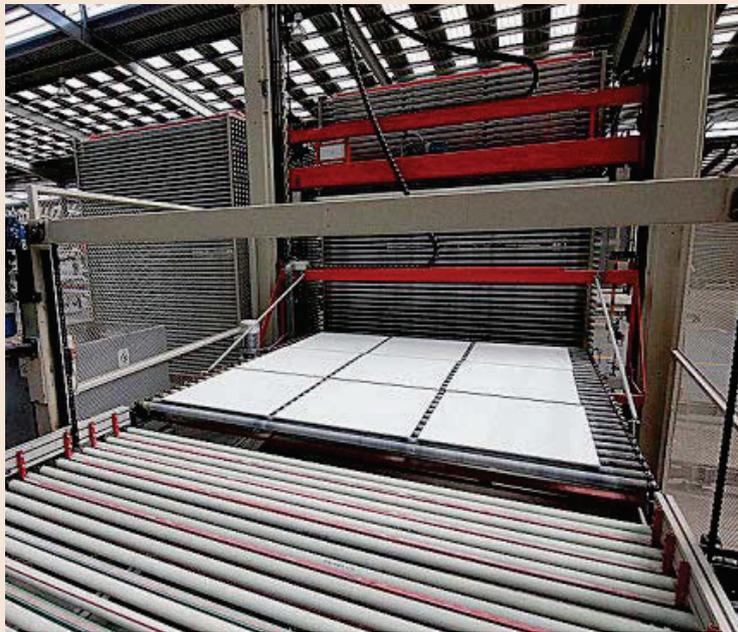
EXPECTATIVAS/ Las previsiones de mejora en la construcción en España pueden alentar al sector, pendiente del impacto de los aranceles de Estados Unidos.

J.B. Valencia

La aseguradora Solucion ha elaborado un análisis sobre el sector azulejero en el que augura que este año mejorará su situación, después de que el año pasado estancó su producción.

Los datos que dio el mes pasado la patronal Ascer muestra que en 2024 la facturación se mantuvo estable con 4.819 millones de euros, cifra que supuso una leve reducción del 0,9% respecto al año anterior. En términos de producción, el pasado año el sector logró crecer un 1,3%, hasta los 399 millones de metros cuadrados, después de un 2023 donde registró el nivel más bajo de la última década. “Tras la estabilización de los ingresos en 2024, estimamos que la demanda muestre un nuevo crecimiento en 2025, que se acelerará en 2026, debido, en gran parte, a la reactivación de la construcción, tanto en España como a nivel europeo”, indica Sara Vicent, Coordinadora de Analistas de Riesgos de Solucion España en Levante y experta en el sector.

Solucion apunta a que en 2025, se espera que la edificación en Europa muestre un leve crecimiento del 0,6%. En cambio, España, que aporta un 28% de los ingresos al sector azulejero, muestra mejo-



Línea de producción en una fábrica azulejera.

Aranceles

- Estados Unidos es clave, ya que supone el 9,8% de la facturación del sector azulejero.
- Si el arancel a China e India es más gravoso, el producto español puede resultar más competitivo para EEUU.
- Pero eso mismo puede desplazar también oferta de China e India al mercado europeo y perjudicaría al azulejo español.

res perspectivas de actividad de la construcción. Para este año se espera un incremento del 3,5%, mientras que en 2026 ascenderá a un 4% y, en 2027, al 3,5%.

En cuanto a insolvencias empresariales, Solucion apunta que, por segundo año, se redujeron más de un 40% hasta los 11 concursos en 2024.

“Las exportaciones, que generan un 72% de los ingresos del sector, representan una proporción significativamente elevada con respecto a otros sectores. Sin embargo, es la contribución más baja de los últimos diez años, debido en gran parte a la buena evo-

La construcción en España tiene mejores expectativas que la del resto de países europeos

lución mostrada por la facturación nacional, que ha crecido un promedio del 9,5% acumulado frente al 4,6% de las exportaciones”, explica Vicent.

Entre los principales destinos se encuentra Estados Unidos, que representó un 9,8% de la facturación del sector en 2024, seguido de Francia, con un 8,4%, Reino Unido (4%) e Italia (3,3%).

Comercio

Estos analistas consideran que el potencial arancel al sector impuesto desde Estados Unidos será un factor clave, pero se abren diferentes escenarios para el azulejo español. Por una parte, podría ver incrementada su competitividad si se aplicara un arancel menos gravoso que a China y a India, que actualmente sobrepasa a España en exportaciones. Pero también puede que un arancel elevado al azulejo chino e indio genere una mayor oferta de productos de esos países en Europa, lo que sería negativo para los fabricantes españoles.



Sareb congela la venta de pisos para ejecutar el traspaso a la inmobiliaria pública

Esta decisión impacta de lleno en el negocio de sus servicers, Hipoges y Anticipa-Aliseda

Alba Brualla MADRID.

Sareb paralizará en las próximas semanas su actividad de comercialización de viviendas, tal y como lo han asegurado fuentes del sector a *elEconomista.es*. Esto afectará de lleno a Hipoges y Anticipa/Aliseda, los servicers que tienen el encargo de desinvertir estos activos que forman parte de la cartera del conocido como *banco malo* y cuyo mandato termina el próximo mes de agosto.

Este freno en las transacciones residenciales se produce en el contexto del futuro traspaso de los activos de Sareb a la nueva empresa pública de vivienda, que se crea sobre las bases de la ya existente Entidad Pública Empresarial de Suelo (Sepes).

En los próximos días se reunirá el Consejo de Administración de Sareb y se convocará una Junta General de Accionistas para aprobar la paralización de la actividad comercial residencial e iniciar un periodo de análisis en el que se pueda delimitar el perímetro de los activos que se van a traspasar a la nueva entidad pública.

Según apuntan las mismas fuentes, no se va a trasladar toda la cartera de viviendas, tal y como se anunció en un principio, ya que estudiarán que inmuebles tienen sentido en un uso de alquiler social, como el que va a darles la empresa pública impulsada por el Gobierno de Pedro Sánchez.

“Aunque el grueso de la cartera de Sareb puede ser perfectamente apto para convertirse en vivienda de alquiler social, hay promociones concretas o activos singulares que por su ubicación o tipología, no tendría sentido que se traspasaran a la nueva entidad”, explican en el sector.

Además, la propia Sareb necesita registrar un volumen mínimo de



Proyecto de pisos de Árcura, la promotora de Sareb. EE

La actividad relacionada con el suelo y el desarrollo de proyectos sigue en marcha

ingresos para poder mantener en marcha su maquinaria, no solo por la propia supervivencia de las sociedad, que debe cumplir con su mandato hasta noviembre de 2027, también para poder nutrir de más viviendas a la nueva entidad pública. Así, Sareb será la encargada de realizar todas las gestiones pre-

vias de cada activo hasta que estén listos para ser traspasados, detallan las mismas fuentes.

Golpe a los servicers

El freno a la venta de activos residenciales supondrá un impacto, no solo para las cuentas de Sareb, también para el negocio de los servicers encargados de esta labor.

En abril de 2022 la sociedad aprobó la adjudicación a Hipoges y a Anticipa-Aliseda de los servicios de gestión y comercialización de una cartera de inmuebles y préstamos por un valor cercano a los 25.300 millones de euros. Del volumen total adjudicado, Hipoges asumió en su momento la gestión y venta de una cartera global de 13.906 millones de euros, de los que 8.077 millones se corresponden con préstamos al promotor impagados, mientras que 5.829 millones son inmuebles residenciales, suelos y activos terciarios a comercializar en el mercado minorista (particulares y empresas). Por su parte, Aliseda-Anticipa asumió la gestión de activos por un valor total de 11.379 millones de euros. De ellos, 6.150 millones son inmuebles de toda tipología y 5.229 millones, préstamos al promotor impagados.

El contrato con ambos servicers vence en agosto, por lo que todavía cuentan con cinco meses asegurados de ingresos por comisiones de las ventas, sin embargo, estas se van a ver notablemente reducidas, ya que la principal actividad comercial es la residencial. Por otro lado, se pone en duda la renovación del contrato como tal ya que hasta ahora se daba en parte por hecho que ambos servicers continuarían con el mandato hasta la liquidación de Sareb, prevista para noviembre de 2027. Ahora, en caso de continuar, los contratos deberán redefinirse.

18 Marzo, 2025

Hacienda estrecha el cerco sobre quienes viven de lujo sin declarar apenas ingresos

La Agencia Tributaria investigará a los neobancos sobre el blanqueo de organizaciones criminales, las criptomonedas y los alquileres turísticos

JESÚS SÉRVULO GONZÁLEZ
Madrid

La inspectora de Hacienda, Sara Santano, una funcionaria a punto de jubilarse, adusta, algo anodina y con un cierto halo de tristeza, ha emprendido una batalla para tratar de probar el fraude fiscal de una conocida artista internacional. Está convencida de que una estrella de la música, que en realidad vive en España, y, por tanto, debería pagar aquí sus impuestos, simula ser no residente fiscal. Es decir, que pasa menos de 184 días al año, para tributar menos. Santano busca en revistas del corazón y publicaciones en redes pruebas del tiempo que pasa la artista en España.

La historia de Santano, un personaje ficticio de la serie *Celeste*, podría ser la de un inspector de la Agencia Tributaria durante este año. Hacienda acaba de publicar el plan de control tributario para 2025 en el que prioriza estrechar el cerco sobre las personas con un alto nivel de vida, pero que no declaran apenas ingresos al fisco y confiesan que apenas tienen patrimonio. Se trata de contribuyentes que buscan ocultar rentas o desvían gastos personales a través de empresas instrumentales.

● **Usar fuentes abiertas como Instagram.** Los empleados públicos se nutrirán de datos de fuentes abiertas, publicaciones en Instagram y otras redes sociales, medios de comunicación o el cruce de los datos económicos y tributarios de Hacienda. La Agencia Tributaria recoge desde hace años este objetivo de "signos evidentes de riqueza" entre sus planes de controles anuales. Pero en esta edición quiere estrechar aún más el cerco. Pone la lupa en contribuyentes a los que pueda imputarle un mayor delito fiscal. "Se centrará la atención en aquellos contribuyentes en los que existan discordancias entre su nivel de vida y los signos externos de riqueza que presentan con las rentas y/o patrimonio declarados, intensificando las actuaciones de control sobre aquellos supuestos en los que la ocultación de rentas, o la utilización abusiva de sociedades instrumentales para desviar gastos personales o situar activos para su uso personal, permiten a determinados contribuyentes mantener estándares de vida que no se corresponden en absoluto con las rentas declaradas ni el patrimonio conocido", señala el plan de control tributario publicado ayer en el *Boletín Oficial del Estado (BOE)*.



Un coche descapotable, en Puerto Banús (Marbella). JULIÁN ROJAS

● **Investigar redes familiares.** Los casos más habituales son contribuyentes que exhiben coches de alta gama y viven en casas en zonas muy acomodadas o urbanizaciones de lujo, realizan viajes a parajes exóticos o presumen de ropa y visitas a restaurantes exclusivos porque casi todos los bienes están a nombre de empresas. Han construido una compleja trama empresarial para tratar de confundir a la Agencia Tributaria, pero el fisco cada vez tiene más información que les permite esclarecer estos casos. "Estas personas se valen de la utilización abusiva de sociedades instrumentales para desviar gastos personales, situar en ellas activos para su uso personal, simular arrendamientos de bienes y servicios, o encubrir rentas a través de préstamos ficticios", precisa la Agencia Tributaria. Se inves-

tigará a las personas y la familia inmediata de aquellos que muestren un elevado perfil de riesgo y que puedan repartir la actividad entre diferentes miembros de la familia, incluso menores, para pagar menos impuestos.

● **Simular la residencia.** "La experiencia acumulada ha permitido poner de manifiesto la existencia de conductas extremadamente lesivas para los intereses de la Hacienda Pública relacionadas con la simulación de la residencia fiscal fuera del territorio español, especialmente en casos de personas físicas, con la principal finalidad de obtener una tributación efectiva inferior a la debida", explica el fisco. Uno de los casos más relevantes y conocidos por la opinión pública es el de Shakira, sobre el que se inspira la serie de televisión. Asimismo,

Se trata de encontrar rentas ocultas o desvíos de gastos personales

Los inspectores revisarán las redes sociales y los medios de comunicación

la Agencia redoblará el control sobre contribuyentes españoles que simulen residir en una comunidad diferente de la que viven para aprovecharse indebidamente de unos impuestos más bajos. Esta práctica es más frecuente en la Comunidad de Madrid, la autonomía con el IRPF, el impuesto de Patrimonio y sucesiones y donaciones más bajos.

● **Sospecha de los que prohíben el pago con tarjeta.** Hacienda también va a intensificar el control sobre quienes no reflejen ingresos de tarjetas de crédito, cuando estos sean habituales en el sector en que operen. Mantendrá el foco en aquellos sectores y negocios en los que se aprecie alto riesgo de existencia de economía sumergida. La Agencia explica que las actuaciones incidirán en aquellos que no admitan pagos con medios bancarios o realicen un uso intensivo de efectivo. También pondrá el foco sobre aquellos empresarios que simulen la realización de una actividad económica al objeto de obtener devoluciones indebidas de IVA. Y reforzará el control sobre arrendamientos turísticos. Así como los ingresos procedentes del alquiler de inmuebles o el beneficio de su venta.

También vigilará que las retenciones a cuenta del IRPF que las empresas realizan sobre artistas y deportistas sean las adecuadas. Los inspectores de la Agencia también aumentarán el control sobre las plataformas digitales.

● **Control de los neobancos.** Otra de las preocupaciones de Hacienda tiene que ver con la actividad de los llamados neobancos, entidades de dinero electrónico, entidades de pago y demás sistemas de pago virtual que están proliferando en los últimos tiempos desde diversas páginas web. "Se intensificarán los controles sobre aquellas empresas que utilicen medios de cobro que se encuentren actualmente al margen de las obligaciones de suministro de información de pagos por medio de tarjeta de débito y crédito, para evitar que la utilización de estos medios de pago alternativos constituya una vía de elusión o fraude", explica. También se reforzará el control sobre empresas intermediarias de la inversión y pago en criptomonedas y monedas virtuales. Hacienda busca aumentar el conocimiento de los inversores sobre las obligaciones de este tipo de criptoactivos, la fuente de su renta y patrimonio, así como la posible existencia de rendimientos o plusvalías obtenidas de dichas inversiones.

● **Inteligencia artificial.** Inicará el estudio de proyectos relacionados con la inteligencia artificial para conseguir una mayor eficiencia. Y advierte que lo hará sin permitir en ningún caso que la IA sea la última instancia de toma de decisiones. Estará sujeta a supervisión humana.